INFORME DE ACTIVIDADES FICHA 2281658

Nombre del Instructor: Javier Casas Ochoa

Semana: 16 al 19 de noviembre de 2021

Nombre del programa y No de Ficha: Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2281658.

Objetivo: Desarrollar actividades de formación:

Competencia:

- Gestionar las superficies en los puntos de venta según estrategias de exhibición.

Resultado de aprendizaje:

- Diseñar la distribución del espacio en el establecimiento según las superficies y estrategias de exhibición.

Medios utilizados: Espacio en plataforma Territorium, Aplicativos Meet de Google y correo misena.

Temas tratados: Elementos de comunicación publicitaria; Organización de Eventos Comerciales; Estructura de Eventos Comerciales; Características de los eventos comerciales; La exhibición de producto; Diseño y montaje del stand; The markenting (Commercial exhibition); Trabajo en equipo.

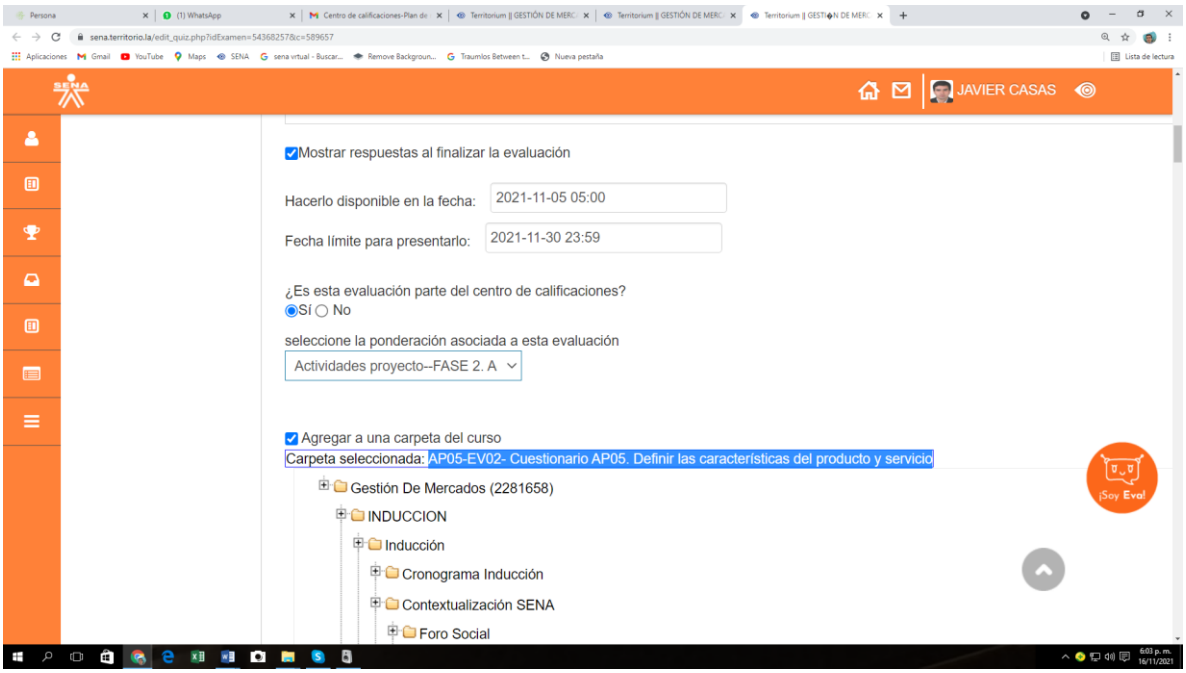
Link donde se dispuso el material de apoyo:

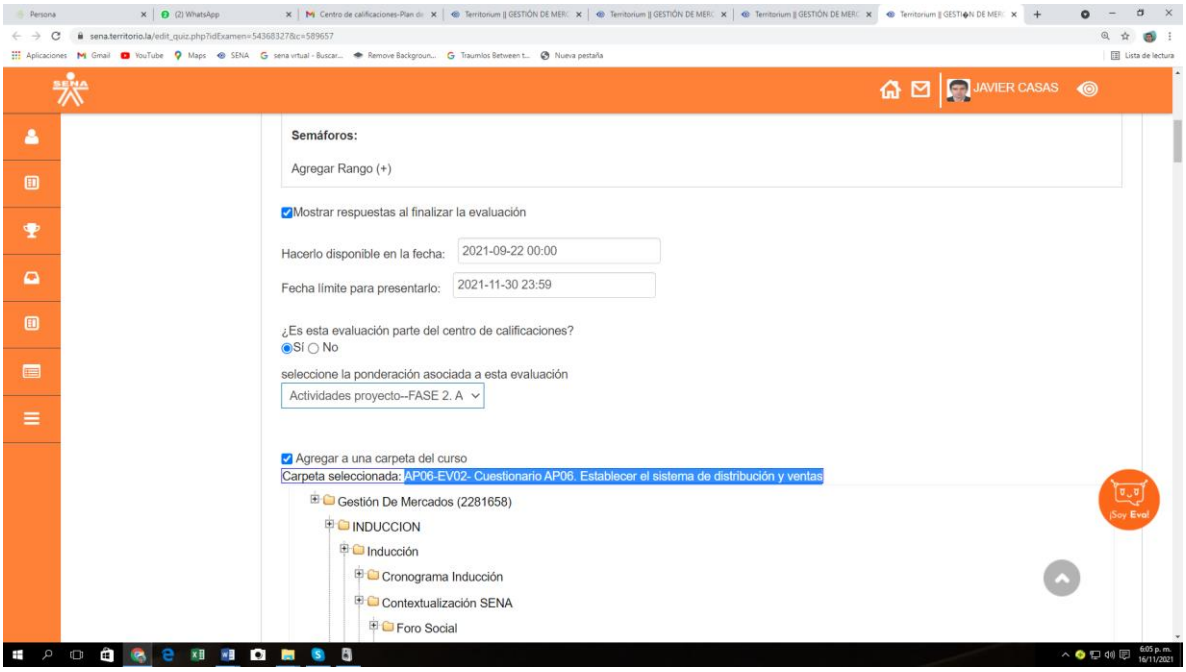
https://sena.territorio.la/contenido2.php?materia=6842562&load#getDocs.php?materia=589657&ref=9719447-Gesti%C3%B3n%20De%20Mercados%20(2281658)/9719532-PROYECTO/9719657-Fase%202%20Planeaci%C3%B3n/

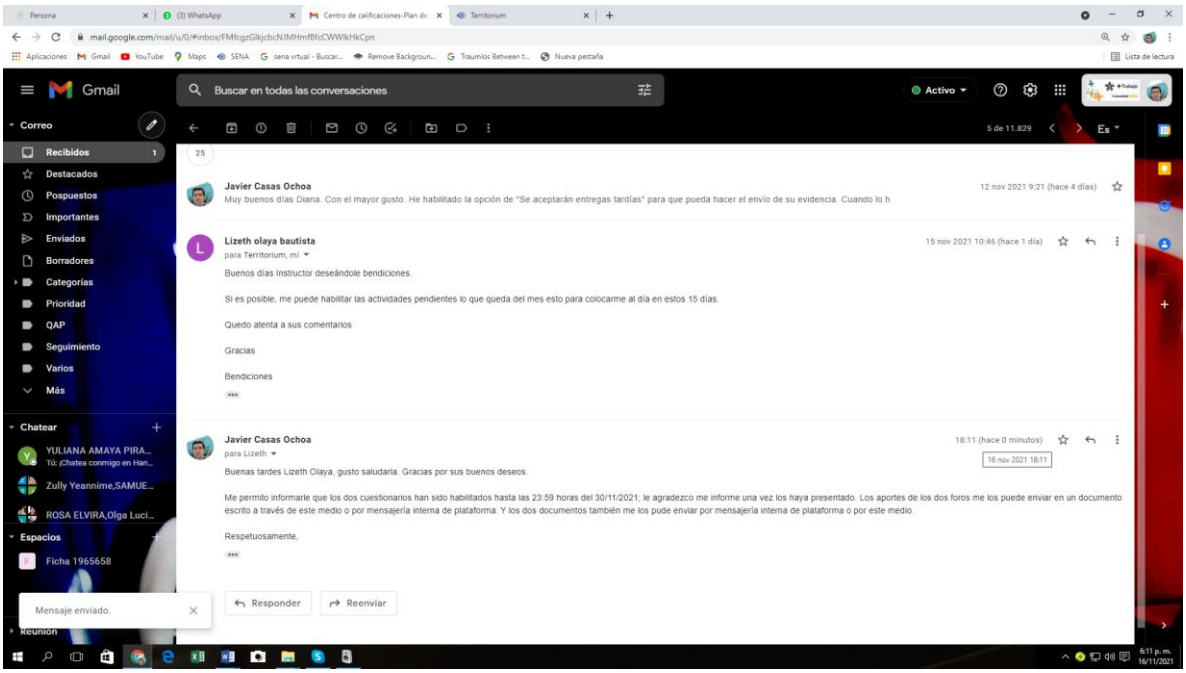
Descripción de las actividades realizadas, novedades y observaciones para los cuatro días de la semana asignados:

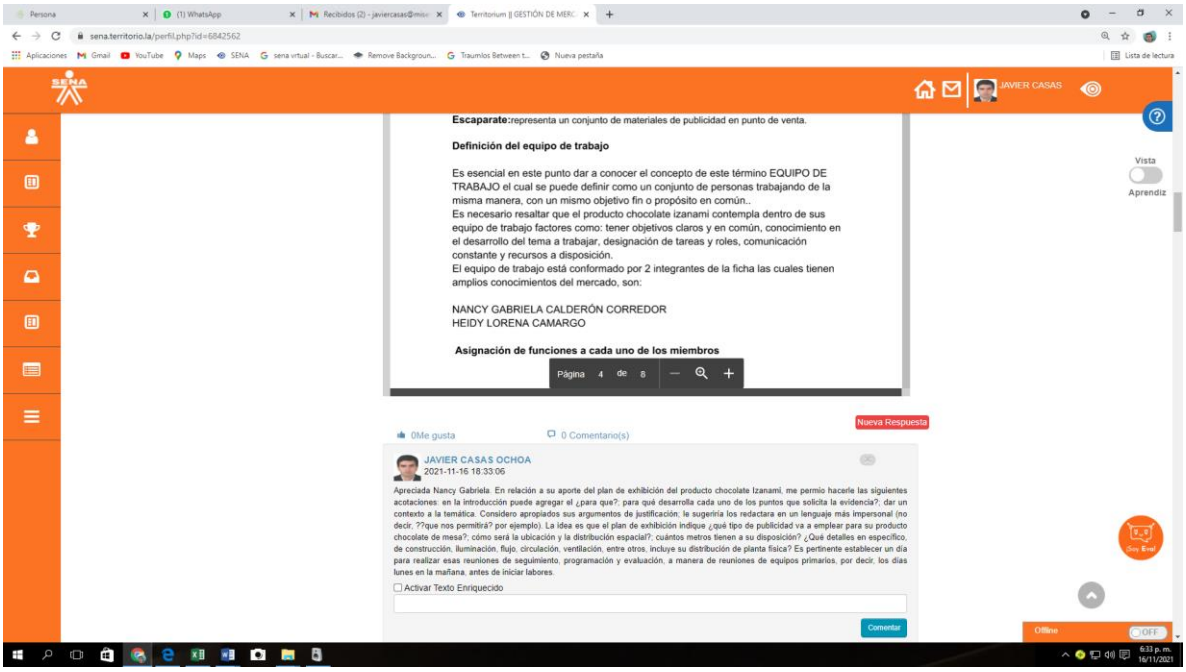
Martes 16 de noviembre

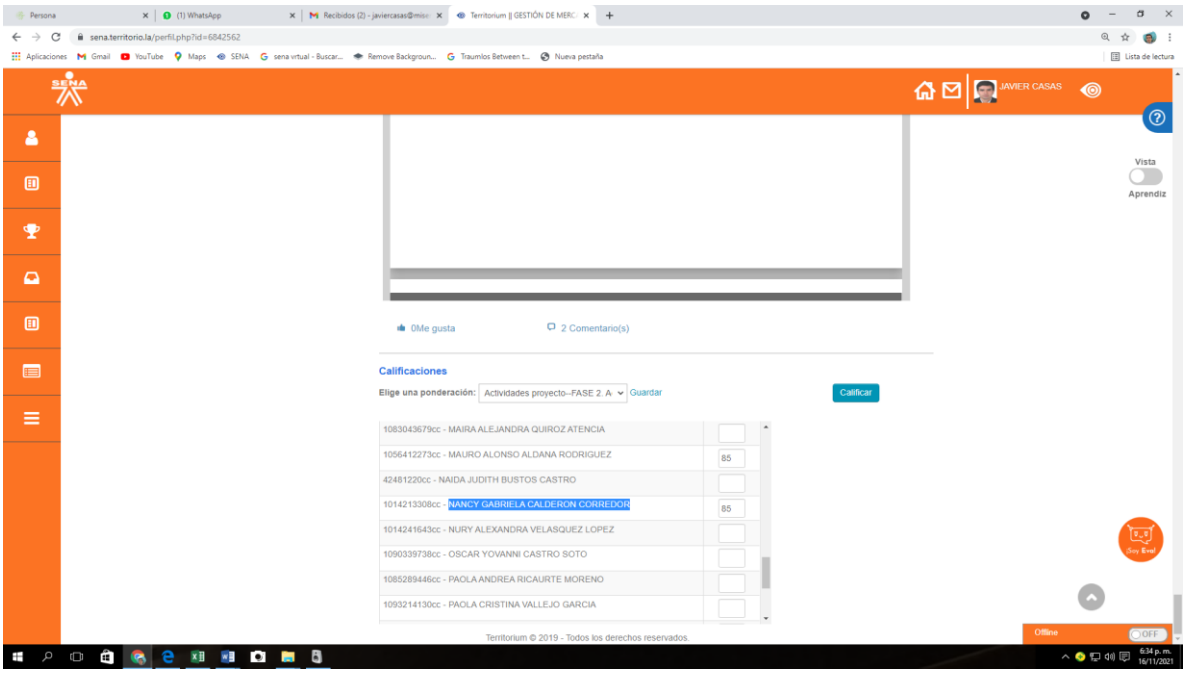
Evidencias del desempeño en Plataforma Territorium el martes 16 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a respuesta correo misena de aprendiz LIZETH MATILDE OLAYA BAUTISTA en relación a solicitud habilitación links de entrega de evidencias relacionadas en plan de mejoramiento; revisión y calificación evidencia AP07-EV01- Foro Temático:?Exhibición del producto o servicio?:

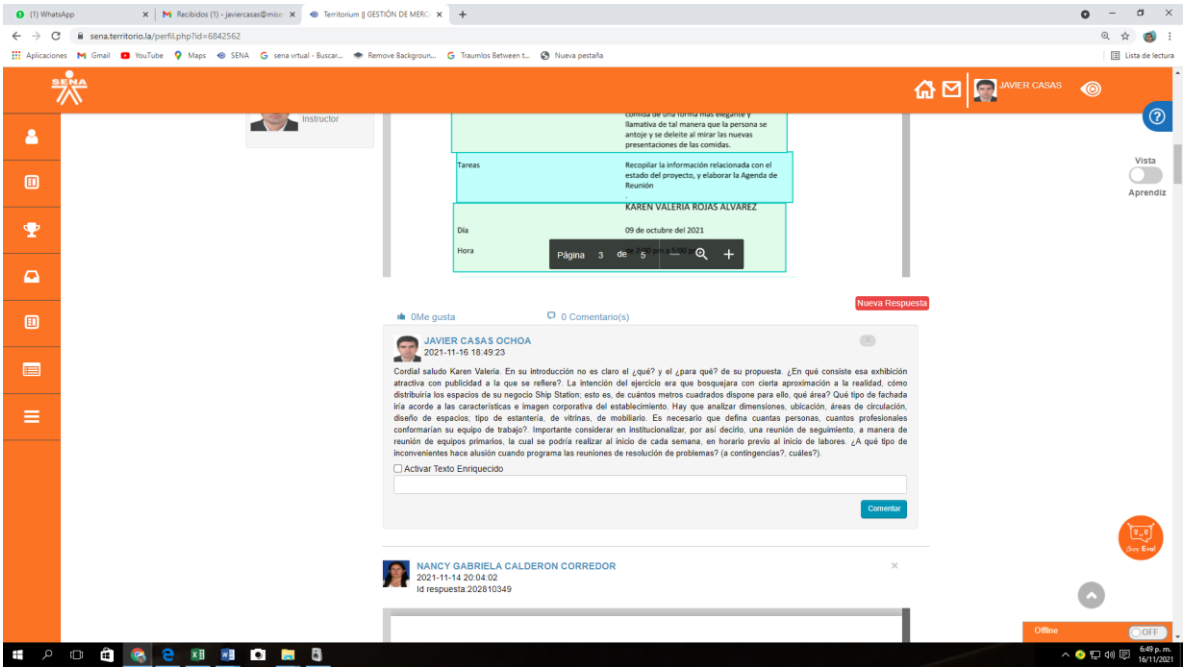

JAVIER CASAS
Mostrar respuestas al finalizar la evaluación
Hacerlo disponible en la fecha: 2021-11-05 05:00
Fecha límite para presentarlo: 2021-11-30 23:59
¿Es esta evaluación parte del centro de calificaciones?
Sí No
seleccione la ponderación asociada a esta evaluación
Actividades proyecto--FASE 2. A
Agregar a una carpeta del curso
Carpeta seleccionada: AP05-EV02- Cuestionario AP05. Definir las características del producto y servicio
Gestión De Mercados (2281658)
INDUCCION
Inducción
Cronograma Inducción
Contextualización SENA
Foro Social

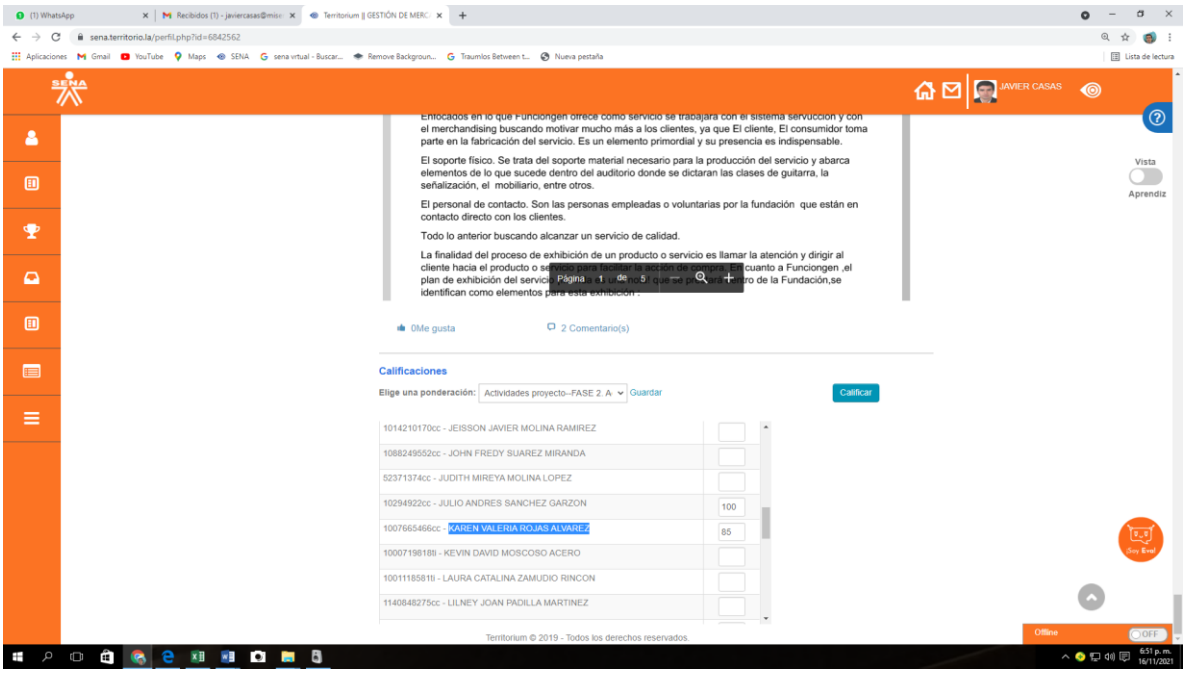

JAVIER CASAS
Semáforos:
Agregar Rango (+)
Mostrar respuestas al finalizar la evaluación
Hacerlo disponible en la fecha: 2021-09-22 00:00
Fecha límite para presentarlo: 2021-11-30 23:59
¿Es esta evaluación parte del centro de calificaciones?
Sí No
seleccione la ponderación asociada a esta evaluación
Actividades proyecto--FASE 2. A
Agregar a una carpeta del curso
Carpeta seleccionada: AP06-EV02- Cuestionario AP06. Establecer el sistema de distribución y ventas
Gestión De Mercados (2281658)
INDUCCION
Inducción
Cronograma Inducción
Contextualización SENA
Foro Social


Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Activo
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Más
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
ROSA ELVIRA,Olga Luci...
Espacios
Ficha 1965658
Reunion
Javier Casas Ochoa
Muy buenos días Diana. Con el mayor gusto. He habilitado la opción de "Se aceptarán entregas tardías" para que pueda hacer el envío de su evidencia. Cuando lo h
12 nov 2021 9:21 (hace 4 días)
Lizeth olaya bautista
para Territorium, mí
15 nov 2021 10:46 (hace 1 día)
Buenos días Instructor deseándole bendiciones.
Si es posible, me puede habilitar las actividades pendientes lo que queda del mes esto para colocarme al día en estos 15 días.
Quedo atenta a sus comentarios
Gracias
Bendiciones
Javier Casas Ochoa
para Lizeth
18:11 (hace 0 minutos)
16 nov 2021 18:11
Buenas tardes Lizeth Olaya, gusto saludarla. Gracias por sus buenos deseos.
Me permito informarle que los dos cuestionarios han sido habilitados hasta las 23:59 horas del 30/11/2021; le agradezco me informe una vez los haya presentado. Los aportes de los dos foros me los puede enviar en un documento escrito a través de este medio o por mensajería interna de plataforma. Y los dos documentos también me los pude enviar por mensajería interna de plataforma o por este medio.
Respetuosamente,
Mensaje enviado.
Responder
Reenviar
6:11 p. m.
16/11/2021


JAVIER CASAS
Escaparate:representa un conjunto de materiales de publicidad en punto de venta.
Definición del equipo de trabajo
Es esencial en este punto dar a conocer el concepto de este término EQUIPO DE TRABAJO el cual se puede definir como un conjunto de personas trabajando de la misma manera, con un mismo objetivo fin o propósito en común..
Es necesario resaltar que el producto chocolate izanami contempla dentro de sus equipo de trabajo factores como: tener objetivos claros y en común, conocimiento en el desarrollo del tema a trabajar, designación de tareas y roles, comunicación constante y recursos a disposición.
El equipo de trabajo está conformado por 2 integrantes de la ficha las cuales tienen amplios conocimientos del mercado, son:
NANCY GABRIELA CALDERÓN CORREDOR
HEIDY LORENA CAMARGO
Asignación de funciones a cada uno de los miembros
Página 4 de 8
Vista
Aprendiz
0Me gusta
0 Comentario(s)
Nueva Respuesta
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-16 18:33:06
Apreciada Nancy Gabriela. En relación a su aporte del plan de exhibición del producto chocolate Izanamí, me permio hacerle las siguientes acotaciones: en la introducción puede agregar el ¿para que?; para qué desarrolla cada uno de los puntos que solicita la evidencia?; dar un contexto a la temática. Considero apropiados sus argumentos de justificación; le sugeriría los redactara en un lenguaje más impersonal (no decir, ??que nos permitirá? por ejemplo). La idea es que el plan de exhibición indique ¿qué tipo de publicidad va a emplear para su producto chocolate de mesa?; cómo será la ubicación y la distribución espacial?; cuántos metros tienen a su disposición? ¿Qué detalles en específico, de construcción, iluminación, flujo, circulación, ventilación, entre otros, incluye su distribución de planta física? Es pertinente establecer un día para realizar esas reuniones de seguimiento, programación y evaluación, a manera de reuniones de equipos primarios, por decir, los días lunes en la mañana, antes de iniciar labores.
Activar Texto Enriquecido
Comentar
Offline
OFF
6:33 p. m.
16/11/2021

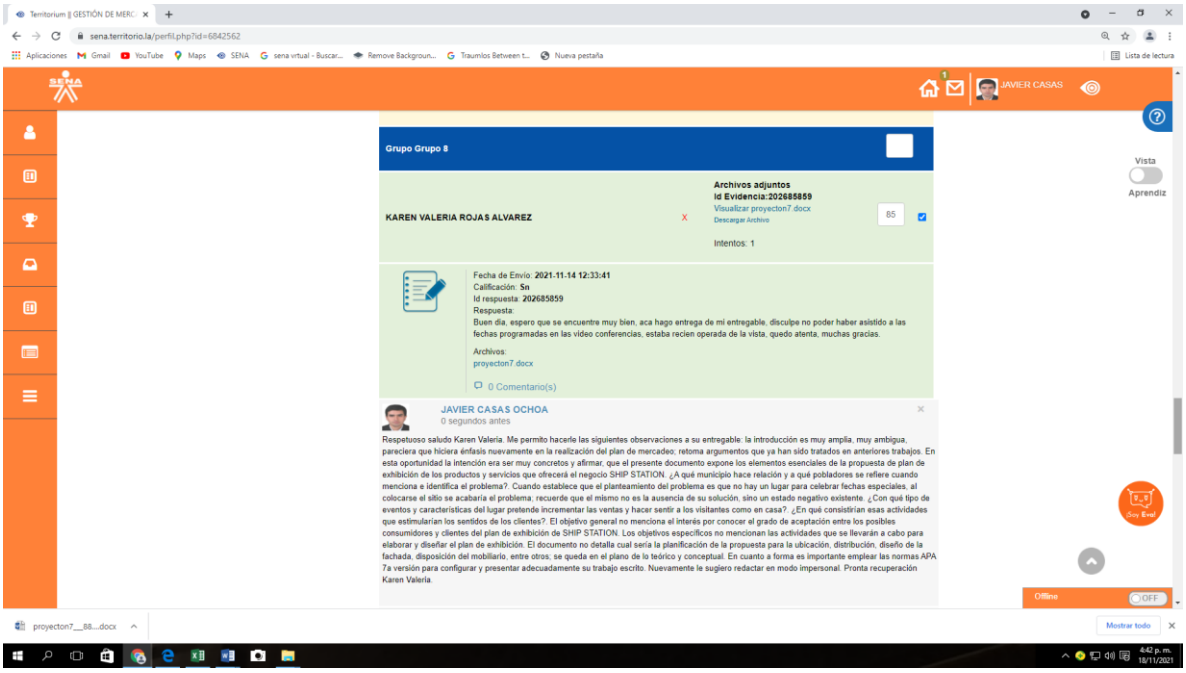

JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
0Me gusta
2 Comentario(s)
Calificaciones
Elige una ponderación:
Actividades proyecto--FASE 2. A
Guardar
Calificar
1083043679cc - MAIRA ALEJANDRA QUIROZ ATENCIA
1056412273cc - MAURO ALONSO ALDANA RODRIGUEZ
85
42481220cc - NAIDA JUDITH BUSTOS CASTRO
1014213308cc - NANCY GABRIELA CALDERON CORREDOR
85
1014241643cc - NURY ALEXANDRA VELASQUEZ LOPEZ
1090339738cc - OSCAR YOVANNI CASTRO SOTO
1085289446cc - PAOLA ANDREA RICAURTE MORENO
1093214130cc - PAOLA CRISTINA VALLEJO GARCIA
Territorium © 2019 - Todos los derechos reservados.
Offline
OFF

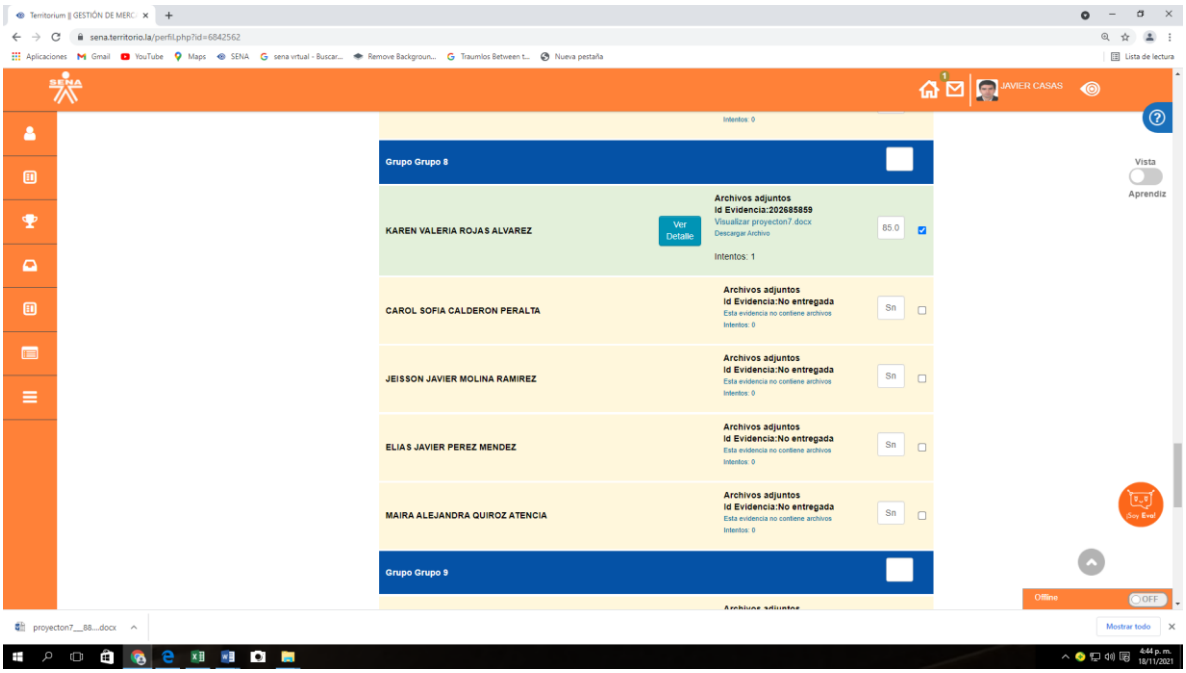

JAVIER CASAS
Instructor
Tareas
Recopilar la información relacionada con el estado del proyecto, y elaborar la Agenda de Reunión
KAREN VALERIA ROJAS ALVAREZ
Día
09 de octubre del 2021
Hora
Página 3 de 5
Vista
Aprendiz
Nueva Respuesta
0Me gusta
0 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-16 18:49:23
Cordial saludo Karen Valeria. En su introducción no es claro el ¿qué? y el ¿para qué? de su propuesta. ¿En qué consiste esa exhibición atractiva con publicidad a la que se refiere?. La intención del ejercicio era que bosquejara con cierta aproximación a la realidad, cómo distribuiría los espacios de su negocio Ship Station; esto es, de cuántos metros cuadrados dispone para ello, qué área? Qué tipo de fachada iría acorde a las características e imagen corporativa del establecimiento. Hay que analizar dimensiones, ubicación, áreas de circulación, diseño de espacios; tipo de estantería, de vitrinas, de mobiliario. Es necesario que defina cuantas personas, cuantos profesionales conformarían su equipo de trabajo?. Importante considerar en institucionalizar, por así decirlo, una reunión de seguimiento, a manera de reunión de equipos primarios, la cual se podría realizar al inicio de cada semana, en horario previo al inicio de labores. ¿A qué tipo de inconvenientes hace alusión cuando programa las reuniones de resolución de problemas? (a contingencias?, cuáles?).
Activar Texto Enriquecido
Comentar
NANCY GABRIELA CALDERON CORREDOR
2021-11-14 20:04:02
Id respuesta:202810349
Offline
OFF

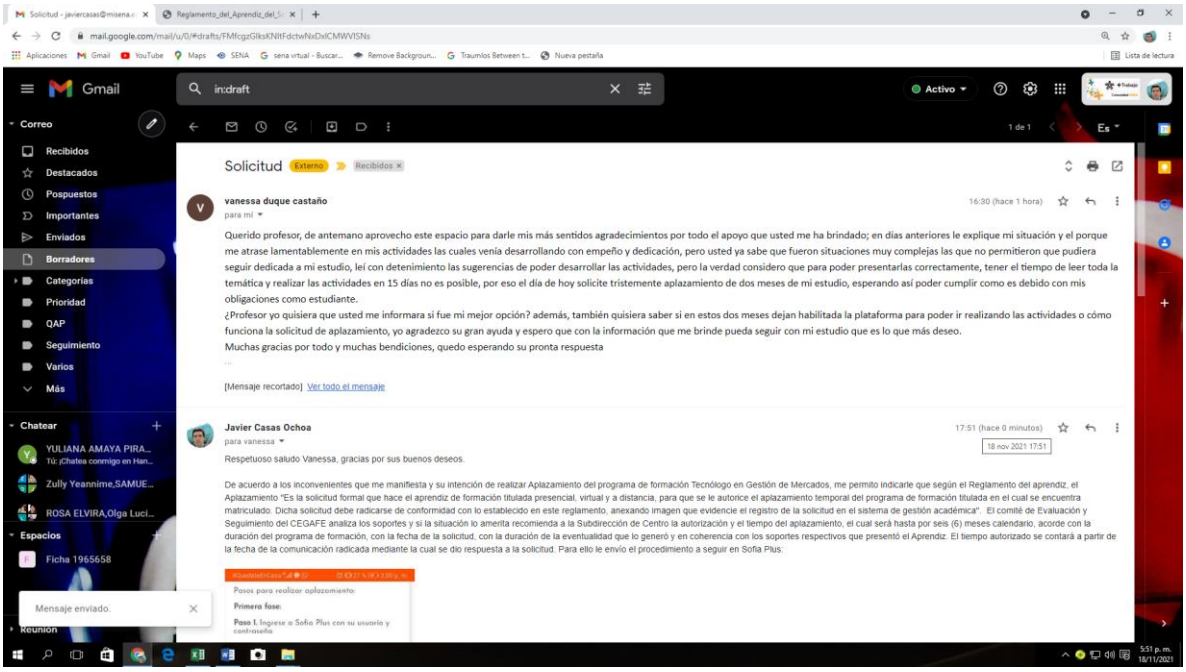


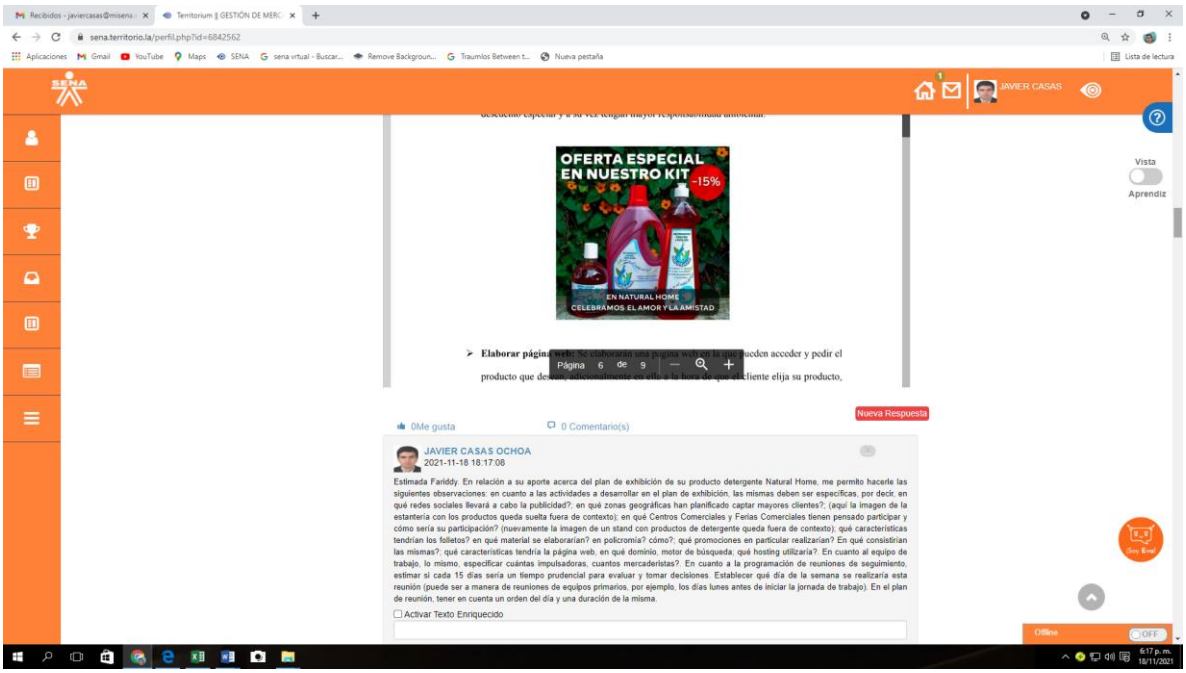
Jueves 18 de noviembre

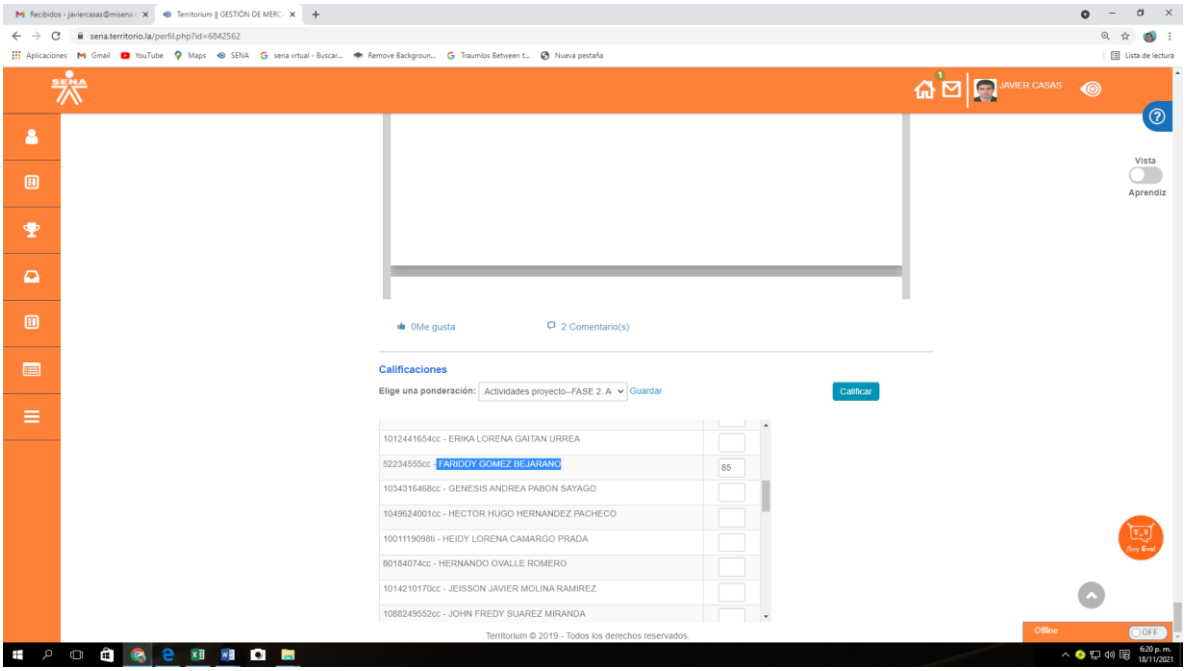
Soportes del desempeño en Plataforma Territorium el jueves 18 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a revisión y calificación entregables evidencia AP07-EV03-Plan de exhibición del producto o servicio; respuesta a correo de aprendiz VANESSA DUQUE en relación a intención de aplazamiento; realimentación y evaluación aportes en AP07-EV01- Foro Temático: Exhibición del producto o servicio?:




Territorium || GESTIÓN DE MERC
sena.territorio.la/perfil.php?id=6842562
JAVIER CASAS
Grupo Grupo 8
KAREN VALERIA ROJAS ALVAREZ
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:202685859
Visualizar proyecton7.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
CAROL SOFIA CALDERON PERALTA
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
JEISSON JAVIER MOLINA RAMIREZ
ELIAS JAVIER PEREZ MENDEZ
MAIRA ALEJANDRA QUIROZ ATENCIA
Grupo Grupo 9
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
proyecton7__88....docx
Mostrar todo
4:44 p. m.
18/11/2021

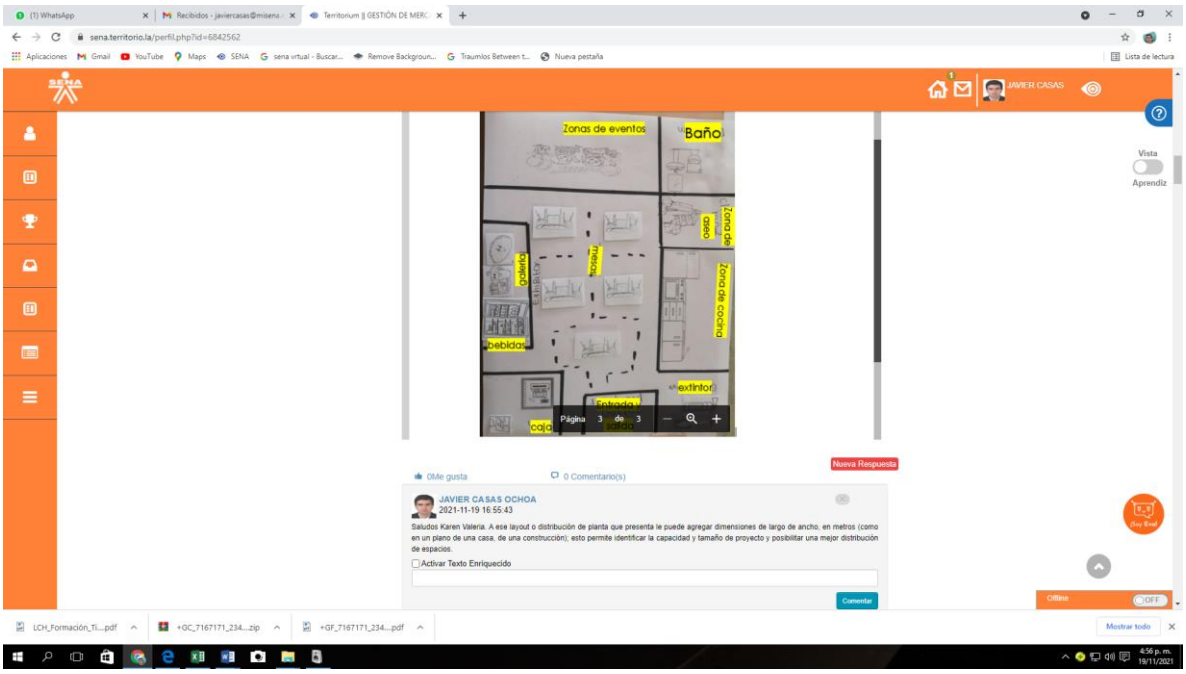

Solicitud - javiercasas@misena.c
mail.google.com/mail/u/0/#drafts/FMfcgzGlksKNttFdctwNxDxlCMWVlSNs
Gmail
in:draft
Activo
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Más
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
ROSA ELVIRA,Olga Luci...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Solicitud
Externo
Recibidos
vanessa duque castaño
para mí
16:30 (hace 1 hora)
Querido profesor, de antemano aprovecho este espacio para darle mis más sentidos agradecimientos por todo el apoyo que usted me ha brindado; en días anteriores le explique mi situación y el porque me atrase lamentablemente en mis actividades las cuales venía desarrollando con empeño y dedicación, pero usted ya sabe que fueron situaciones muy complejas las que no permitieron que pudiera seguir dedicada a mi estudio, leí con detenimiento las sugerencias de poder desarrollar las actividades, pero la verdad considero que para poder presentarlas correctamente, tener el tiempo de leer toda la temática y realizar las actividades en 15 días no es posible, por eso el día de hoy solicite tristemente aplazamiento de dos meses de mi estudio, esperando así poder cumplir como es debido con mis obligaciones como estudiante.
¿Profesor yo quisiera que usted me informara si fue mi mejor opción? además, también quisiera saber si en estos dos meses dejan habilitada la plataforma para poder ir realizando las actividades o cómo funciona la solicitud de aplazamiento, yo agradezco su gran ayuda y espero que con la información que me brinde pueda seguir con mi estudio que es lo que más deseo.
Muchas gracias por todo y muchas bendiciones, quedo esperando su pronta respuesta
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Javier Casas Ochoa
para vanessa
17:51 (hace 0 minutos)
18 nov 2021 17:51
Respetuoso saludo Vanessa, gracias por sus buenos deseos.
De acuerdo a los inconvenientes que me manifiesta y su intención de realizar Aplazamiento del programa de formación Tecnólogo en Gestión de Mercados, me permito indicarle que según el Reglamento del aprendiz, el Aplazamiento "Es la solicitud formal que hace el aprendiz de formación titulada presencial, virtual y a distancia, para que se le autorice el aplazamiento temporal del programa de formación titulada en el cual se encuentra matriculado. Dicha solicitud debe radicarse de conformidad con lo establecido en este reglamento, anexando imagen que evidencie el registro de la solicitud en el sistema de gestión académica". El comité de Evaluación y Seguimiento del CEGAFE analiza los soportes y si la situación lo amerita recomienda a la Subdirección de Centro la autorización y el tiempo del aplazamiento, el cual será hasta por seis (6) meses calendario, acorde con la duración del programa de formación, con la fecha de la solicitud, con la duración de la eventualidad que lo generó y en coherencia con los soportes respectivos que presentó el Aprendiz. El tiempo autorizado se contará a partir de la fecha de la comunicación radicada mediante la cual se dio respuesta a la solicitud. Para ello le envío el procedimiento a seguir en Sofia Plus.
Pasos para realizar aplazamiento:
Primera fase:
Paso 1. Ingrese a Sofia Plus con su usuario y contraseña
Mensaje enviado.
5:51 p. m.
18/11/2021

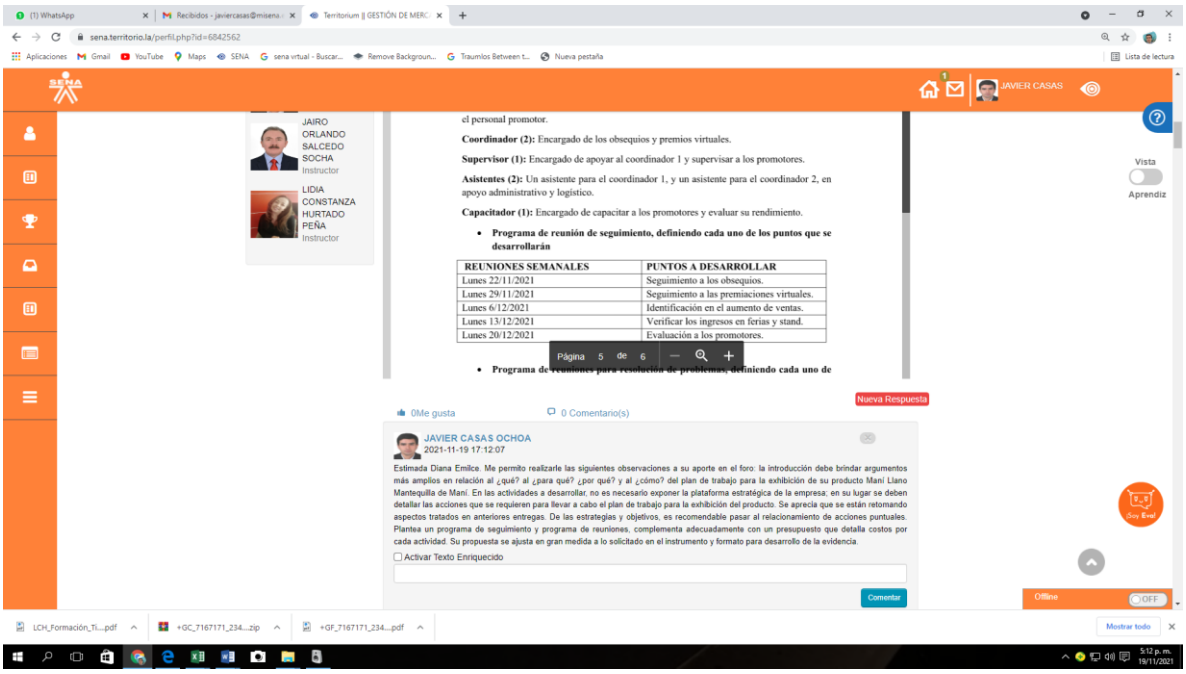

OFERTA ESPECIAL
EN NUESTRO KIT
-15%
EN NATURAL HOME
CELEBRAMOS EL AMOR Y LA AMISTAD
Página 6 de 9
Nueva Respuesta
0Me gusta
0 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-18 18:17:08
Estimada Fariddy, En relación a su aporte acerca del plan de exhibición de su producto detergente Natural Home, me permito hacerle las siguientes observaciones: en cuanto a las actividades a desarrollar en el plan de exhibición, las mismas deben ser específicas, por decir, en qué redes sociales llevará a cabo la publicidad?; en qué zonas geográficas han planificado captar mayores clientes?; (aquí la imagen de la estantería con los productos queda suelta fuera de contexto); en qué Centros Comerciales y Ferias Comerciales tienen pensado participar y cómo sería su participación? (nuevamente la imagen de un stand con productos de detergente queda fuera de contexto); qué características tendrían los folletos? en qué material se elaborarían? en policromía? cómo?; qué promociones en particular realizarían? En qué consistirían las mismas?; qué características tendría la página web, en qué dominio, motor de búsqueda; qué hosting utilizaría?. En cuanto al equipo de trabajo, lo mismo, especificar cuántas impulsadoras, cuantos mercaderistas?. En cuanto a la programación de reuniones de seguimiento, estimar si cada 15 días sería un tiempo prudencial para evaluar y tomar decisiones. Establecer qué día de la semana se realizaría esta reunión (puede ser a manera de reuniones de equipos primarios, por ejemplo, los días lunes antes de iniciar la jornada de trabajo). En el plan de reunión, tener en cuenta un orden del día y una duración de la misma.
Activar Texto Enriquecido
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Offline
OFF

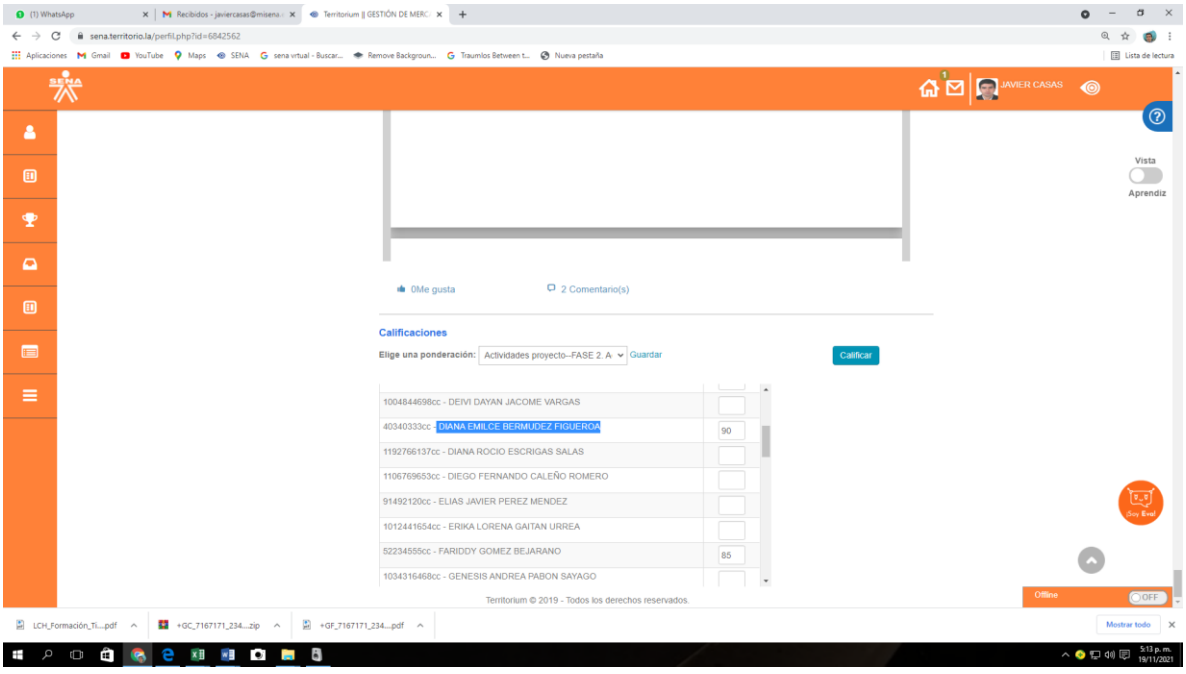

0Me gusta
2 Comentario(s)
Calificaciones
Elige una ponderación:
Actividades proyecto--FASE 2. A
Guardar
Calificar
1012441654cc - ERIKA LORENA GAITAN URREA
52234555cc - FARIDDY GOMEZ BEJARANO
85
1034316468cc - GENESIS ANDREA PABON SAYAGO
1049624001cc - HECTOR HUGO HERNANDEZ PACHECO
10011190981l - HEIDY LORENA CAMARGO PRADA
80184074cc - HERNANDO OVALLE ROMERO
1014210170cc - JEISSON JAVIER MOLINA RAMIREZ
1088249552cc - JOHN FREDY SUAREZ MIRANDA
Territorium © 2019 - Todos los derechos reservados.
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Offline
OFF

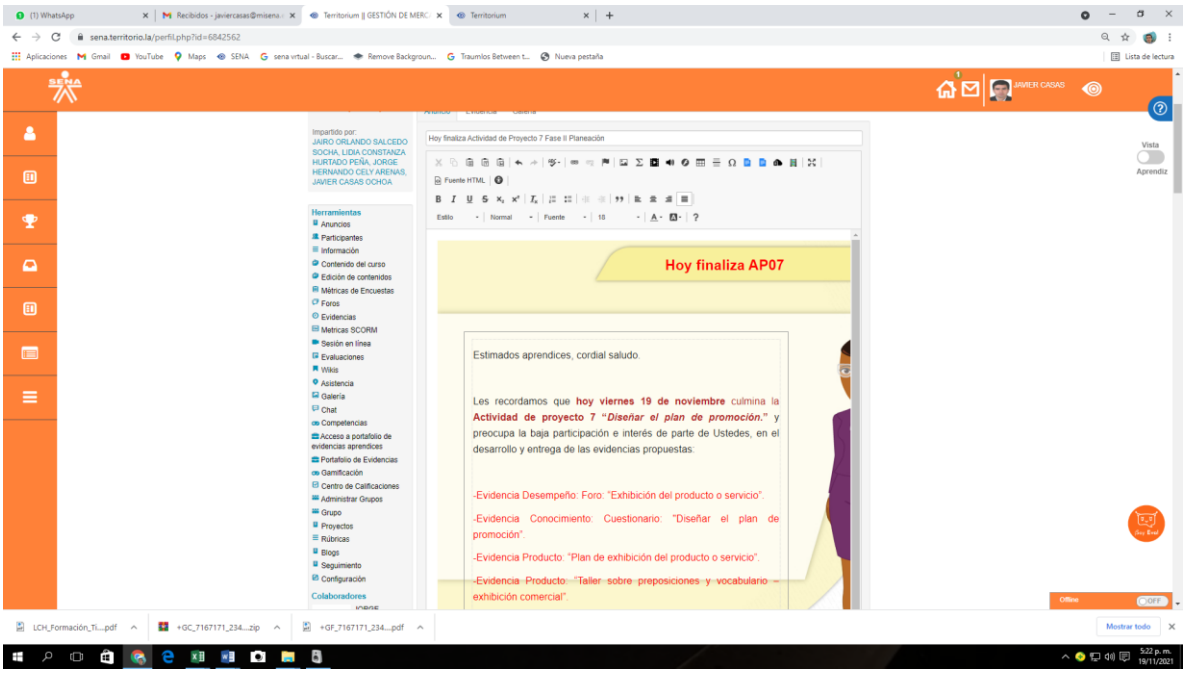
Viernes 19 de noviembre

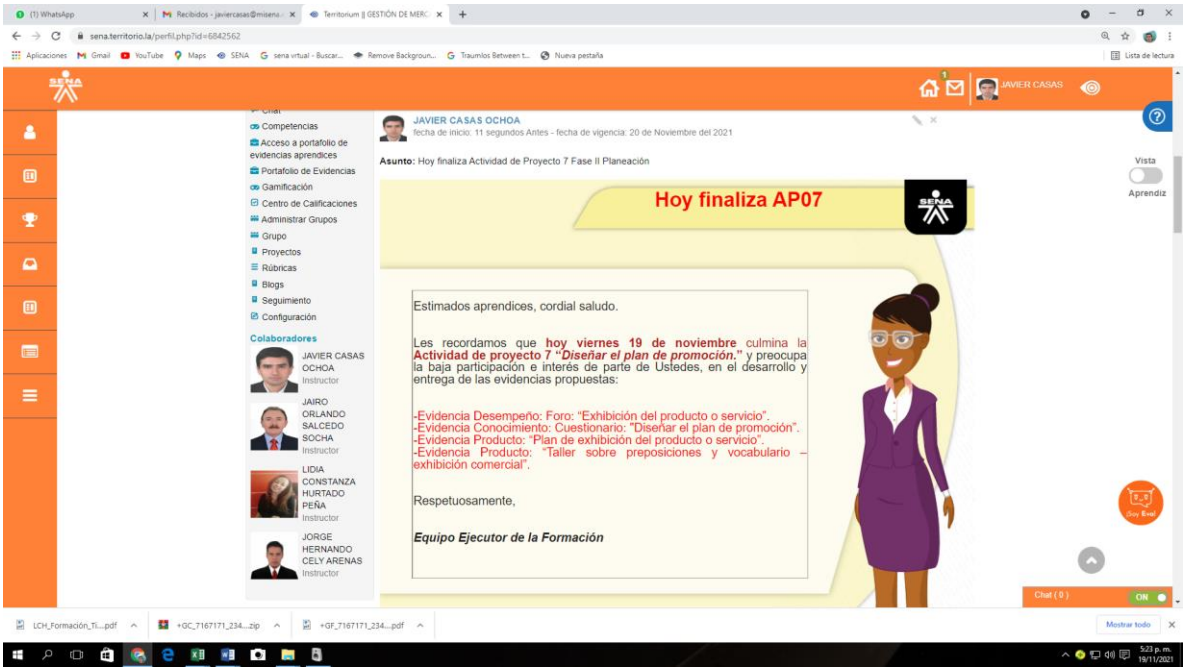
Soportes del desempeño en Plataforma Territorium el viernes 19 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a realimentación y calificación evidencia AP07-EV01- Foro Temático:?Exhibición del producto o servicio?; publicación anuncio cierre Actividad de proyecto 07; alistamiento y configuración Actividad de proyecto 08; revisión, calificación en plataforma y evaluación en Sofia Plus de evidencia AP04-EV03- ?Análisis de Oferta y Demanda" enviado extemporáneamente por las aprendices ANGIE PAOLA GALLEGO, VANESSA DUQUE y LAURA ZAMUDIO; respuesta a correo mensajería interna enviado por aprendiz ANGIE PAOLA GALLEGO; reenvío correo misena con información acerca de cursos Completa tus Habilidades Digitales para la Ciudadanía Digital del Siglo XXI; configuración y publicación anuncio invitación a conferencia web lunes 22 de noviembre; revisión y calificación evidencias AP07-EV03- ?Plan de exhibición del producto o servicio?:

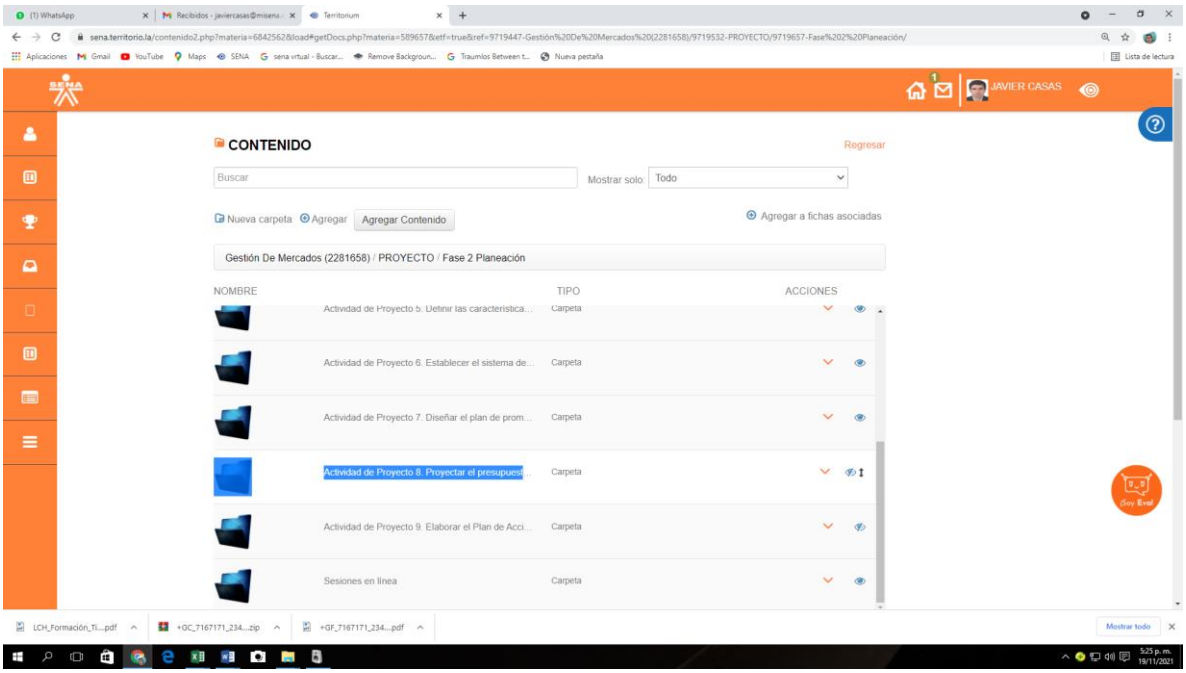


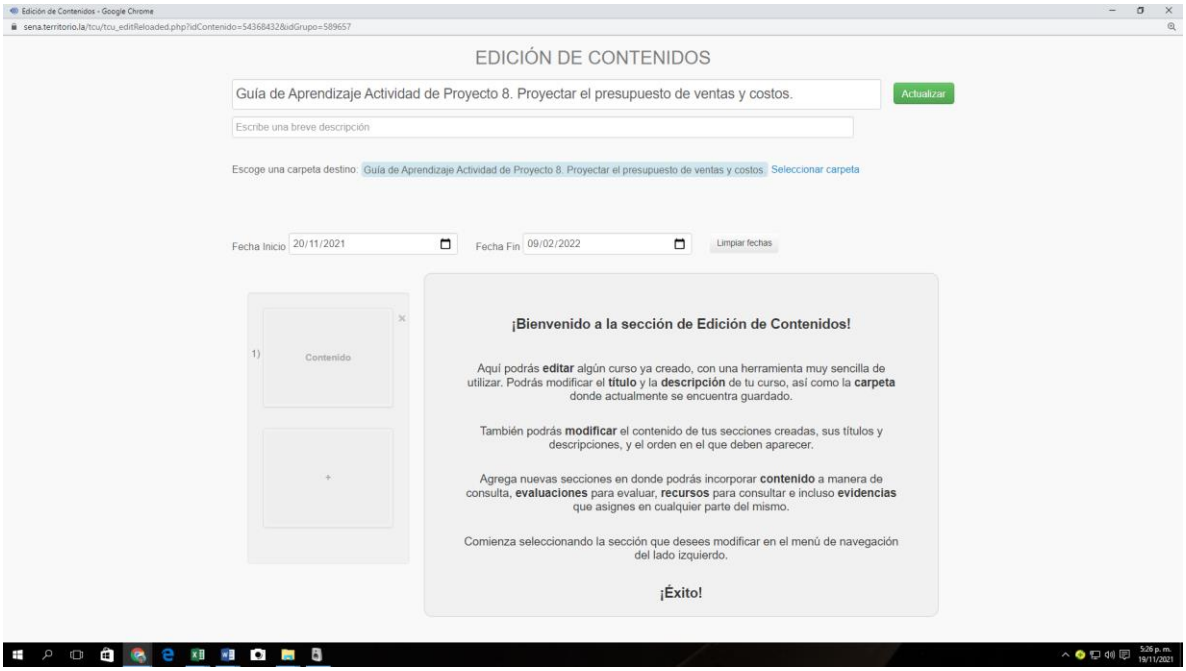

JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
el personal promotor.
Coordinador (2): Encargado de los obsequios y premios virtuales.
Supervisor (1): Encargado de apoyar al coordinador 1 y supervisar a los promotores.
Asistentes (2): Un asistente para el coordinador 1, y un asistente para el coordinador 2, en apoyo administrativo y logístico.
Capacitador (1): Encargado de capacitar a los promotores y evaluar su rendimiento.
Programa de reunión de seguimiento, definiendo cada uno de los puntos que se desarrollarán
REUNIONES SEMANALES | PUNTOS A DESARROLLAR
Lunes 22/11/2021 | Seguimiento a los obsequios.
Lunes 29/11/2021 | Seguimiento a las premiaciones virtuales.
Lunes 6/12/2021 | Identificación en el aumento de ventas.
Lunes 13/12/2021 | Verificar los ingresos en ferias y stand.
Lunes 20/12/2021 | Evaluación a los promotores.
Página 5 de 6
Programa de reuniones para resolución de problemas, definiendo cada uno de
Nueva Respuesta
0Me gusta
0 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-19 17:12:07
Estimada Diana Emilce. Me permito realizarle las siguientes observaciones a su aporte en el foro: la introducción debe brindar argumentos más amplios en relación al ¿qué? al ¿para qué? ¿por qué? y al ¿cómo? del plan de trabajo para la exhibición de su producto Maní Llano Mantequilla de Maní. En las actividades a desarrollar, no es necesario exponer la plataforma estratégica de la empresa; en su lugar se deben detallar las acciones que se requieren para llevar a cabo el plan de trabajo para la exhibición del producto. Se aprecia que se están retomando aspectos tratados en anteriores entregas. De las estrategias y objetivos, es recomendable pasar al relacionamiento de acciones puntuales. Plantea un programa de seguimiento y programa de reuniones, complementa adecuadamente con un presupuesto que detalla costos por cada actividad. Su propuesta se ajusta en gran medida a lo solicitado en el instrumento y formato para desarrollo de la evidencia.
Activar Texto Enriquecido
Comentar
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Mostrar todo

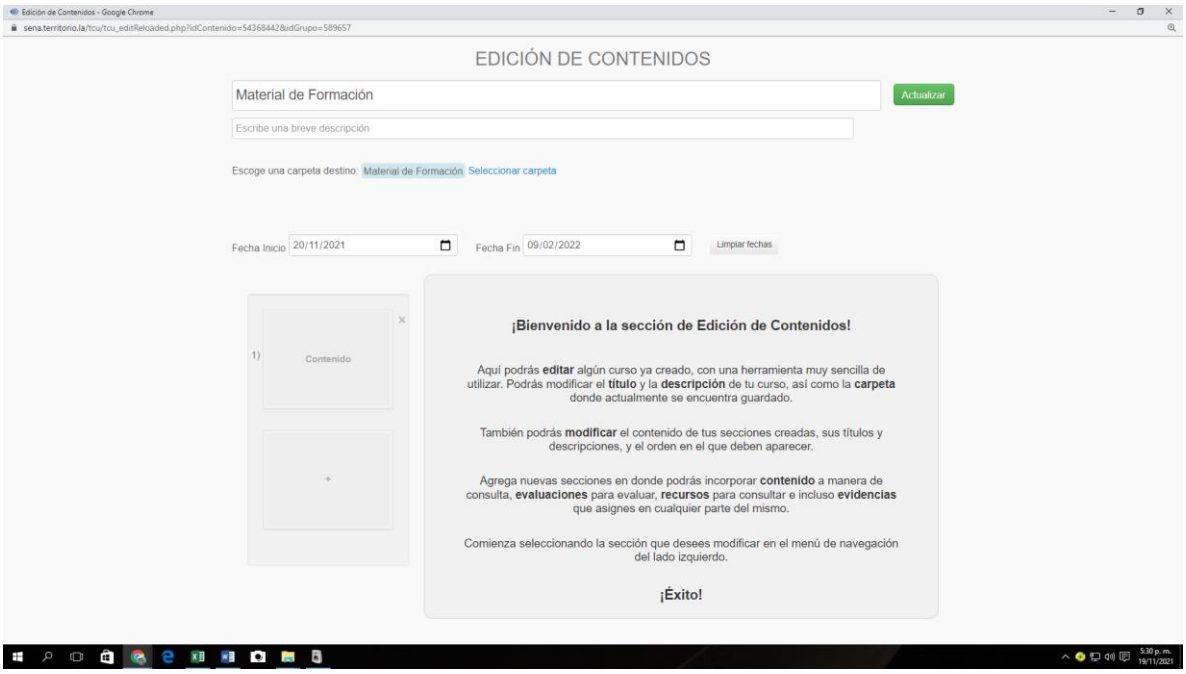

0Me gusta
2 Comentario(s)
Calificaciones
Elige una ponderación: Actividades proyecto--FASE 2. A
Guardar
Calificar
1004844698cc - DEIVI DAYAN JACOME VARGAS
40340333cc - DIANA EMILCE BERMUDEZ FIGUEROA 90
1192766137cc - DIANA ROCIO ESCRIGAS SALAS
1106769653cc - DIEGO FERNANDO CALEÑO ROMERO
91492120cc - ELIAS JAVIER PEREZ MENDEZ
1012441654cc - ERIKA LORENA GAITAN URREA
52234555cc - FARIDDY GOMEZ BEJARANO 85
1034316468cc - GENESIS ANDREA PABON SAYAGO
Territorium © 2019 - Todos los derechos reservados.
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Mostrar todo

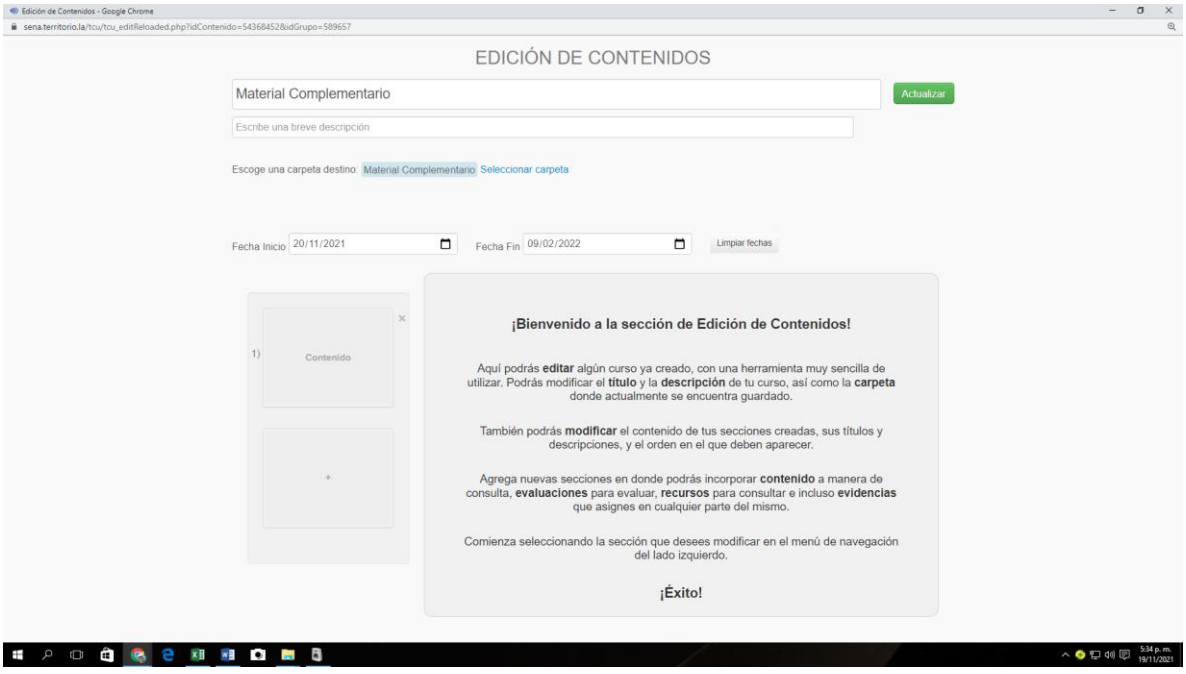

Hoy finaliza AP07
Estimados aprendices, cordial saludo.
Les recordamos que hoy viernes 19 de noviembre culmina la Actividad de proyecto 7 "Diseñar el plan de promoción." y preocupa la baja participación e interés de parte de Ustedes, en el desarrollo y entrega de las evidencias propuestas:
-Evidencia Desempeño: Foro: "Exhibición del producto o servicio".
-Evidencia Conocimiento: Cuestionario: "Diseñar el plan de promoción".
-Evidencia Producto: "Plan de exhibición del producto o servicio".
-Evidencia Producto: "Taller sobre preposiciones y vocabulario – exhibición comercial".

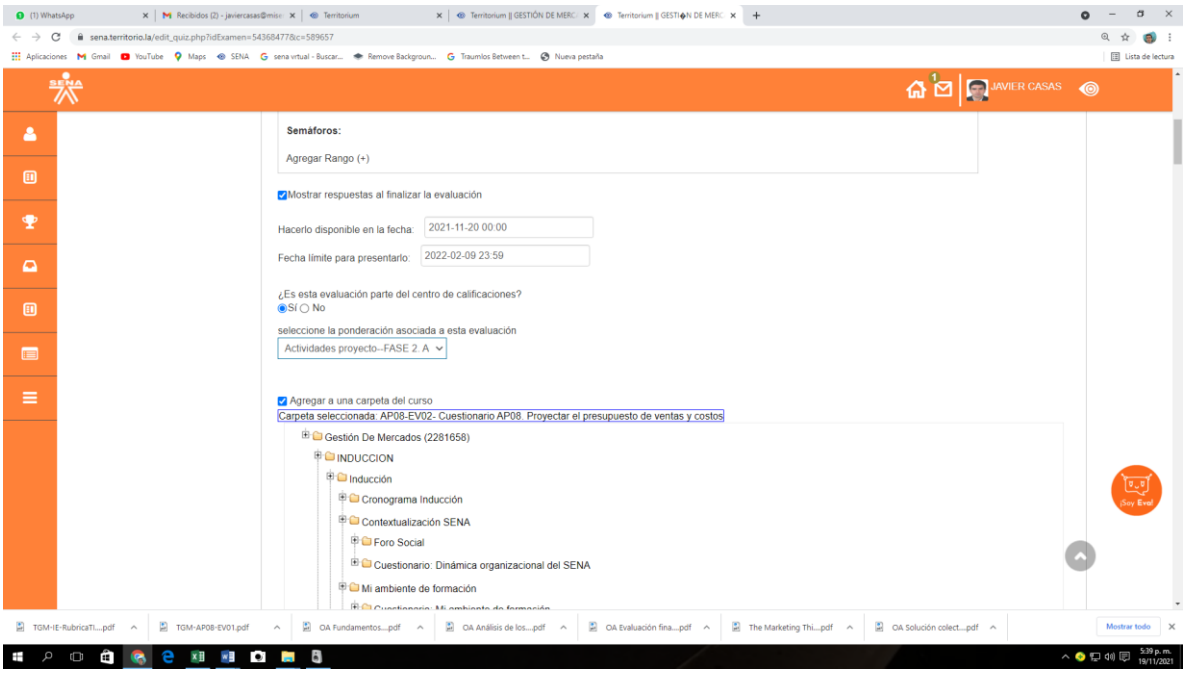

JAVIER CASAS OCHOA
Asunto: Hoy finaliza Actividad de Proyecto 7 Fase II Planeación
Hoy finaliza AP07
Estimados aprendices, cordial saludo.
Les recordamos que hoy viernes 19 de noviembre culmina la Actividad de proyecto 7 "Diseñar el plan de promoción." y preocupa la baja participación e interés de parte de Ustedes, en el desarrollo y entrega de las evidencias propuestas:
-Evidencia Desempeño: Foro: "Exhibición del producto o servicio".
-Evidencia Conocimiento: Cuestionario: "Diseñar el plan de promoción".
-Evidencia Producto: "Plan de exhibición del producto o servicio".
-Evidencia Producto: "Taller sobre preposiciones y vocabulario – exhibición comercial".
Respetuosamente,
Equipo Ejecutor de la Formación
Colaboradores
JAVIER CASAS OCHOA
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
JORGE HERNANDO CELY ARENAS

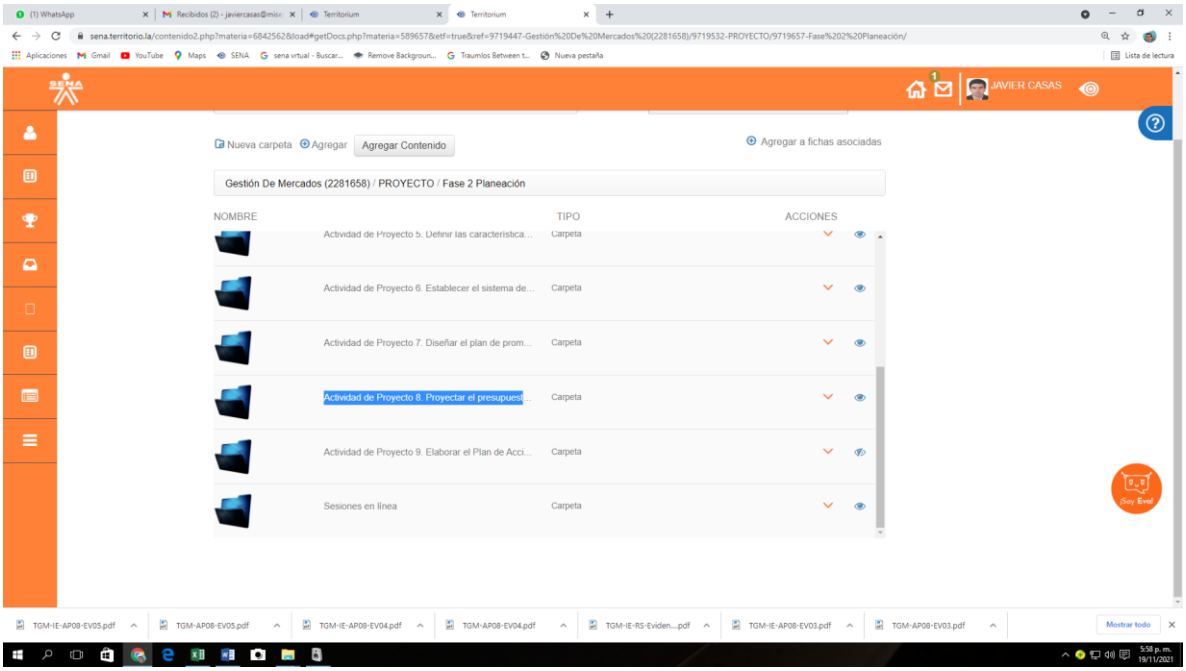

CONTENIDO
Regresar
Buscar
Mostrar solo: Todo
Nueva carpeta
Agregar
Agregar Contenido
Agregar a fichas asociadas
Gestión De Mercados (2281658) / PROYECTO / Fase 2 Planeación
NOMBRE
TIPO
ACCIONES
Actividad de Proyecto 6. Establecer el sistema de...
Carpeta
Actividad de Proyecto 7. Diseñar el plan de prom...
Carpeta
Actividad de Proyecto 8. Proyectar el presupuest
Carpeta
Actividad de Proyecto 9. Elaborar el Plan de Acci...
Carpeta
Sesiones en línea
Carpeta

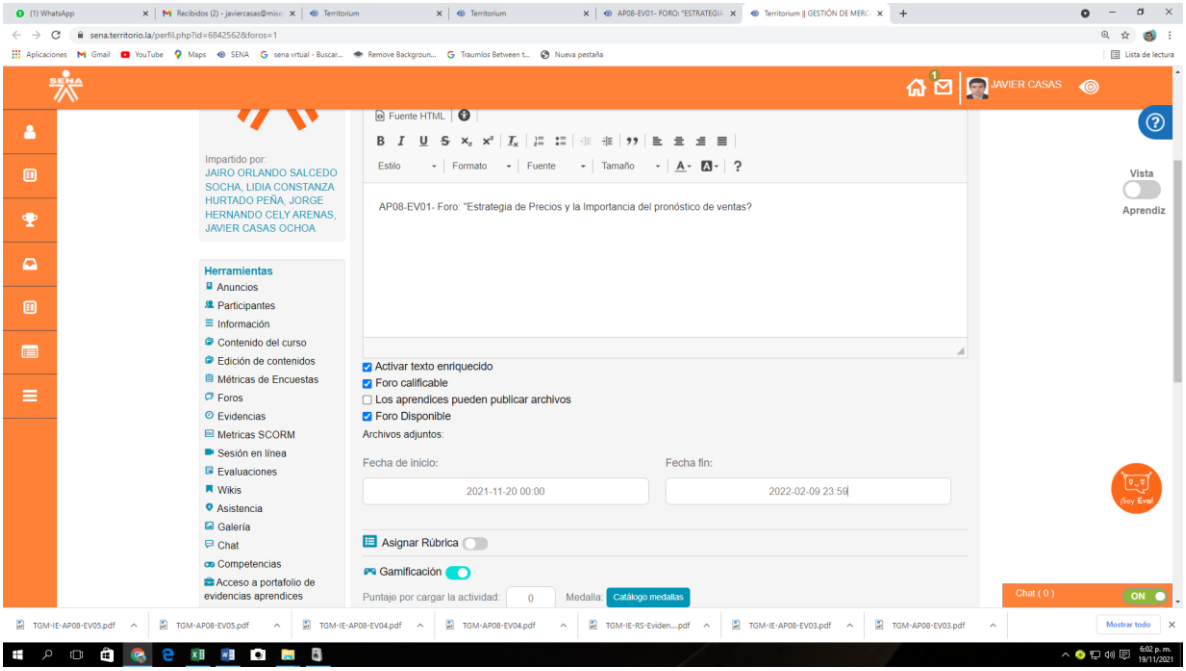

EDICIÓN DE CONTENIDOS
Guía de Aprendizaje Actividad de Proyecto 8. Proyectar el presupuesto de ventas y costos.
Actualizar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino:
Guía de Aprendizaje Actividad de Proyecto 8. Proyectar el presupuesto de ventas y costos.
Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 20/11/2021
Fecha Fin 09/02/2022
Limpiar fechas
1)
Contenido
¡Bienvenido a la sección de Edición de Contenidos!
Aquí podrás editar algún curso ya creado, con una herramienta muy sencilla de utilizar. Podrás modificar el título y la descripción de tu curso, así como la carpeta donde actualmente se encuentra guardado.
También podrás modificar el contenido de tus secciones creadas, sus títulos y descripciones, y el orden en el que deben aparecer.
Agrega nuevas secciones en donde podrás incorporar contenido a manera de consulta, evaluaciones para evaluar, recursos para consultar e incluso evidencias que asignes en cualquier parte del mismo.
Comienza seleccionando la sección que desees modificar en el menú de navegación del lado izquierdo.
¡Éxito!

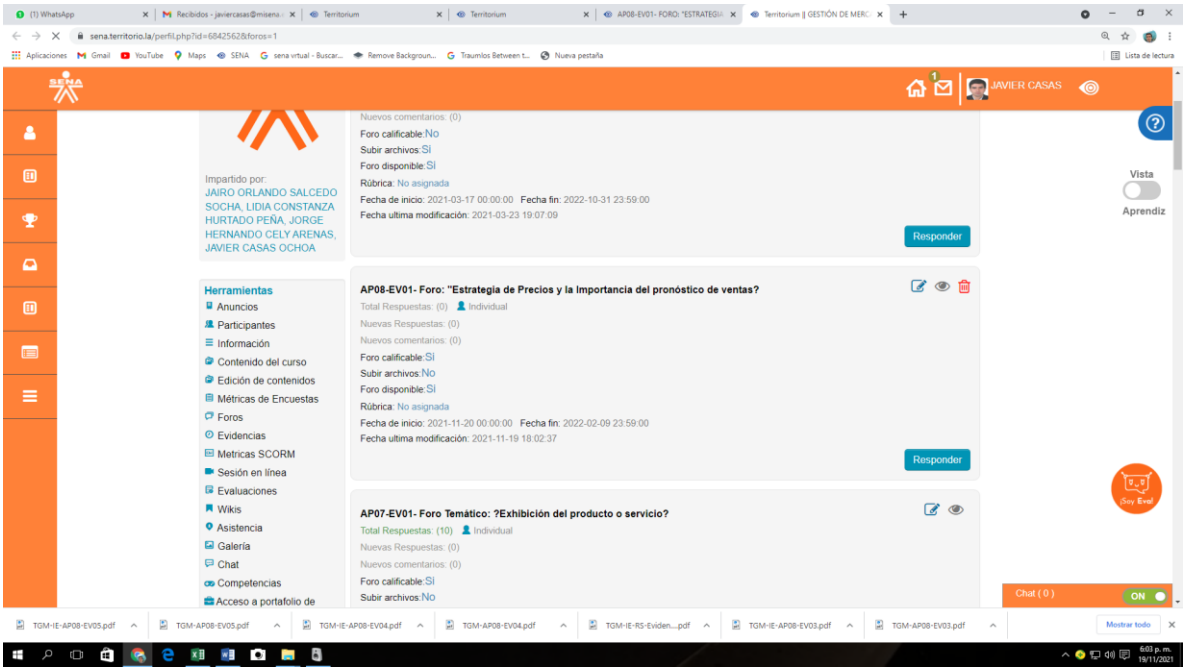

Edición de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_editReloaded.php?idContenido=54368442&idGrupo=589657
EDICIÓN DE CONTENIDOS
Material de Formación
Actualizar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Material de Formación Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 20/11/2021
Fecha Fin 09/02/2022
Limpiar fechas
1)
Contenido
¡Bienvenido a la sección de Edición de Contenidos!
Aquí podrás editar algún curso ya creado, con una herramienta muy sencilla de utilizar. Podrás modificar el título y la descripción de tu curso, así como la carpeta donde actualmente se encuentra guardado.
También podrás modificar el contenido de tus secciones creadas, sus títulos y descripciones, y el orden en el que deben aparecer.
Agrega nuevas secciones en donde podrás incorporar contenido a manera de consulta, evaluaciones para evaluar, recursos para consultar e incluso evidencias que asignes en cualquier parte del mismo.
Comienza seleccionando la sección que desees modificar en el menú de navegación del lado izquierdo.
¡Éxito!
5:30 p. m.
19/11/2021

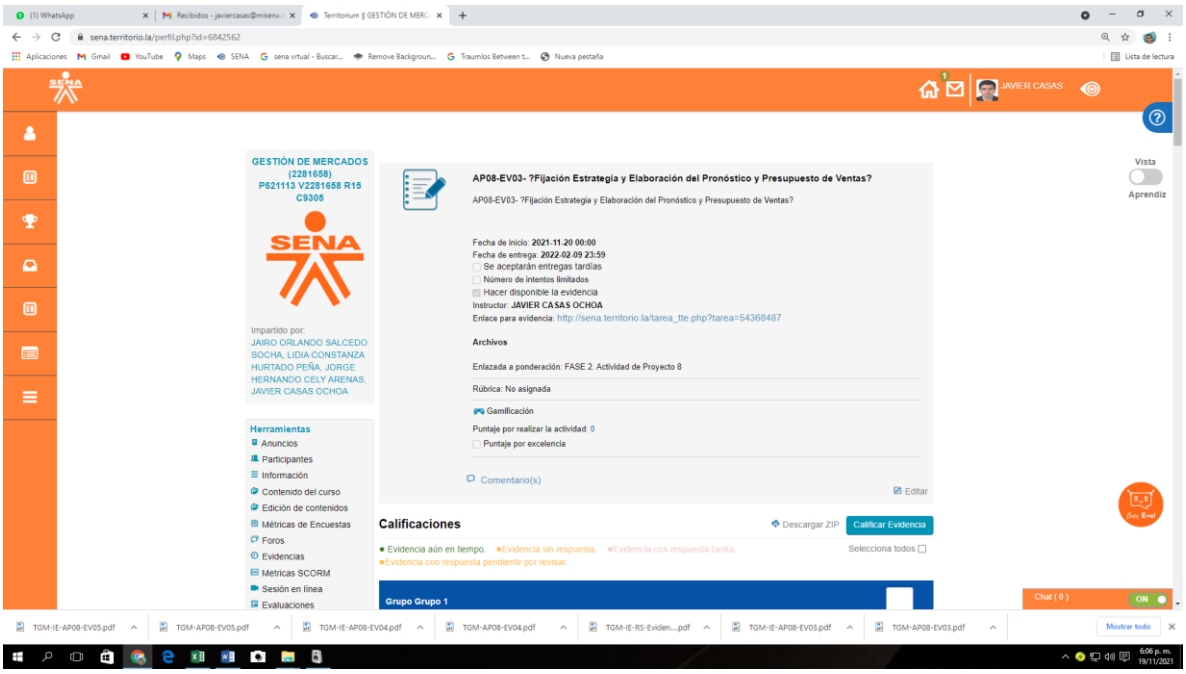

Edición de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_editReloaded.php?idContenido=54368452&idGrupo=589657
EDICIÓN DE CONTENIDOS
Material Complementario
Actualizar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Material Complementario Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 20/11/2021
Fecha Fin 09/02/2022
Limpiar fechas
1)
Contenido
¡Bienvenido a la sección de Edición de Contenidos!
Aquí podrás editar algún curso ya creado, con una herramienta muy sencilla de utilizar. Podrás modificar el título y la descripción de tu curso, así como la carpeta donde actualmente se encuentra guardado.
También podrás modificar el contenido de tus secciones creadas, sus títulos y descripciones, y el orden en el que deben aparecer.
Agrega nuevas secciones en donde podrás incorporar contenido a manera de consulta, evaluaciones para evaluar, recursos para consultar e incluso evidencias que asignes en cualquier parte del mismo.
Comienza seleccionando la sección que desees modificar en el menú de navegación del lado izquierdo.
¡Éxito!
5:34 p. m.
19/11/2021

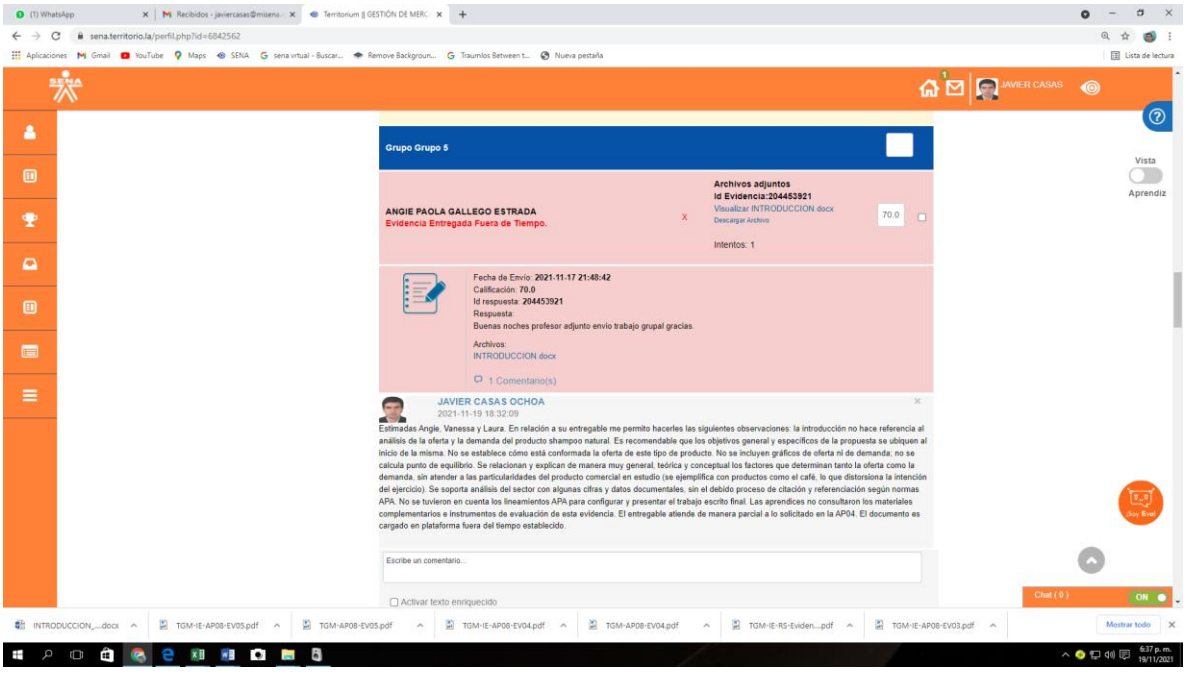

JAVIER CASAS
Semáforos:
Agregar Rango (+)
Mostrar respuestas al finalizar la evaluación
Hacerlo disponible en la fecha: 2021-11-20 00:00
Fecha límite para presentarlo: 2022-02-09 23:59
¿Es esta evaluación parte del centro de calificaciones?
SI No
seleccione la ponderación asociada a esta evaluación
Actividades proyecto--FASE 2 A
Agregar a una carpeta del curso
Carpeta seleccionada: AP08-EV02- Cuestionario AP08. Proyectar el presupuesto de ventas y costos
Gestión De Mercados (2281658)
INDUCCION
Inducción
Cronograma Inducción
Contextualización SENA
Foro Social
Cuestionario: Dinámica organizacional del SENA
Mi ambiente de formación

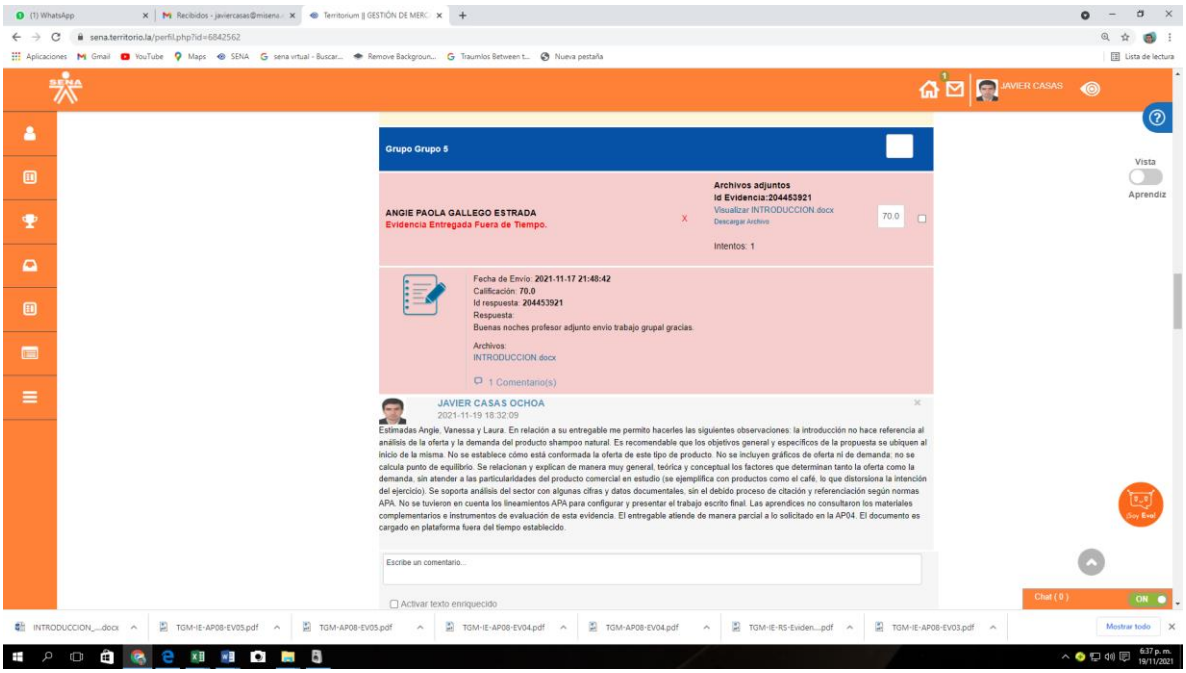

JAVIER CASAS
Nueva carpeta
Agregar
Agregar Contenido
Agregar a fichas asociadas
Gestión De Mercados (2281658) / PROYECTO / Fase 2 Planeación
NOMBRE
TIPO
ACCIONES
Actividad de Proyecto 6. Establecer el sistema de...
Carpeta
Actividad de Proyecto 7. Diseñar el plan de prom...
Carpeta
Actividad de Proyecto 8. Proyectar el presupuest...
Carpeta
Actividad de Proyecto 9. Elaborar el Plan de Acci...
Carpeta
Sesiones en línea
Carpeta

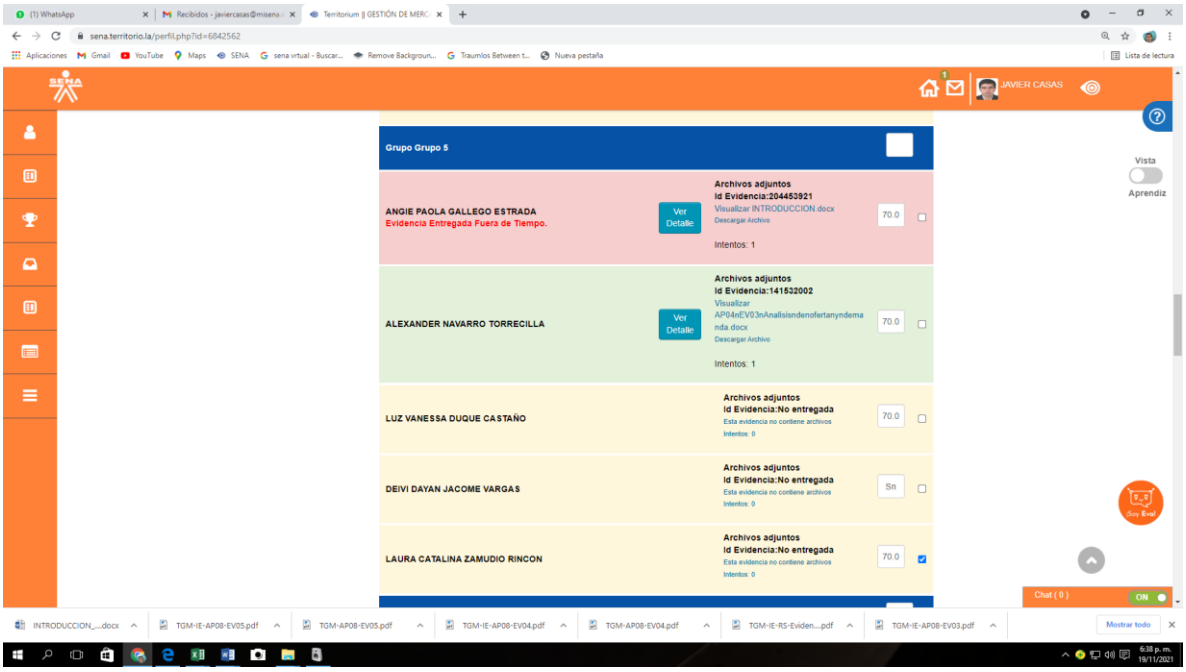

JAVIER CASAS
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Fuente HTML
Estilo
Formato
Fuente
Tamaño
AP08-EV01- Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?
Activar texto enriquecido
Foro calificable
Los aprendices pueden publicar archivos
Foro Disponible
Archivos adjuntos:
Fecha de inicio:
2021-11-20 00:00
Fecha fin:
2022-02-09 23:59
Asignar Rúbrica
Gamificación
Puntaje por cargar la actividad:
0
Medalla:
Catálogo medallas
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

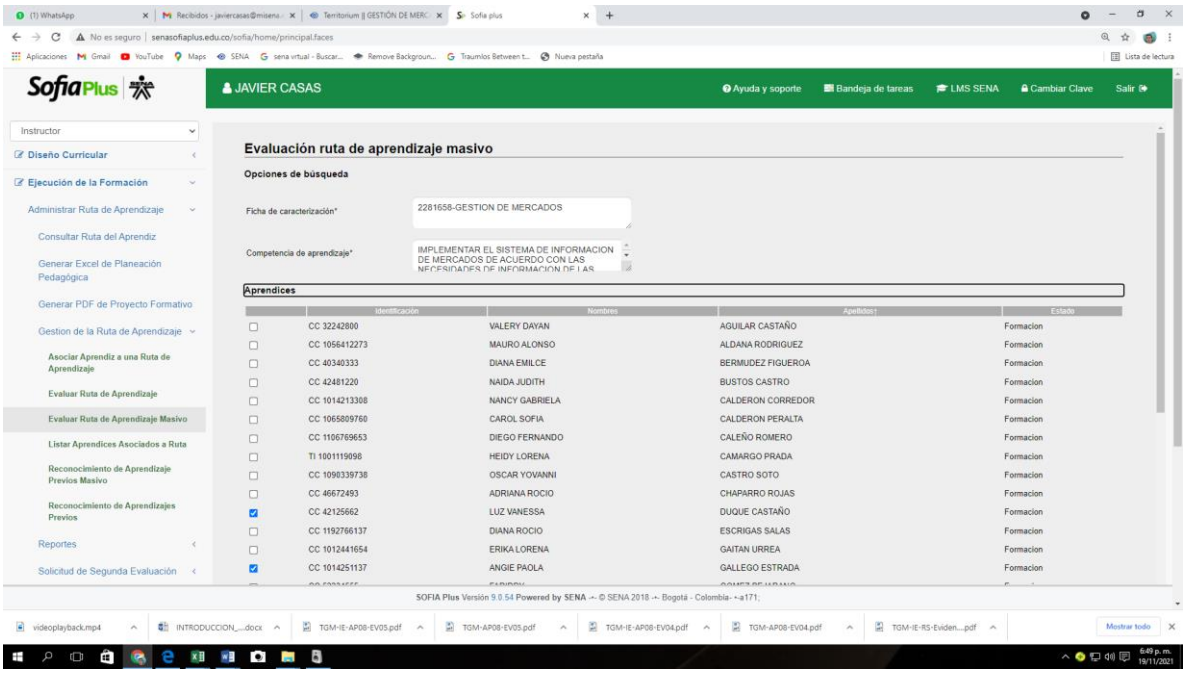

JAVIER CASAS
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de
Nuevos comentarios: (0)
Foro calificable:No
Subir archivos:Sí
Foro disponible:Sí
Rúbrica: No asignada
Fecha de inicio: 2021-03-17 00:00:00 Fecha fin: 2022-10-31 23:59:00
Fecha ultima modificación: 2021-03-23 19:07:09
Responder
AP08-EV01- Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?
Total Respuestas: (0) Individual
Nuevas Respuestas: (0)
Nuevos comentarios: (0)
Foro calificable:Sí
Subir archivos:No
Foro disponible:Sí
Rúbrica: No asignada
Fecha de inicio: 2021-11-20 00:00:00 Fecha fin: 2022-02-09 23:59:00
Fecha ultima modificación: 2021-11-19 18:02:37
Responder
AP07-EV01- Foro Temático: ?Exhibición del producto o servicio?
Total Respuestas: (10) Individual
Nuevas Respuestas: (0)
Nuevos comentarios: (0)
Foro calificable:Sí
Subir archivos:No
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

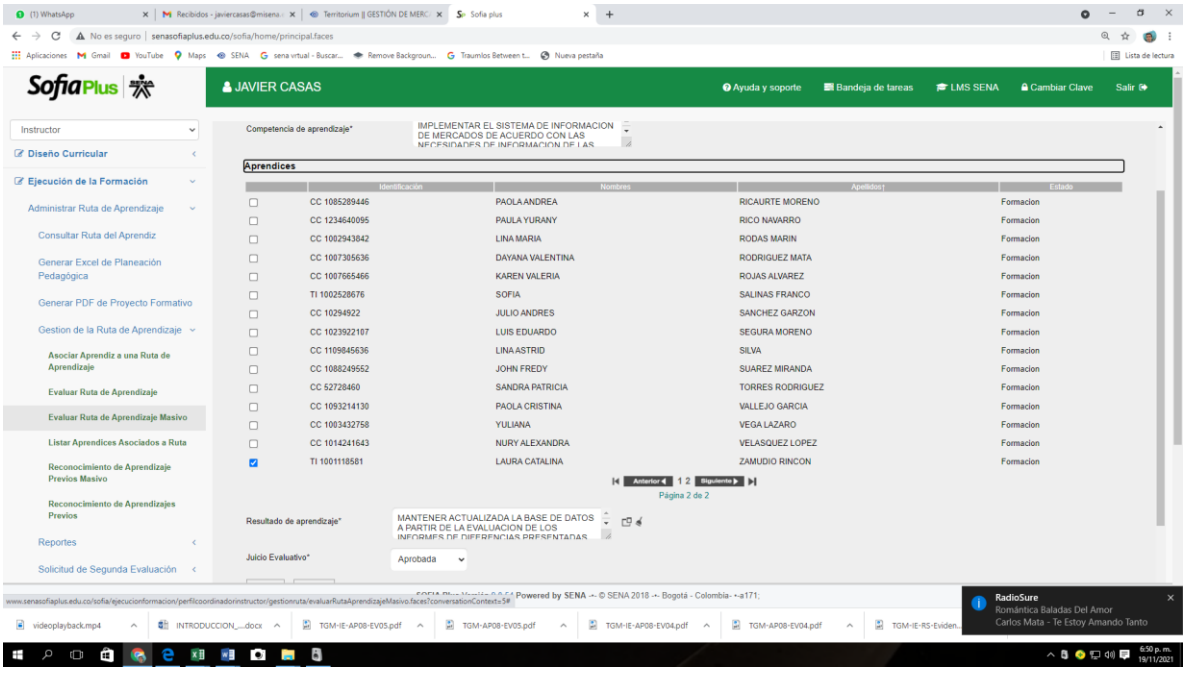

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658) P621113 V2281658 R15 C9305
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
AP08-EV03- ?Fijación Estrategia y Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas?
Fecha de inicio: 2021-11-20 00:00
Fecha de entrega: 2022-02-09 23:59
Se aceptarán entregas tardías
Número de intentos limitados
Hacer disponible la evidencia
Instructor: JAVIER CASAS OCHOA
Enlace para evidencia: http://sena.territorio.la/tarea_tte.php?tarea=54368487
Archivos
Enlazada a ponderación: FASE 2. Actividad de Proyecto 8
Rúbrica: No asignada
Gamificación
Puntaje por realizar la actividad: 0
Puntaje por excelencia
Comentario(s)
Editar
Calificaciones
Descargar ZIP
Calificar Evidencia
Evidencia aún en tiempo.
Evidencia sin respuesta.
Evidencia con respuesta tardía.
Evidencia con respuesta pendiente por revisar.
Selecciona todos
Grupo Grupo 1
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON
Mostrar todo

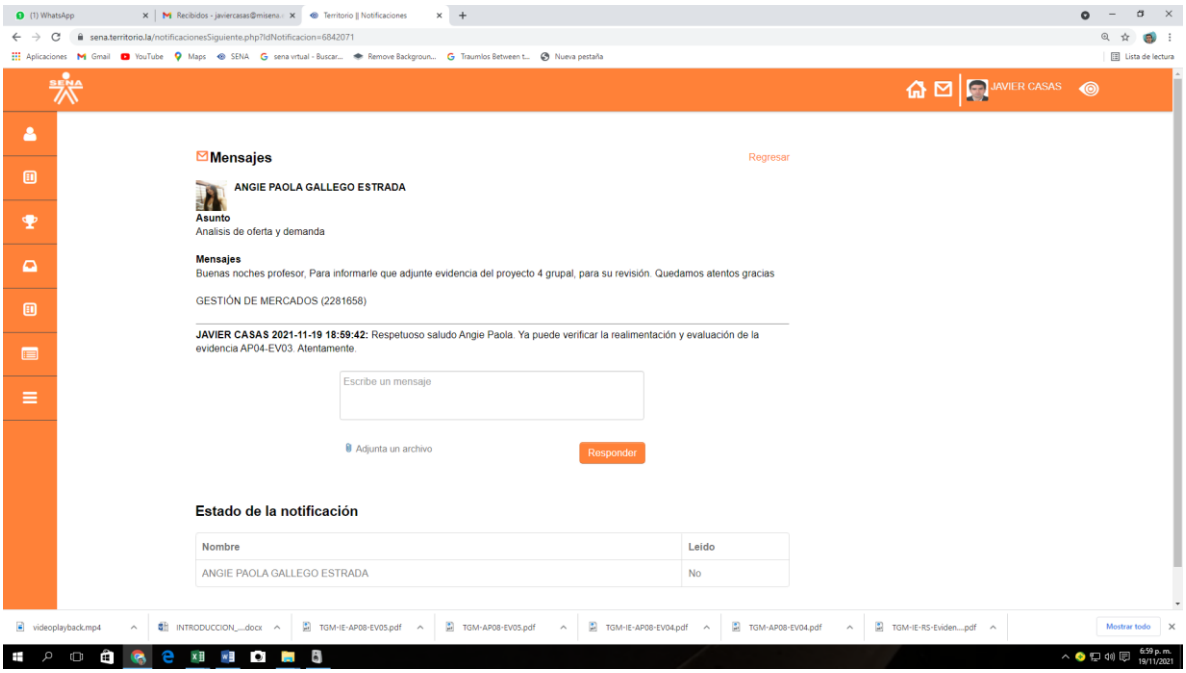

Grupo Grupo 5
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.
Archivos adjuntos
Id Evidencia:204453921
Visualizar INTRODUCCION.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
70.0
Fecha de Envío: 2021-11-17 21:48:42
Calificación: 70.0
Id respuesta: 204453921
Respuesta:
Buenas noches profesor adjunto envio trabajo grupal gracias.
Archivos:
INTRODUCCION.docx
1 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-19 18:32:09
Estimadas Angie, Vanessa y Laura. En relación a su entregable me permito hacerles las siguientes observaciones: la introducción no hace referencia al análisis de la oferta y la demanda del producto shampoo natural. Es recomendable que los objetivos general y específicos de la propuesta se ubiquen al inicio de la misma. No se establece cómo está conformada la oferta de este tipo de producto. No se incluyen gráficos de oferta ni de demanda; no se calcula punto de equilibrio. Se relacionan y explican de manera muy general, teórica y conceptual los factores que determinan tanto la oferta como la demanda, sin atender a las particularidades del producto comercial en estudio (se ejemplifica con productos como el café, lo que distorsiona la intención del ejercicio). Se soporta análisis del sector con algunas cifras y datos documentales, sin el debido proceso de citación y referenciación según normas APA. No se tuvieron en cuenta los lineamientos APA para configurar y presentar el trabajo escrito final. Las aprendices no consultaron los materiales complementarios e instrumentos de evaluación de esta evidencia. El entregable atiende de manera parcial a lo solicitado en la AP04. El documento es cargado en plataforma fuera del tiempo establecido.
Escribe un comentario...
Activar texto enriquecido
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON
Mostrar todo

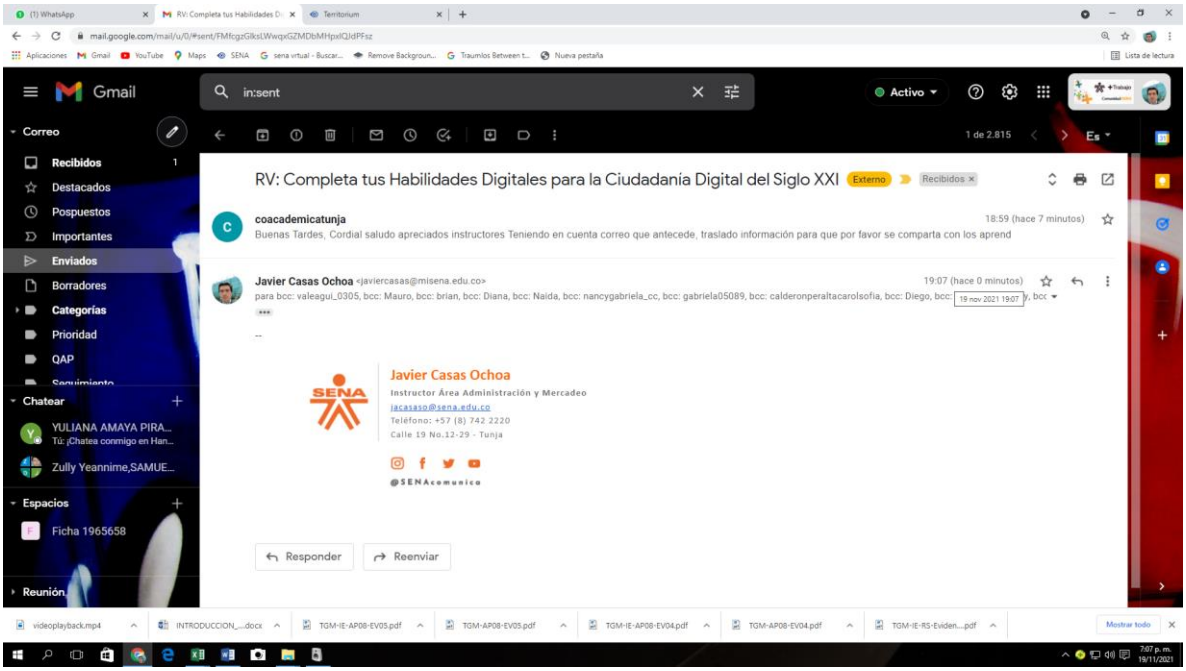

Grupo Grupo 5
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.
Archivos adjuntos
Id Evidencia:204453921
Visualizar INTRODUCCION.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
70.0
Fecha de Envío: 2021-11-17 21:48:42
Calificación: 70.0
Id respuesta: 204453921
Respuesta:
Buenas noches profesor adjunto envio trabajo grupal gracias.
Archivos:
INTRODUCCION.docx
1 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-19 18:32:09
Estimadas Angie, Vanessa y Laura. En relación a su entregable me permito hacerles las siguientes observaciones: la introducción no hace referencia al análisis de la oferta y la demanda del producto shampoo natural. Es recomendable que los objetivos general y específicos de la propuesta se ubiquen al inicio de la misma. No se establece cómo está conformada la oferta de este tipo de producto. No se incluyen gráficos de oferta ni de demanda; no se calcula punto de equilibrio. Se relacionan y explican de manera muy general, teórica y conceptual los factores que determinan tanto la oferta como la demanda, sin atender a las particularidades del producto comercial en estudio (se ejemplifica con productos como el café, lo que distorsiona la intención del ejercicio). Se soporta análisis del sector con algunas cifras y datos documentales, sin el debido proceso de citación y referenciación según normas APA. No se tuvieron en cuenta los lineamientos APA para configurar y presentar el trabajo escrito final. Las aprendices no consultaron los materiales complementarios e instrumentos de evaluación de esta evidencia. El entregable atiende de manera parcial a lo solicitado en la AP04. El documento es cargado en plataforma fuera del tiempo establecido.
Escribe un comentario...
Activar texto enriquecido
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

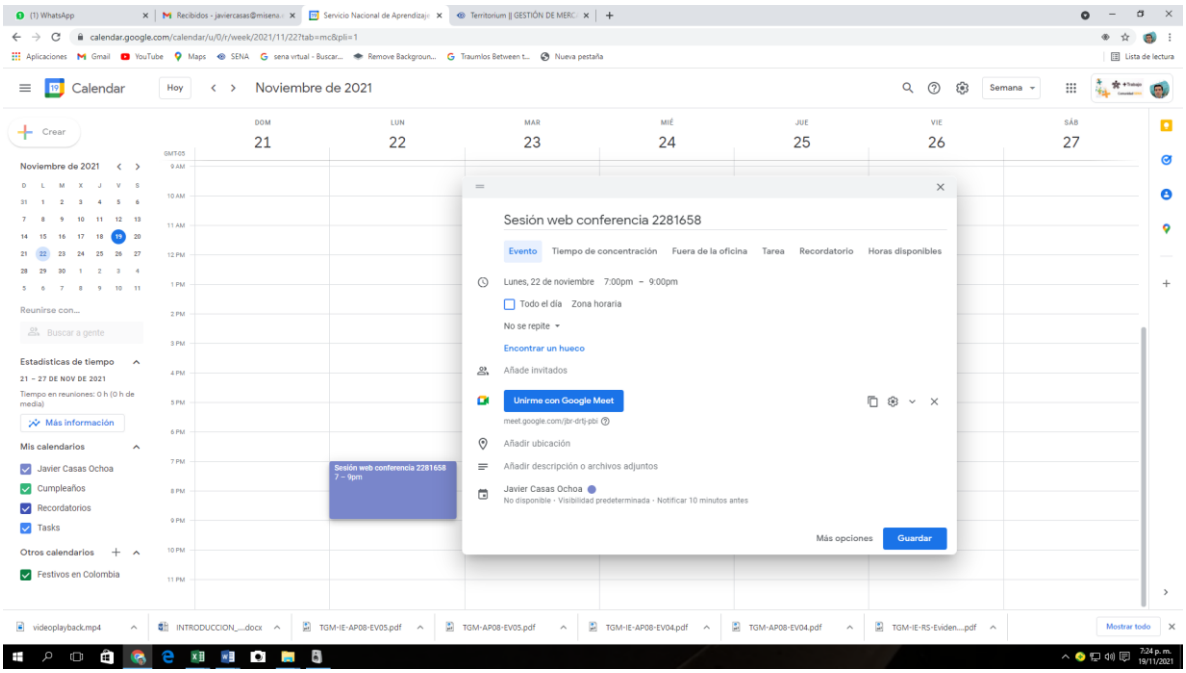

Grupo Grupo 5
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:204453921
Visualizar INTRODUCCION.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
70.0
ALEXANDER NAVARRO TORRECILLA
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:141532002
Visualizar AP04nEV03nAnalisisndenofertanyndemanda.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
70.0
LUZ VANESSA DUQUE CASTAÑO
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
70.0
DEIVI DAYAN JACOME VARGAS
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
Sn
LAURA CATALINA ZAMUDIO RINCON
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
70.0
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

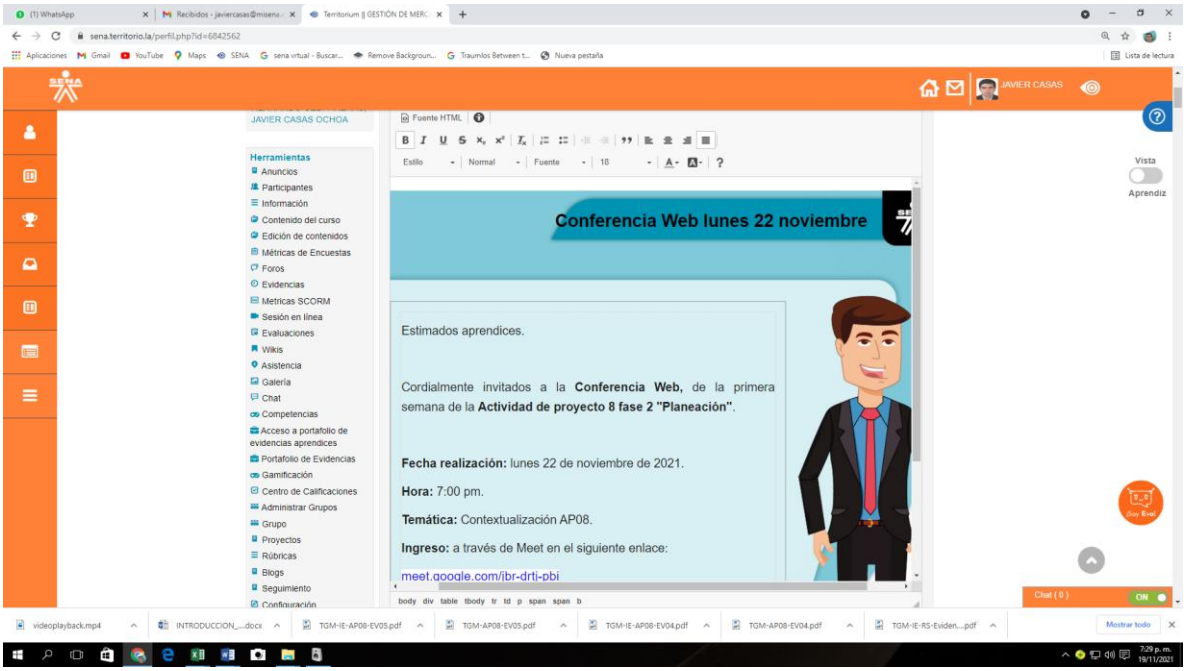

Sofia Plus
JAVIER CASAS
Ayuda y soporte
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2281658-GESTION DE MERCADOS
Competencia de aprendizaje*
IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACION DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACION DE LAS
Aprendices
Identificación
Nombres
Apellidos1
Estado
CC 32242800 VALERY DAYAN AGUILAR CASTAÑO Formacion
CC 1056412273 MAURO ALONSO ALDANA RODRIGUEZ Formacion
CC 40340333 DIANA EMILCE BERMUDEZ FIGUEROA Formacion
CC 42481220 NAIDA JUDITH BUSTOS CASTRO Formacion
CC 1014213308 NANCY GABRIELA CALDERON CORREDOR Formacion
CC 1065809760 CAROL SOFIA CALDERON PERALTA Formacion
CC 1106769653 DIEGO FERNANDO CALEÑO ROMERO Formacion
TI 1001119098 HEIDY LORENA CAMARGO PRADA Formacion
CC 1090339738 OSCAR YOVANNI CASTRO SOTO Formacion
CC 46672493 ADRIANA ROCIO CHAPARRO ROJAS Formacion
CC 42125662 LUZ VANESSA DUQUE CASTAÑO Formacion
CC 1192766137 DIANA ROCIO ESCRIGAS SALAS Formacion
CC 1012441654 ERIKA LORENA GAITAN URREA Formacion
CC 1014251137 ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA Formacion
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a171;
videoplayback.mp4
INTRODUCCION_....docx
TGM-IE-AP08-EV05.pdf
TGM-AP08-EV05.pdf
TGM-IE-AP08-EV04.pdf
TGM-AP08-EV04.pdf
TGM-IE-RS-Eviden....pdf
Mostrar todo
6:49 p. m.
19/11/2021

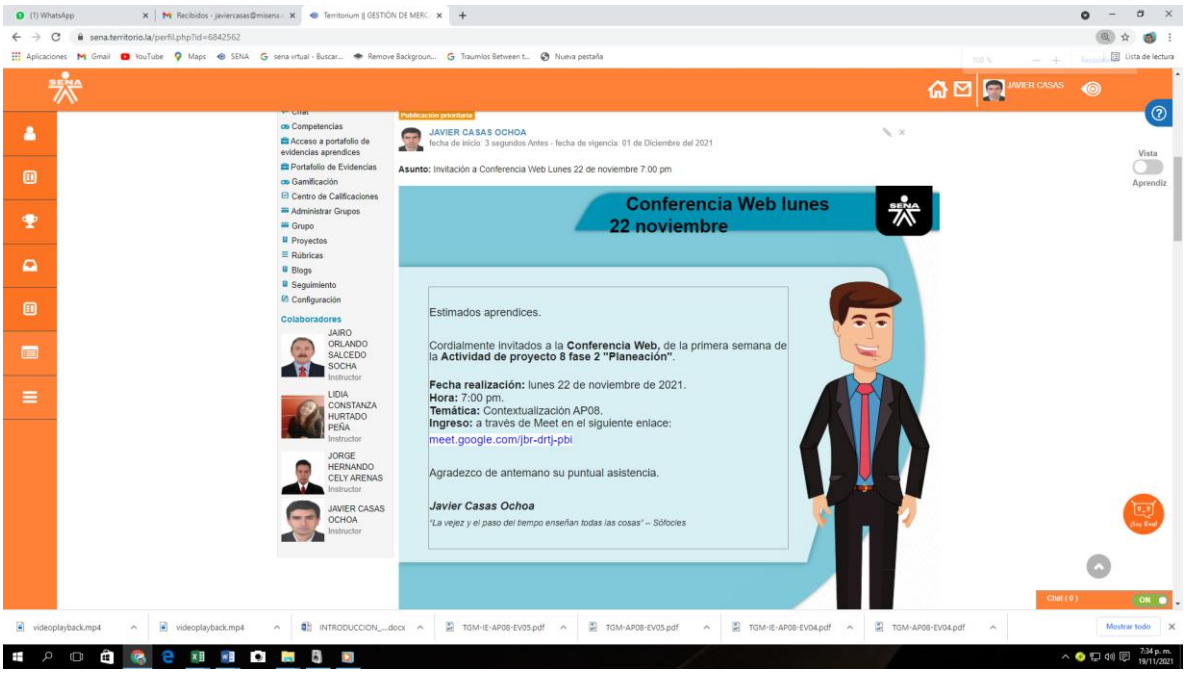

Sofia Plus
JAVIER CASAS
Ayuda y soporte
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Competencia de aprendizaje*
IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACION DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACION DE LAS
Aprendices
Identificación
Nombres
Apellidos1
Estado
CC 1085289446 PAOLA ANDREA RICAURTE MORENO Formacion
CC 1234640095 PAULA YURANY RICO NAVARRO Formacion
CC 1002943842 LINA MARIA RODAS MARIN Formacion
CC 1007305636 DAYANA VALENTINA RODRIGUEZ MATA Formacion
CC 1007665466 KAREN VALERIA ROJAS ALVAREZ Formacion
TI 1002528676 SOFIA SALINAS FRANCO Formacion
CC 10294922 JULIO ANDRES SANCHEZ GARZON Formacion
CC 1023922187 LUIS EDUARDO SEGURA MORENO Formacion
CC 1109845636 LINA ASTRID SILVA Formacion
CC 1088249552 JOHN FREDY SUAREZ MIRANDA Formacion
CC 52728460 SANDRA PATRICIA TORRES RODRIGUEZ Formacion
CC 1093214130 PAOLA CRISTINA VALLEJO GARCIA Formacion
CC 1003432758 YULIANA VEGA LAZARO Formacion
CC 1014241643 NURY ALEXANDRA VELASQUEZ LOPEZ Formacion
TI 1001118581 LAURA CATALINA ZAMUDIO RINCON Formacion
Anterior 1 2 Siguiente
Página 2 de 2
Resultado de aprendizaje*
MANTENER ACTUALIZADA LA BASE DE DATOS A PARTIR DE LA EVALUACION DE LOS INFORMES DE DIFERENCIAS PRESENTADAS
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a171;
RadioSure
Romántica Baladas Del Amor
Carlos Mata - Te Estoy Amando Tanto
videoplayback.mp4
INTRODUCCION_....docx
TGM-IE-AP08-EV05.pdf
TGM-AP08-EV05.pdf
TGM-IE-AP08-EV04.pdf
TGM-AP08-EV04.pdf
6:50 p. m.
19/11/2021

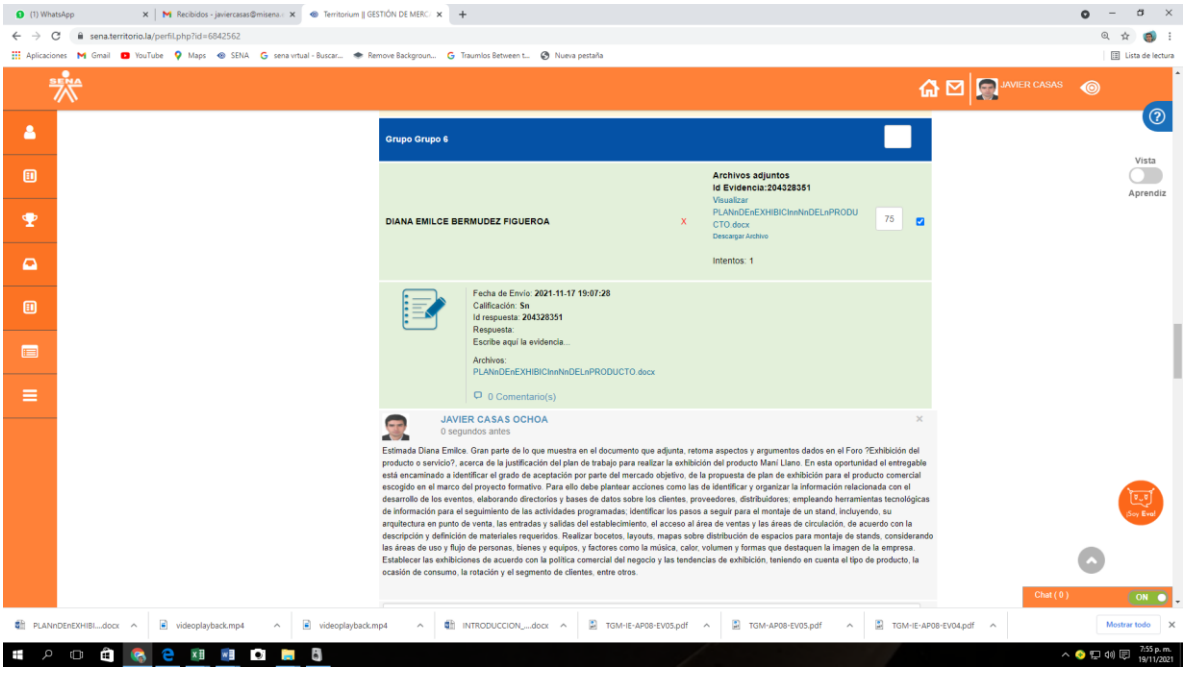

JAVIER CASAS
Mensajes
Regresar
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Asunto
Analisis de oferta y demanda
Mensajes
Buenas noches profesor, Para informarle que adjunte evidencia del proyecto 4 grupal, para su revisión. Quedamos atentos gracias
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
JAVIER CASAS 2021-11-19 18:59:42: Respetuoso saludo Angie Paola. Ya puede verificar la realimentación y evaluación de la evidencia AP04-EV03. Atentamente.
Escribe un mensaje
Adjunta un archivo
Responder
Estado de la notificación
Nombre
Leído
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
No

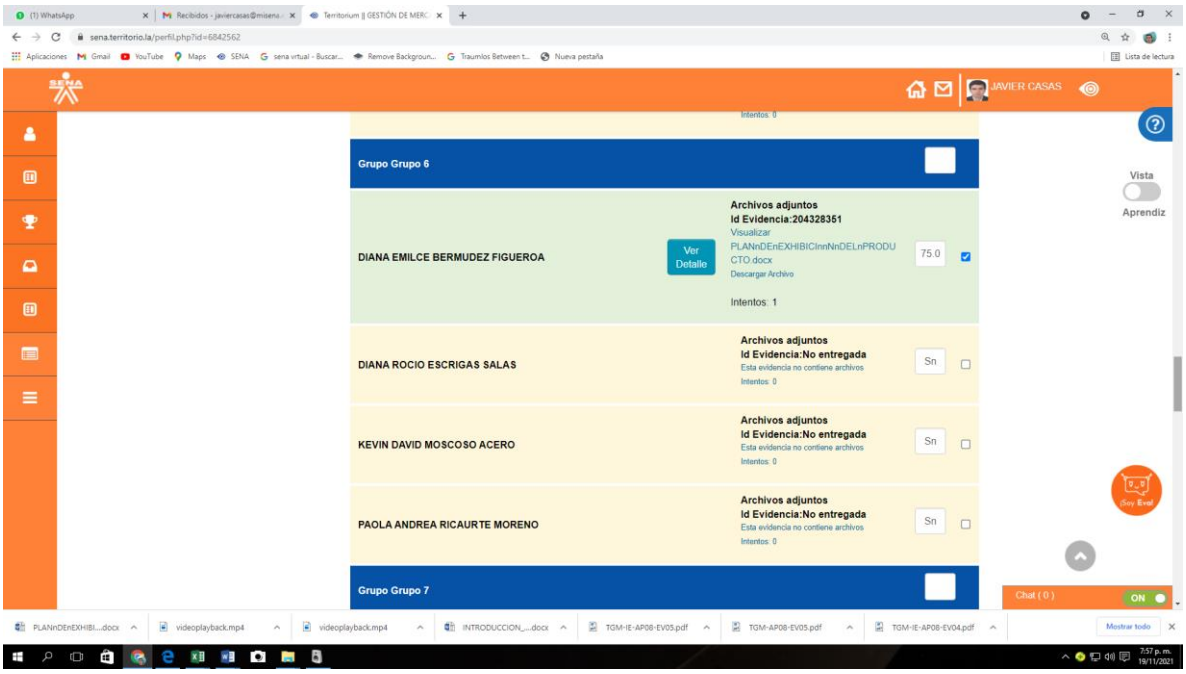

Gmail
in:sent
Activo
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
RV: Completa tus Habilidades Digitales para la Ciudadanía Digital del Siglo XXI
Externo
Recibidos
coacademicatunja
Buenas Tardes, Cordial saludo apreciados instructores Teniendo en cuenta correo que antecede, traslado información para que por favor se comparta con los aprend
18:59 (hace 7 minutos)
Javier Casas Ochoa
19:07 (hace 0 minutos)
Javier Casas Ochoa
Instructor Área Administración y Mercadeo
jacasaso@sena.edu.co
Teléfono: +57 (8) 742 2220
Calle 19 No.12-29 - Tunja
@SENAcomunica
Responder
Reenviar

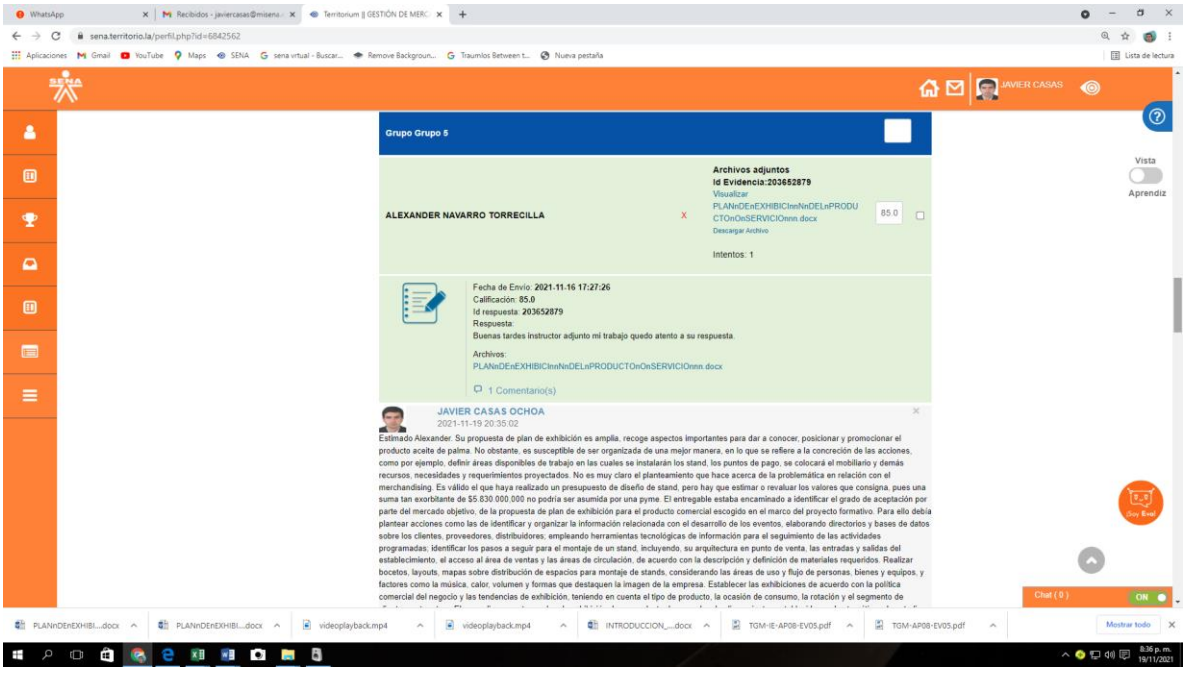

Calendar
Noviembre de 2021
Sesión web conferencia 2281658
Evento
Tiempo de concentración
Fuera de la oficina
Tarea
Recordatorio
Horas disponibles
Lunes, 22 de noviembre 7:00pm – 9:00pm
Todo el día
Zona horaria
No se repite
Encontrar un hueco
Añade invitados
Unirme con Google Meet
meet.google.com/jbr-drtj-pbi
Añadir ubicación
Añadir descripción o archivos adjuntos
Javier Casas Ochoa
No disponible · Visibilidad predeterminada · Notificar 10 minutos antes
Más opciones
Guardar


JAVIER CASAS
Herramientas
Conferencia Web lunes 22 noviembre
Estimados aprendices.
Cordialmente invitados a la Conferencia Web, de la primera semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: lunes 22 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/jbr-drti-pbi


JAVIER CASAS
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 01 de Diciembre del 2021
Asunto: Invitación a Conferencia Web Lunes 22 de noviembre 7:00 pm
Conferencia Web lunes 22 noviembre
Estimados aprendices.
Cordialmente invitados a la Conferencia Web, de la primera semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: lunes 22 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/jbr-drtj-pbi
Agradezco de antemano su puntual asistencia.
Javier Casas Ochoa
"La vejez y el paso del tiempo enseñan todas las cosas" – Sófocles
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

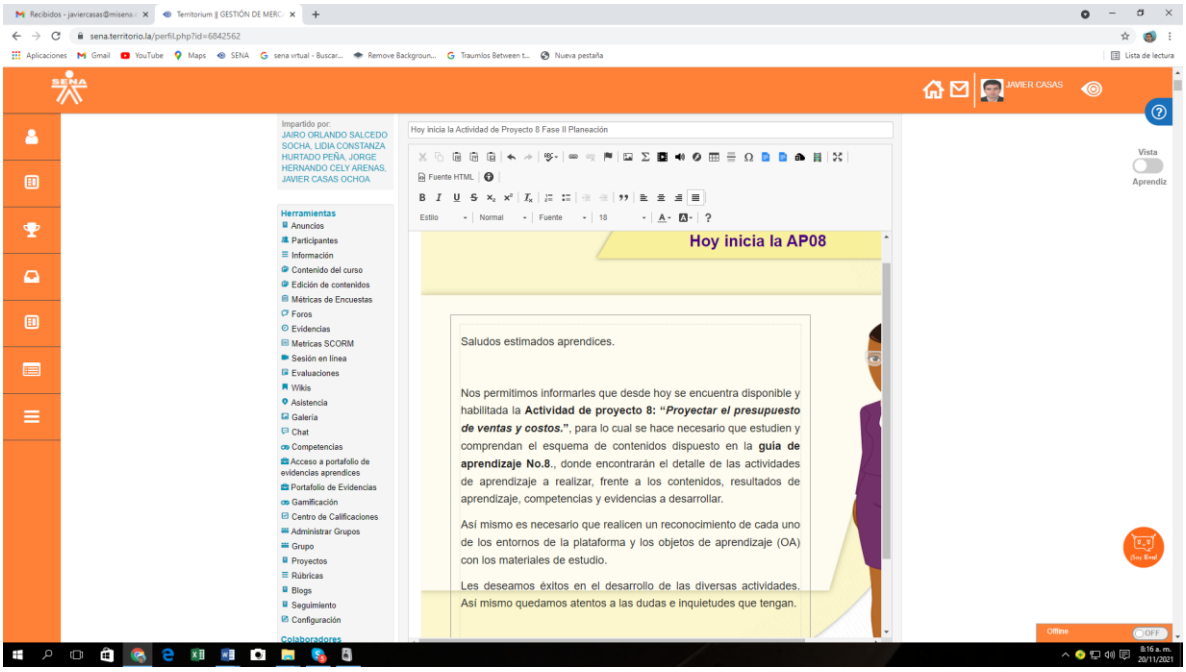

JAVIER CASAS
Grupo Grupo 6
DIANA EMILCE BERMUDEZ FIGUEROA
Archivos adjuntos
Id Evidencia:204328351
Visualizar
PLANnDEnEXHIBICInnNnDELnPRODUCTO.docx
Descargar Archivo
75
Intentos: 1
Fecha de Envio: 2021-11-17 19:07:28
Calificación: Sn
Id respuesta: 204328351
Respuesta:
Escribe aquí la evidencia...
Archivos:
PLANnDEnEXHIBICInnNnDELnPRODUCTO.docx
0 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
0 segundos antes
Estimada Diana Emilce. Gran parte de lo que muestra en el documento que adjunta, retoma aspectos y argumentos dados en el Foro ?Exhibición del producto o servicio?, acerca de la justificación del plan de trabajo para realizar la exhibición del producto Maní Llano. En esta oportunidad el entregable está encaminado a identificar el grado de aceptación por parte del mercado objetivo, de la propuesta de plan de exhibición para el producto comercial escogido en el marco del proyecto formativo. Para ello debe plantear acciones como las de identificar y organizar la información relacionada con el desarrollo de los eventos, elaborando directorios y bases de datos sobre los clientes, proveedores, distribuidores; empleando herramientas tecnológicas de información para el seguimiento de las actividades programadas; identificar los pasos a seguir para el montaje de un stand, incluyendo, su arquitectura en punto de venta, las entradas y salidas del establecimiento, el acceso al área de ventas y las áreas de circulación, de acuerdo con la descripción y definición de materiales requeridos. Realizar bocetos, layouts, mapas sobre distribución de espacios para montaje de stands, considerando las áreas de uso y flujo de personas, bienes y equipos, y factores como la música, calor, volumen y formas que destaquen la imagen de la empresa. Establecer las exhibiciones de acuerdo con la política comercial del negocio y las tendencias de exhibición, teniendo en cuenta el tipo de producto, la ocasión de consumo, la rotación y el segmento de clientes, entre otros.
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

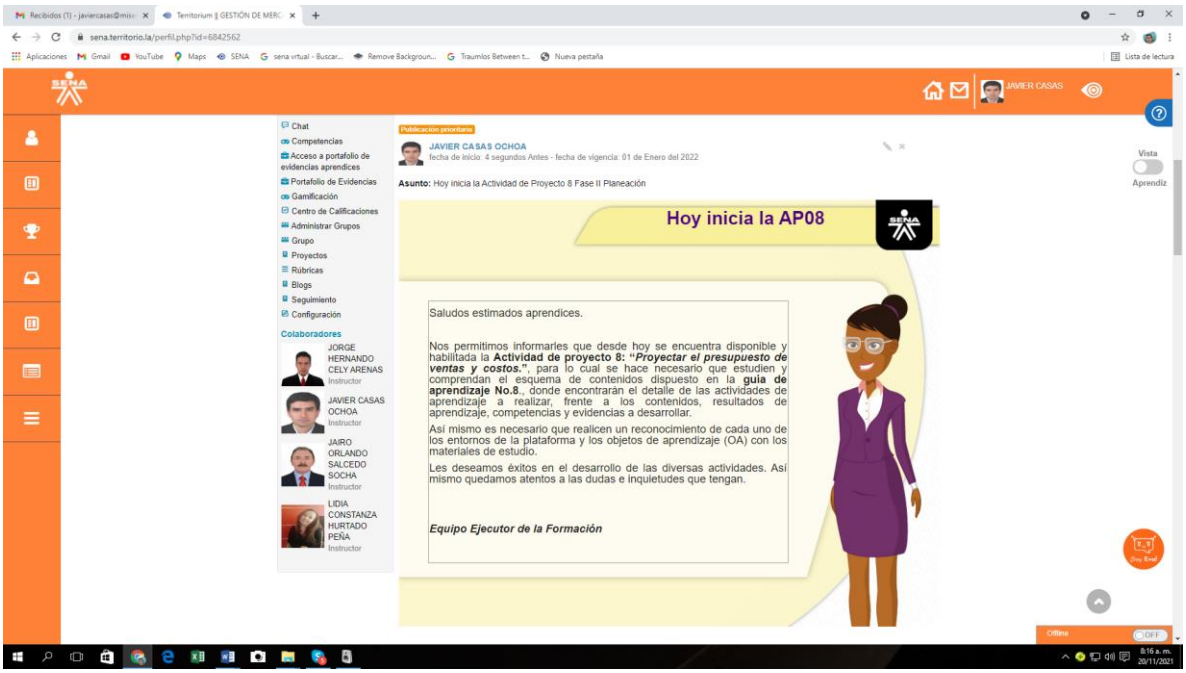

JAVIER CASAS
Grupo Grupo 6
DIANA EMILCE BERMUDEZ FIGUEROA
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:204328351
Visualizar
PLANnDEnEXHIBICInnNnDELnPRODUCTO.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
75.0
DIANA ROCIO ESCRIGAS SALAS
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
Sn
KEVIN DAVID MOSCOSO ACERO
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
Sn
PAOLA ANDREA RICAURTE MORENO
Archivos adjuntos
Id Evidencia:No entregada
Esta evidencia no contiene archivos
Intentos: 0
Sn
Grupo Grupo 7
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON


JAVIER CASAS
Grupo Grupo 5
ALEXANDER NAVARRO TORRECILLA
Archivos adjuntos
Id Evidencia:203652879
Visualizar
PLANnDEnEXHIBICInnNnDELnPRODUCTOnOnSERVICIOnnn.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
85.0
Fecha de Envio: 2021.11.16 17:27:26
Calificación: 85.0
Id respuesta: 203652879
Respuesta:
Buenas tardes instructor adjunto mi trabajo quedo atento a su respuesta.
Archivos:
PLANnDEnEXHIBICInnNnDELnPRODUCTOnOnSERVICIOnnn.docx
1 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-19 20:35:02
Estimado Alexander. Su propuesta de plan de exhibición es amplia, recoge aspectos importantes para dar a conocer, posicionar y promocionar el producto aceite de palma. No obstante, es susceptible de ser organizada de una mejor manera, en lo que se refiere a la concreción de las acciones, como por ejemplo, definir áreas disponibles de trabajo en las cuales se instalarán los stand, los puntos de pago, se colocará el mobiliario y demás recursos, necesidades y requerimientos proyectados. No es muy claro el planteamiento que hace acerca de la problemática en relación con el merchandising. Es válido el que haya realizado un presupuesto de diseño de stand, pero hay que estimar o revaluar los valores que consigna, pues una suma tan exorbitante de $5.830.000.000 no podría ser asumida por una pyme. El entregable estaba encaminado a identificar el grado de aceptación por parte del mercado objetivo, de la propuesta de plan de exhibición para el producto comercial escogido en el marco del proyecto formativo. Para ello debía plantear acciones como las de identificar y organizar la información relacionada con el desarrollo de los eventos, elaborando directorios y bases de datos sobre los clientes, proveedores, distribuidores, empleando herramientas tecnológicas de información para el seguimiento de las actividades programadas; identificar los pasos a seguir para el montaje de un stand, incluyendo, su arquitectura en puntos de venta, las entradas y salidas del establecimiento, el acceso al área de ventas y las áreas de circulación, de acuerdo con la descripción y definición de materiales requeridos. Realizar bocetos, layouts, mapas sobre distribución de espacios para montaje de stands, considerando las áreas de uso y flujo de personas, bienes y equipos, y factores como la música, calor, volumen y formas que destaquen la imagen de la empresa. Establecer las exhibiciones de acuerdo con la política comercial del negocio y las tendencias de exhibición, teniendo en cuenta el tipo de producto, la ocasión de consumo, la rotación y el segmento de
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

Sábado 20 de noviembre

Soportes del desempeño en Plataforma Territorium el sábado 20 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a publicación anuncio inicio y disponibilidad Actividad de proyecto 08:





INFORME DE ACTIVIDADES FICHA 2281658

Nombre del Instructor: Javier Casas Ochoa

Semana: 22 al 26 de noviembre de 2021

Nombre del programa y No de Ficha: Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2281658.

Objetivo: Desarrollar actividades de formación:

Competencia:

- Proyectar el mercado de acuerdo con el tipo de producto o servicio y características de los consumidores y usuarios.

Resultado de aprendizaje:

- Aplicar estrategias para la fijación de precios de los productos y servicios considerando el comportamiento del mercado, según tipos de mercados y de productos aplicando métodos de fijación de precios.

Medios utilizados: Espacio en plataforma Territorium, Aplicativos Meet de Google y correo misena.

Temas tratados: Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas; Fijación Estratégica de Precios; Características del Ciclo de Vida del Producto del Servicio; Fundamentos del ciclo de vida; Fases del Ciclo de Vida de un Producto; Fases del Ciclo de Vida de un Servicio; Análisis de las Elasticidades; Fijación de Precios para el Mercado Internacional.

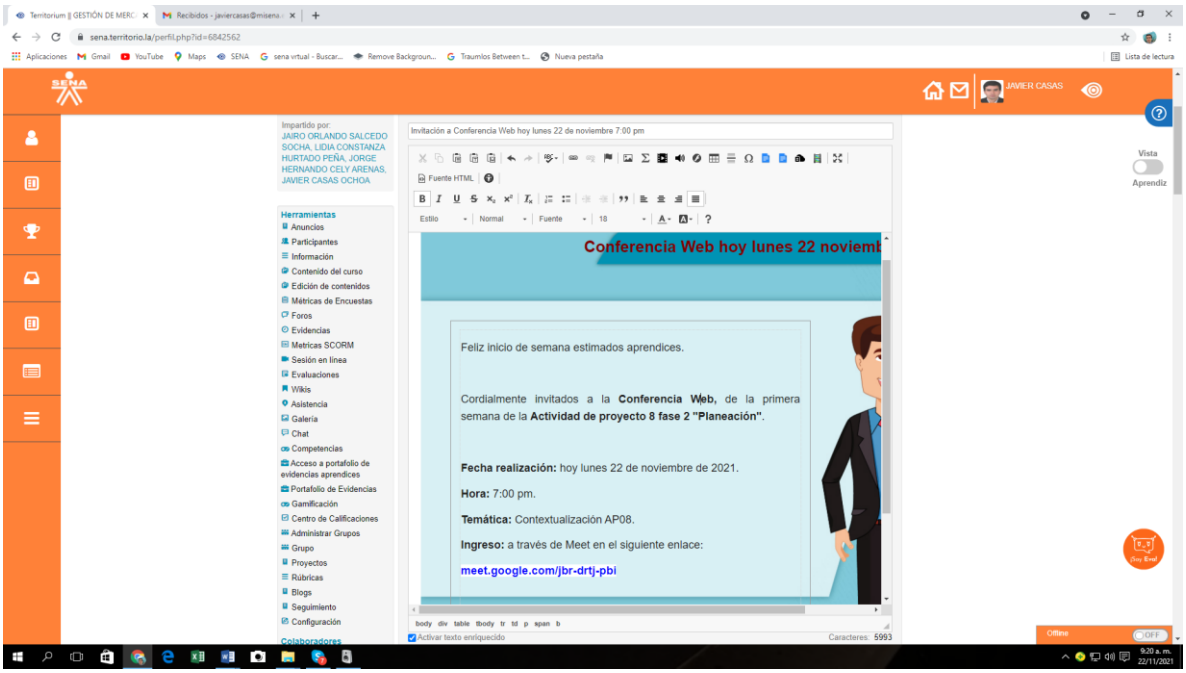
Link donde se dispuso el material de apoyo:

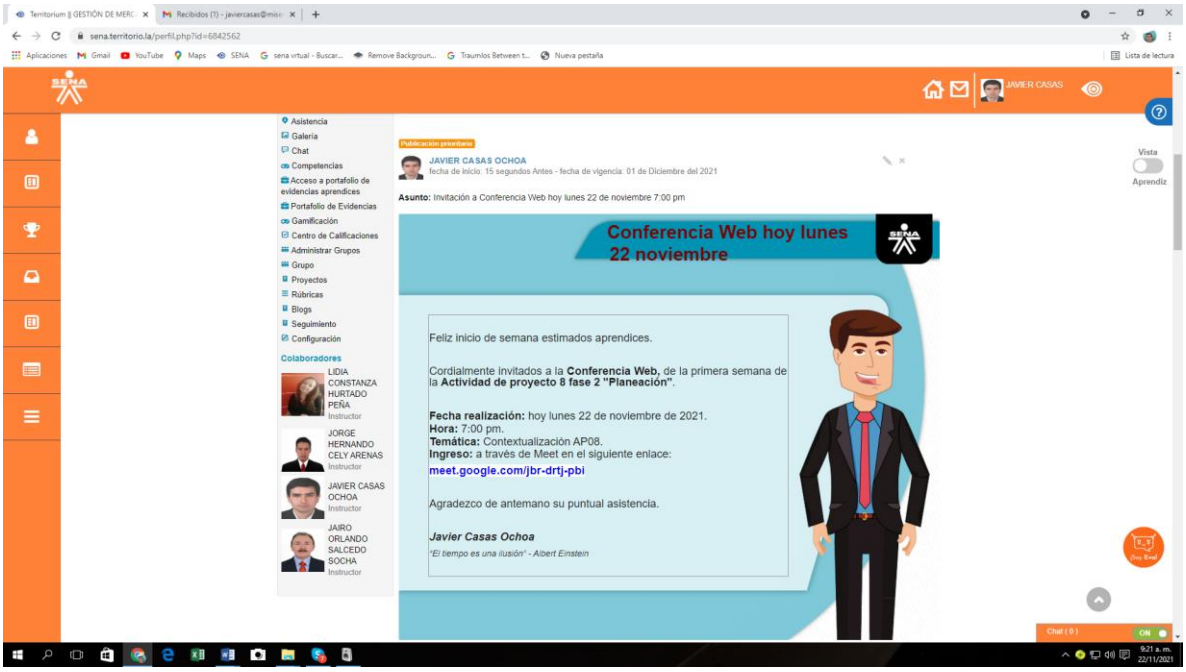
https://sena.territorio.la/contenido2.php?materia=6842562&load#getDocs.php?materia=589657&ref=9719447-Gesti%C3%B3n%20De%20Mercados%20(2281658)/9719532-PROYECTO/9719657-Fase%202%20Planeaci%C3%B3n/

Descripción de las actividades realizadas, novedades y observaciones para los cuatro días de la semana asignados:

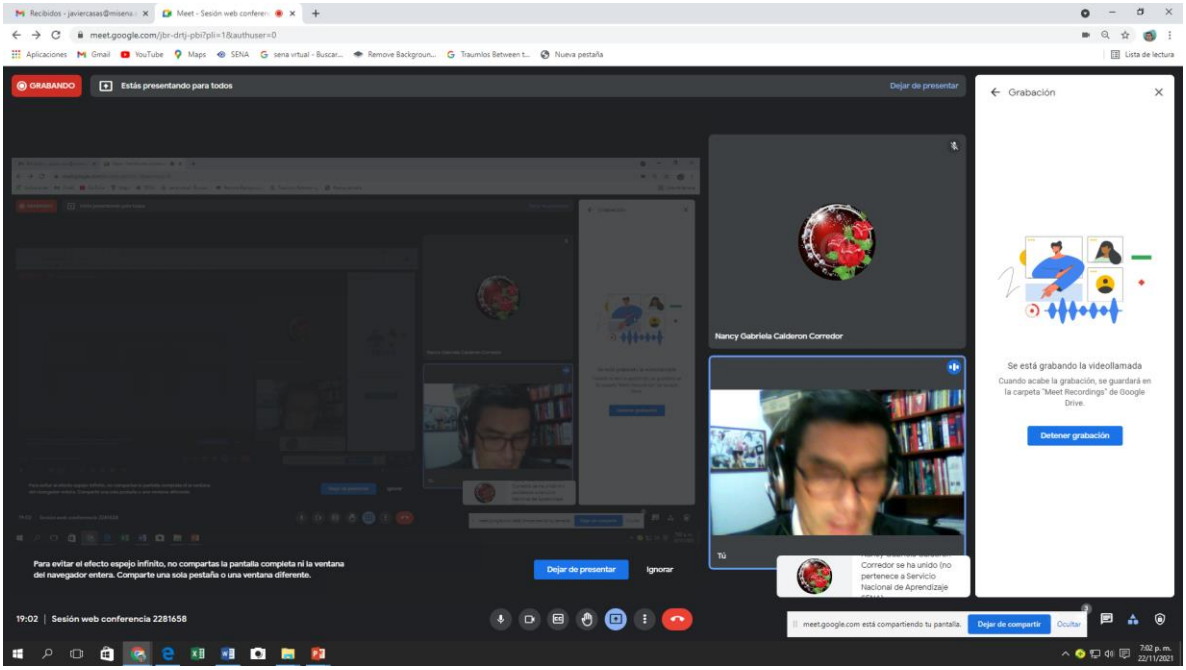
Lunes 22 de noviembre

Evidencias del desempeño en Plataforma Territorium el lunes 22 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a publicación anuncio reiteración invitación a conferencia web lunes 22 de noviembre; configuración y publicación anuncio disponibilidad resumen y grabación conferencia web lunes 22 de noviembre:

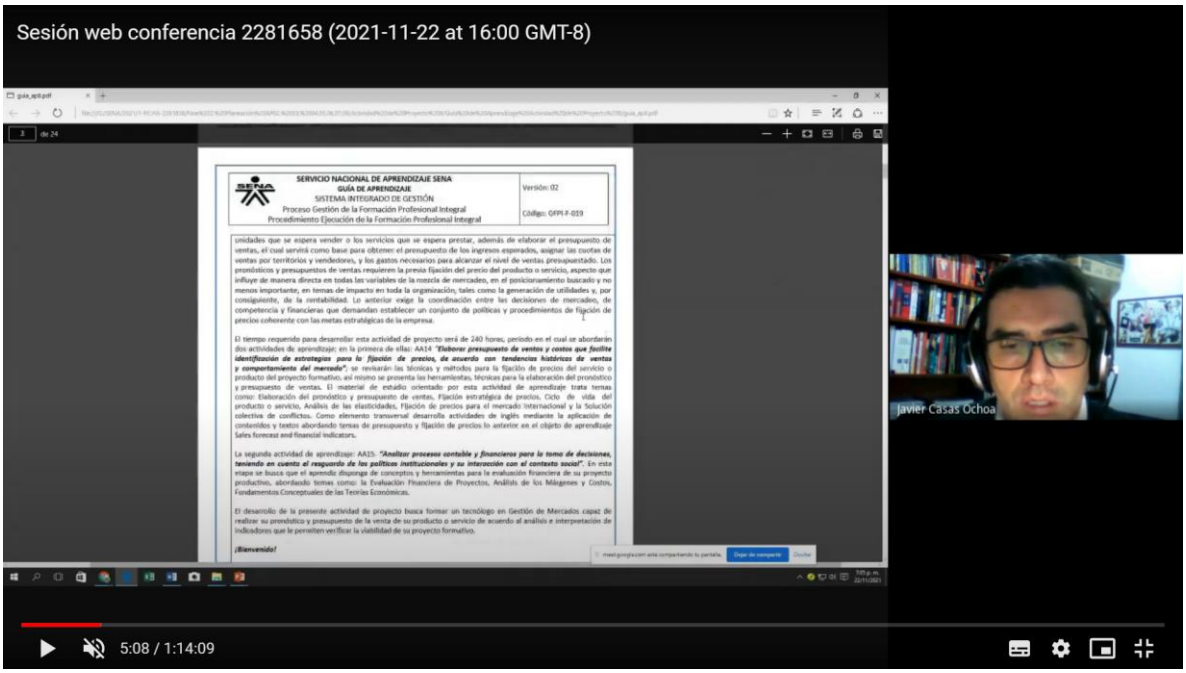

Territorium || GESTIÓN DE MERC
Recibidos - javiercasas@misena
sena.territorio.la/perfil.php?id=6842562
JAVIER CASAS
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
Invitación a Conferencia Web hoy lunes 22 de noviembre 7:00 pm
Fuente HTML
Conferencia Web hoy lunes 22 noviemb
Feliz inicio de semana estimados aprendices.
Cordialmente invitados a la Conferencia Web, de la primera semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: hoy lunes 22 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/jbr-drtj-pbi
Activar texto enriquecido
Caracteres: 5993
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
9:20 a. m.
22/11/2021

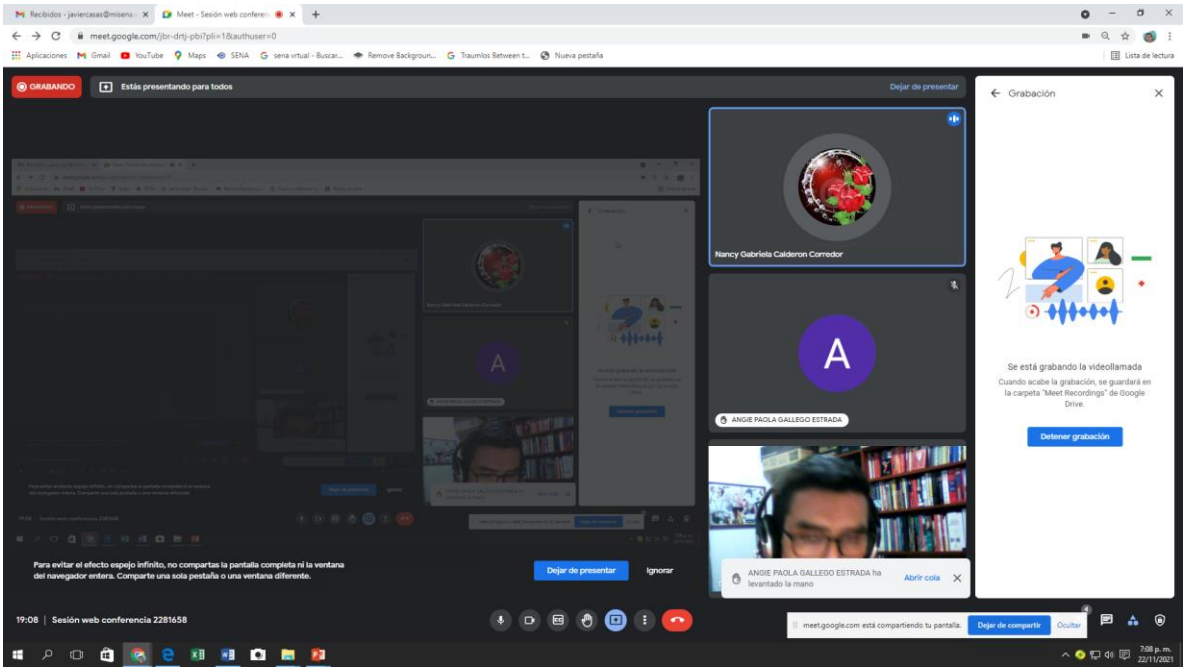

Territorium || GESTIÓN DE MERC
Recibidos (1) - javiercasas@mis
sena.territorio.la/perfil.php?id=6842562
JAVIER CASAS
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
Publicación prioritaria
JAVIER CASAS OCHOA
fecha de inicio: 15 segundos Antes - fecha de vigencia: 01 de Diciembre del 2021
Asunto: Invitación a Conferencia Web hoy lunes 22 de noviembre 7:00 pm
Conferencia Web hoy lunes 22 noviembre
Feliz inicio de semana estimados aprendices.
Cordialmente invitados a la Conferencia Web, de la primera semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: hoy lunes 22 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/jbr-drtj-pbi
Agradezco de antemano su puntual asistencia.
Javier Casas Ochoa
"El tiempo es una ilusión" - Albert Einstein
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON
9:21 a. m.
22/11/2021

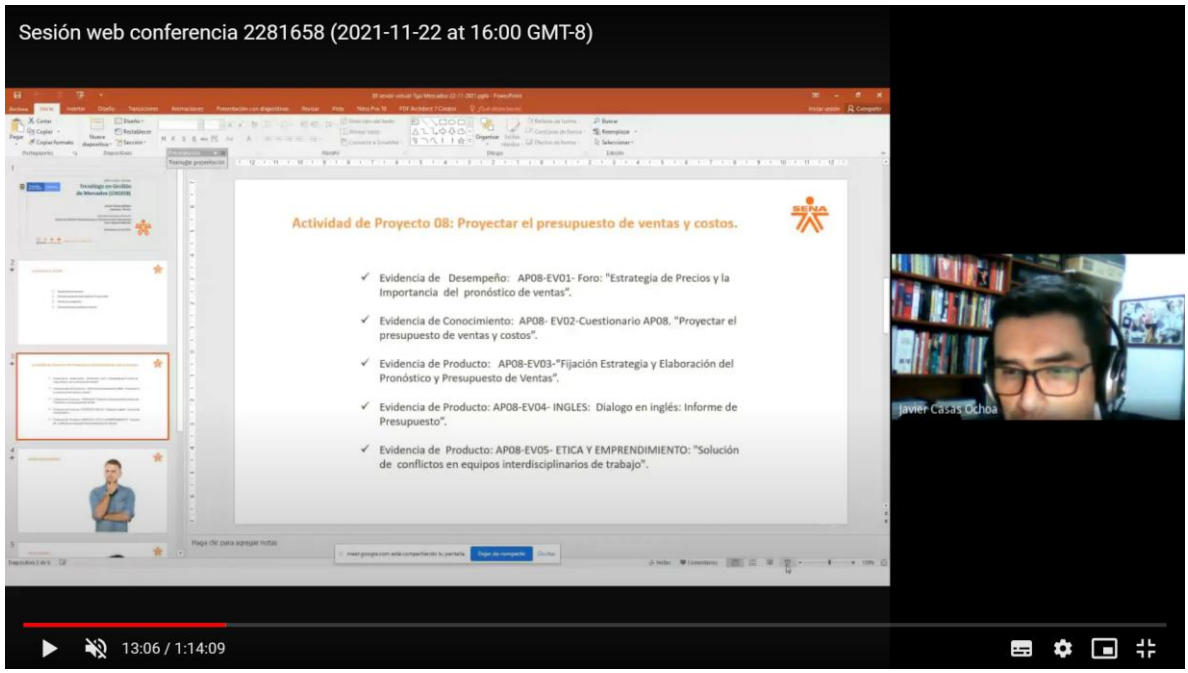
Evidencias de la sesión virtual conferencia web llevada a cabo el lunes 22 de noviembre de 7:00 p.m. a 8:14 p.m. a través de Meet con aprendices del Tecnólogo en Gestión de Mercados Virtual Ficha 2281658:

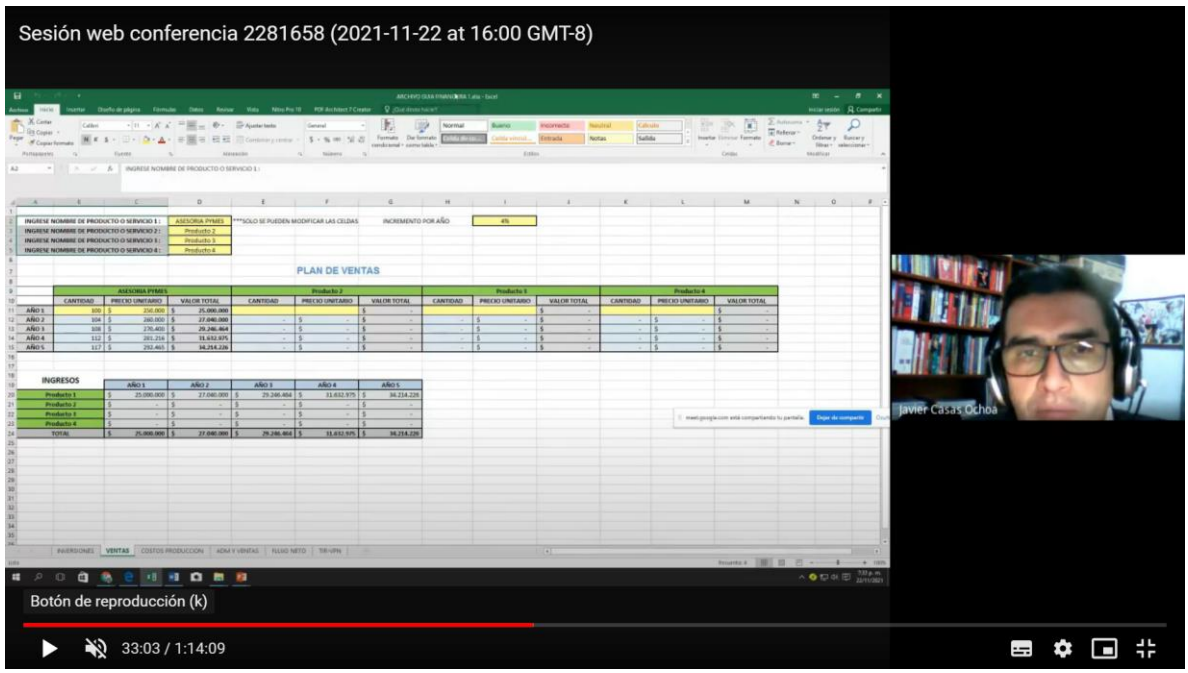


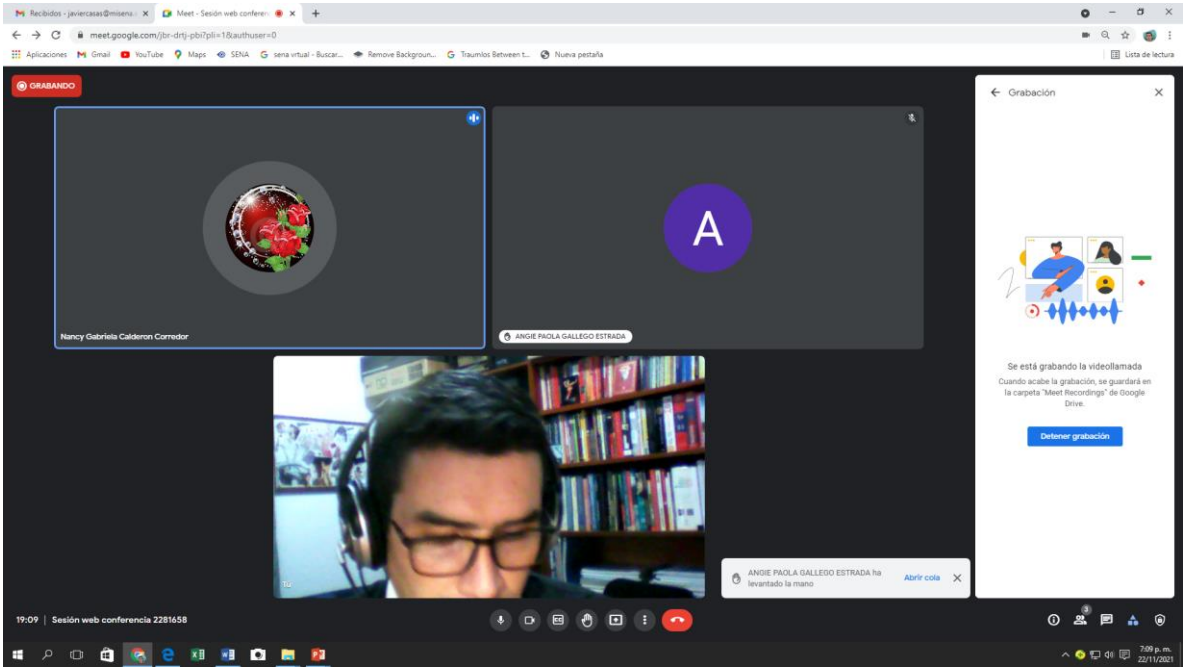


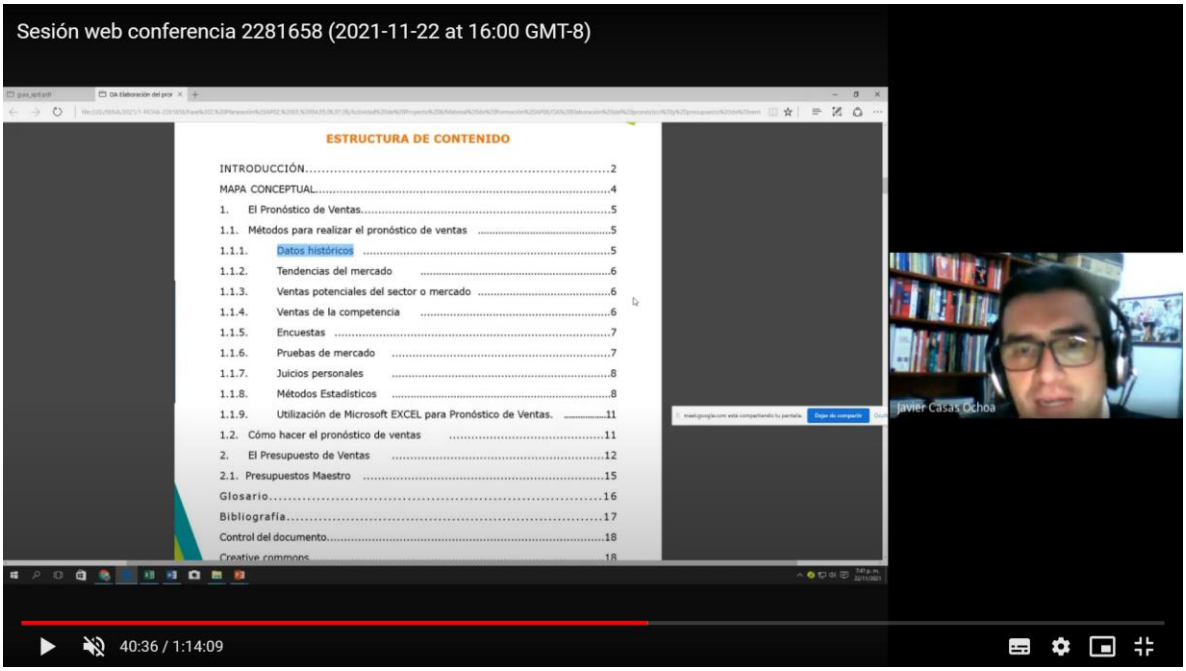

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-22 at 16:00 GMT-8)
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
GUÍA DE APRENDIZAJE
SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN
Proceso Gestión de la Formación Profesional Integral
Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral
Versión: 02
Javier Casas Ochoa
5:08 / 1:14:09

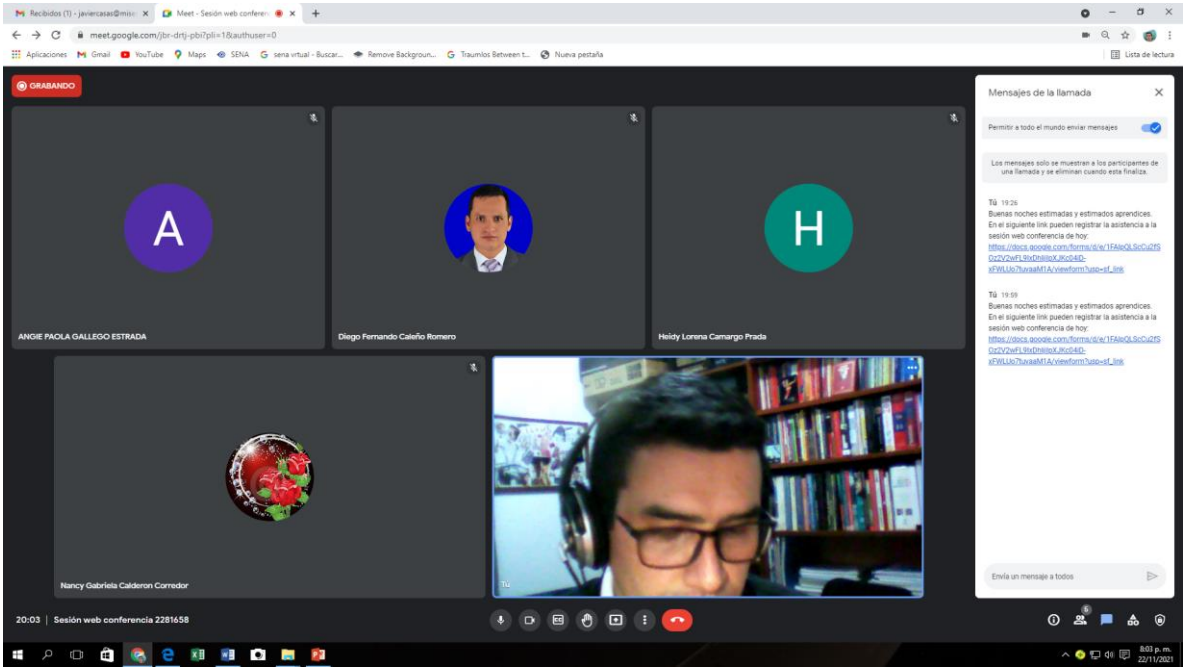

GRABANDO
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Nancy Gabriela Calderon Corredor
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Grabación
Se está grabando la videollamada
Cuando acabe la grabación, se guardará en la carpeta "Meet Recordings" de Google Drive.
Detener grabación
Para evitar el efecto espejo infinito, no compartas la pantalla completa ni la ventana del navegador entera. Comparte una sola pestaña o una ventana diferente.
Dejar de presentar
Ignorar
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA ha levantado la mano
Abrir cola
19:08 | Sesión web conferencia 2281658
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar

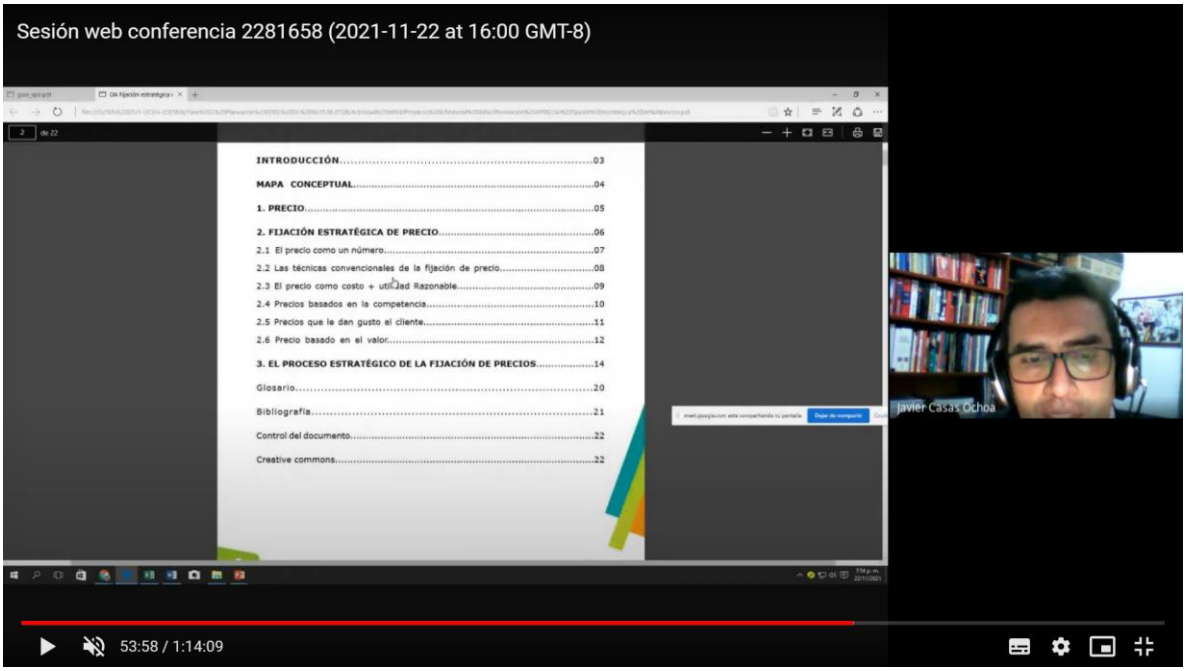

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-22 at 16:00 GMT-8)
Actividad de Proyecto 08: Proyectar el presupuesto de ventas y costos.
Evidencia de Desempeño: AP08-EV01- Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas".
Evidencia de Conocimiento: AP08- EV02-Cuestionario AP08. "Proyectar el presupuesto de ventas y costos".
Evidencia de Producto: AP08-EV03-"Fijación Estrategia y Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas".
Evidencia de Producto: AP08-EV04- INGLES: Dialogo en inglés: Informe de Presupuesto".
Evidencia de Producto: AP08-EV05- ETICA Y EMPRENDIMIENTO: "Solución de conflictos en equipos interdisciplinarios de trabajo".
Javier Casas Ochoa
13:06 / 1:14:09

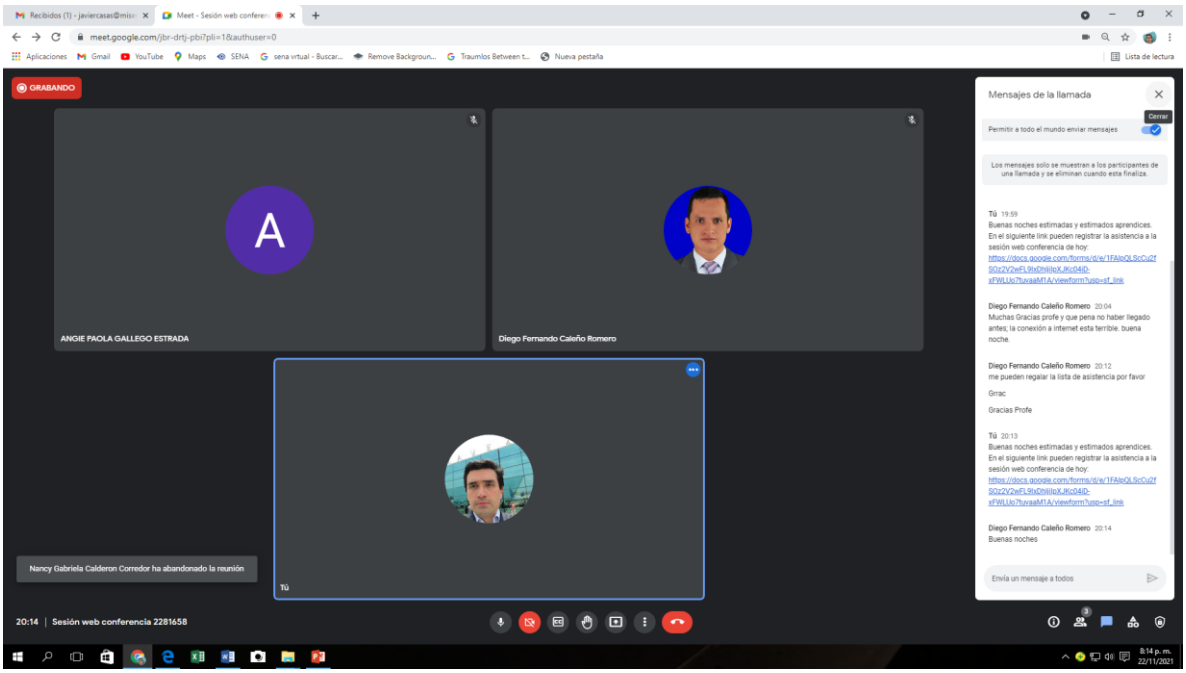

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-22 at 16:00 GMT-8)
PLAN DE VENTAS
INGRESOS
Javier Casas Ochoa
Botón de reproducción (k)
33:03 / 1:14:09

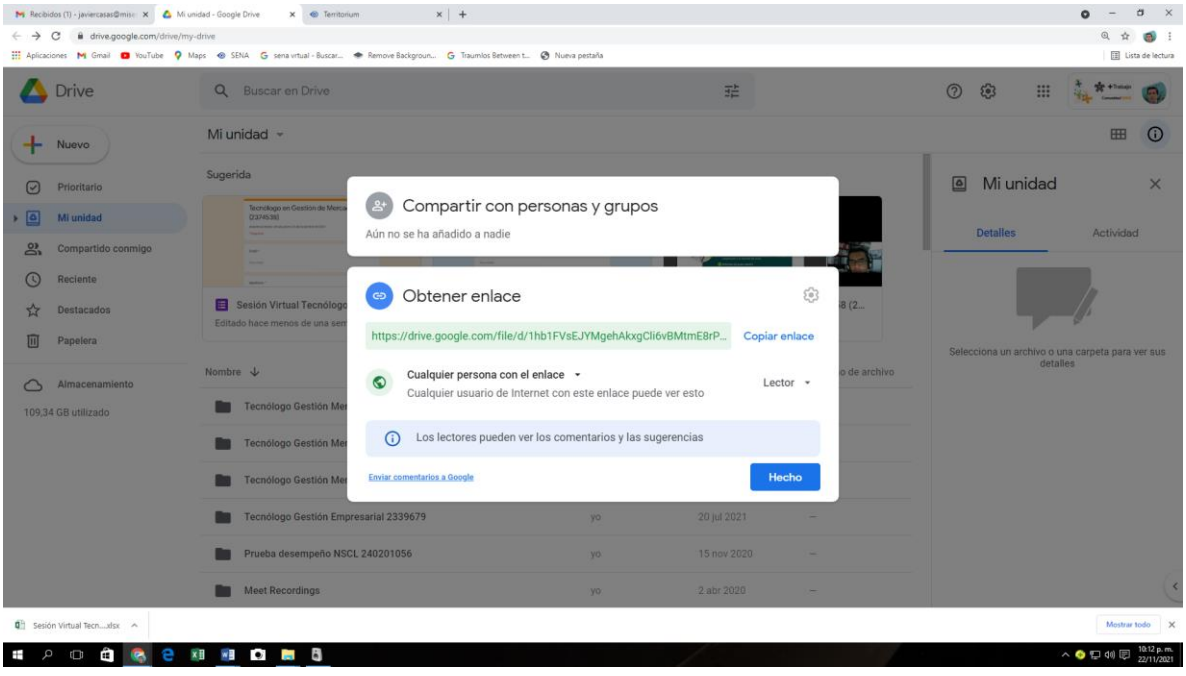

GRABANDO
Nancy Gabriela Calderon Corredor
A
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Grabación
Se está grabando la videollamada
Cuando acabe la grabación, se guardará en la carpeta "Meet Recordings" de Google Drive.
Detener grabación
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA ha levantado la mano
Abrir cola
19:09 | Sesión web conferencia 2281658

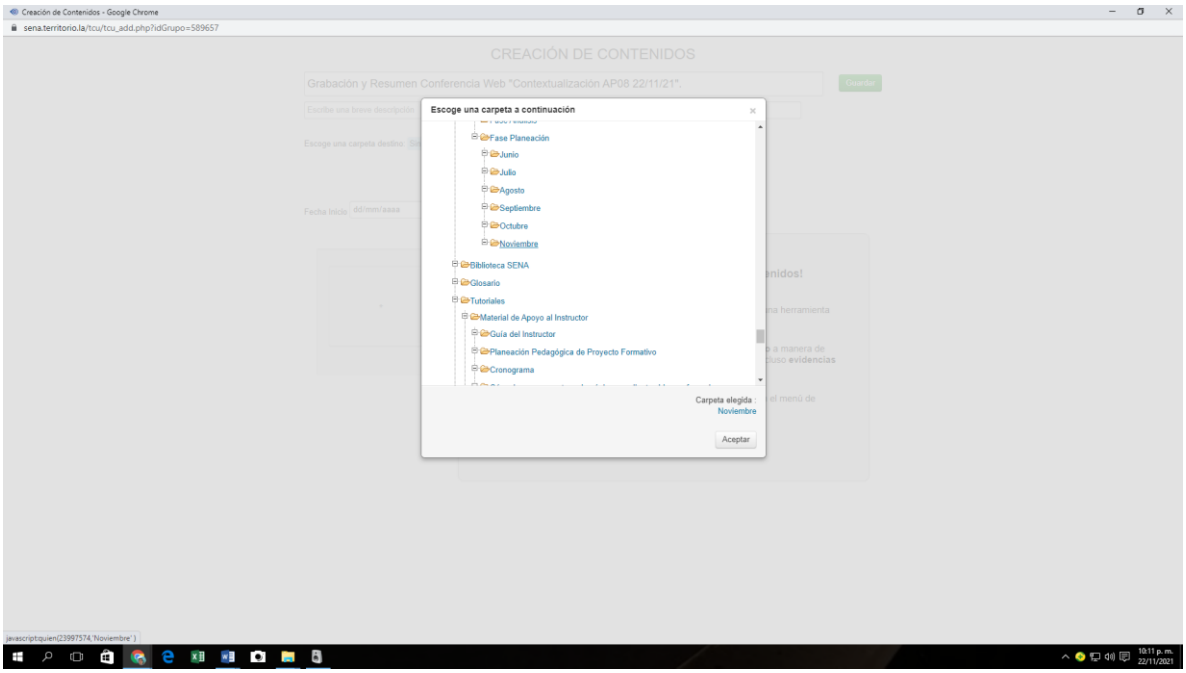

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-22 at 16:00 GMT-8)
ESTRUCTURA DE CONTENIDO
INTRODUCCIÓN....2
MAPA CONCEPTUAL....4
1. El Pronóstico de Ventas....5
1.1. Métodos para realizar el pronóstico de ventas....5
1.1.1. Datos históricos....5
1.1.2. Tendencias del mercado....6
1.1.3. Ventas potenciales del sector o mercado....6
1.1.4. Ventas de la competencia....6
1.1.5. Encuestas....7
1.1.6. Pruebas de mercado....7
1.1.7. Juicios personales....8
1.1.8. Métodos Estadísticos....8
1.1.9. Utilización de Microsoft EXCEL para Pronóstico de Ventas....11
1.2. Cómo hacer el pronóstico de ventas....11
2. El Presupuesto de Ventas....12
2.1. Presupuestos Maestro....15
Glosario....16
Bibliografía....17
Control del documento....18
Creative commons....18
Javier Casas Ochoa
40:36 / 1:14:09

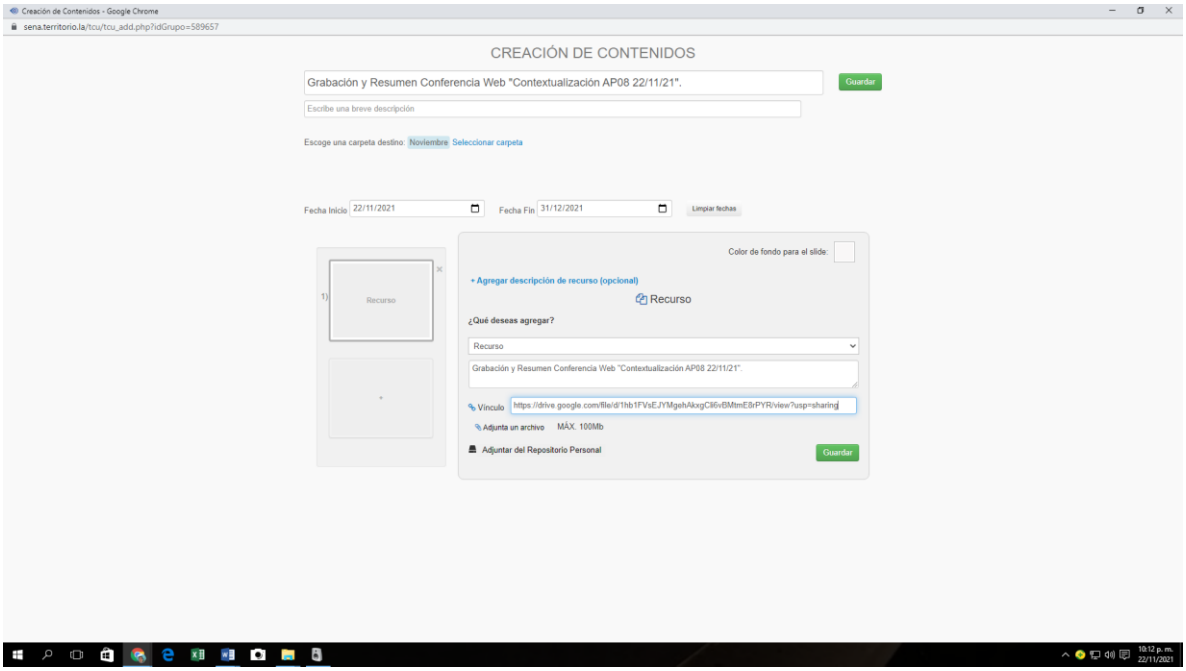

GRABANDO
A
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Diego Fernando Caleño Romero
H
Heidy Lorena Camargo Prada
Nancy Gabriela Calderon Corredor
Mensajes de la llamada
Permitir a todo el mundo enviar mensajes
Los mensajes solo se muestran a los participantes de una llamada y se eliminan cuando esta finaliza.
Tú 19:26
Buenas noches estimadas y estimados aprendices. En el siguiente link pueden registrar la asistencia a la sesión web conferencia de hoy:
https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLScCu2fSOz2V2wFL9lxDhIIIoXJKc04D-xFWLUo7luvaaM1A/viewform?usp=sf_link
Tú 19:59
Buenas noches estimadas y estimados aprendices. En el siguiente link pueden registrar la asistencia a la sesión web conferencia de hoy:
https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLScCu2fSOz2V2wFL9lxDhIIIoXJKc04D-xFWLUo7luvaaM1A/viewform?usp=sf_link
Envía un mensaje a todos
20:03 | Sesión web conferencia 2281658

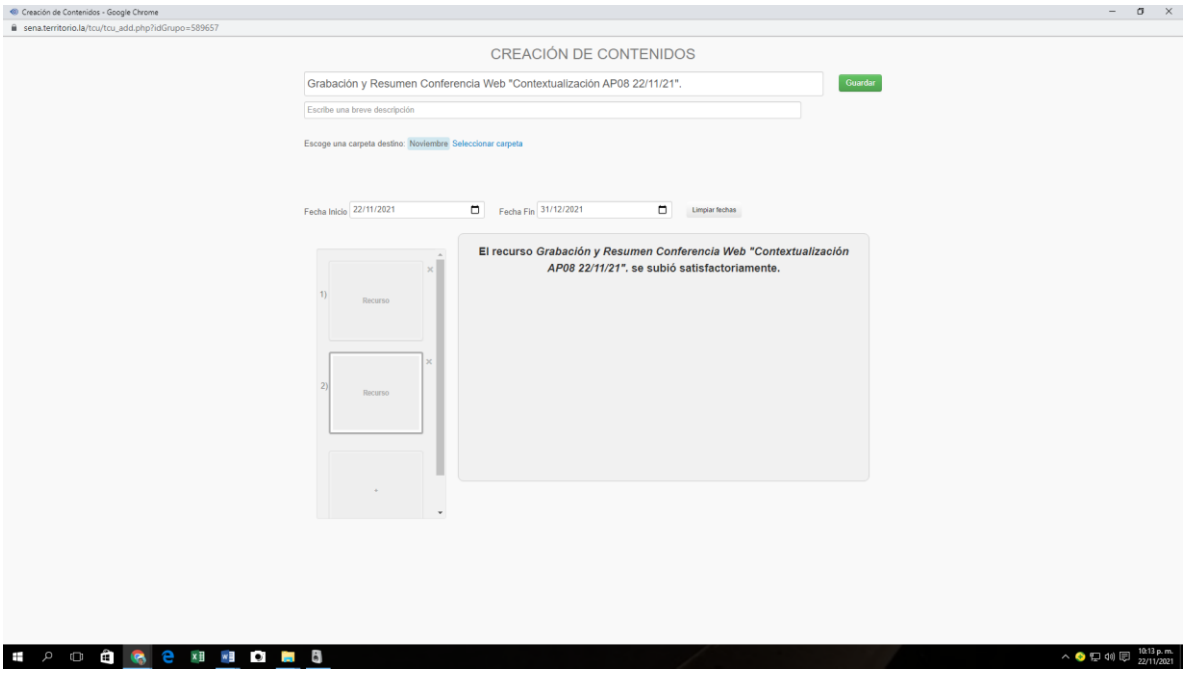

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-22 at 16:00 GMT-8)
INTRODUCCIÓN.....03
MAPA CONCEPTUAL.....04
1. PRECIO.....05
2. FIJACIÓN ESTRATÉGICA DE PRECIO.....06
2.1 El precio como un número.....07
2.2 Las técnicas convencionales de la fijación de precio.....08
2.3 El precio como costo + utilidad Razonable.....09
2.4 Precios basados en la competencia.....10
2.5 Precios que le dan gusto al cliente.....11
2.6 Precio basado en el valor.....12
3. EL PROCESO ESTRATÉGICO DE LA FIJACIÓN DE PRECIOS.....14
Glosario.....20
Bibliografía.....21
Control del documento.....22
Creative commons.....22
Javier Casas Ochoa
53:58 / 1:14:09

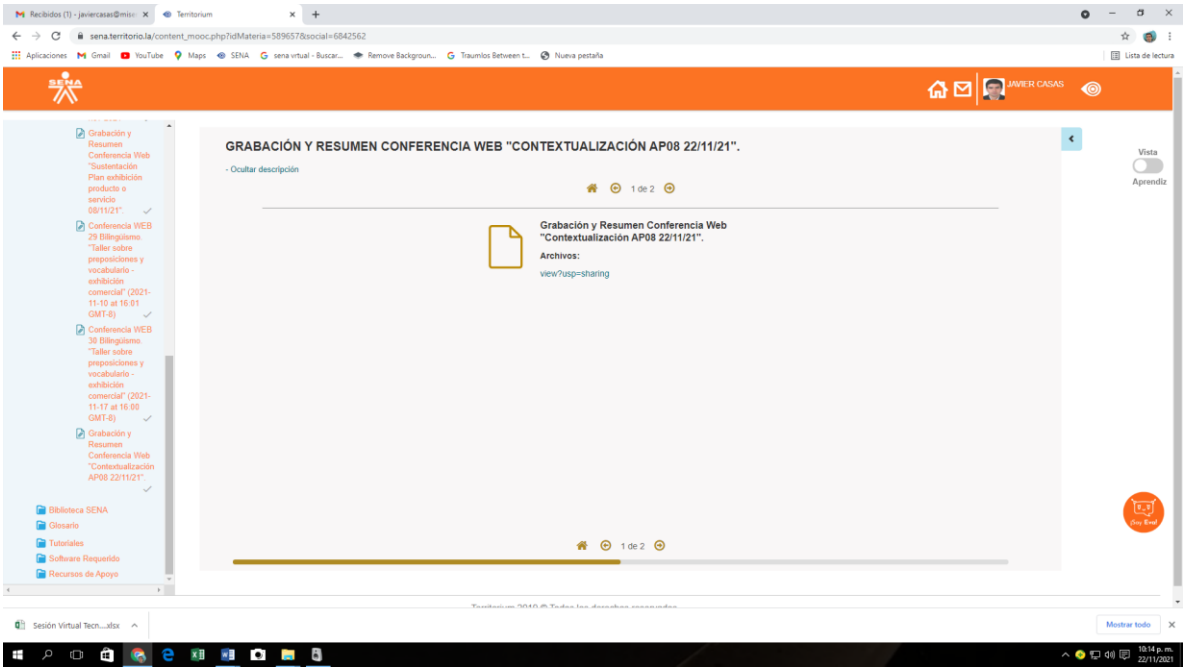

GRABANDO
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
Nancy Gabriela Calderon Corredor ha abandonado la reunión
20:14 | Sesión web conferencia 2281658
Mensajes de la llamada
Permitir a todo el mundo enviar mensajes
Los mensajes solo se muestran a los participantes de una llamada y se eliminan cuando esta finaliza.
Tú 19:59
Buenas noches estimadas y estimados aprendices. En el siguiente link pueden registrar la asistencia a la sesión web conferencia de hoy:
Diego Fernando Caleño Romero 20:04
Muchas Gracias profe y que pena no haber llegado antes; la conexión a internet esta terrible. buena noche.
Diego Fernando Caleño Romero 20:12
me pueden regalar la lista de asistencia por favor
Grrac
Gracias Profe
Tú 20:13
Buenas noches estimadas y estimados aprendices. En el siguiente link pueden registrar la asistencia a la sesión web conferencia de hoy:
Diego Fernando Caleño Romero 20:14
Buenas noches
Envía un mensaje a todos

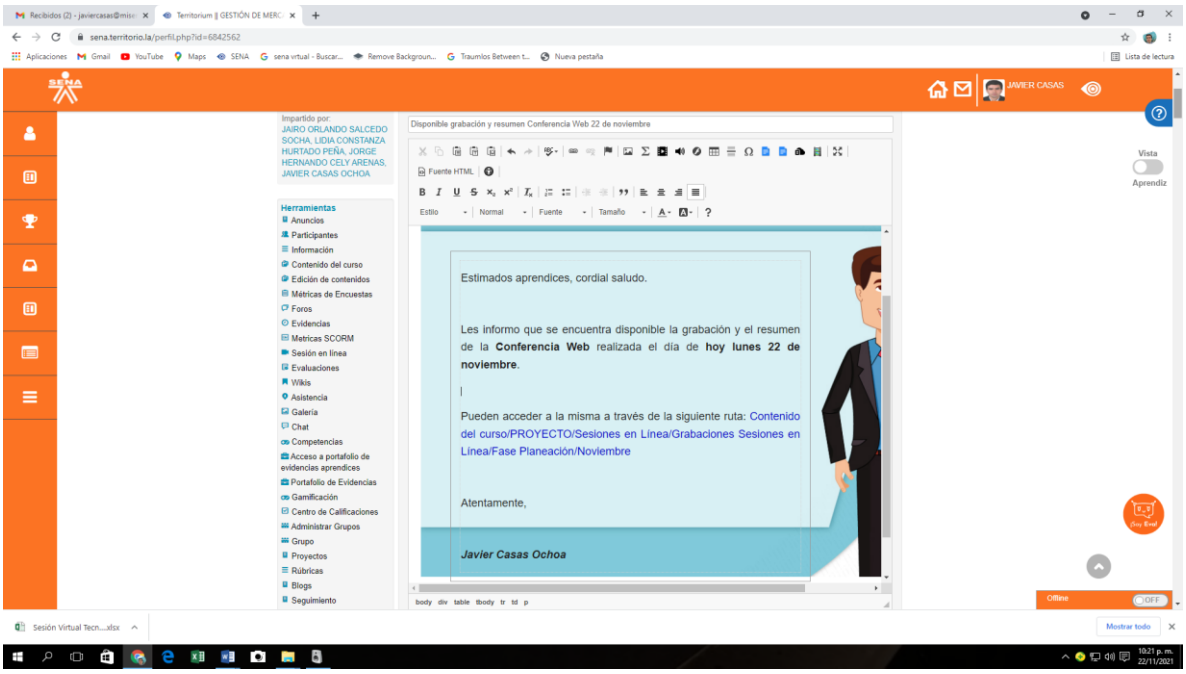

Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad
Prioritario
Mi unidad
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Papelera
Almacenamiento
109,34 GB utilizado
Sugerida
Compartir con personas y grupos
Aún no se ha añadido a nadie
Obtener enlace
https://drive.google.com/file/d/1hb1FVsEJYMgehAkxgCli6vBMtmE8rP...
Copiar enlace
Cualquier persona con el enlace
Cualquier usuario de Internet con este enlace puede ver esto
Lector
Los lectores pueden ver los comentarios y las sugerencias
Enviar comentarios a Google
Hecho
Mi unidad
Detalles
Actividad
Selecciona un archivo o una carpeta para ver sus detalles
Nombre
Tecnólogo Gestión Empresarial 2339679
yo
20 jul 2021
Prueba desempeño NSCL 240201056
yo
15 nov 2020
Meet Recordings
yo
2 abr 2020

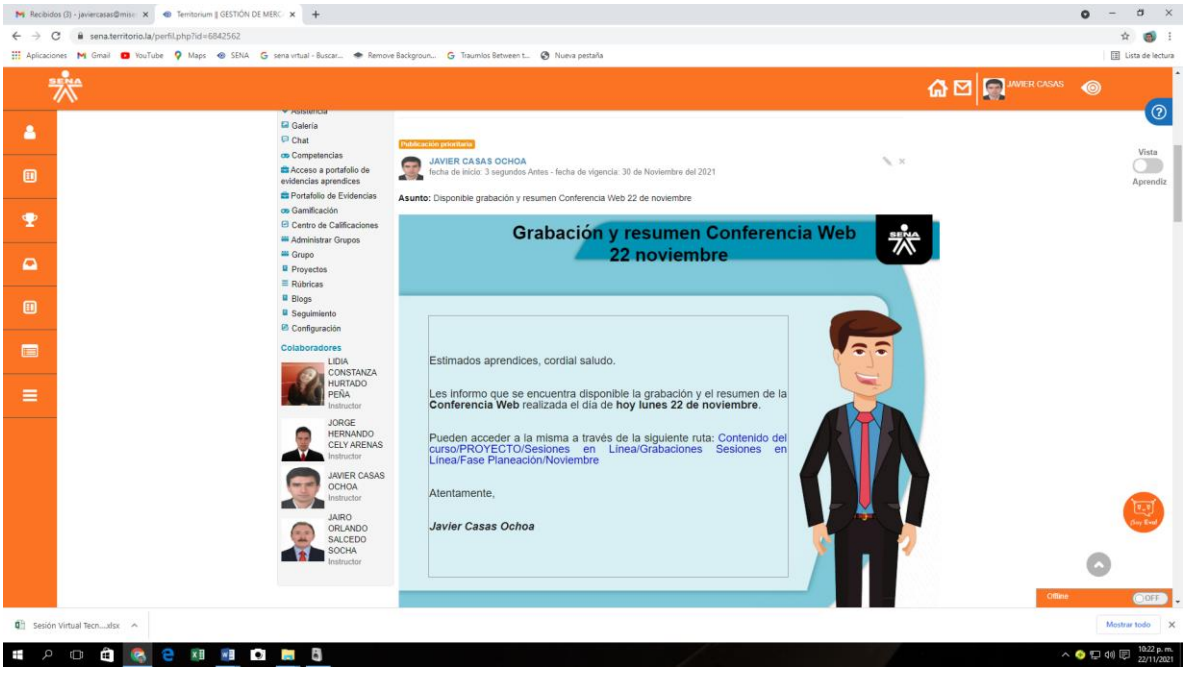

Creación de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_add.php?idGrupo=589657
CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Guardar
Escoge una carpeta destino:
Fecha Inicio
dd/mm/aaaa
Escoge una carpeta a continuación
Fase Planeación
Junio
Julio
Agosto
Septiembre
Octubre
Noviembre
Biblioteca SENA
Glosario
Tutoriales
Material de Apoyo al Instructor
Guía del Instructor
Planeación Pedagógica de Proyecto Formativo
Cronograma
Carpeta elegida :
Noviembre
Aceptar
javascript:quien(23997574,'Noviembre')
10:11 p. m.
22/11/2021


Creación de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_add.php?idGrupo=589657
CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Guardar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Noviembre Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 22/11/2021
Fecha Fin 31/12/2021
Limpiar fechas
Color de fondo para el slide:
1)
Recurso
+ Agregar descripción de recurso (opcional)
Recurso
¿Qué deseas agregar?
Recurso
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Vínculo
https://drive.google.com/file/d/1hb1FVsEJYMgehAkxgCl6vBMtmE8rPYR/view?usp=sharing
Adjunta un archivo
MÁX. 100Mb
Adjuntar del Repositorio Personal
Guardar
10:12 p. m.
22/11/2021


Creación de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_add.php?idGrupo=589657
CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Guardar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Noviembre Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 22/11/2021
Fecha Fin 31/12/2021
Limpiar fechas
1)
Recurso
2)
Recurso
El recurso Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21", se subió satisfactoriamente.

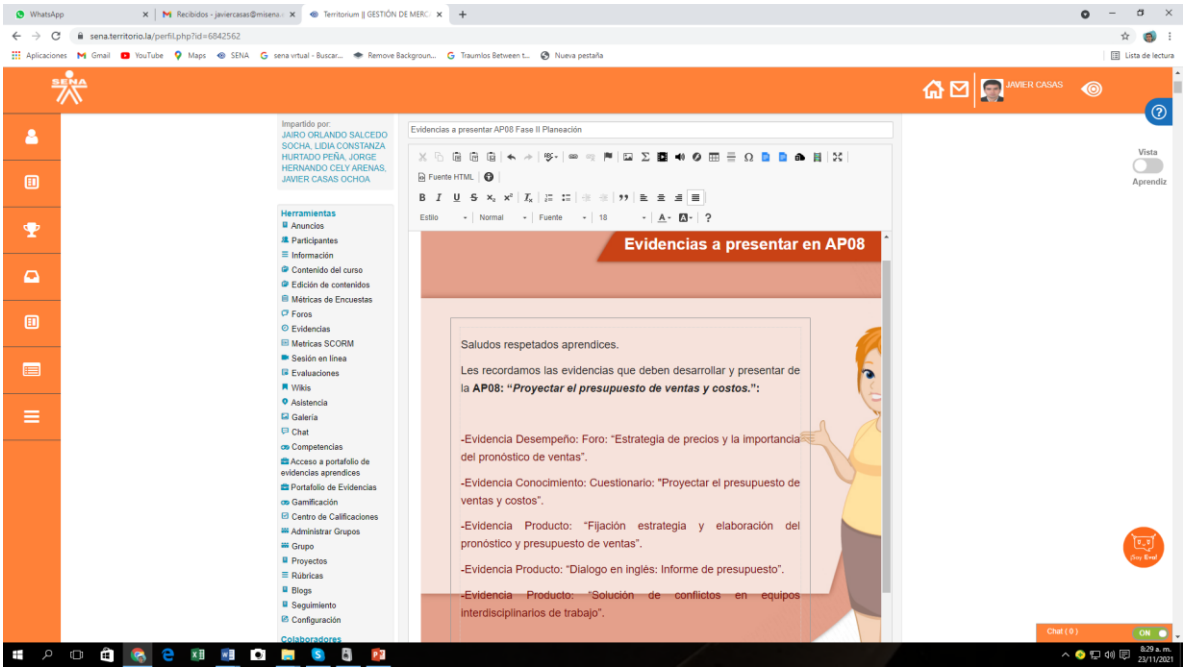

sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GRABACIÓN Y RESUMEN CONFERENCIA WEB "CONTEXTUALIZACIÓN AP08 22/11/21".
- Ocultar descripción
1 de 2
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Archivos:
view?usp=sharing
Vista
Aprendiz
Biblioteca SENA
Glosario
Tutoriales
Software Requerido
Recursos de Apoyo
Mostrar todo

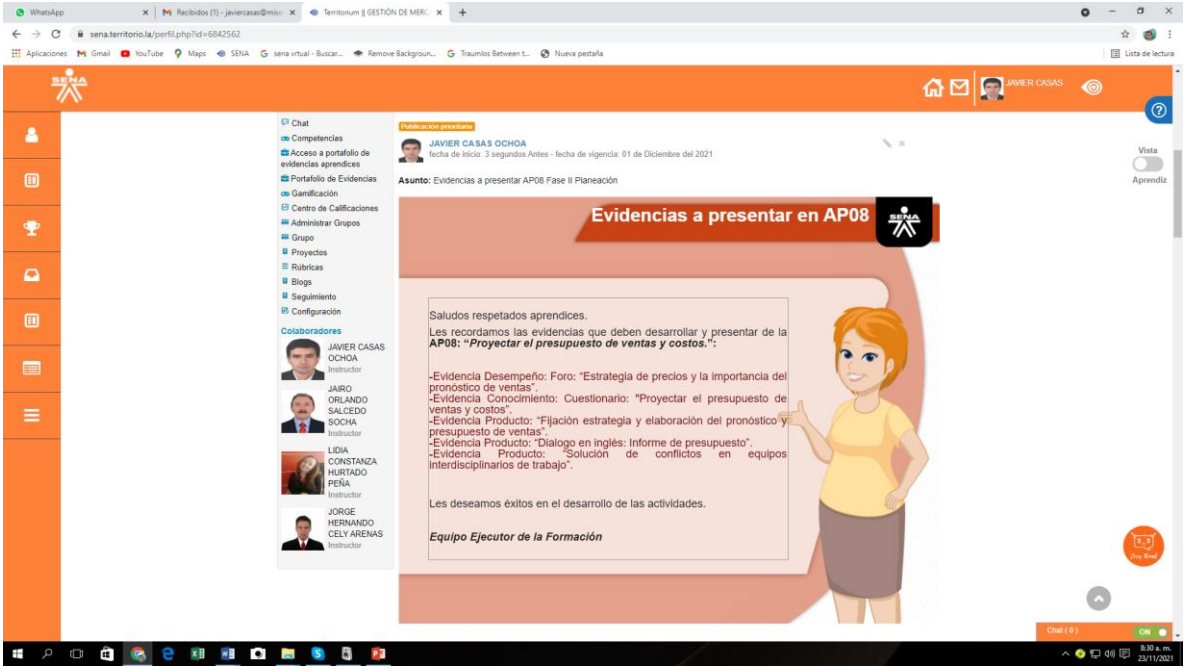

JAVIER CASAS
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Disponible grabación y resumen Conferencia Web 22 de noviembre
Fuente HTML
Estilo
Normal
Fuente
Tamaño
Estimados aprendices, cordial saludo.
Les informo que se encuentra disponible la grabación y el resumen de la Conferencia Web realizada el día de hoy lunes 22 de noviembre.
Pueden acceder a la misma a través de la siguiente ruta: Contenido del curso/PROYECTO/Sesiones en Línea/Grabaciones Sesiones en Línea/Fase Planeación/Noviembre
Atentamente,
Javier Casas Ochoa
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Sesión Virtual Tecn....xlsx
Mostrar todo
10:21 p. m.
22/11/2021


JAVIER CASAS
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
Publicación prioritaria
JAVIER CASAS OCHOA
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 30 de Noviembre del 2021
Asunto: Disponible grabación y resumen Conferencia Web 22 de noviembre
Grabación y resumen Conferencia Web 22 noviembre
Estimados aprendices, cordial saludo.
Les informo que se encuentra disponible la grabación y el resumen de la Conferencia Web realizada el día de hoy lunes 22 de noviembre.
Pueden acceder a la misma a través de la siguiente ruta: Contenido del curso/PROYECTO/Sesiones en Línea/Grabaciones Sesiones en Línea/Fase Planeación/Noviembre
Atentamente,
Javier Casas Ochoa
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Sesión Virtual Tecn....xlsx
Mostrar todo
10:22 p. m.
22/11/2021

Martes 23 de noviembre

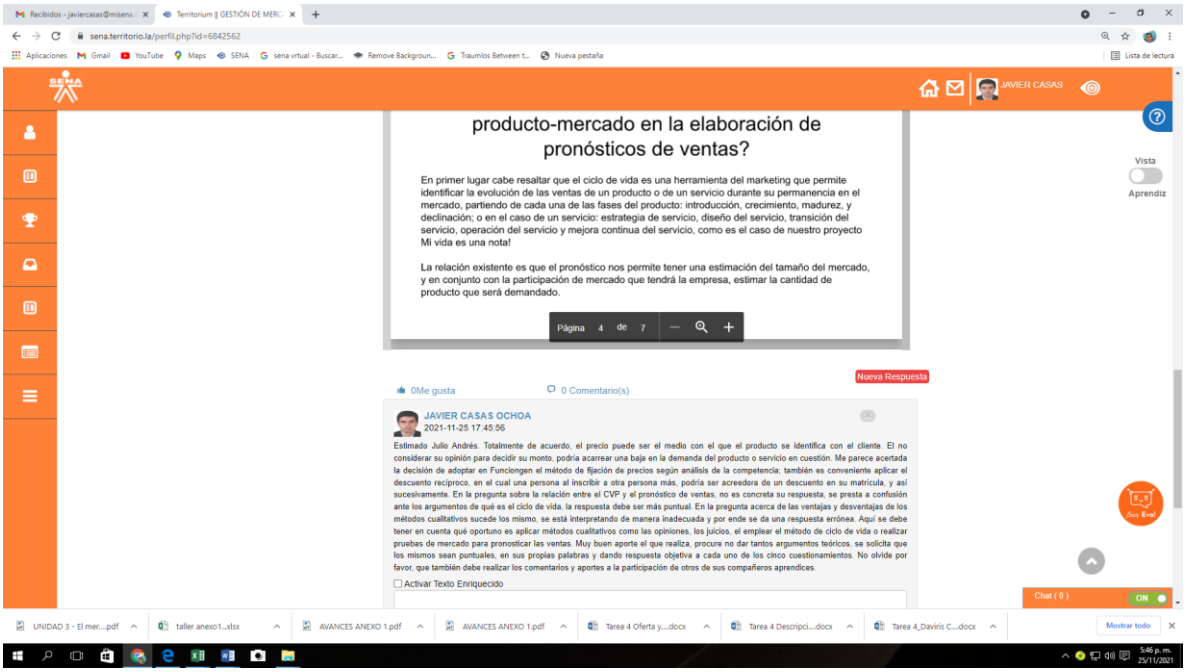
Evidencias del desempeño en Plataforma Territorium el martes 23 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a publicación anuncio informativo evidencias a presentar en Actividad de proyecto 08:

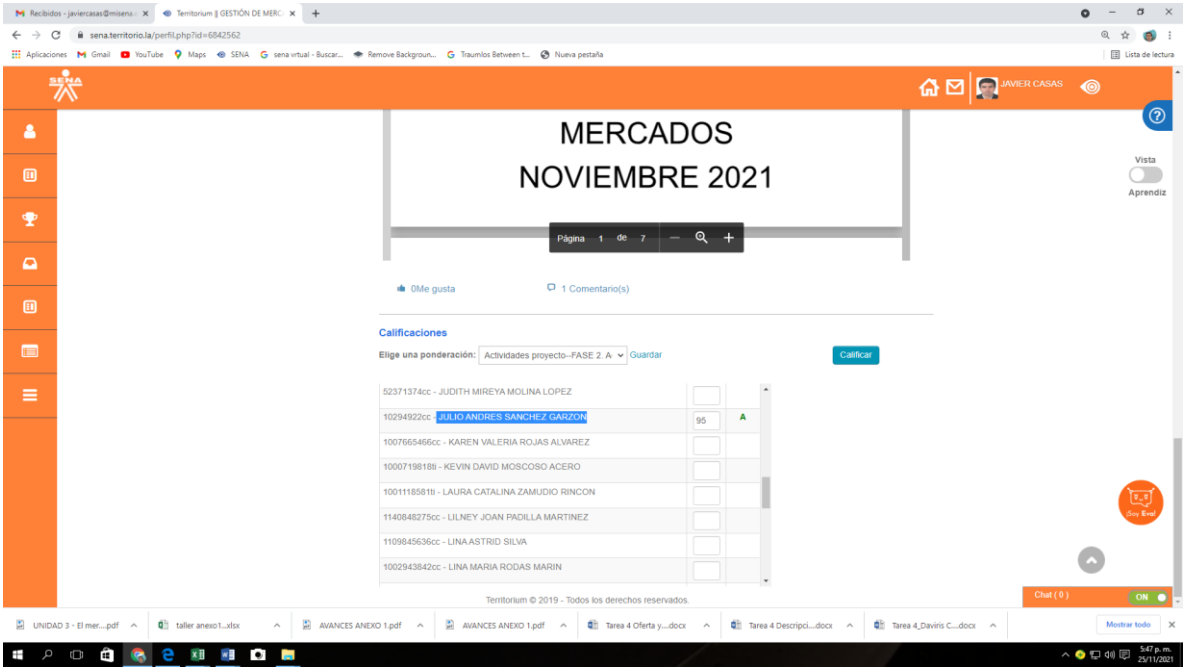


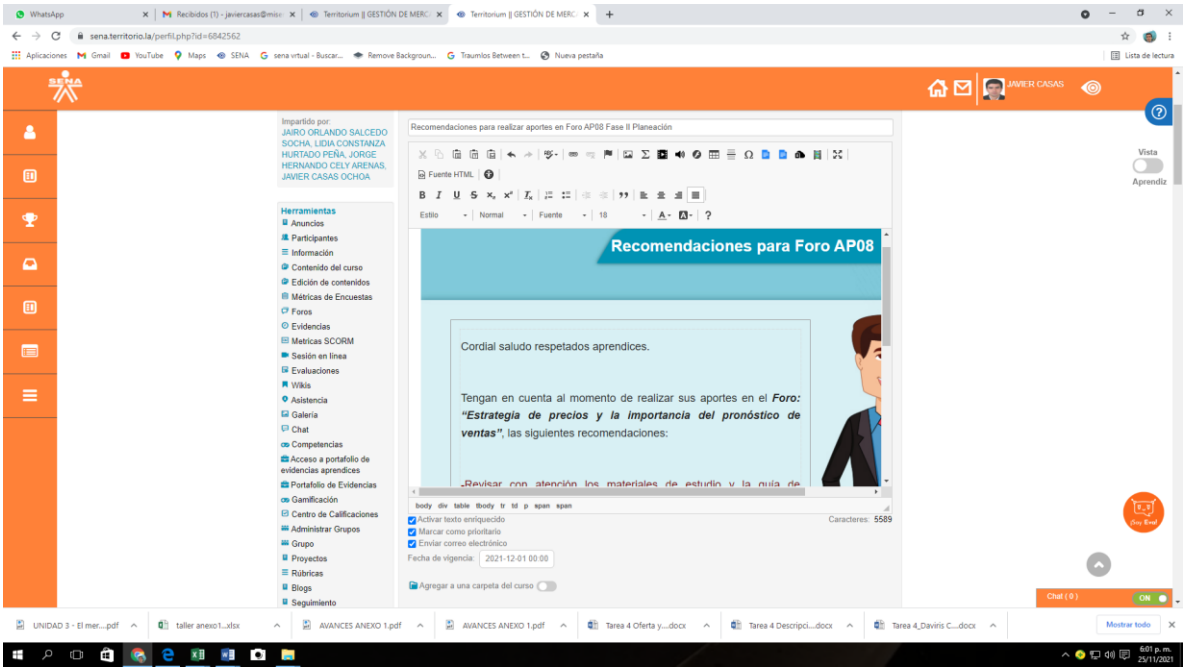


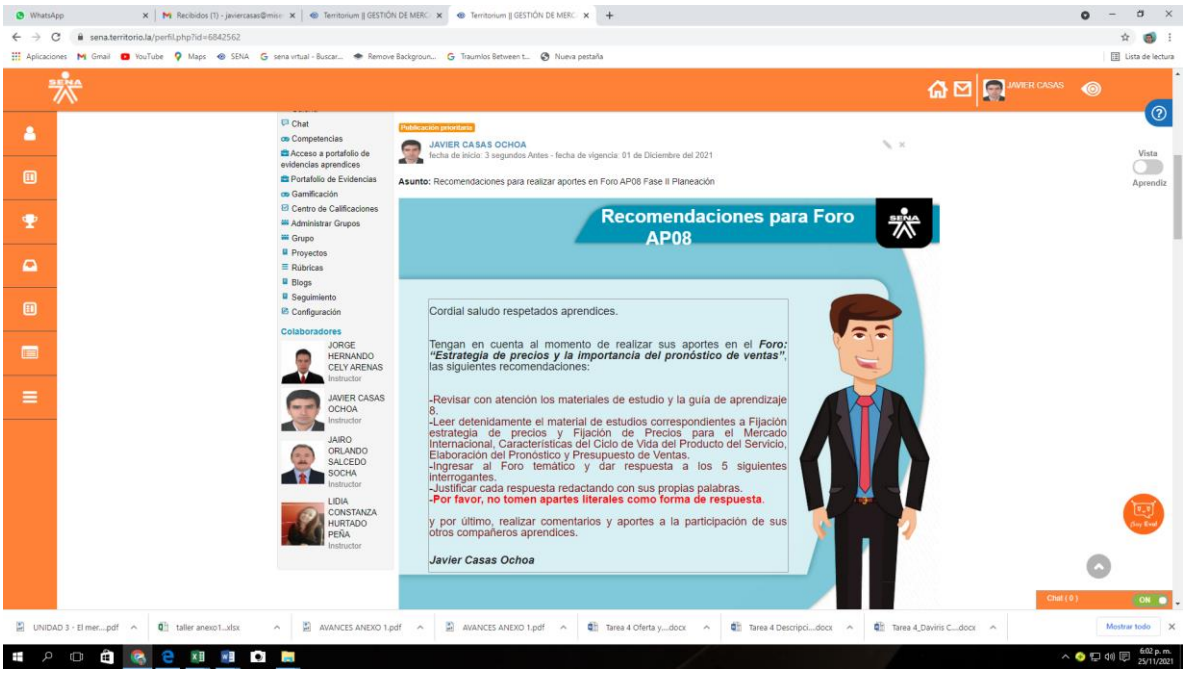
Jueves 25 de noviembre

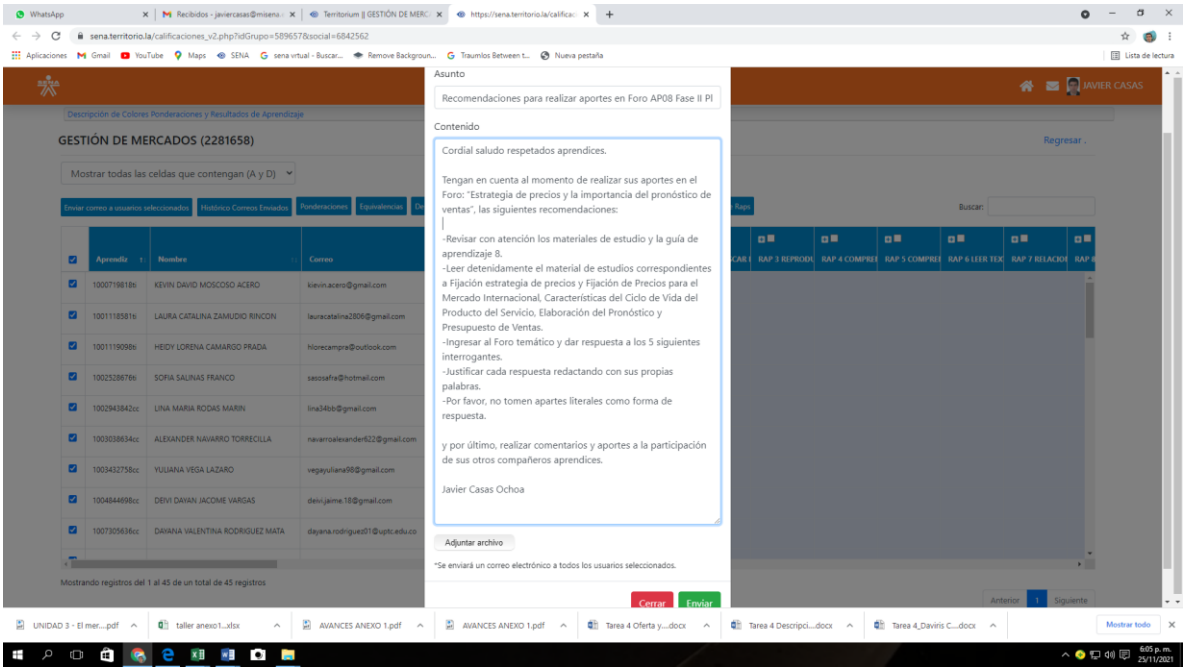
Soportes del desempeño en Plataforma Territorium el jueves 25 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a revisión y calificación aportes Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?; publicación anuncio con recomendaciones para realizar aporte en Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?; envío mensaje a través de centro de calificaciones con recomendaciones para realizar aporte en Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?:

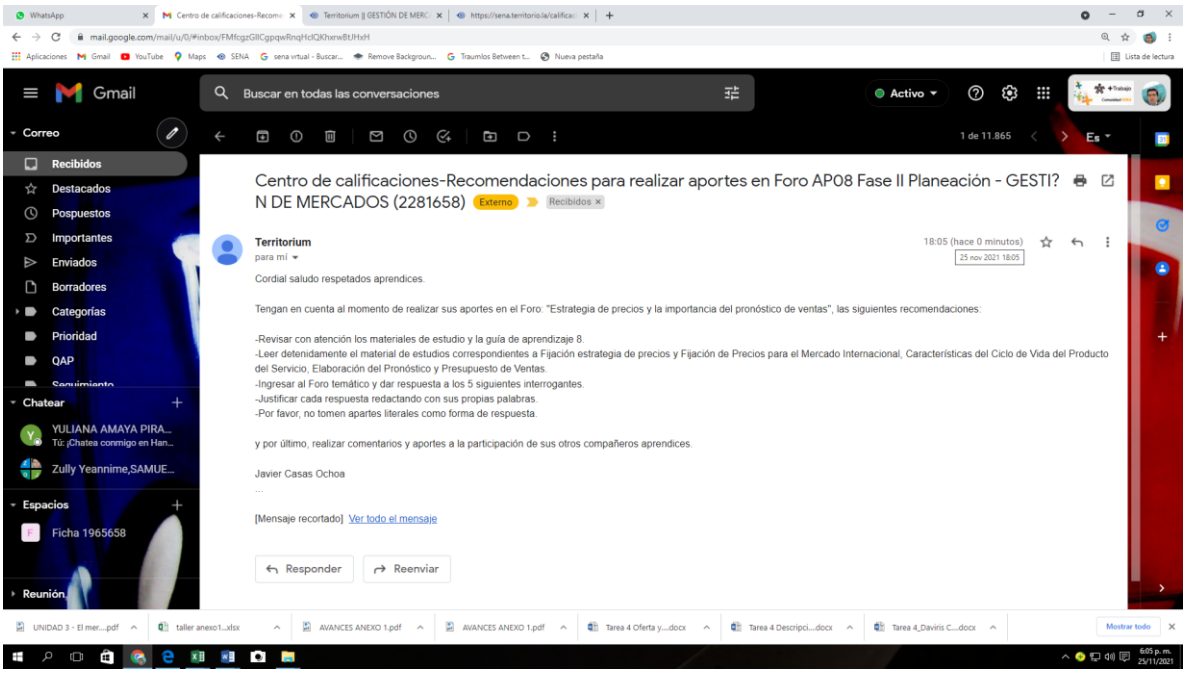



MERCADOS
NOVIEMBRE 2021
Página 1 de 7
0Me gusta
1 Comentario(s)
Calificaciones
Elige una ponderación:
Actividades proyecto--FASE 2. A
Guardar
Calificar
52371374cc - JUDITH MIREYA MOLINA LOPEZ
10294922cc - JULIO ANDRES SANCHEZ GARZON
95
A
1007665466cc - KAREN VALERIA ROJAS ALVAREZ
10007198181 - KEVIN DAVID MOSCOSO ACERO
10011185811 - LAURA CATALINA ZAMUDIO RINCON
1140848275cc - LILNEY JOAN PADILLA MARTINEZ
1109845636cc - LINA ASTRID SILVA
1002943842cc - LINA MARIA RODAS MARIN
Territorium © 2019 - Todos los derechos reservados.
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON


Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Recomendaciones para realizar aportes en Foro AP08 Fase II Planeación
Fuente HTML
Recomendaciones para Foro AP08
Cordial saludo respetados aprendices.
Tengan en cuenta al momento de realizar sus aportes en el Foro: "Estrategia de precios y la importancia del pronóstico de ventas", las siguientes recomendaciones:
Activar texto enriquecido
Marcar como prioritario
Enviar correo electrónico
Caracteres: 5589
Fecha de vigencia:
2021-12-01 00:00
Agregar a una carpeta del curso
JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON

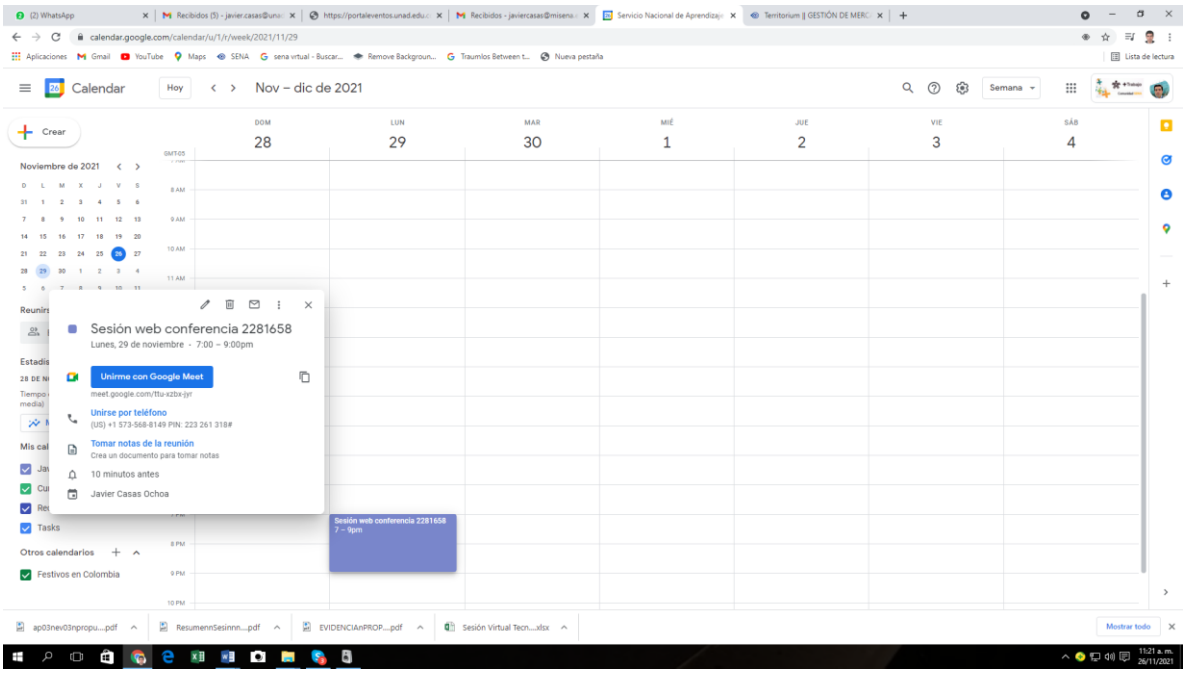

Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Asunto: Recomendaciones para realizar aportes en Foro AP08 Fase II Planeación
Recomendaciones para Foro AP08
Cordial saludo respetados aprendices.
Tengan en cuenta al momento de realizar sus aportes en el Foro: "Estrategia de precios y la importancia del pronóstico de ventas", las siguientes recomendaciones:
-Revisar con atención los materiales de estudio y la guía de aprendizaje 8.
-Leer detenidamente el material de estudios correspondientes a Fijación estrategia de precios y Fijación de Precios para el Mercado Internacional, Características del Ciclo de Vida del Producto del Servicio, Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas.
-Ingresar al Foro temático y dar respuesta a los 5 siguientes interrogantes.
-Justificar cada respuesta redactando con sus propias palabras.
-Por favor, no tomen apartes literales como forma de respuesta.
y por último, realizar comentarios y aportes a la participación de sus otros compañeros aprendices.
Javier Casas Ochoa
Vista Aprendiz
Chat (0)
ON

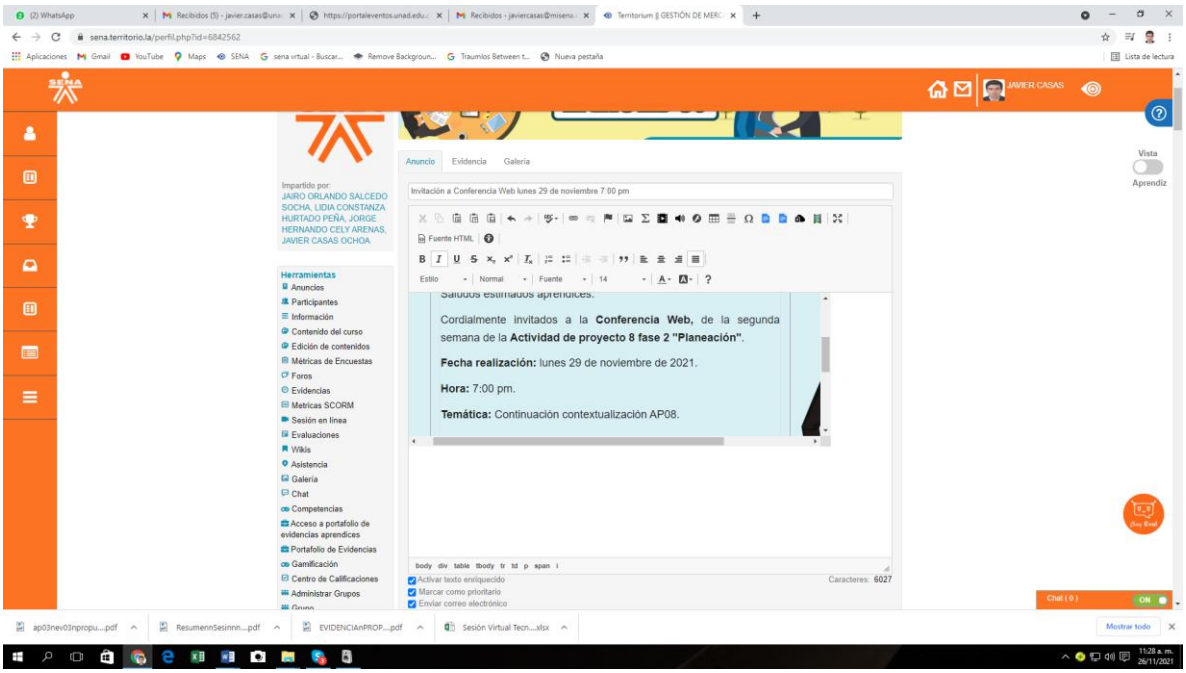

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Asunto
Recomendaciones para realizar aportes en Foro AP08 Fase II Pl
Contenido
Cordial saludo respetados aprendices.
Tengan en cuenta al momento de realizar sus aportes en el Foro: "Estrategia de precios y la importancia del pronóstico de ventas", las siguientes recomendaciones:
-Revisar con atención los materiales de estudio y la guía de aprendizaje 8.
-Leer detenidamente el material de estudios correspondientes a Fijación estrategia de precios y Fijación de Precios para el Mercado Internacional, Características del Ciclo de Vida del Producto del Servicio, Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas.
-Ingresar al Foro temático y dar respuesta a los 5 siguientes interrogantes.
-Justificar cada respuesta redactando con sus propias palabras.
-Por favor, no tomen apartes literales como forma de respuesta.
y por último, realizar comentarios y aportes a la participación de sus otros compañeros aprendices.
Javier Casas Ochoa
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
Regresar .

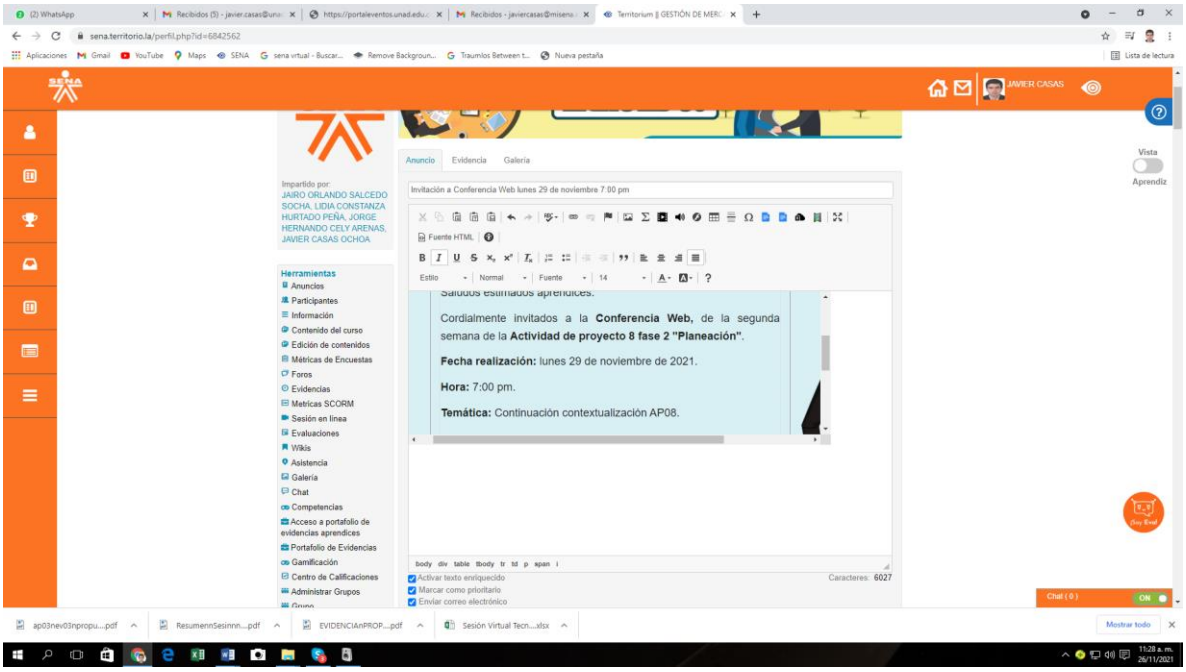


Viernes 26 de noviembre

Soportes del desempeño en Plataforma Territorium el viernes 26 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a configuración y publicación anuncio invitación a conferencia web lunes 29 de noviembre:




JAVIER CASAS
Anuncio
Evidencia
Galería
Invitación a Conferencia Web lunes 29 de noviembre 7:00 pm
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Cordialmente invitados a la **Conferencia Web,** de la segunda semana de la **Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".**
Fecha realización: lunes 29 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Continuación contextualización AP08.
Caracteres: 6027
Activar texto enriquecido
Marcar como prioritario
Enviar correo electrónico
Vista Aprendiz
Chat (0)
ON
Mostrar todo
26/11/2021


JAVIER CASAS
Anuncio
Evidencia
Galería
Invitación a Conferencia Web lunes 29 de noviembre 7:00 pm
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Cordialmente invitados a la **Conferencia Web,** de la segunda semana de la **Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".**
Fecha realización: lunes 29 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Continuación contextualización AP08.
Caracteres: 6027
Activar texto enriquecido
Marcar como prioritario
Enviar correo electrónico
Vista Aprendiz
Chat (0)
ON
Mostrar todo
26/11/2021

INFORME DE ACTIVIDADES FICHA 2281658

Nombre del Instructor: Javier Casas Ochoa

Semana: 29 al 30 de noviembre de 2021

Nombre del programa y No de Ficha: Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2281658.

Objetivo: Desarrollar actividades de formación:

Competencia:

- Proyectar el mercado de acuerdo con el tipo de producto o servicio y características de los consumidores y usuarios.

Resultado de aprendizaje:

- Aplicar estrategias para la fijación de precios de los productos y servicios considerando el comportamiento del mercado, según tipos de mercados y de productos aplicando métodos de fijación de precios.

Medios utilizados: Espacio en plataforma Territorium, Aplicativos Meet de Google y correo misena.

Temas tratados: Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas; Fijación Estratégica de Precios; Características del Ciclo de Vida del Producto del Servicio; Fundamentos del ciclo de vida; Fases del Ciclo de Vida de un Producto; Fases del Ciclo de Vida de un Servicio; Análisis de las Elasticidades; Fijación de Precios para el Mercado Internacional.

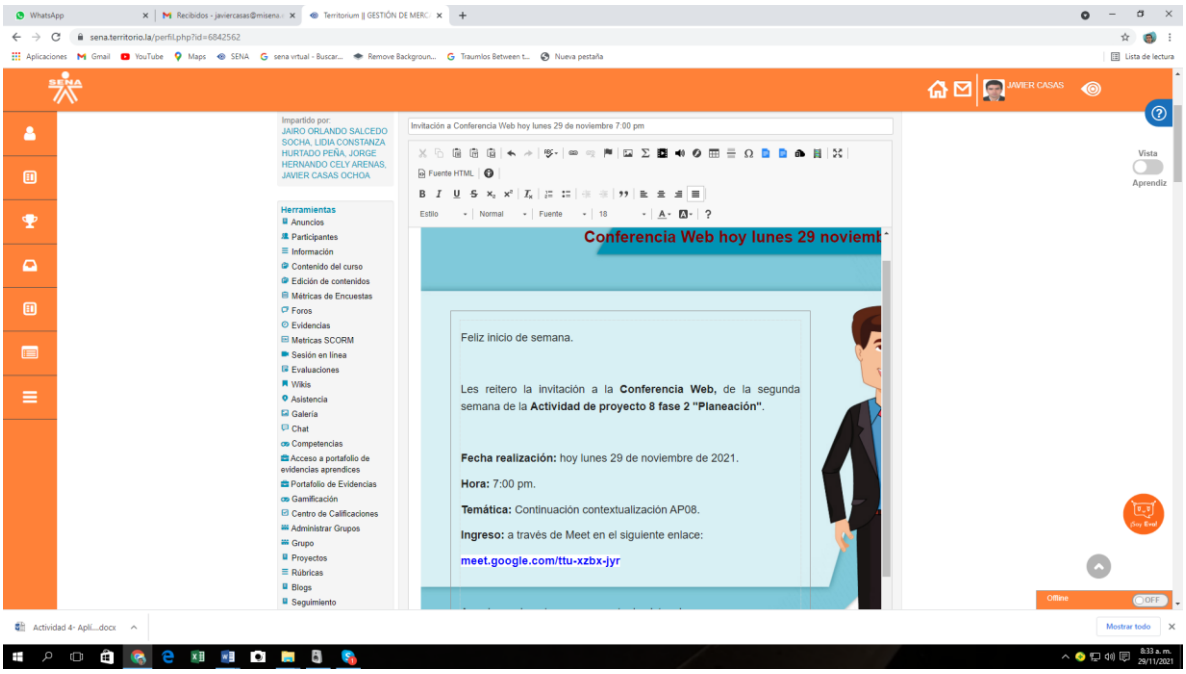
Link donde se dispuso el material de apoyo:

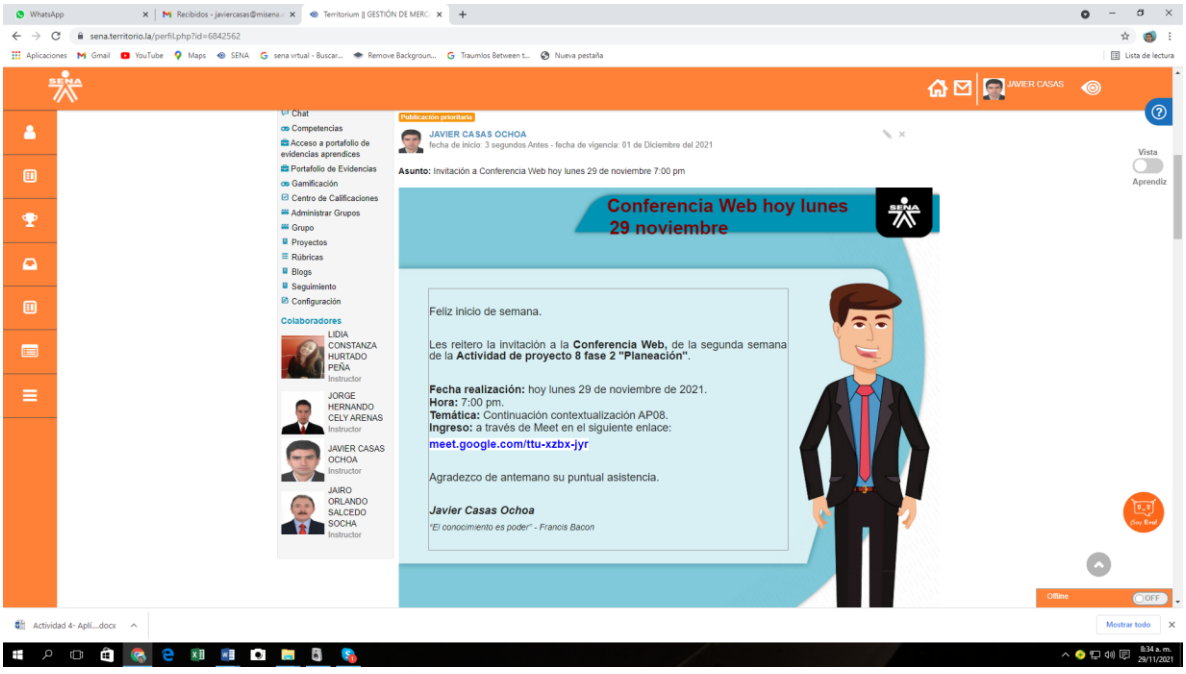
https://sena.territorio.la/contenido2.php?materia=6842562&load#getDocs.php?materia=589657&ref=9719447-Gesti%C3%B3n%20De%20Mercados%20(2281658)/9719532-PROYECTO/9719657-Fase%202%20Planeaci%C3%B3n/

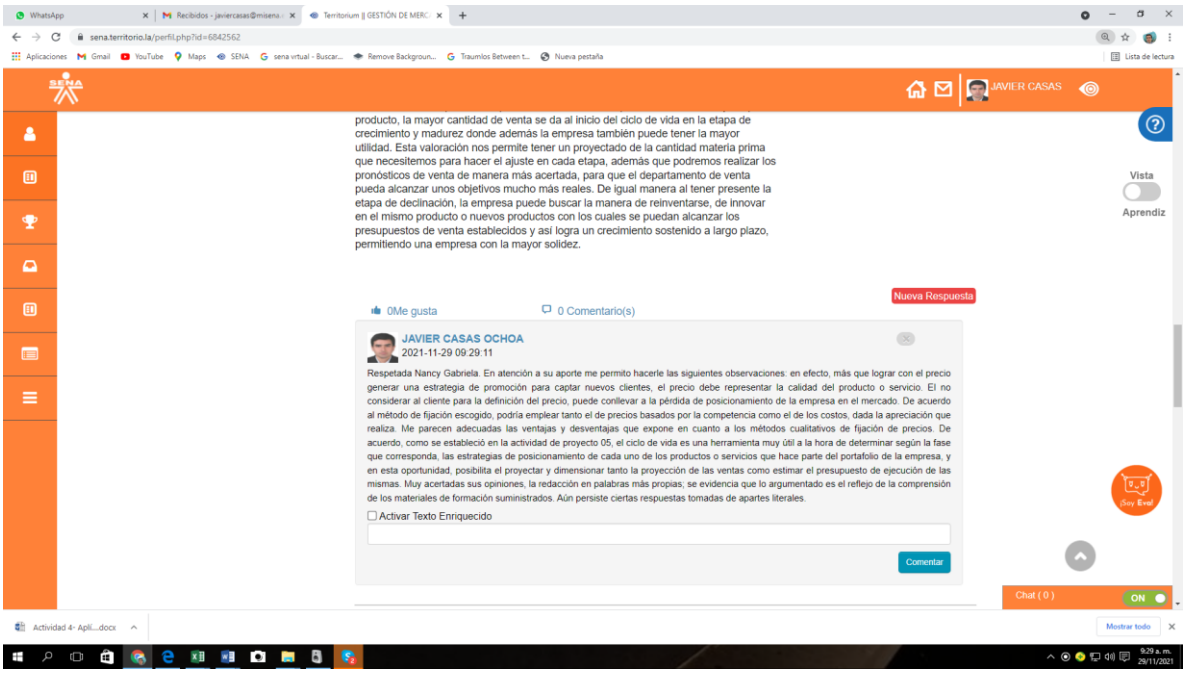
Descripción de las actividades realizadas, novedades y observaciones para los cuatro días de la semana asignados:

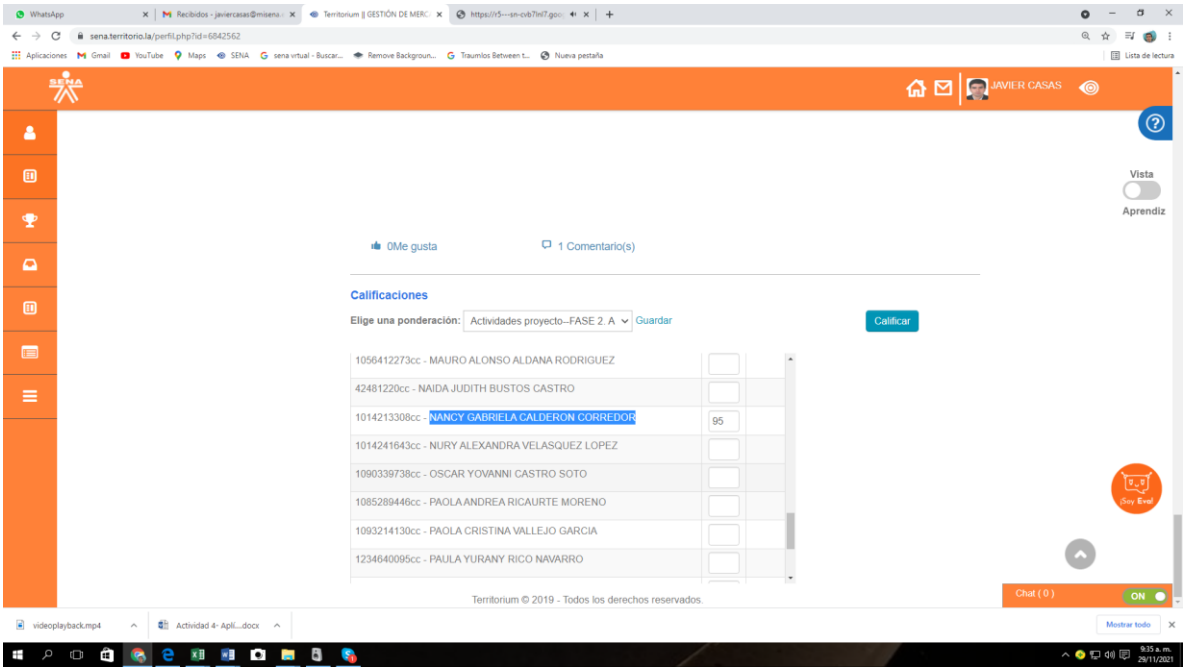
Lunes 29 de noviembre

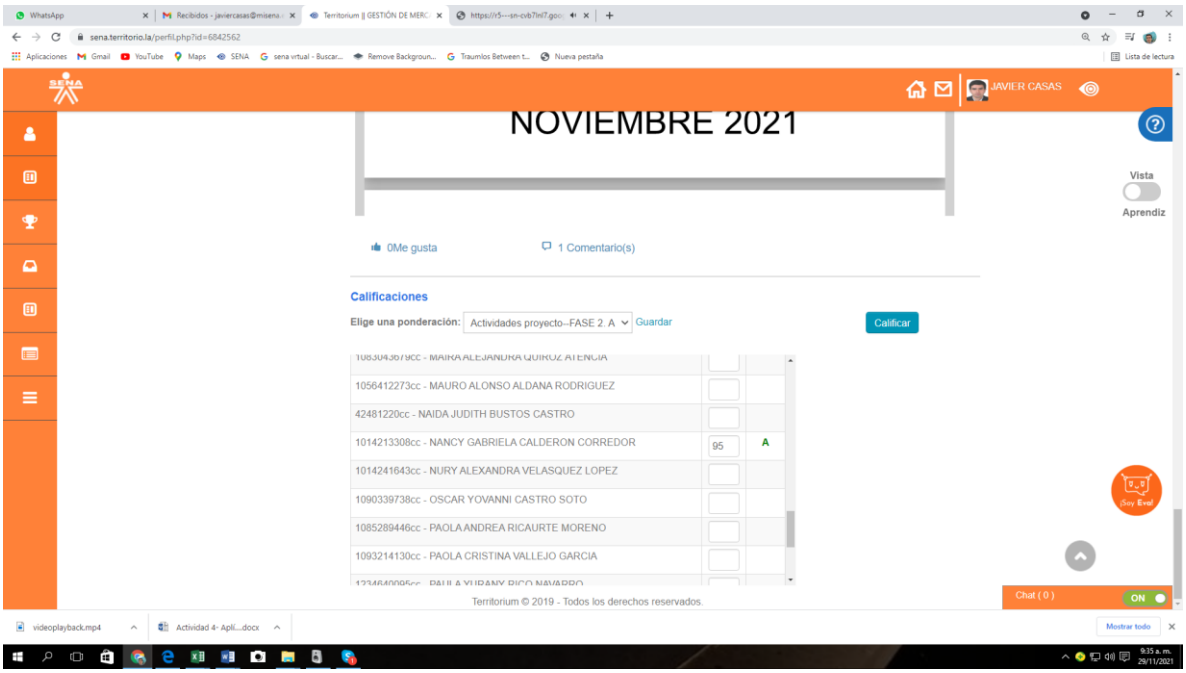
Evidencias del desempeño en Plataforma Territorium el lunes 29 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a publicación anuncio reiteración invitación a conferencia web lunes 29 de noviembre; realimentación y calificación evidencia AP08-EV01- Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas?:


JAVIER CASAS
Impartido por:
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA, LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA, JORGE HERNANDO CELY ARENAS, JAVIER CASAS OCHOA
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Invitación a Conferencia Web hoy lunes 29 de noviembre 7:00 pm
Fuente HTML
Conferencia Web hoy lunes 29 noviemb
Feliz inicio de semana.
Les reitero la invitación a la Conferencia Web, de la segunda semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: hoy lunes 29 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Continuación contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/ttu-xzbx-jyr
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Actividad 4- Apli....docx
Mostrar todo
8:33 a. m.
29/11/2021

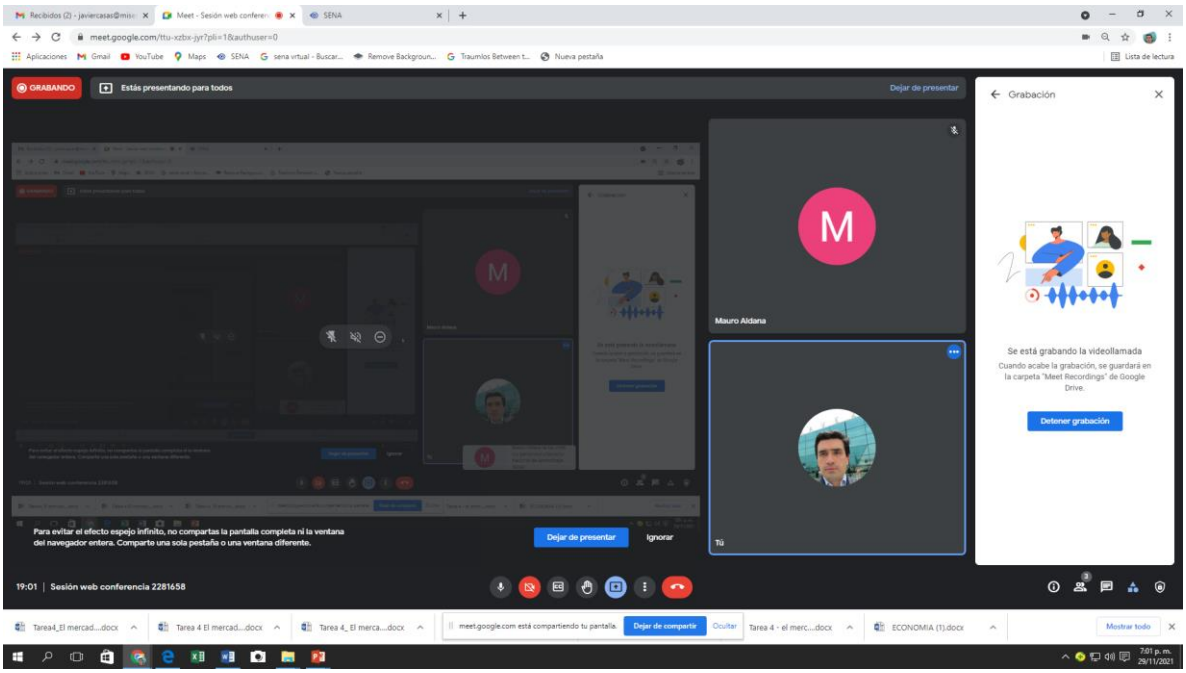

JAVIER CASAS
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
Publicación prioritaria
JAVIER CASAS OCHOA
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 01 de Diciembre del 2021
Asunto: Invitación a Conferencia Web hoy lunes 29 de noviembre 7:00 pm
Conferencia Web hoy lunes 29 noviembre
Feliz inicio de semana.
Les reitero la invitación a la Conferencia Web, de la segunda semana de la Actividad de proyecto 8 fase 2 "Planeación".
Fecha realización: hoy lunes 29 de noviembre de 2021.
Hora: 7:00 pm.
Temática: Continuación contextualización AP08.
Ingreso: a través de Meet en el siguiente enlace:
meet.google.com/ttu-xzbx-jyr
Agradezco de antemano su puntual asistencia.
Javier Casas Ochoa
"El conocimiento es poder" - Francis Bacon
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Actividad 4- Apli....docx
Mostrar todo
8:34 a. m.
29/11/2021

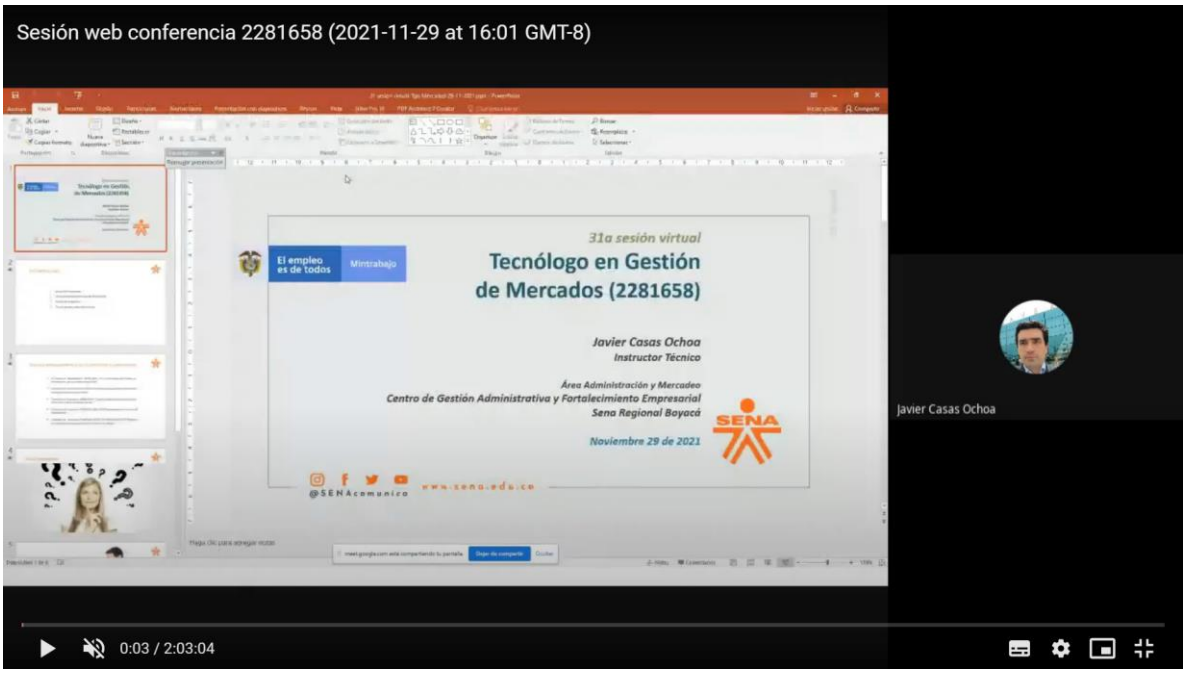

JAVIER CASAS
producto, la mayor cantidad de venta se da al inicio del ciclo de vida en la etapa de crecimiento y madurez donde además la empresa también puede tener la mayor utilidad. Esta valoración nos permite tener un proyectado de la cantidad materia prima que necesitemos para hacer el ajuste en cada etapa, además que podremos realizar los pronósticos de venta de manera más acertada, para que el departamento de venta pueda alcanzar unos objetivos mucho más reales. De igual manera al tener presente la etapa de declinación, la empresa puede buscar la manera de reinventarse, de innovar en el mismo producto o nuevos productos con los cuales se puedan alcanzar los presupuestos de venta establecidos y así logra un crecimiento sostenido a largo plazo, permitiendo una empresa con la mayor solidez.
Vista
Aprendiz
Nueva Respuesta
0Me gusta
0 Comentario(s)
JAVIER CASAS OCHOA
2021-11-29 09:29:11
Respetada Nancy Gabriela. En atención a su aporte me permito hacerle las siguientes observaciones: en efecto, más que lograr con el precio generar una estrategia de promoción para captar nuevos clientes, el precio debe representar la calidad del producto o servicio. El no considerar al cliente para la definición del precio, puede conllevar a la pérdida de posicionamiento de la empresa en el mercado. De acuerdo al método de fijación escogido, podría emplear tanto el de precios basados por la competencia como el de los costos, dada la apreciación que realiza. Me parecen adecuadas las ventajas y desventajas que expone en cuanto a los métodos cualitativos de fijación de precios. De acuerdo, como se estableció en la actividad de proyecto 05, el ciclo de vida es una herramienta muy útil a la hora de determinar según la fase que corresponda, las estrategias de posicionamiento de cada uno de los productos o servicios que hace parte del portafolio de la empresa, y en esta oportunidad, posibilita el proyectar y dimensionar tanto la proyección de las ventas como estimar el presupuesto de ejecución de las mismas. Muy acertadas sus opiniones, la redacción en palabras más propias; se evidencia que lo argumentado es el reflejo de la comprensión de los materiales de formación suministrados. Aún persiste ciertas respuestas tomadas de apartes literales.
Activar Texto Enriquecido
Comentar
Chat (0)
ON
Actividad 4- Apli....docx
Mostrar todo

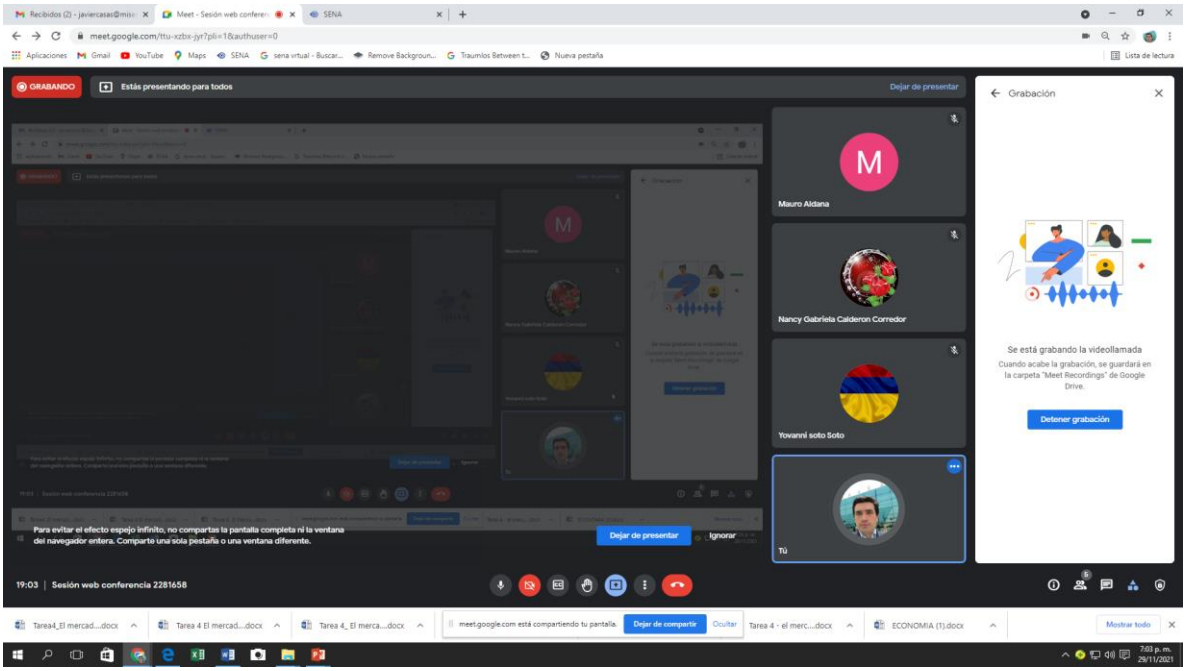

JAVIER CASAS
Vista
Aprendiz
0Me gusta
1 Comentario(s)
Calificaciones
Elige una ponderación:
Actividades proyecto--FASE 2. A
Guardar
Calificar
1056412273cc - MAURO ALONSO ALDANA RODRIGUEZ
42481220cc - NAIDA JUDITH BUSTOS CASTRO
1014213308cc - NANCY GABRIELA CALDERON CORREDOR
95
1014241643cc - NURY ALEXANDRA VELASQUEZ LOPEZ
1090339738cc - OSCAR YOVANNI CASTRO SOTO
1085289446cc - PAOLA ANDREA RICAURTE MORENO
1093214130cc - PAOLA CRISTINA VALLEJO GARCIA
1234640095cc - PAULA YURANY RICO NAVARRO
Territorium © 2019 - Todos los derechos reservados.
Chat (0)
ON
videoplayback.mp4
Actividad 4- Apli....docx
Mostrar todo

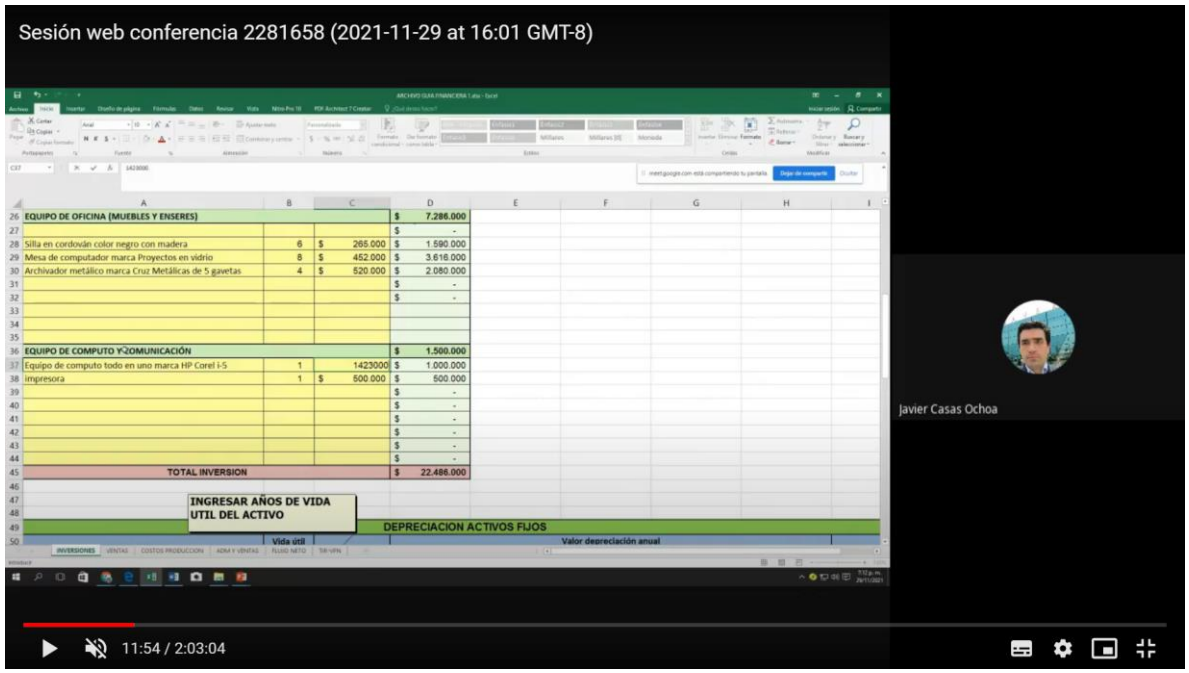


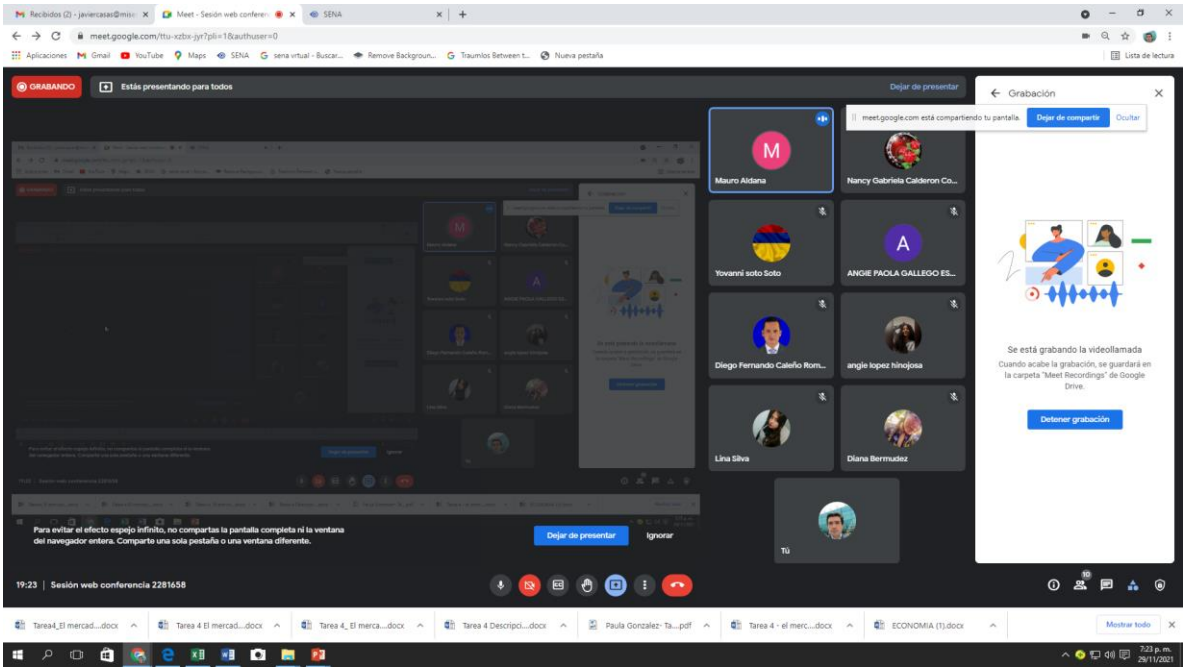
Evidencias de la sesión virtual conferencia web llevada a cabo el lunes 29 de noviembre de 7:00 p.m. a 9:04 p.m. a través de Meet con aprendices del Tecnólogo en Gestión de Mercados Virtual Ficha 2281658:

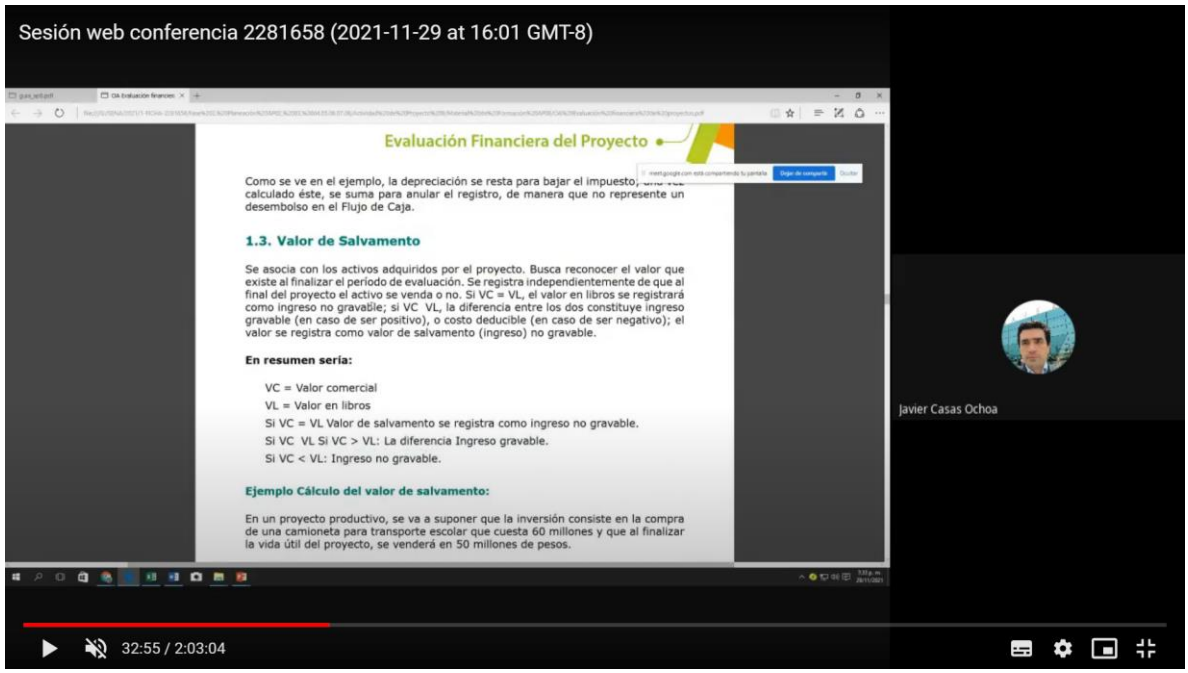



Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)
31a sesión virtual
Tecnólogo en Gestión de Mercados (2281658)
Javier Casas Ochoa
Instructor Técnico
Área Administración y Mercadeo
Centro de Gestión Administrativa y Fortalecimiento Empresarial
Sena Regional Boyacá
Noviembre 29 de 2021
Javier Casas Ochoa
0:03 / 2:03:04

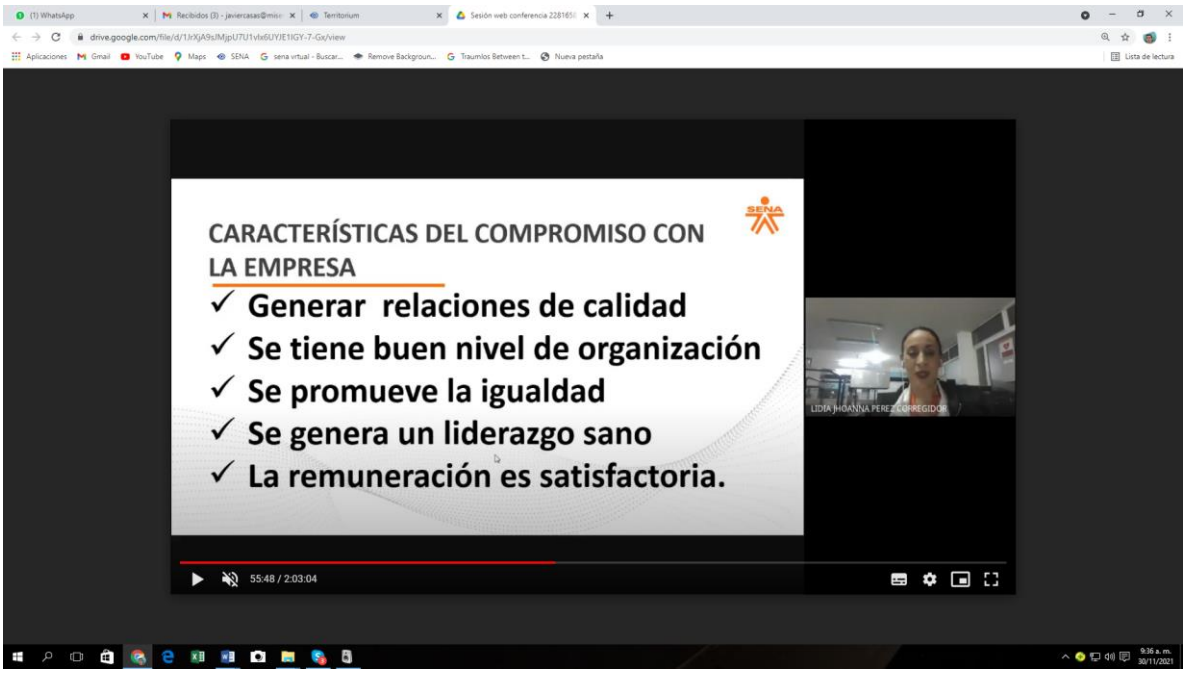

GRABANDO
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon Corredor
Yovanni soto Soto
Tú
Grabación
Se está grabando la videollamada
Cuando acabe la grabación, se guardará en la carpeta "Meet Recordings" de Google Drive.
Detener grabación
Para evitar el efecto espejo infinito, no compartas la pantalla completa ni la ventana del navegador entera. Comparte una sola pestaña o una ventana diferente.
Ignorar
19:03 | Sesión web conferencia 2281658

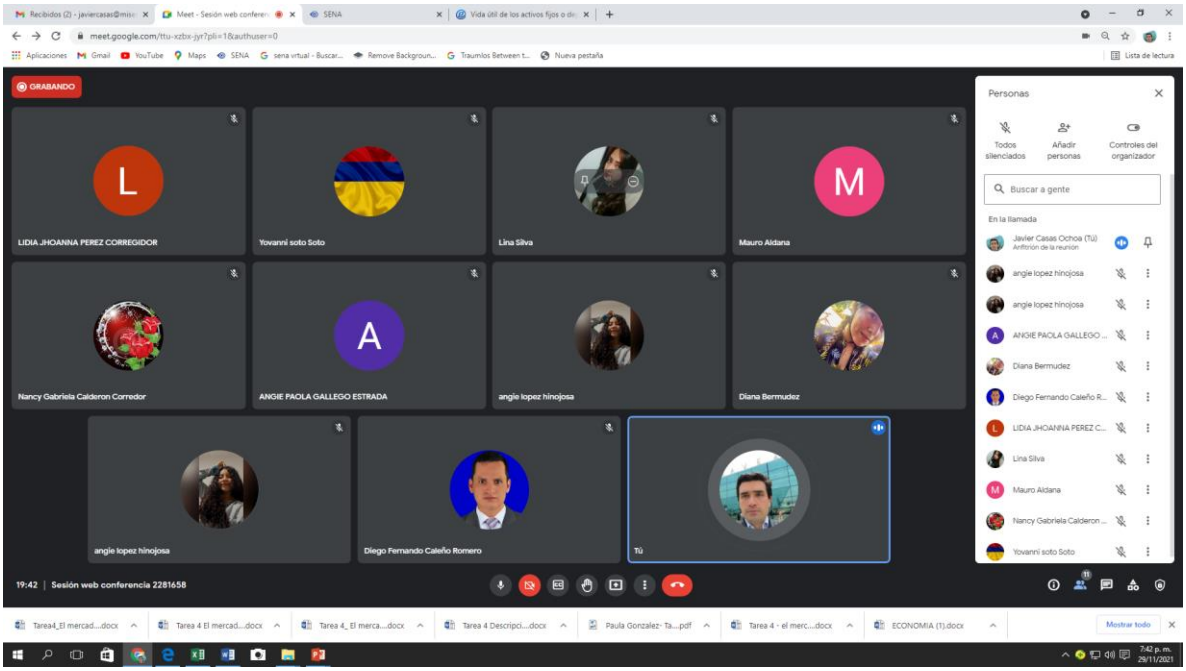

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)
EQUIPO DE OFICINA (MUEBLES Y ENSERES) $ 7.286.000
Silla en cordován color negro con madera 6 $ 265.000 $ 1.590.000
Mesa de computador marca Proyectos en vidrio 8 $ 452.000 $ 3.616.000
Archivador metálico marca Cruz Metálicas de 5 gavetas 4 $ 520.000 $ 2.080.000
EQUIPO DE COMPUTO Y COMUNICACIÓN $ 1.500.000
Equipo de computo todo en uno marca HP Corel i-5 1 1423000 $ 1.000.000
impresora 1 $ 500.000 $ 500.000
TOTAL INVERSION $ 22.486.000
INGRESAR AÑOS DE VIDA UTIL DEL ACTIVO
DEPRECIACION ACTIVOS FIJOS
Vida útil
Valor depreciación anual
Javier Casas Ochoa
11:54 / 2:03:04

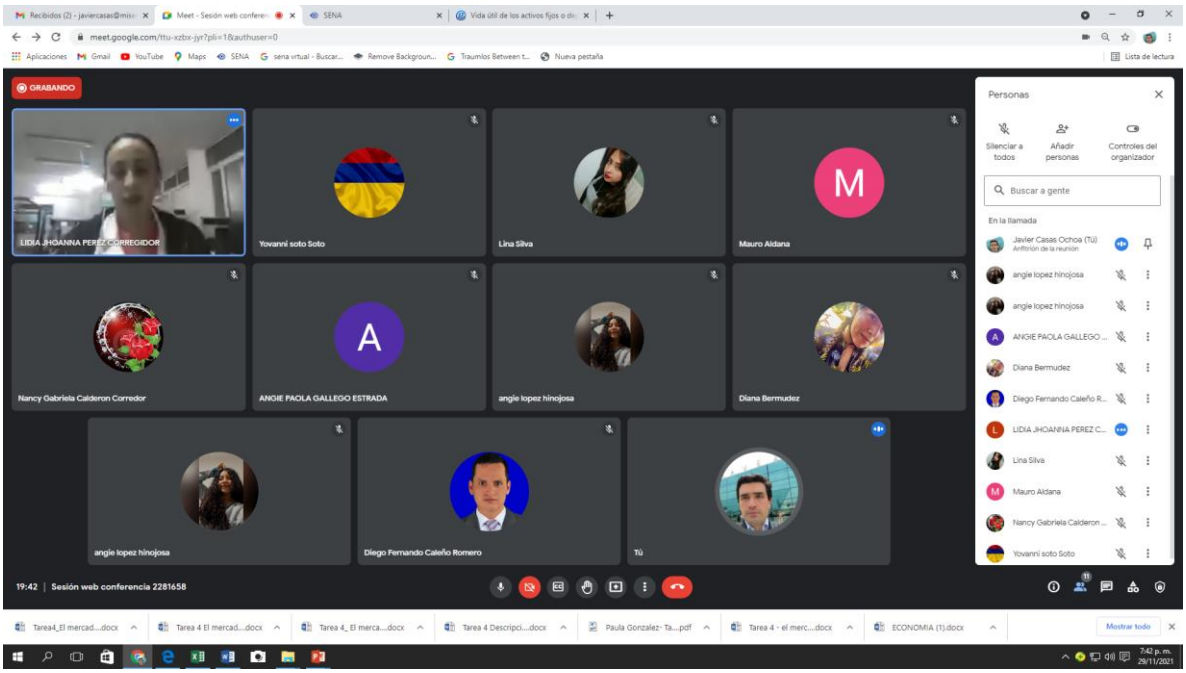

GRABANDO
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon Co...
Yovanni soto Soto
ANGIE PAOLA GALLEGO ES...
Diego Fernando Caleño Rom...
angie lopez hinojosa
Lina Silva
Diana Bermudez
Tú
Grabación
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar
Se está grabando la videollamada
Cuando acabe la grabación, se guardará en la carpeta "Meet Recordings" de Google Drive.
Detener grabación
Para evitar el efecto espejo infinito, no compartas la pantalla completa ni la ventana del navegador entera. Comparte una sola pestaña o una ventana diferente.
Dejar de presentar
Ignorar
19:23 | Sesión web conferencia 2281658


Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)
Evaluación Financiera del Proyecto
Como se ve en el ejemplo, la depreciación se resta para bajar el impuesto,
calculado éste, se suma para anular el registro, de manera que no represente un
desembolso en el Flujo de Caja.
1.3. Valor de Salvamento
Se asocia con los activos adquiridos por el proyecto. Busca reconocer el valor que existe al finalizar el periodo de evaluación. Se registra independientemente de que al final del proyecto el activo se venda o no. Si VC = VL, el valor en libros se registrará como ingreso no gravable; si VC VL, la diferencia entre los dos constituye ingreso gravable (en caso de ser positivo), o costo deducible (en caso de ser negativo); el valor se registra como valor de salvamento (ingreso) no gravable.
En resumen sería:
VC = Valor comercial
VL = Valor en libros
Si VC = VL Valor de salvamento se registra como ingreso no gravable.
Si VC VL Si VC > VL: La diferencia Ingreso gravable.
Si VC < VL: Ingreso no gravable.
Ejemplo Cálculo del valor de salvamento:
En un proyecto productivo, se va a suponer que la inversión consiste en la compra de una camioneta para transporte escolar que cuesta 60 millones y que al finalizar la vida útil del proyecto, se venderá en 50 millones de pesos.
Javier Casas Ochoa
32:55 / 2:03:04

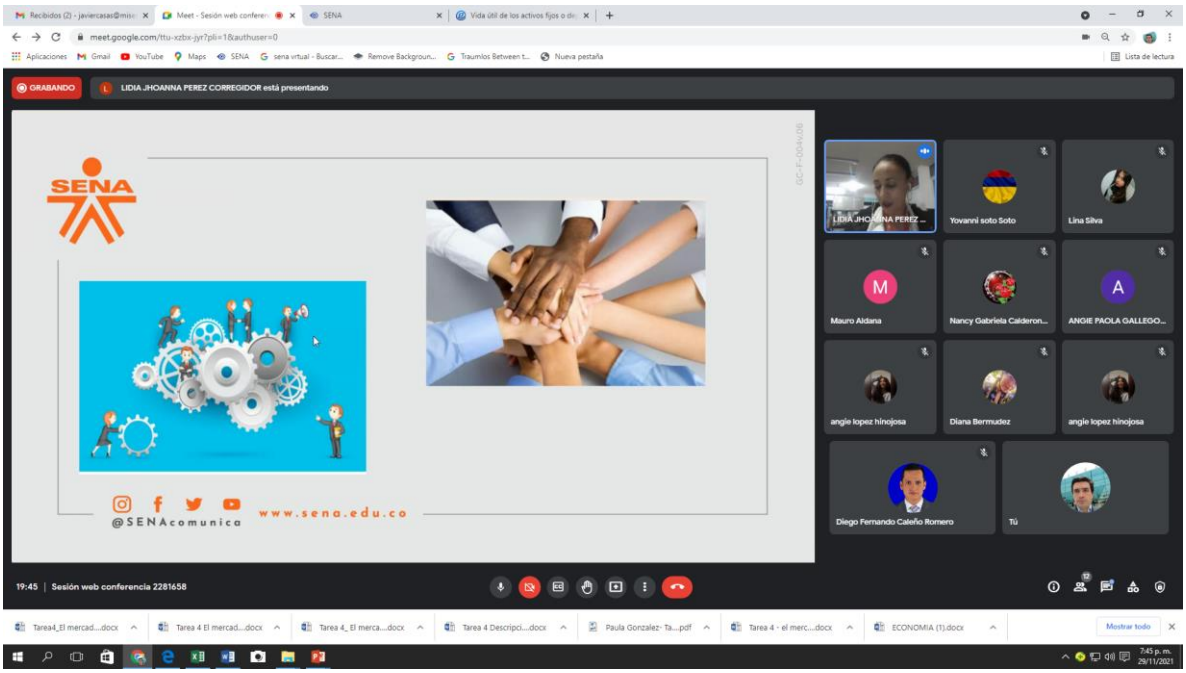

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)
El empleo es de todos
Mintrabajo
COMPROMISO FRENTE AL TRABAJO
JHOANNA PÉREZ CORREGIDOR
PSICÓLOGA – BIENESTAR AL APRENDIZ
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
43:59 / 2:03:04

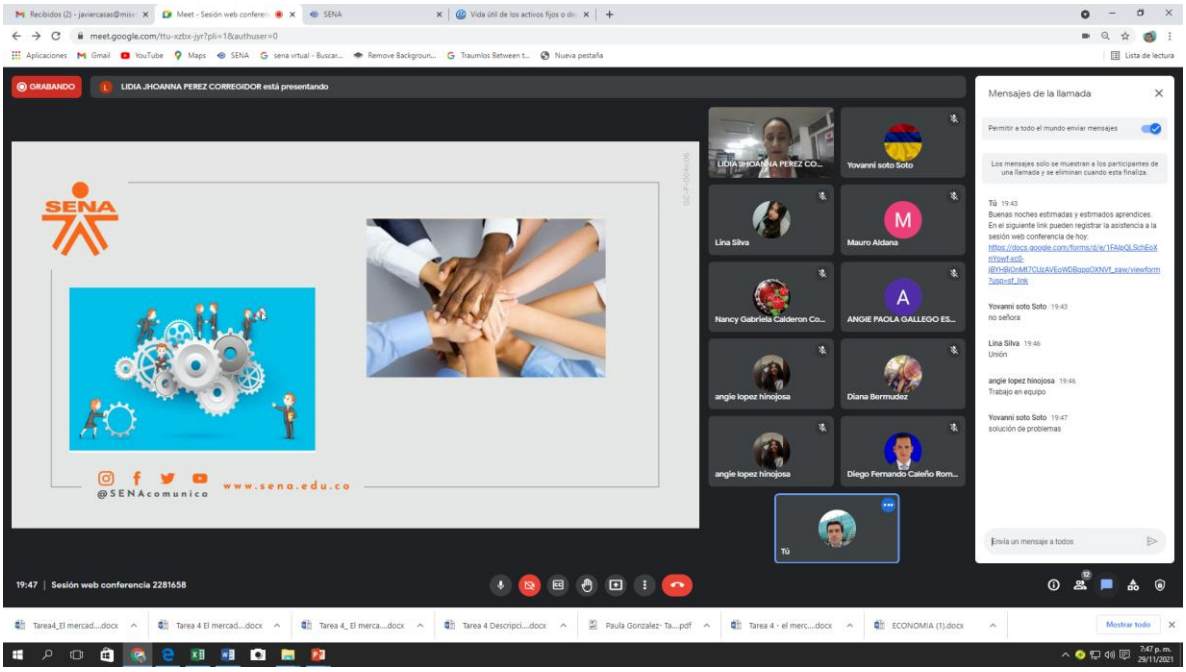

CARACTERÍSTICAS DEL COMPROMISO CON LA EMPRESA
✓ Generar relaciones de calidad
✓ Se tiene buen nivel de organización
✓ Se promueve la igualdad
✓ Se genera un liderazgo sano
✓ La remuneración es satisfactoria.
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
55:48 / 2:03:04


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon Corredor
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
Personas
19:42 | Sesión web conferencia 2281658


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon Corredor
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
Buscar a gente
En la llamada
19:42 | Sesión web conferencia 2281658


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
El empleo es de todos
Mintrabajo
COMPROMISO FRENTE AL TRABAJO
JHOANNA PÉREZ CORREGIDOR
PSICÓLOGA – BIENESTAR AL APRENDIZ
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:43 | Sesión web conferencia 2281658

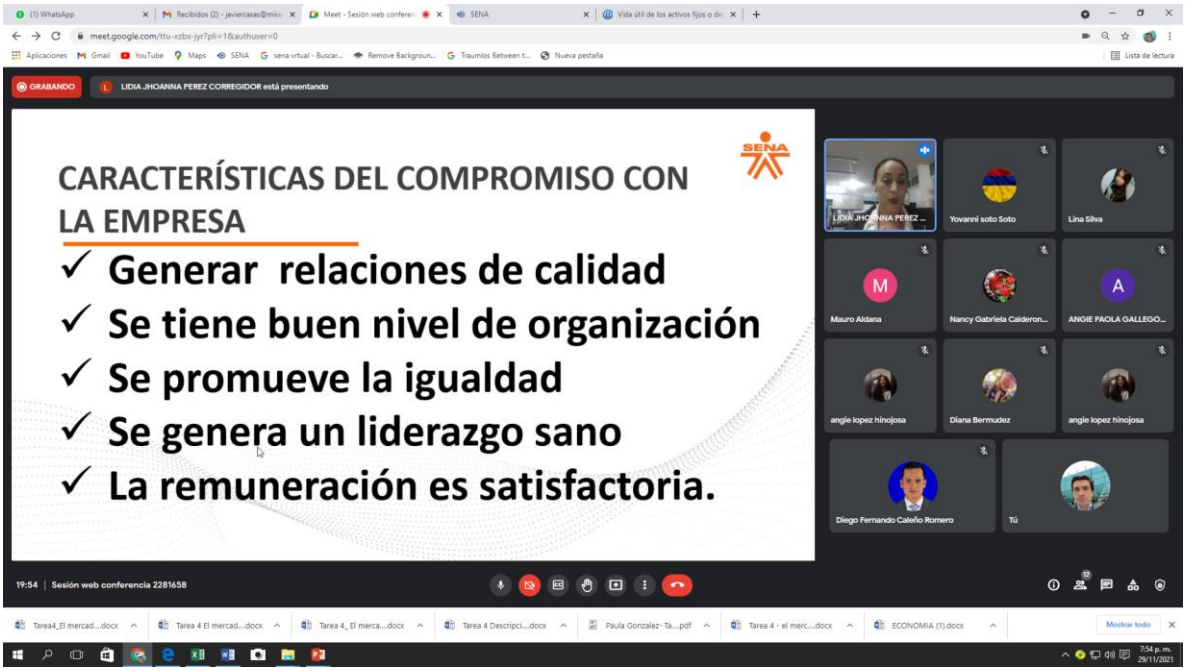

GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
SENA
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
LIDIA JHOANNA PEREZ ...
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:45 | Sesión web conferencia 2281658

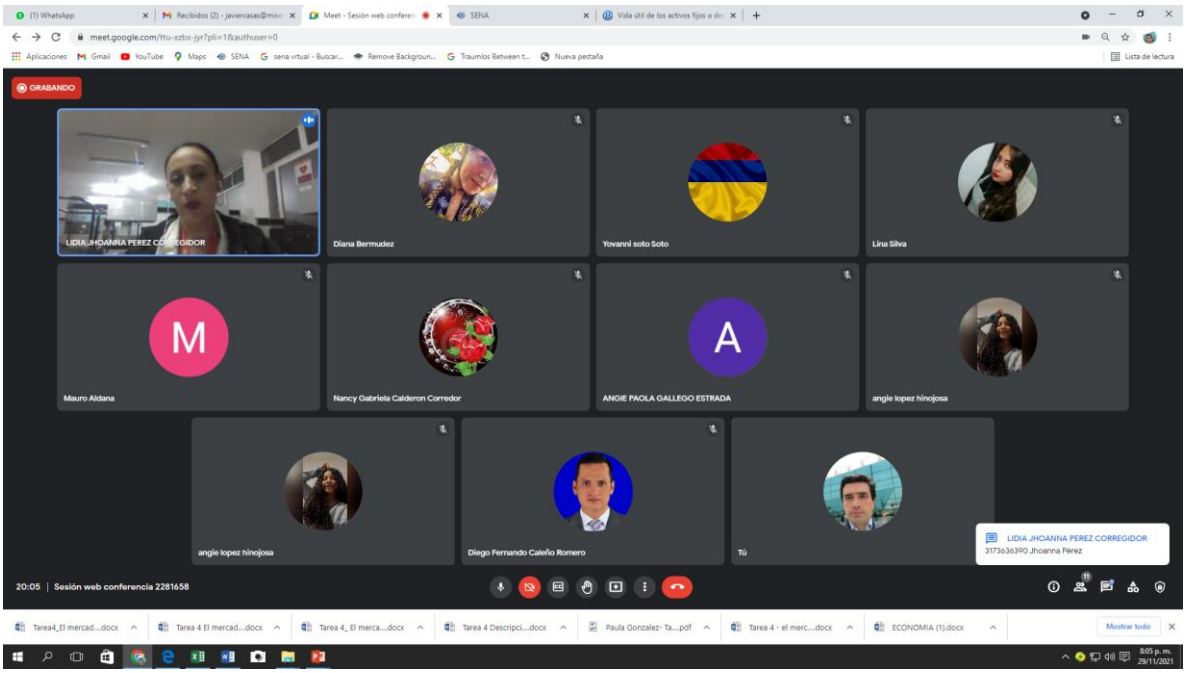

GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
SENA
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
Mensajes de la llamada
Permitir a todo el mundo enviar mensajes
Los mensajes solo se muestran a los participantes de una llamada y se eliminan cuando esta finaliza.
Tú 19:43
Buenas noches estimadas y estimados aprendices.
En el siguiente link pueden registrar la asistencia a la sesión web conferencia de hoy:
Yovanni soto Soto 19:43
no señora
Lina Silva 19:46
Unión
angie lopez hinojosa 19:46
Trabajo en equipo
Yovanni soto Soto 19:47
solución de problemas
Envía un mensaje a todos
19:47 | Sesión web conferencia 2281658

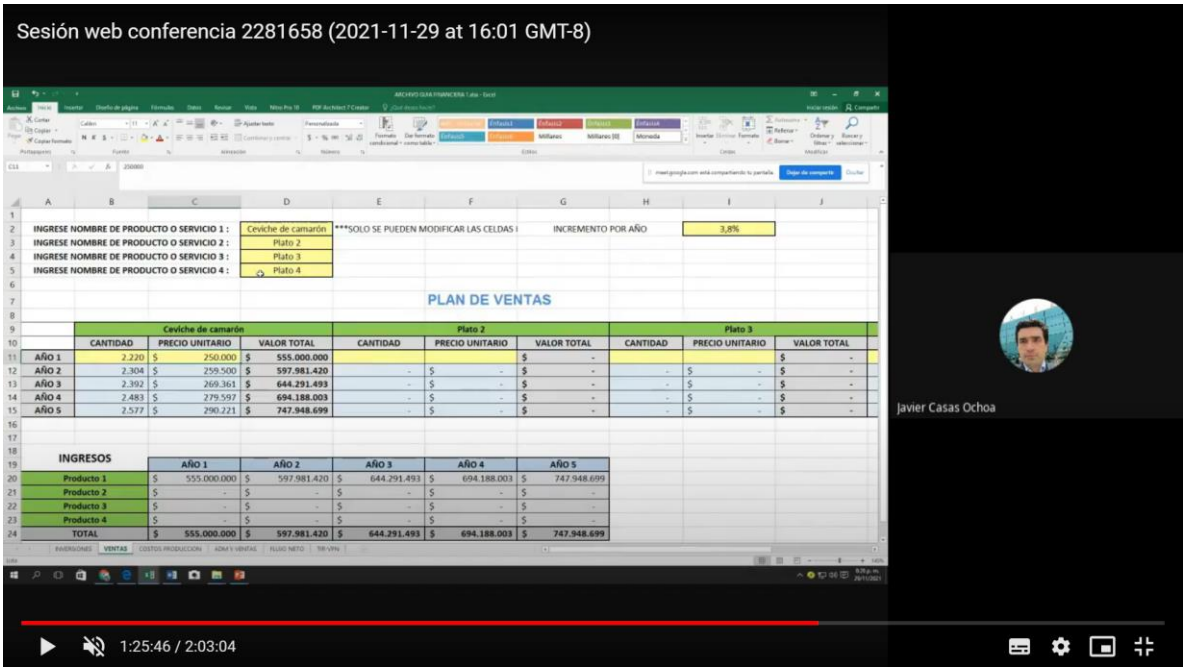

GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
COMPROMISO
El principal beneficio del **compromiso** del **equipo** es la mejora de los resultados finales. Los empleados comprometidos toman decisiones que benefician a sus colegas, **equipo** y organización. La colaboración en proyectos y **trabajos** generalmente conduce a mejores ideas y un desempeño más efectivo.
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:48 | Sesión web conferencia 2281658


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
CARACTERÍSTICAS DEL COMPROMISO CON LA EMPRESA
✓ Aumento en la productividad.
✓ Aumento en la satisfacción del Cliente.
✓ Aumento en la retención de los empleados.
✓ Compromiso = Éxito
✓ Calidad en la cultura de la empresa
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:50 | Sesión web conferencia 2281658

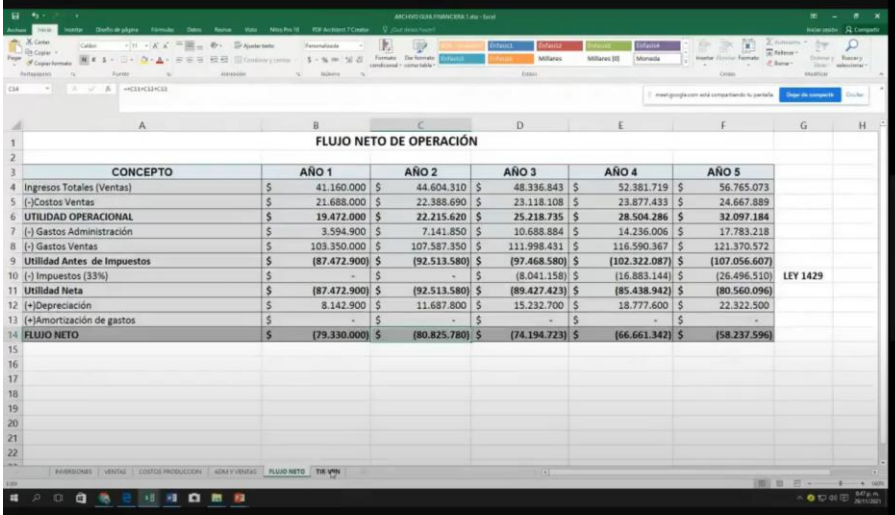

GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
CARACTERÍSTICAS DEL COMPROMISO CON LA EMPRESA
✓ La comunicación es fluida
✓ Se cuenta con soluciones creativas
✓ Hay confianza entre los miembros de los equipos
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:54 | Sesión web conferencia 2281658


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR está presentando
CARACTERÍSTICAS DEL COMPROMISO CON LA EMPRESA
✓ Generar relaciones de calidad
✓ Se tiene buen nivel de organización
✓ Se promueve la igualdad
✓ Se genera un liderazgo sano
✓ La remuneración es satisfactoria.
Yovanni soto Soto
Lina Silva
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon...
ANGIE PAOLA GALLEGO...
angie lopez hinojosa
Diana Bermudez
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
19:54 | Sesión web conferencia 2281658


GRABANDO
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
Diana Bermudez
Yovanni soto Soto
Lina Silva
M
Mauro Aldana
Nancy Gabriela Calderon Corredor
A
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
angie lopez hinojosa
angie lopez hinojosa
Diego Fernando Caleño Romero
Tú
LIDIA JHOANNA PEREZ CORREGIDOR
3173636390 Jhoanna Pérez
20:05 | Sesión web conferencia 2281658


Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)
INGRESE NOMBRE DE PRODUCTO O SERVICIO 1 : Ceviche de camarón
INGRESE NOMBRE DE PRODUCTO O SERVICIO 2 : Plato 2
INGRESE NOMBRE DE PRODUCTO O SERVICIO 3 : Plato 3
INGRESE NOMBRE DE PRODUCTO O SERVICIO 4 : Plato 4
***SOLO SE PUEDEN MODIFICAR LAS CELDAS I
INCREMENTO POR AÑO 3,8%
PLAN DE VENTAS
Ceviche de camarón
Plato 2
Plato 3
CANTIDAD PRECIO UNITARIO VALOR TOTAL
AÑO 1 2.220 $ 250.000 $ 555.000.000
AÑO 2 2.304 $ 259.500 $ 597.981.420
AÑO 3 2.392 $ 269.361 $ 644.291.493
AÑO 4 2.483 $ 279.597 $ 694.188.003
AÑO 5 2.577 $ 290.221 $ 747.948.699
INGRESOS
AÑO 1 AÑO 2 AÑO 3 AÑO 4 AÑO 5
Producto 1 $ 555.000.000 $ 597.981.420 $ 644.291.493 $ 694.188.003 $ 747.948.699
Producto 2 $ - $ - $ - $ - $ -
Producto 3 $ - $ - $ - $ - $ -
Producto 4 $ - $ - $ - $ - $ -
TOTAL $ 555.000.000 $ 597.981.420 $ 644.291.493 $ 694.188.003 $ 747.948.699
Javier Casas Ochoa
1:25:46 / 2:03:04

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)



FLUJO NETO DE OPERACIÓN

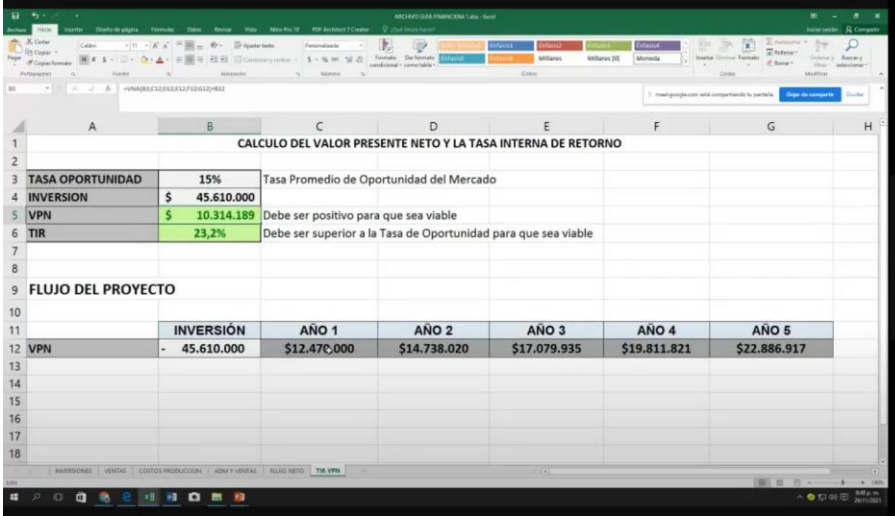
CONCEPTO	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	
Ingresos Totales (Ventas)	$ 41.160.000	$ 44.604.310	$ 48.336.843	$ 52.381.719	$ 56.765.073	
(-)Costos Ventas	$ 21.688.000	$ 22.388.690	$ 23.118.108	$ 23.877.433	$ 24.667.889	
UTILIDAD OPERACIONAL	**$ 19.472.000**	**$ 22.215.620**	**$ 25.218.735**	**$ 28.504.286**	**$ 32.097.184**	
(-) Gastos Administración	$ 3.594.900	$ 7.141.850	$ 10.688.884	$ 14.236.006	$ 17.783.218	
(-) Gastos Ventas	$ 103.350.000	$ 107.587.350	$ 111.998.431	$ 116.590.367	$ 121.370.572	
Utilidad Antes de Impuestos	**$ (87.472.900)**	**$ (92.513.580)**	**$ (97.468.580)**	**$ (102.322.087)**	**$ (107.056.607)**	
(-) Impuestos (33%)	$ -	$ -	$ (8.041.158)	$ (16.883.144)	$ (26.496.510)	LEY 1429
Utilidad Neta	**$ (87.472.900)**	**$ (92.513.580)**	**$ (89.427.423)**	**$ (85.438.942)**	**$ (80.560.096)**	
(+)Depreciación	$ 8.142.900	$ 11.687.800	$ 15.232.700	$ 18.777.600	$ 22.322.500	
(+)Amortización de gastos	$ -	$ -	$ -	$ -	$ -	
FLUJO NETO	**$ (79.330.000)**	**$ (80.825.780)**	**$ (74.194.723)**	**$ (66.661.342)**	**$ (58.237.596)**	



Javier Casas Ochoa

1:46:21 / 2:03:04

Sesión web conferencia 2281658 (2021-11-29 at 16:01 GMT-8)



CALCULO DEL VALOR PRESENTE NETO Y LA TASA INTERNA DE RETORNO

TASA OPORTUNIDAD	15%	Tasa Promedio de Oportunidad del Mercado
INVERSION	$ 45.610.000	
VPN	$ 10.314.189	Debe ser positivo para que sea viable
TIR	23,2%	Debe ser superior a la Tasa de Oportunidad para que sea viable

FLUJO DEL PROYECTO

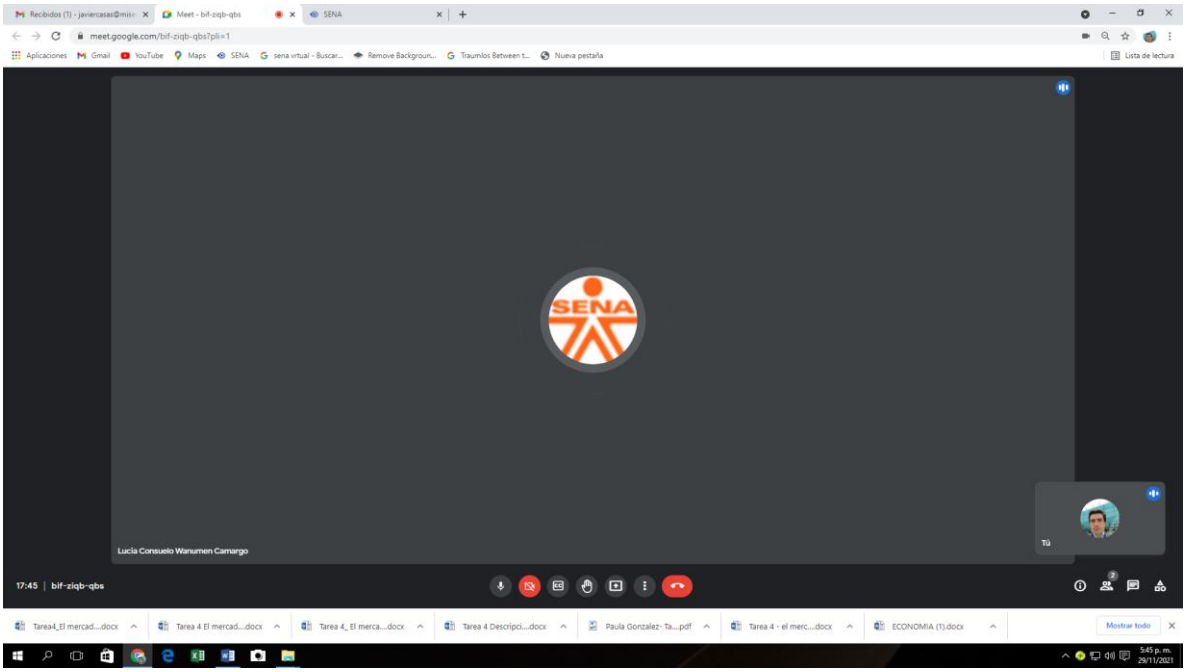
	INVERSIÓN	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
VPN	- 45.610.000	$12.470.000	$14.738.020	$17.079.935	$19.811.821	$22.886.917

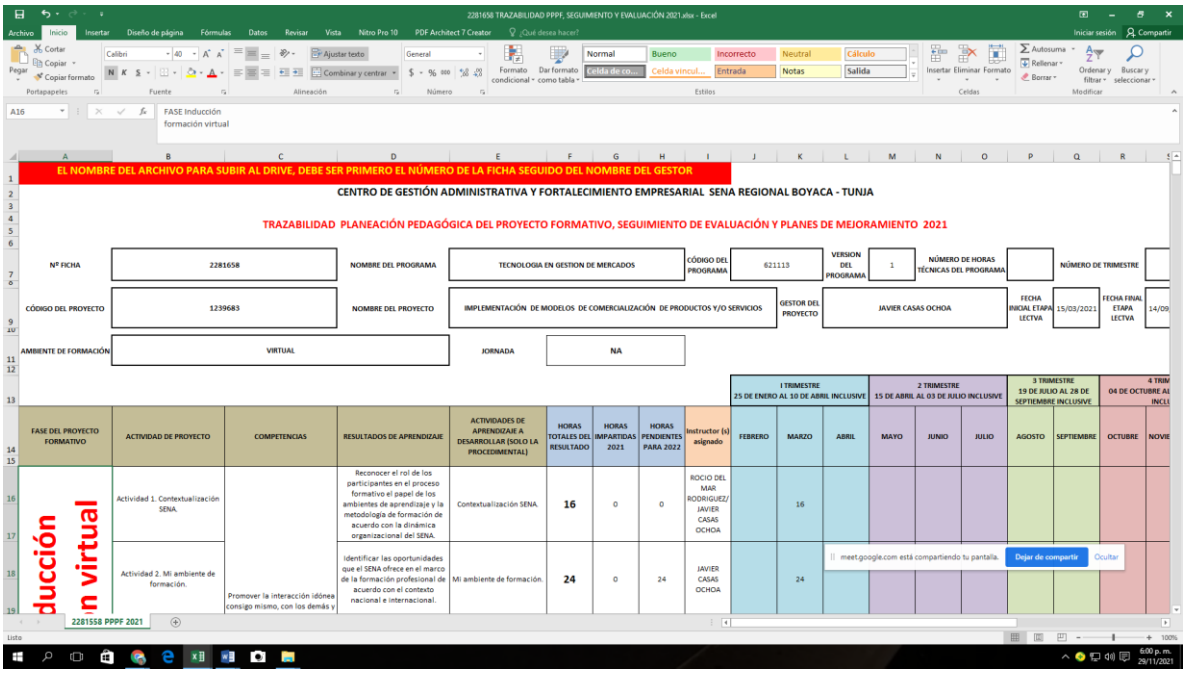


Javier Casas Ochoa

1:47:11 / 2:03:04

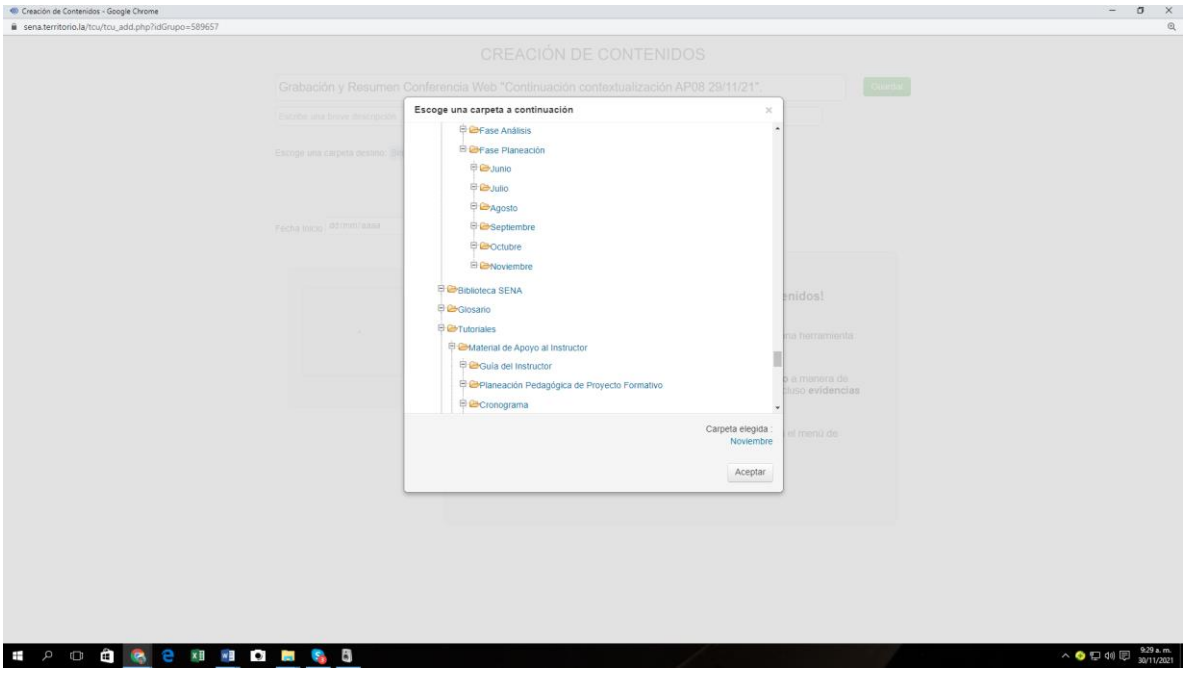
Soporte Seguimiento EFPI realizado por el Apoyo de la supervisión Consuelo Wanumen, el lunes 29 de noviembre de 5:45 pm a 6:10 pm a través de Meet:

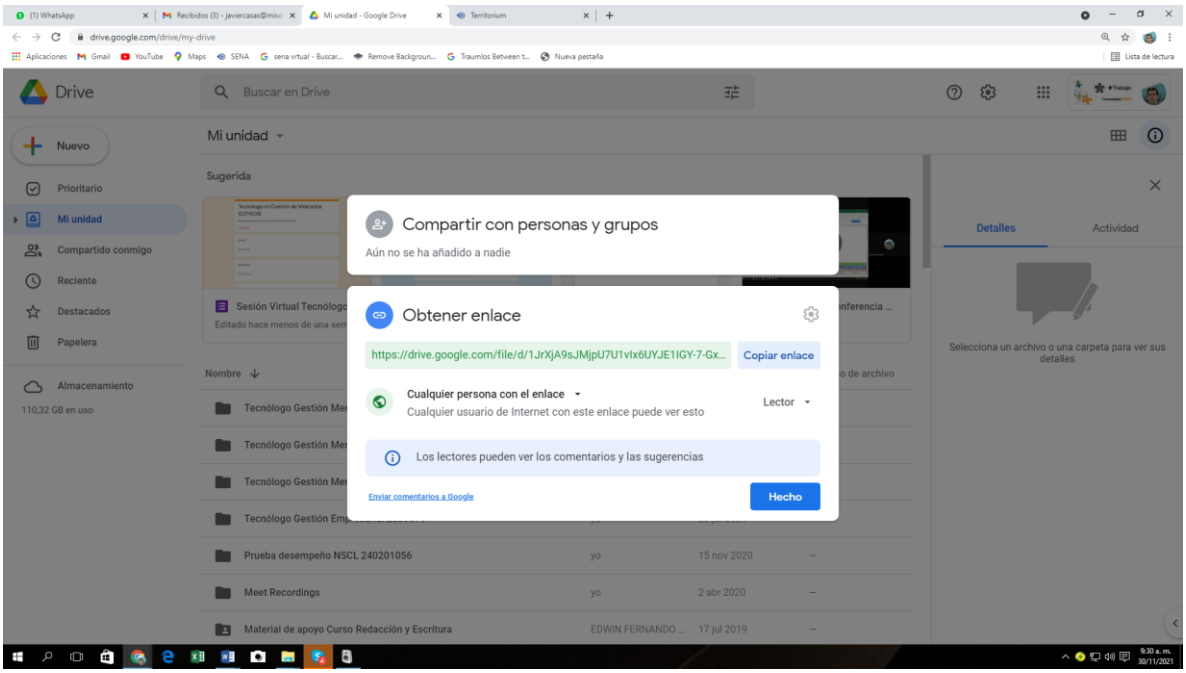


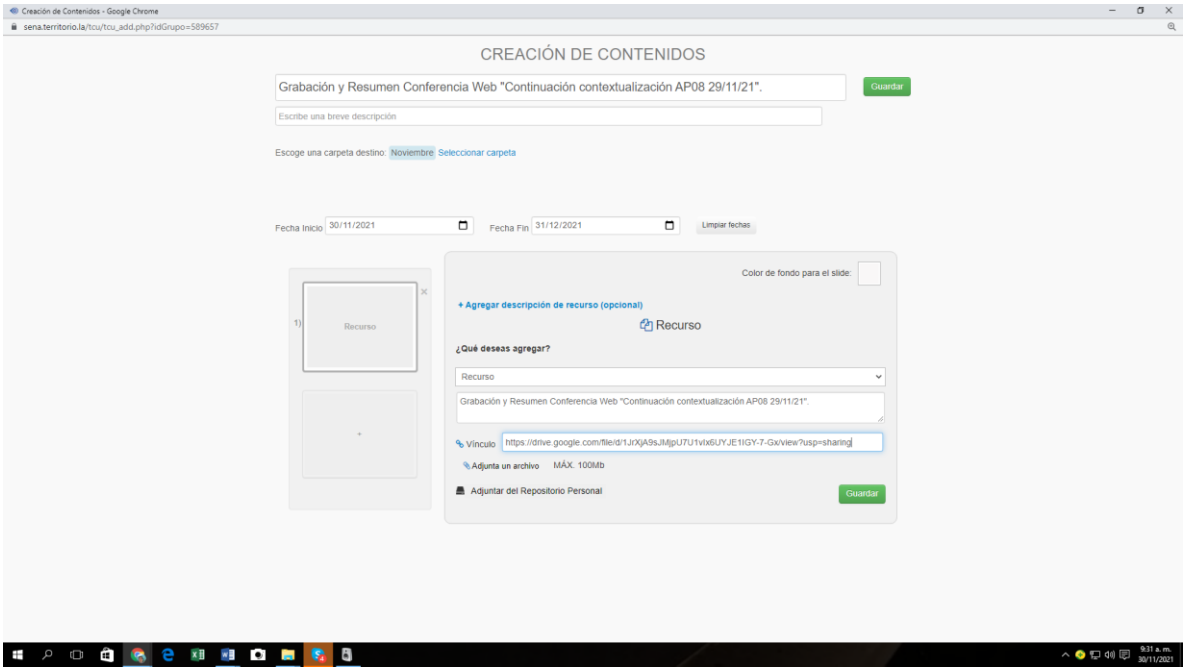


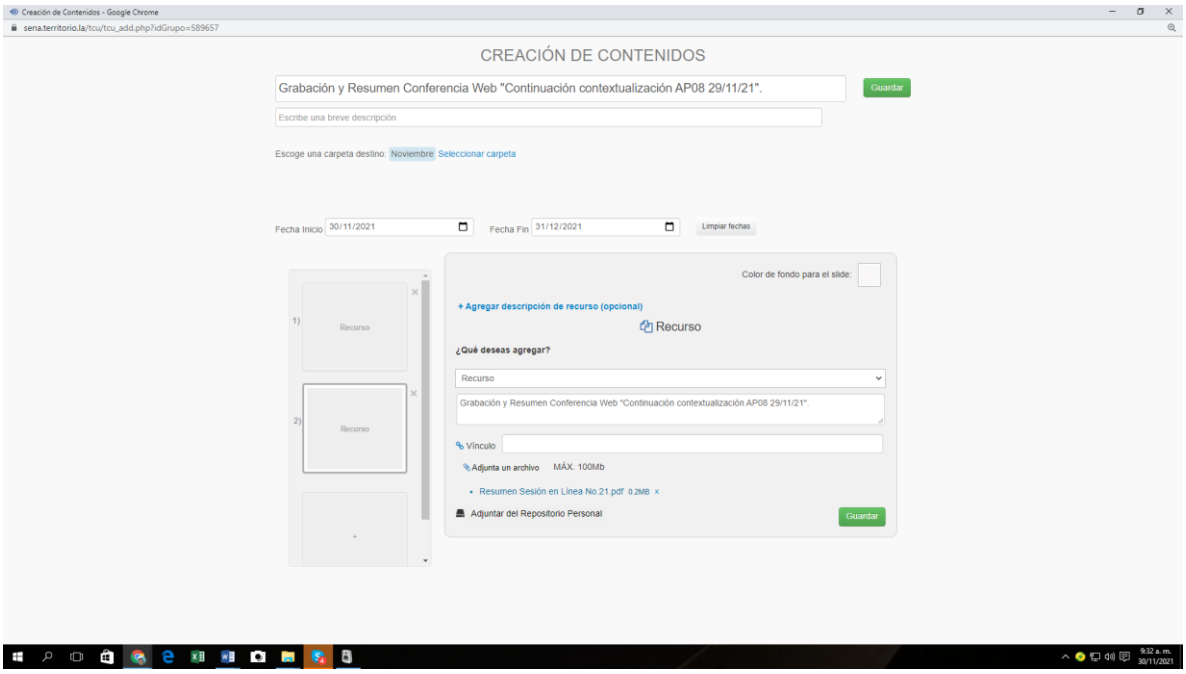
Martes 30 de noviembre

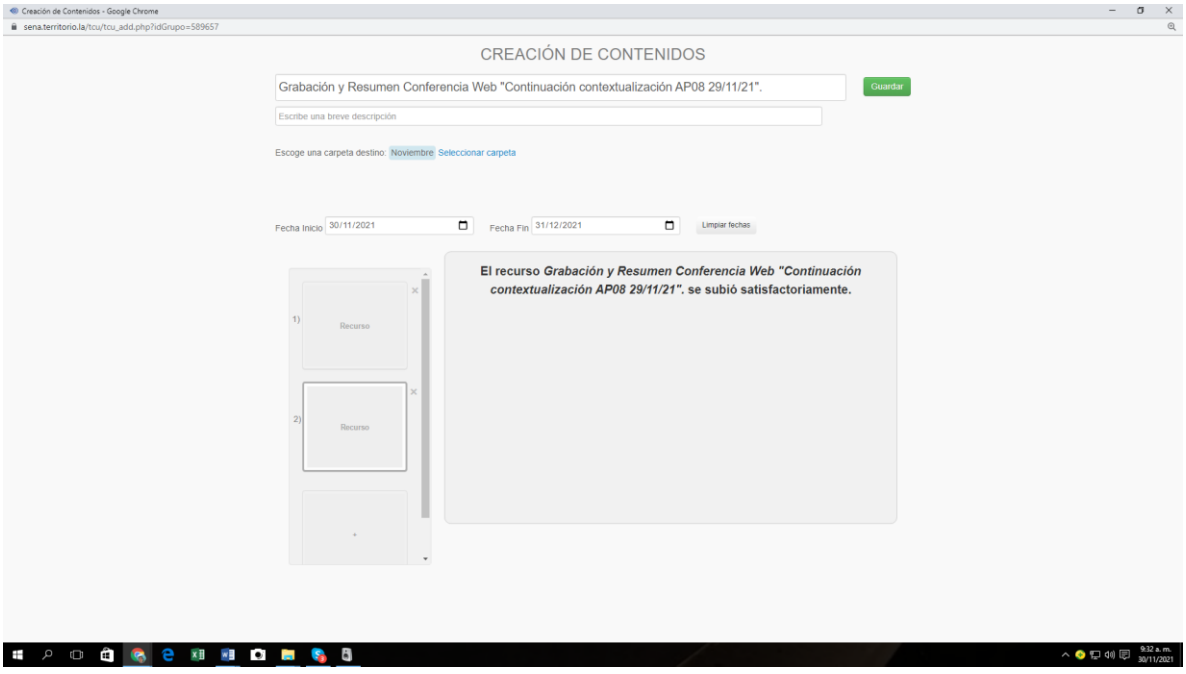
Evidencias del desempeño en Plataforma Territorium el martes 30 de noviembre, en la ficha de formación titulada virtual 2281658 programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados, en cuanto a configuración y publicación anuncio disponibilidad resumen y grabación conferencia web lunes 29 de noviembre; respuesta de mensaje de WhatsApp de aprendiz OSCAR CASTRO en relación a solicitud habilitación cuestionario AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información; respuesta a correo misena de aprendiz ANGIE LOPEZ en relación a solicitud Plan de mejoramiento; respuesta a correo misena enviado por instructor JAIRO SALCEDO en relación a juicios evidencia Plan de Manejo Ambiental; reenvío correo misena a integrantes del EEF con información sobre Acciones de cierre formación titulada virtual 2021; envío a través de centro de calificaciones de planes de mejoramiento de evidencias que deben aprendices hasta AP07; subida a carpeta PROYECTO/Seguimiento y Evaluación/Seguimiento a la Formación/Comités evaluativos Actas/Planes de mejoramiento, de carpeta con planes de mejoramiento del 30-11-2021:

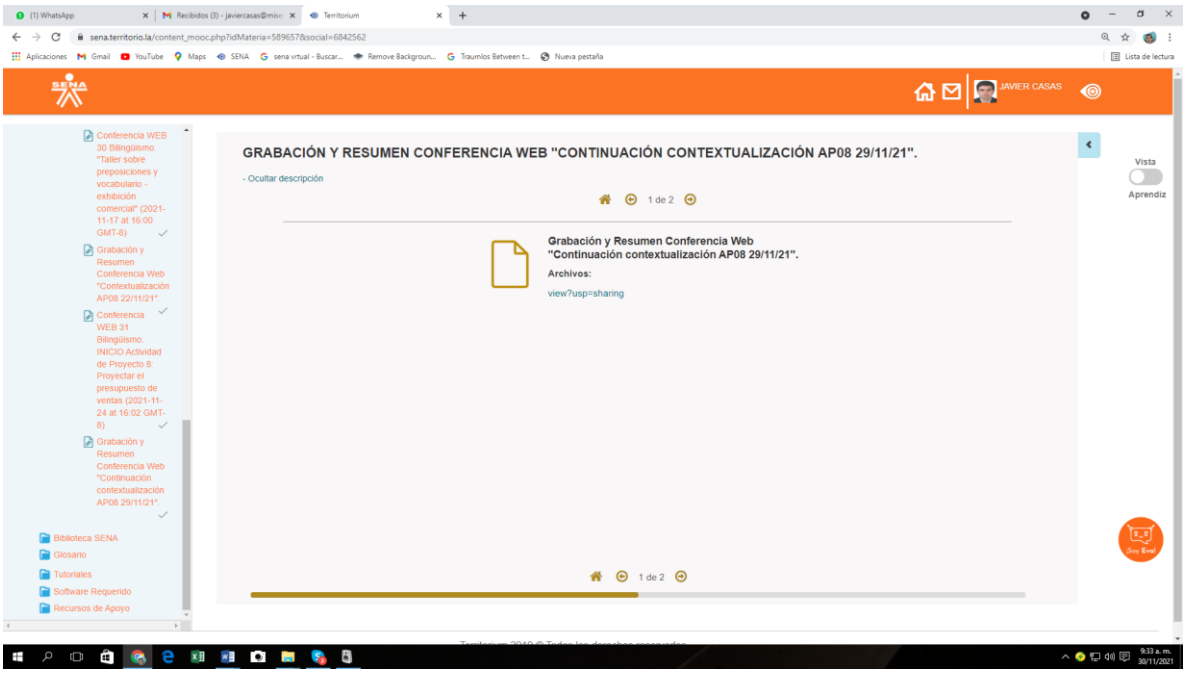


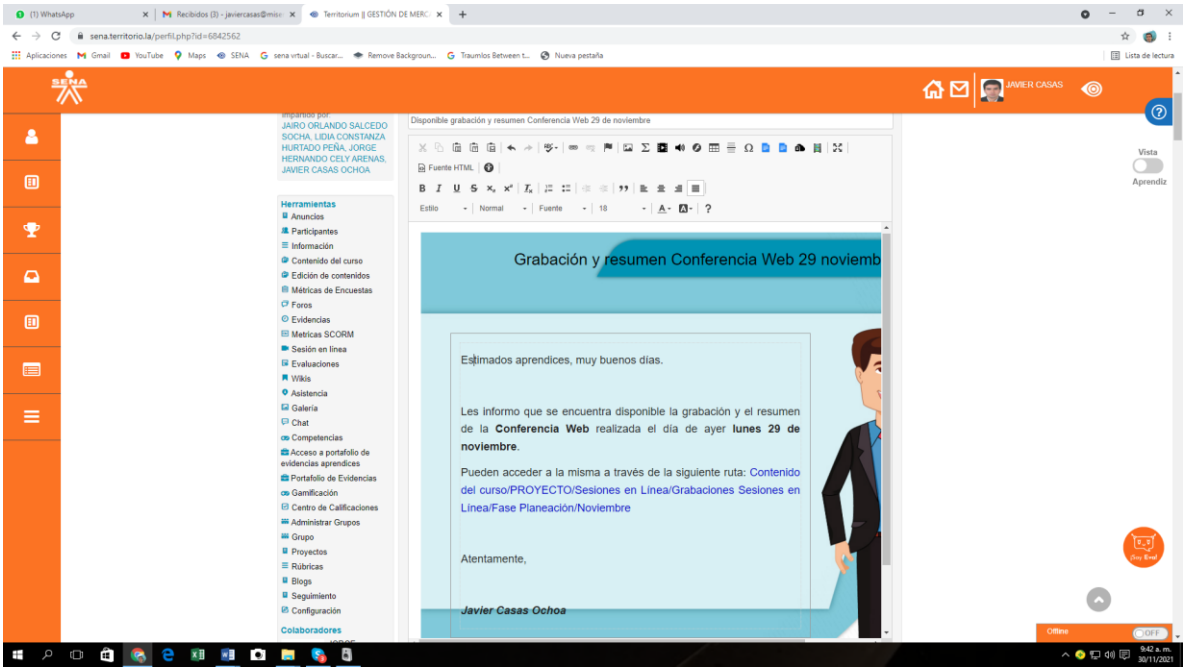

Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad
Prioritario
Mi unidad
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Papelera
Almacenamiento
110,32 GB en uso
Sugerida
Nombre
Compartir con personas y grupos
Aún no se ha añadido a nadie
Obtener enlace
https://drive.google.com/file/d/1JrXjA9sJMjpU7U1vIx6UYJE1IGY-7-Gx...
Copiar enlace
Cualquier persona con el enlace
Cualquier usuario de Internet con este enlace puede ver esto
Lector
Los lectores pueden ver los comentarios y las sugerencias
Enviar comentarios a Google
Hecho
Detalles
Actividad
Selecciona un archivo o una carpeta para ver sus detalles
Prueba desempeño NSCL 240201056
Meet Recordings
Material de apoyo Curso Redacción y Escritura

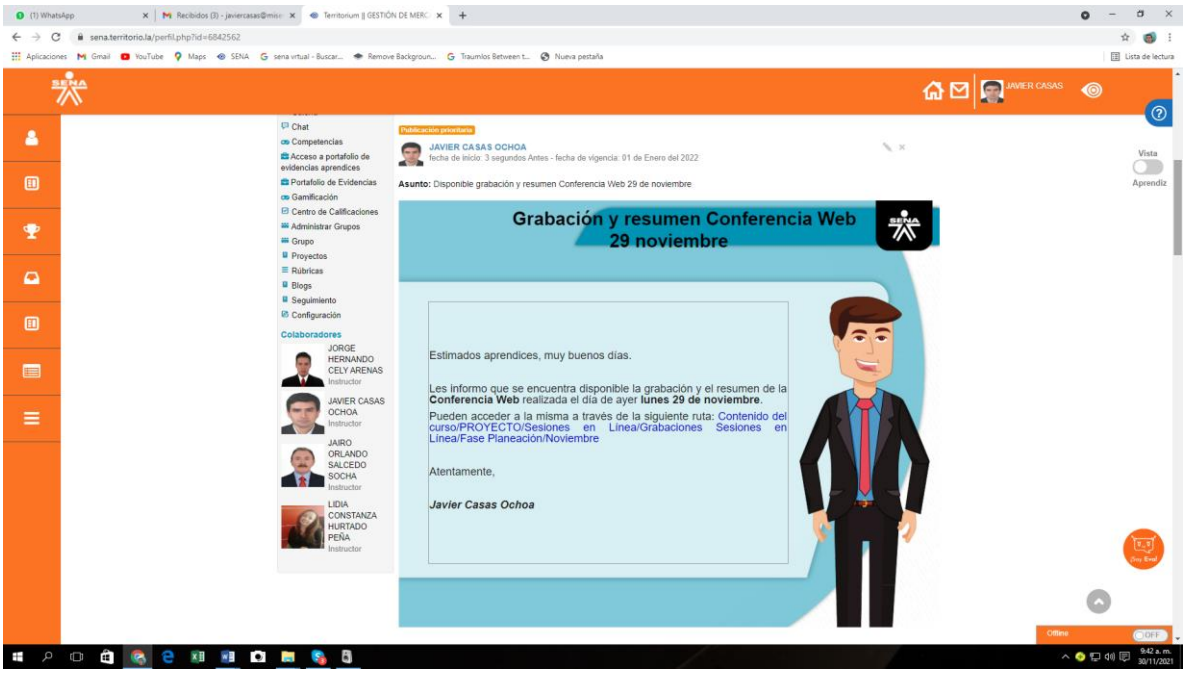

CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Guardar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Noviembre Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 30/11/2021
Fecha Fin 31/12/2021
Limpiar fechas
Color de fondo para el slide:
+ Agregar descripción de recurso (opcional)
Recurso
¿Qué deseas agregar?
Recurso
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Vínculo
https://drive.google.com/file/d/1JrXjA9sJMjpU7U1vIx6UYJE1IGY-7-Gx/view?usp=sharing
Adjunta un archivo
MÁX. 100Mb
Adjuntar del Repositorio Personal
Guardar

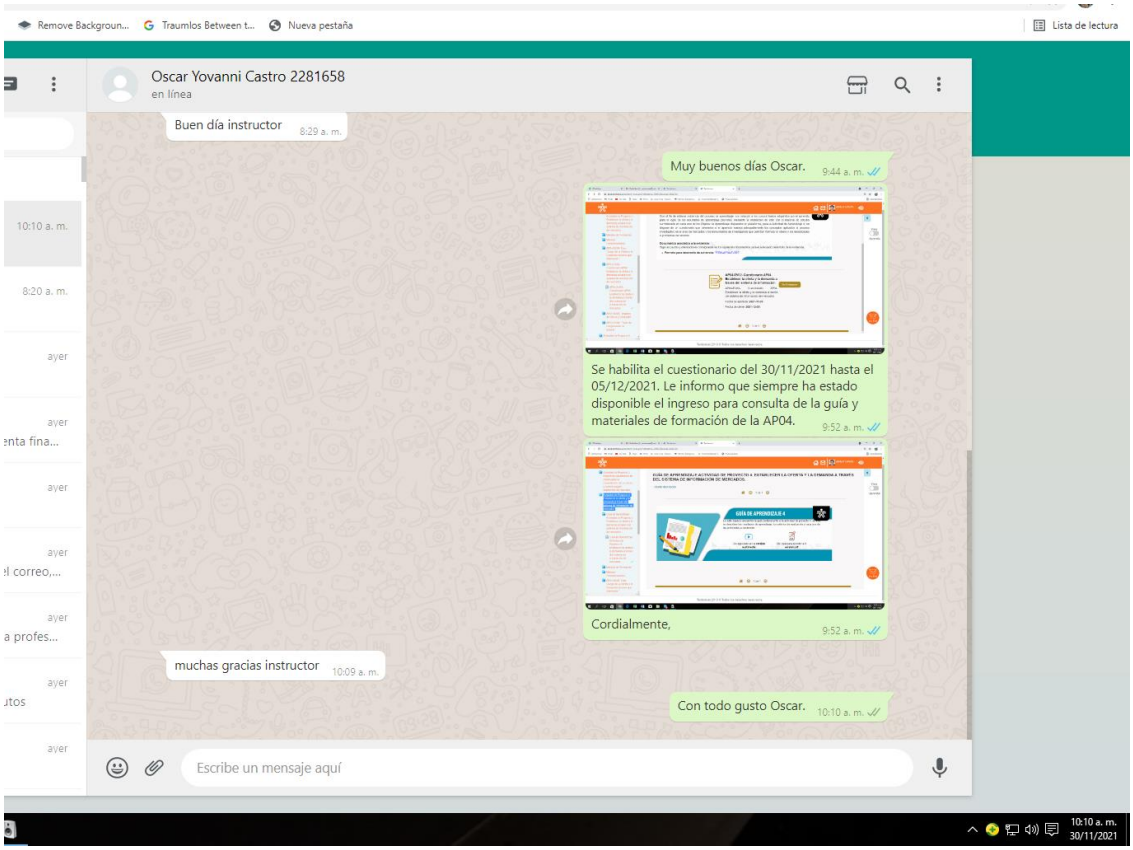

Creación de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_add.php?idGrupo=589657
CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Guardar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Noviembre Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 30/11/2021
Fecha Fin 31/12/2021
Limpiar fechas
Color de fondo para el slide:
+ Agregar descripción de recurso (opcional)
Recurso
¿Qué deseas agregar?
Recurso
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Vínculo
Adjunta un archivo MÁX. 100Mb
Resumen Sesión en Línea No.21.pdf 0.2MB
Adjuntar del Repositorio Personal
Guardar
1)
2)
Recurso
9:32 a. m.
30/11/2021

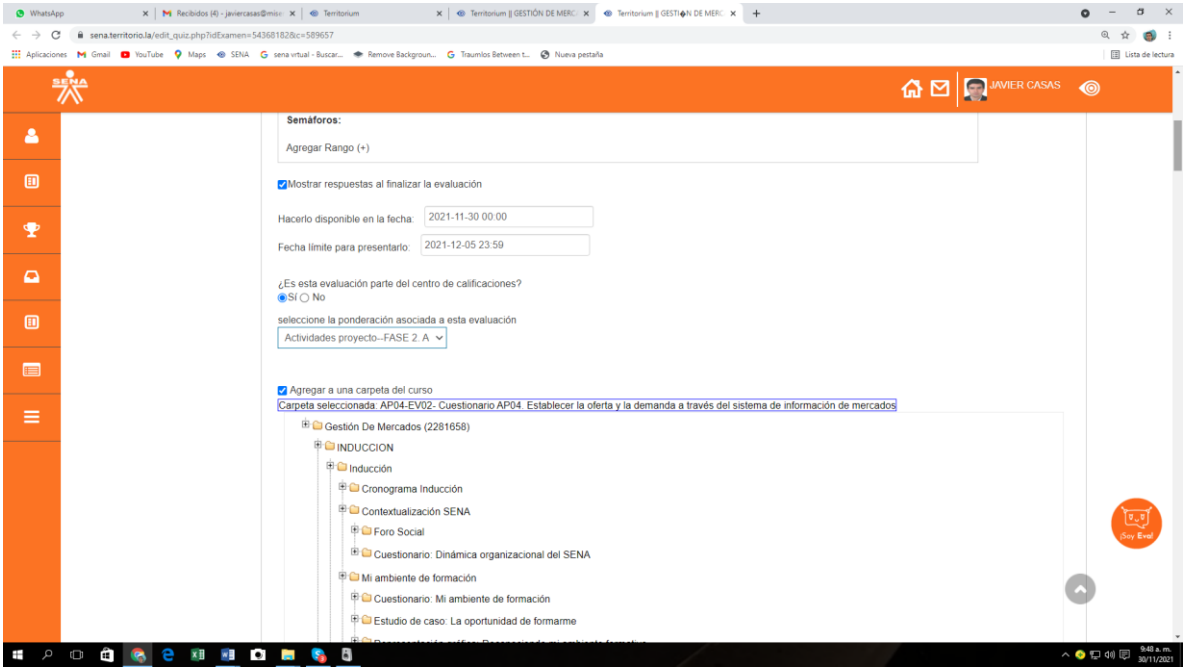

Creación de Contenidos - Google Chrome
sena.territorio.la/tcu/tcu_add.php?idGrupo=589657
CREACIÓN DE CONTENIDOS
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Guardar
Escribe una breve descripción
Escoge una carpeta destino: Noviembre Seleccionar carpeta
Fecha Inicio 30/11/2021
Fecha Fin 31/12/2021
Limpiar fechas
El recurso Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21". se subió satisfactoriamente.
1)
2)
Recurso
9:32 a. m.
30/11/2021

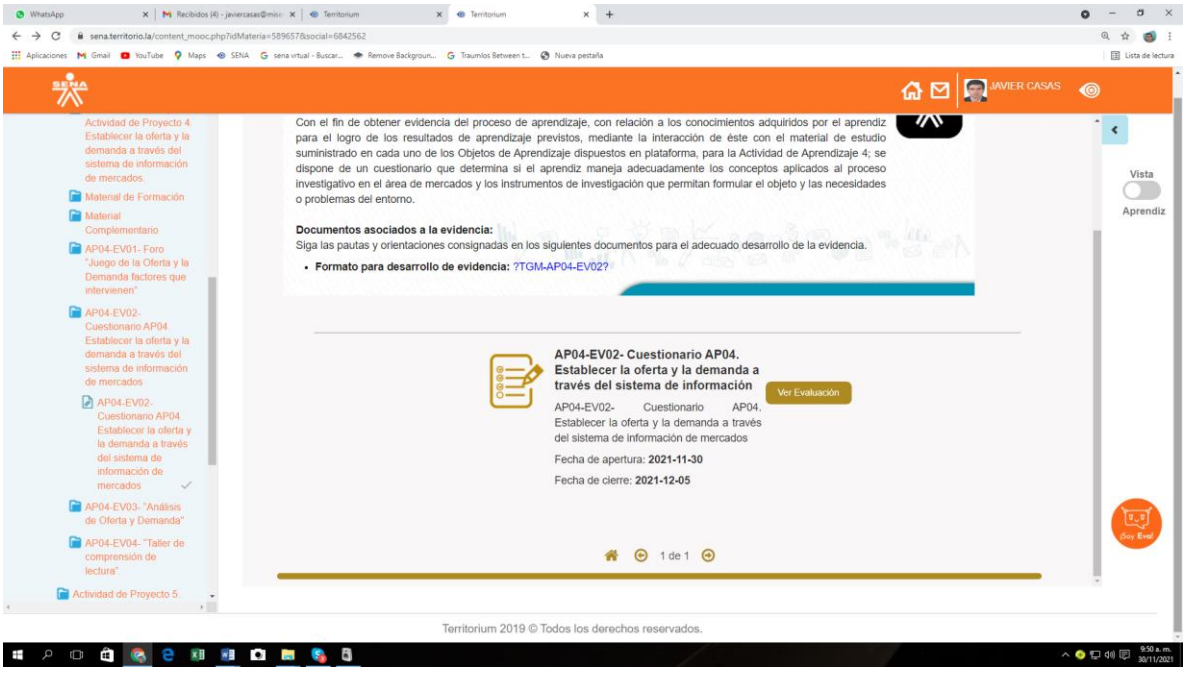

JAVIER CASAS
Conferencia WEB 30 Bilingüismo. "Taller sobre preposiciones y vocabulario - exhibición comercial" (2021-11-17 at 16:00 GMT-8)
Grabación y Resumen Conferencia Web "Contextualización AP08 22/11/21".
Conferencia WEB 31 Bilingüismo. INICIO Actividad de Proyecto 8. Proyectar el presupuesto de ventas (2021-11-24 at 16:02 GMT-8)
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Biblioteca SENA
Glosario
Tutoriales
Software Requerido
Recursos de Apoyo
GRABACIÓN Y RESUMEN CONFERENCIA WEB "CONTINUACIÓN CONTEXTUALIZACIÓN AP08 29/11/21".
- Ocultar descripción
1 de 2
Grabación y Resumen Conferencia Web "Continuación contextualización AP08 29/11/21".
Archivos:
view?usp=sharing
1 de 2
Vista
Aprendiz

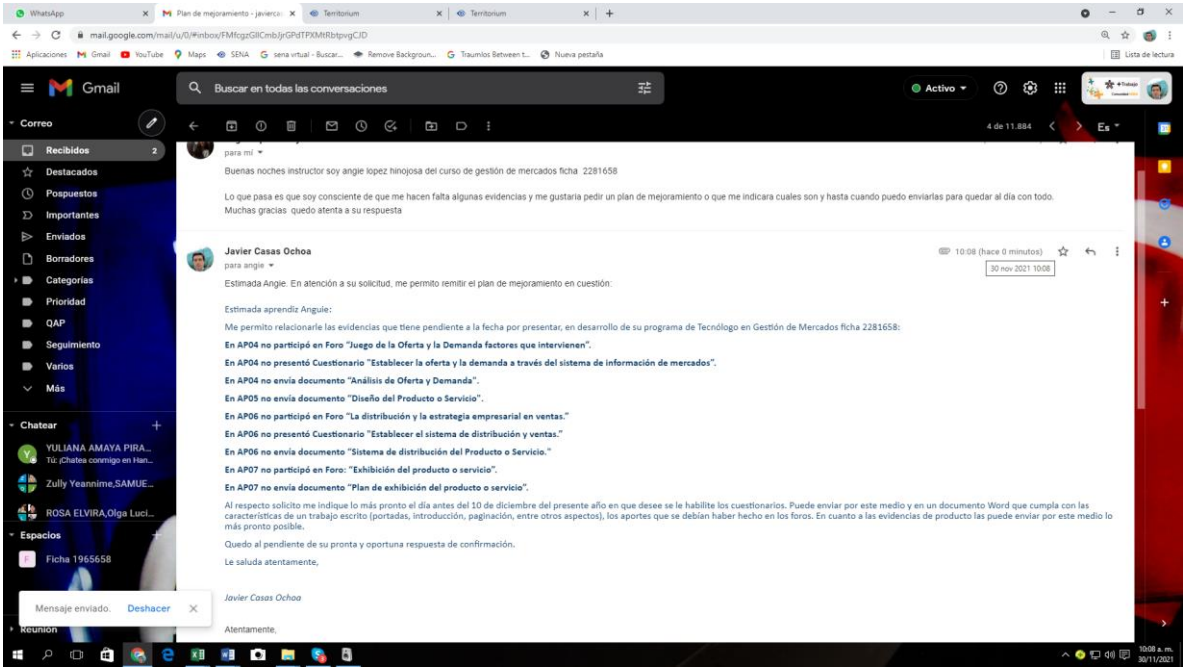

JAVIER CASAS
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
Disponible grabación y resumen Conferencia Web 29 de noviembre
Grabación y resumen Conferencia Web 29 noviemb
Estimados aprendices, muy buenos días.
Les informo que se encuentra disponible la grabación y el resumen de la Conferencia Web realizada el día de ayer lunes 29 de noviembre.
Pueden acceder a la misma a través de la siguiente ruta: Contenido del curso/PROYECTO/Sesiones en Línea/Grabaciones Sesiones en Línea/Fase Planeación/Noviembre
Atentamente,
Javier Casas Ochoa
Vista
Aprendiz
Offline

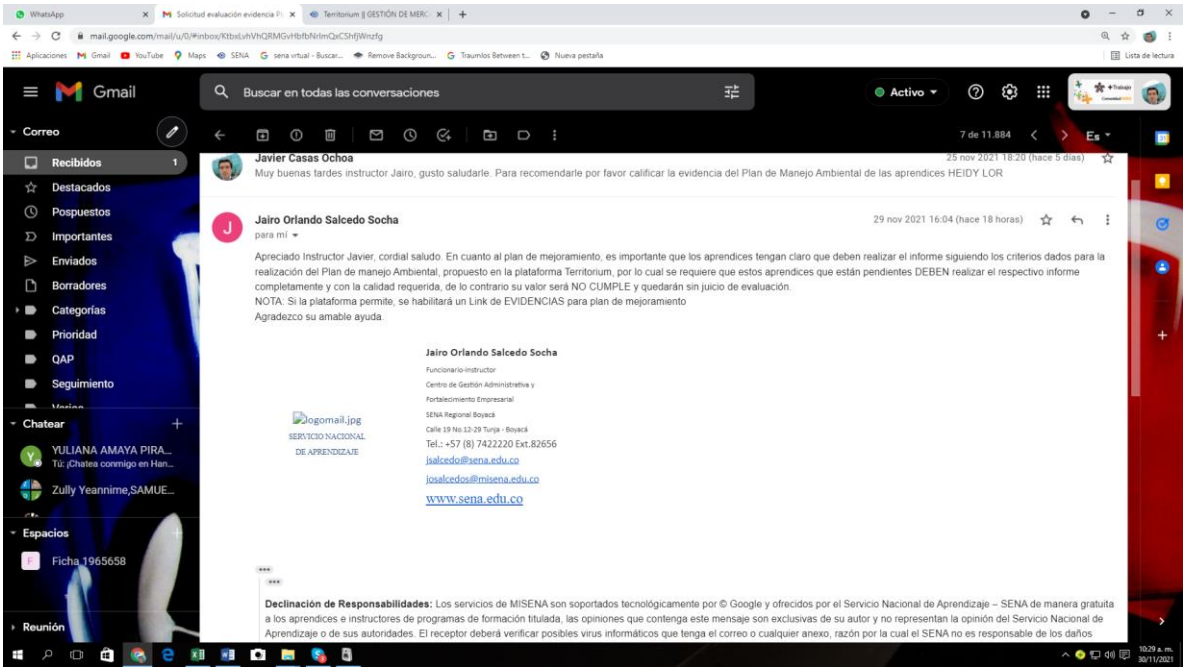

JAVIER CASAS
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Portafolio de Evidencias
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
JORGE HERNANDO CELY ARENAS
Instructor
JAVIER CASAS OCHOA
Instructor
JAIRO ORLANDO SALCEDO SOCHA
Instructor
LIDIA CONSTANZA HURTADO PEÑA
Instructor
Publicación prioritaria
JAVIER CASAS OCHOA
fecha de inicio: 3 segundos Antes - fecha de vigencia: 01 de Enero del 2022
Asunto: Disponible grabación y resumen Conferencia Web 29 de noviembre
Grabación y resumen Conferencia Web 29 noviembre
Estimados aprendices, muy buenos días.
Les informo que se encuentra disponible la grabación y el resumen de la Conferencia Web realizada el día de ayer lunes 29 de noviembre.
Pueden acceder a la misma a través de la siguiente ruta: Contenido del curso/PROYECTO/Sesiones en Línea/Grabaciones Sesiones en Línea/Fase Planeación/Noviembre
Atentamente,
Javier Casas Ochoa
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
9:42 a. m.
30/11/2021

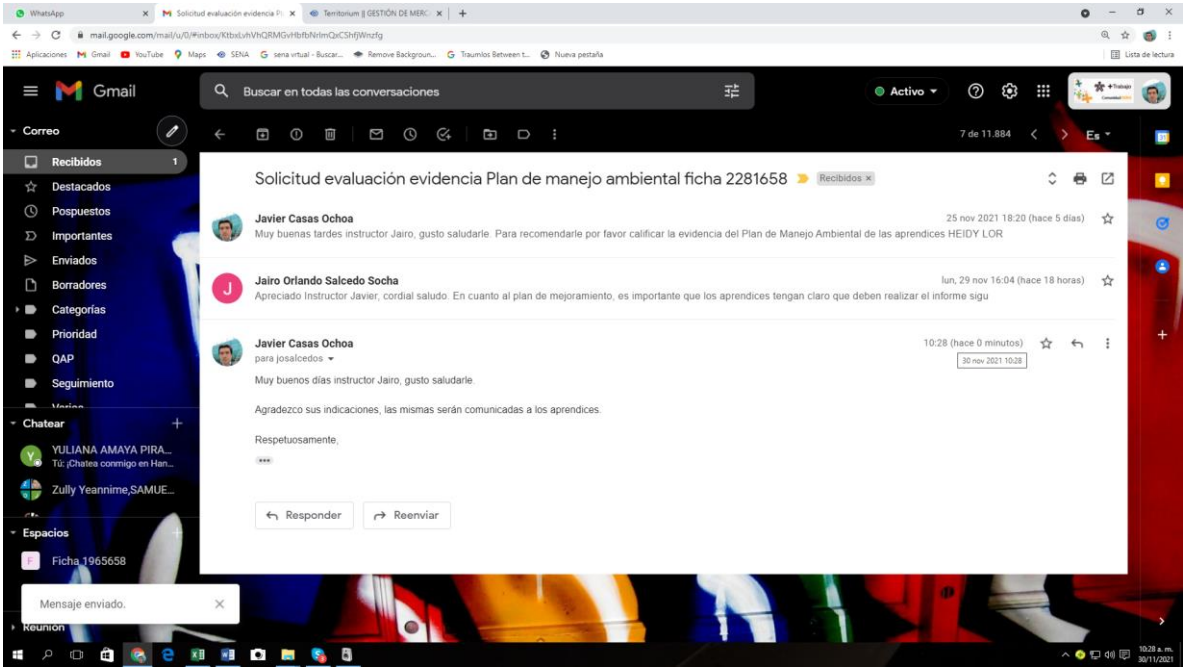

Remove Backgroun...
Traumlos Between t...
Nueva pestaña
Lista de lectura
Oscar Yovanni Castro 2281658
en línea
Buen día instructor 8:29 a. m.
Muy buenos días Oscar. 9:44 a. m.
Se habilita el cuestionario del 30/11/2021 hasta el 05/12/2021. Le informo que siempre ha estado disponible el ingreso para consulta de la guía y materiales de formación de la AP04. 9:52 a. m.
Cordialmente, 9:52 a. m.
muchas gracias instructor 10:09 a. m.
Con todo gusto Oscar. 10:10 a. m.
Escribe un mensaje aquí
10:10 a. m.
8:20 a. m.
ayer
10:10 a. m.
30/11/2021

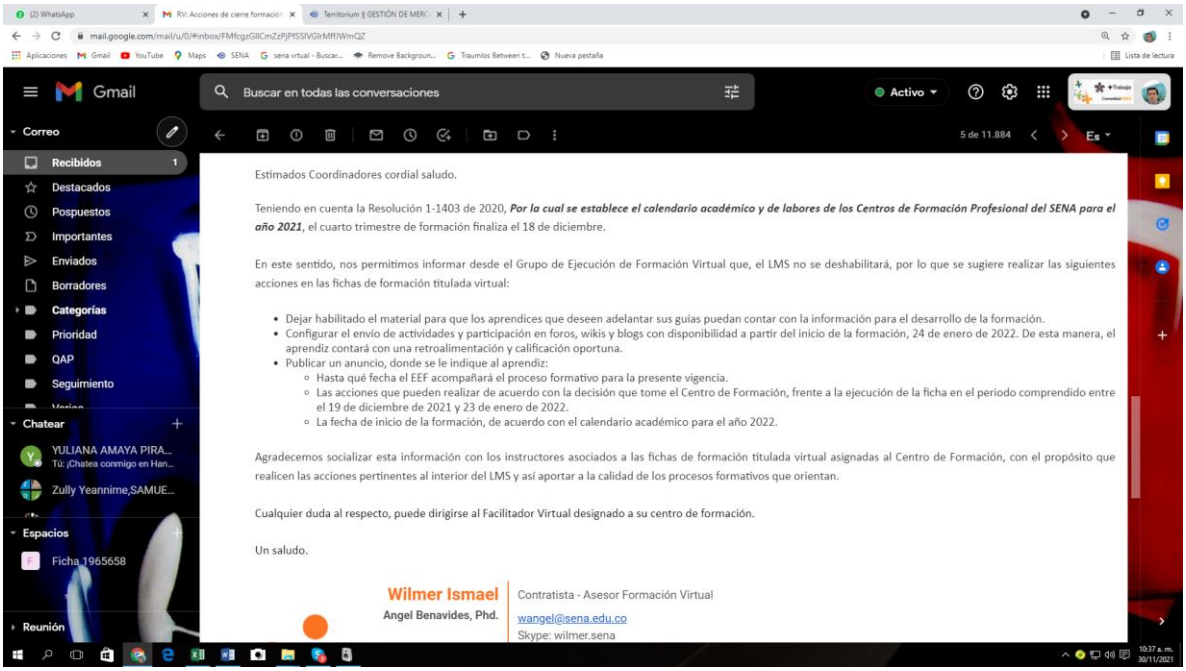

JAVIER CASAS
Semáforos:
Agregar Rango (+)
Mostrar respuestas al finalizar la evaluación
Hacerlo disponible en la fecha: 2021-11-30 00:00
Fecha límite para presentarlo: 2021-12-05 23:59
¿Es esta evaluación parte del centro de calificaciones?
Sí No
seleccione la ponderación asociada a esta evaluación
Actividades proyecto--FASE 2. A
Agregar a una carpeta del curso
Carpeta seleccionada: AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados
Gestión De Mercados (2281658)
INDUCCION
Inducción
Cronograma Inducción
Contextualización SENA
Foro Social
Cuestionario: Dinámica organizacional del SENA
Mi ambiente de formación
Cuestionario: Mi ambiente de formación
Estudio de caso: La oportunidad de formarme

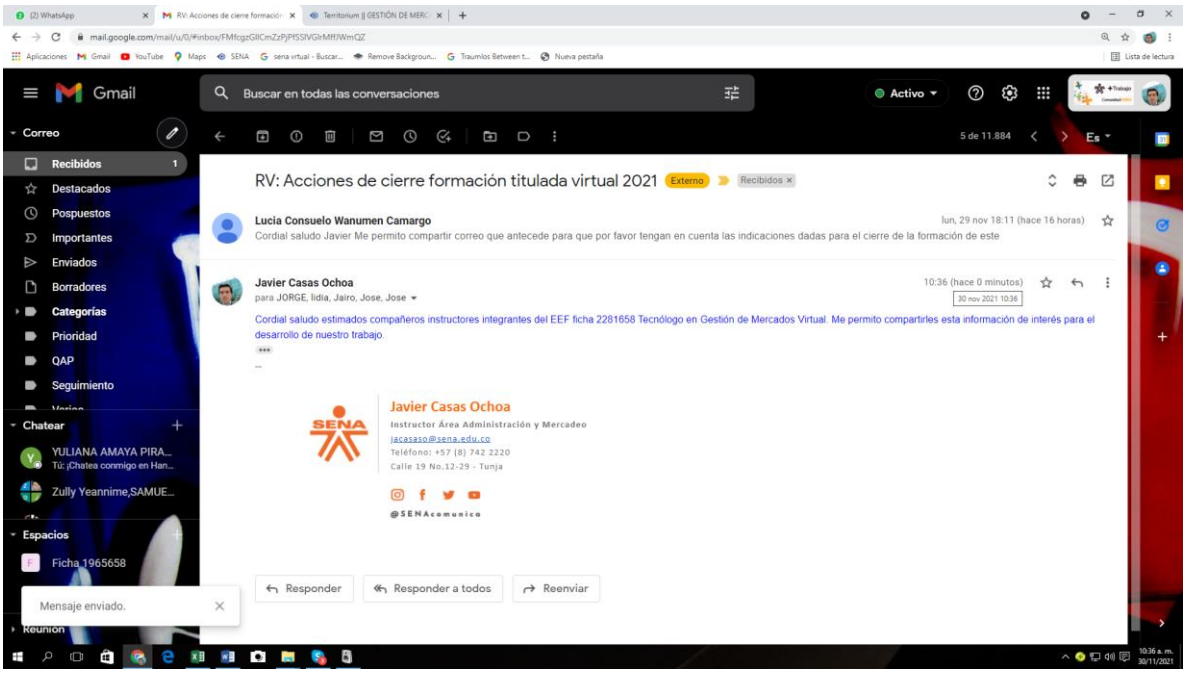

JAVIER CASAS
Actividad de Proyecto 4. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados
Material de Formación
Material Complementario
AP04-EV01- Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen"
AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados
AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados
AP04-EV03- "Análisis de Oferta y Demanda"
AP04-EV04- "Taller de comprensión de lectura"
Actividad de Proyecto 5.
Con el fin de obtener evidencia del proceso de aprendizaje, con relación a los conocimientos adquiridos por el aprendiz para el logro de los resultados de aprendizaje previstos, mediante la interacción de éste con el material de estudio suministrado en cada uno de los Objetos de Aprendizaje dispuestos en plataforma, para la Actividad de Aprendizaje 4; se dispone de un cuestionario que determina si el aprendiz maneja adecuadamente los conceptos aplicados al proceso investigativo en el área de mercados y los instrumentos de investigación que permitan formular el objeto y las necesidades o problemas del entorno.
Documentos asociados a la evidencia:
Siga las pautas y orientaciones consignadas en los siguientes documentos para el adecuado desarrollo de la evidencia.
Formato para desarrollo de evidencia: ?TGM-AP04-EV02?
AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información
Ver Evaluación
AP04-EV02- Cuestionario AP04. Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados
Fecha de apertura: 2021-11-30
Fecha de cierre: 2021-12-05
1 de 1
Vista Aprendiz
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.


Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Activo
Correo
Recibidos 2
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Más
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
ROSA ELVIRA,Olga Luci...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
4 de 11.884
Es
para mí
Buenas noches instructor soy angie lopez hinojosa del curso de gestión de mercados ficha 2281658
Lo que pasa es que soy consciente de que me hacen falta algunas evidencias y me gustaria pedir un plan de mejoramiento o que me indicara cuales son y hasta cuando puedo enviarlas para quedar al día con todo.
Muchas gracias quedo atenta a su respuesta
Javier Casas Ochoa
10:08 (hace 0 minutos)
para angie
30 nov 2021 10:08
Estimada Angie. En atención a su solicitud, me permito remitir el plan de mejoramiento en cuestión:
Estimada aprendiz Anguie:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
Atentamente,
Mensaje enviado. Deshacer
10:08 a. m.
30/11/2021

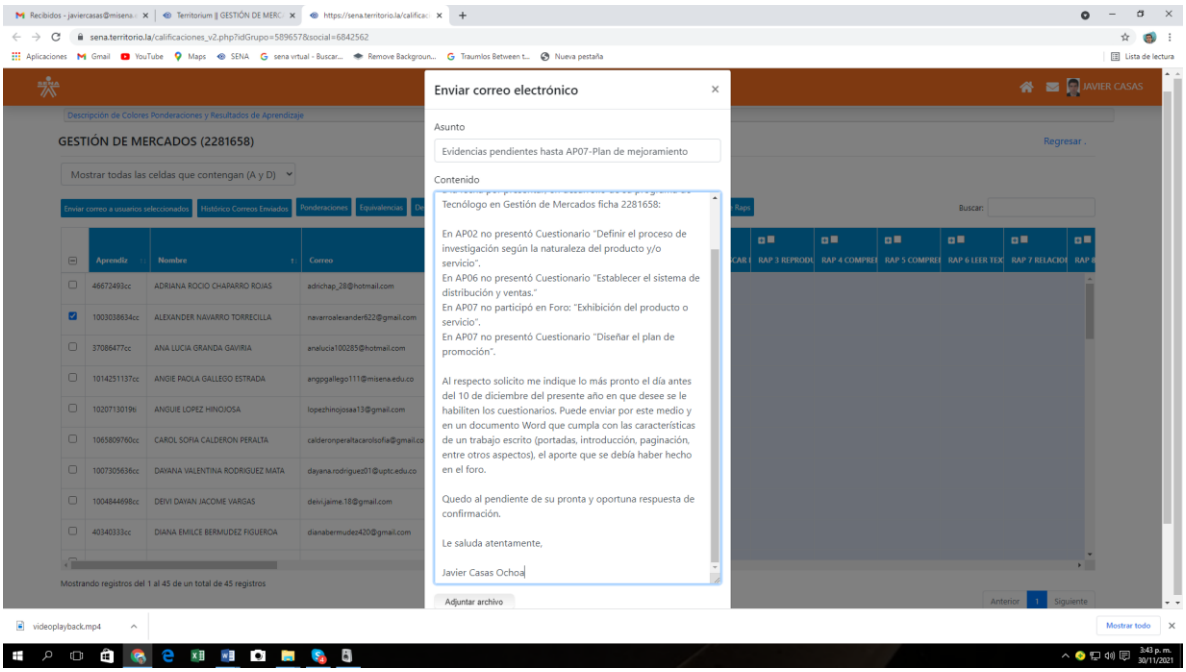

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Activo
Correo
Recibidos 1
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
7 de 11.884
Es
Javier Casas Ochoa
25 nov 2021 18:20 (hace 5 días)
Muy buenas tardes instructor Jairo, gusto saludarle. Para recomendarle por favor calificar la evidencia del Plan de Manejo Ambiental de las aprendices HEIDY LOR
Jairo Orlando Salcedo Socha
29 nov 2021 16:04 (hace 18 horas)
para mí
Apreciado Instructor Javier, cordial saludo. En cuanto al plan de mejoramiento, es importante que los aprendices tengan claro que deben realizar el informe siguiendo los criterios dados para la realización del Plan de manejo Ambiental, propuesto en la plataforma Territorium, por lo cual se requiere que estos aprendices que están pendientes DEBEN realizar el respectivo informe completamente y con la calidad requerida, de lo contrario su valor será NO CUMPLE y quedarán sin juicio de evaluación.
NOTA: Si la plataforma permite, se habilitará un Link de EVIDENCIAS para plan de mejoramiento
Agradezco su amable ayuda.
Jairo Orlando Salcedo Socha
Funcionario-Instructor
Centro de Gestión Administrativa y Fortalecimiento Empresarial
SENA Regional Boyacá
Calle 19 No.12-29 Tunja - Boyacá
Tel.: +57 (8) 7422220 Ext.82656
jsalcedo@sena.edu.co
josalcedos@misena.edu.co
www.sena.edu.co
logomail.jpg
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños
10:29 a. m.
30/11/2021

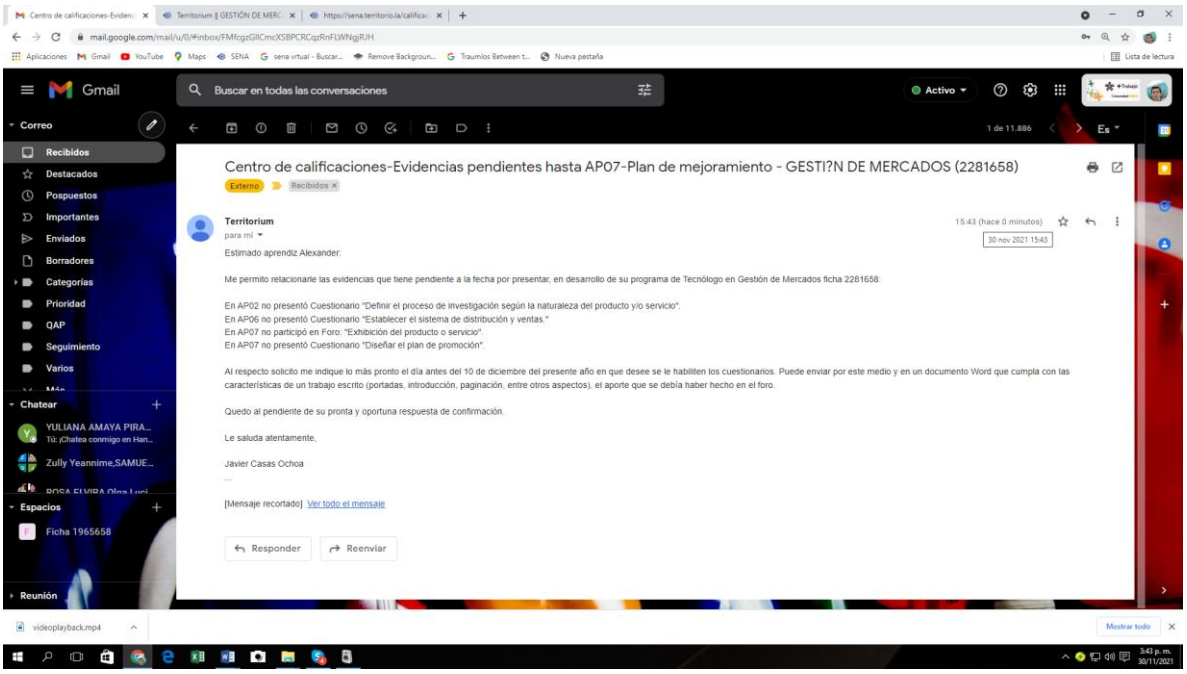

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Activo
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
7 de 11.884
Solicitud evaluación evidencia Plan de manejo ambiental ficha 2281658
Recibidos
Javier Casas Ochoa
25 nov 2021 18:20 (hace 5 días)
Muy buenas tardes instructor Jairo, gusto saludarle. Para recomendarle por favor calificar la evidencia del Plan de Manejo Ambiental de las aprendices HEIDY LOR
Jairo Orlando Salcedo Socha
lun, 29 nov 16:04 (hace 18 horas)
Apreciado Instructor Javier, cordial saludo. En cuanto al plan de mejoramiento, es importante que los aprendices tengan claro que deben realizar el informe sigu
Javier Casas Ochoa
10:28 (hace 0 minutos)
para josalcedos
30 nov 2021 10:28
Muy buenos días instructor Jairo, gusto saludarle.
Agradezco sus indicaciones, las mismas serán comunicadas a los aprendices.
Respetuosamente,
Responder
Reenviar
Mensaje enviado.

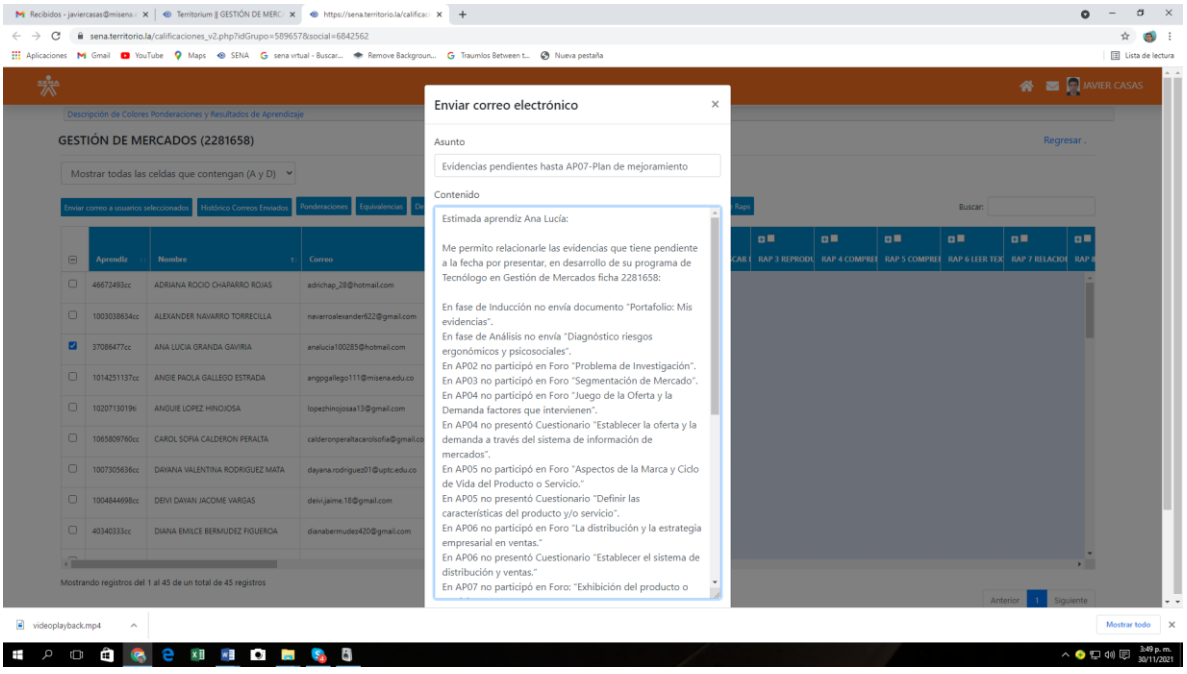

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Activo
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Tú: ¡Chatea conmigo en Han...
Zully Yeannime,SAMUE...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
5 de 11.884
Estimados Coordinadores cordial saludo.
Teniendo en cuenta la Resolución 1-1403 de 2020, Por la cual se establece el calendario académico y de labores de los Centros de Formación Profesional del SENA para el año 2021, el cuarto trimestre de formación finaliza el 18 de diciembre.
En este sentido, nos permitimos informar desde el Grupo de Ejecución de Formación Virtual que, el LMS no se deshabilitará, por lo que se sugiere realizar las siguientes acciones en las fichas de formación titulada virtual:
Dejar habilitado el material para que los aprendices que deseen adelantar sus guías puedan contar con la información para el desarrollo de la formación.
Configurar el envío de actividades y participación en foros, wikis y blogs con disponibilidad a partir del inicio de la formación, 24 de enero de 2022. De esta manera, el aprendiz contará con una retroalimentación y calificación oportuna.
Publicar un anuncio, donde se le indique al aprendiz:
Hasta qué fecha el EEF acompañará el proceso formativo para la presente vigencia.
Las acciones que pueden realizar de acuerdo con la decisión que tome el Centro de Formación, frente a la ejecución de la ficha en el periodo comprendido entre el 19 de diciembre de 2021 y 23 de enero de 2022.
La fecha de inicio de la formación, de acuerdo con el calendario académico para el año 2022.
Agradecemos socializar esta información con los instructores asociados a las fichas de formación titulada virtual asignadas al Centro de Formación, con el propósito que realicen las acciones pertinentes al interior del LMS y así aportar a la calidad de los procesos formativos que orientan.
Cualquier duda al respecto, puede dirigirse al Facilitador Virtual designado a su centro de formación.
Un saludo.
Wilmer Ismael
Angel Benavides, Phd.
Contratista - Asesor Formación Virtual
wangel@sena.edu.co
Skype: wilmer.sena

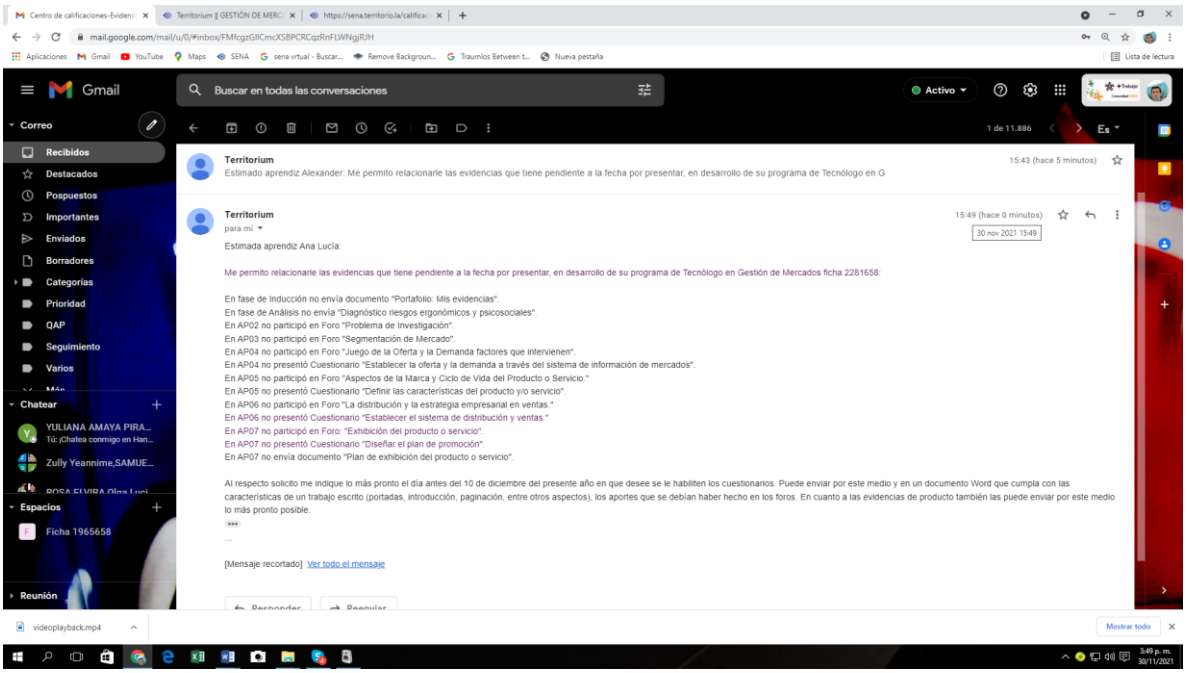


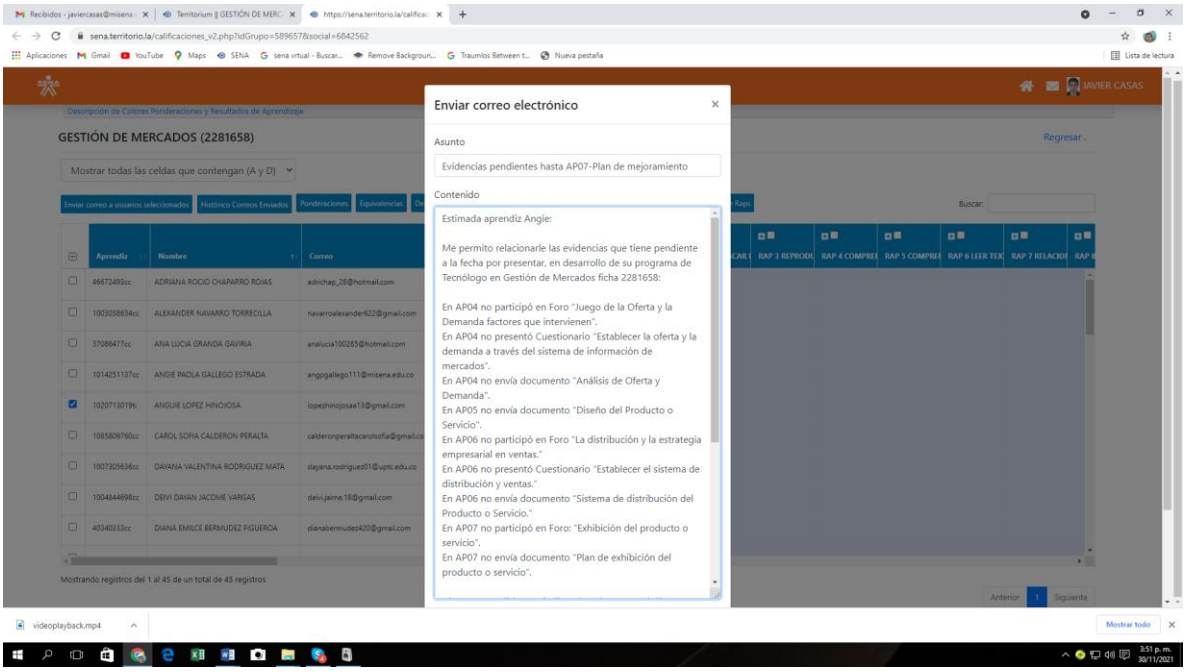
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento

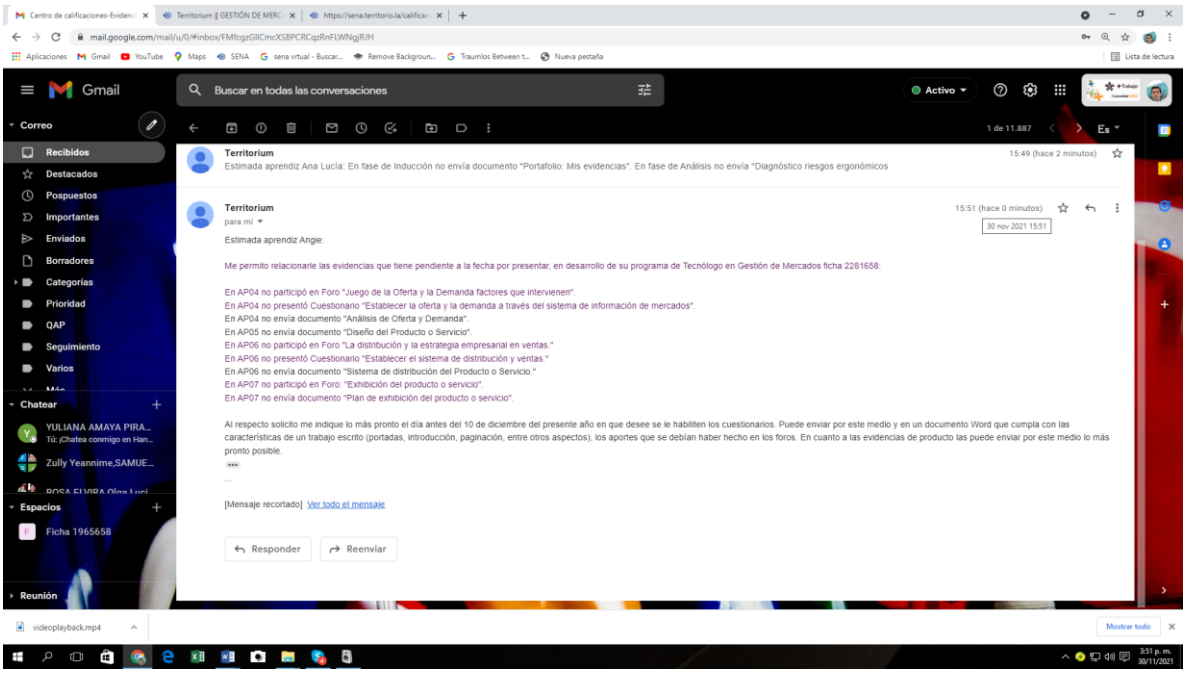


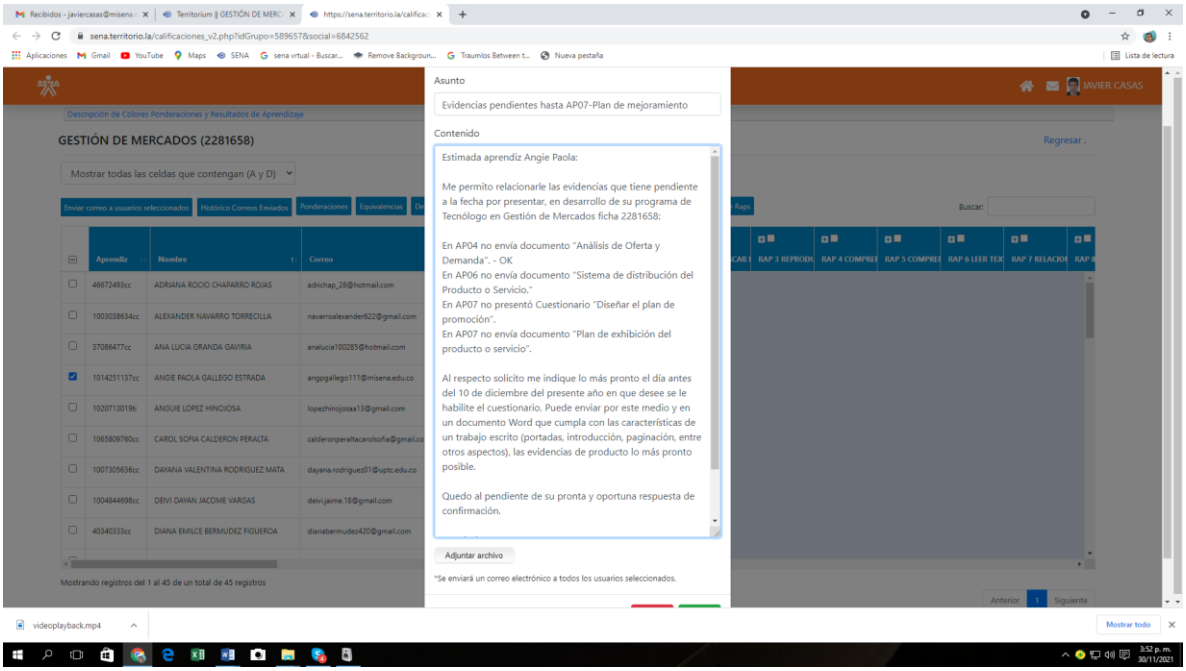

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Centro de calificaciones-Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento - GESTI?N DE MERCADOS (2281658)
Externo
Recibidos
Territorium
para mí
15:43 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:43
Estimado aprendiz Alexander:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP02 no presentó Cuestionario "Definir el proceso de investigación según la naturaleza del producto y/o servicio".
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), el aporte que se debía haber hecho en el foro.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

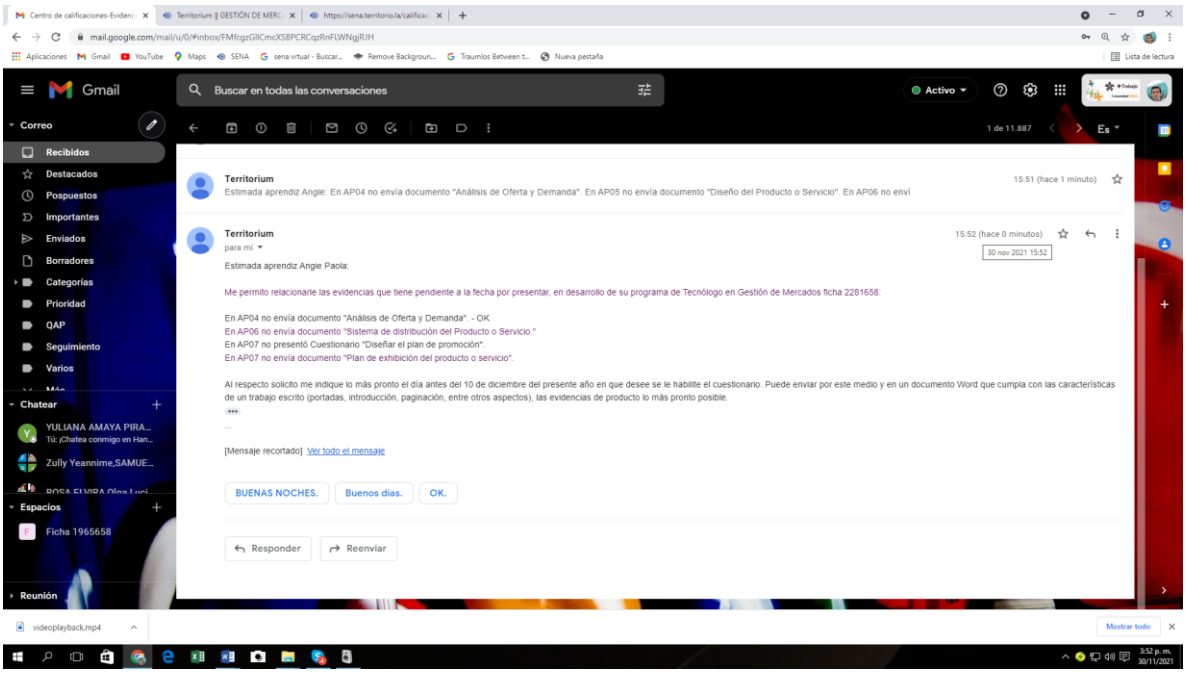

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Ana Lucía:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias".
En fase de Análisis no envía "Diagnóstico riesgos ergonómicos y psicosociales".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

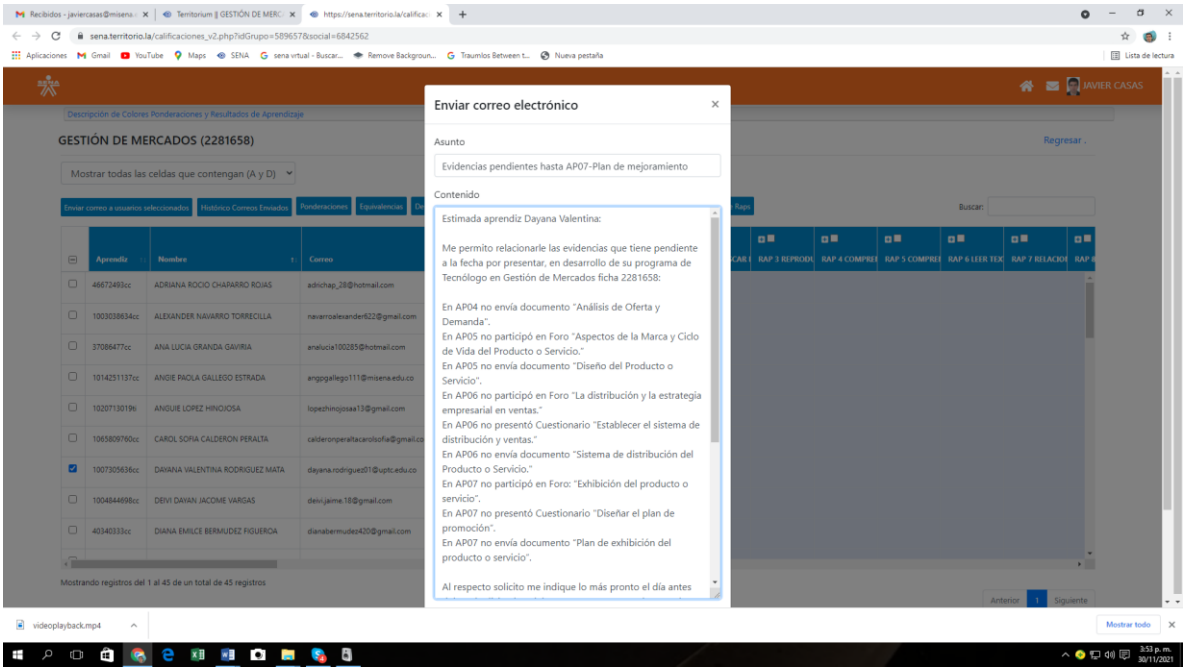

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 5 minutos)
Territorium
para mí
15:49 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:49
Estimada aprendiz Ana Lucía:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias".
En fase de Análisis no envía "Diagnóstico riesgos ergonómicos y psicosociales".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
videoplayback.mp4
Mostrar todo

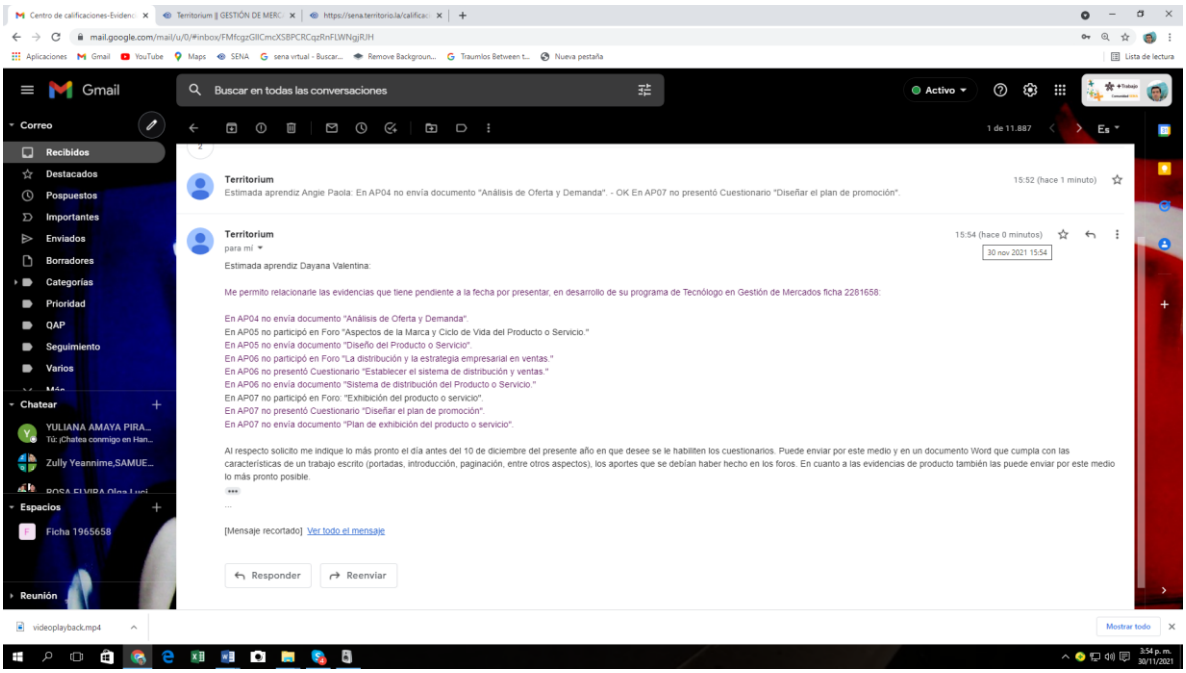

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico Correos Enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Buscar:
Aprendiz
Nombre
Correo
ADRIANA ROCIO CHAPARRO ROJAS
ALEXANDER NAVARRO TORRECILLA
ANA LUCIA GRANDA GAVIRIA
ANGIE PAOLA GALLEGO ESTRADA
ANGUIE LOPEZ HINOJOSA
CAROL SOFIA CALDERON PERALTA
DAYANA VALENTINA RODRIGUEZ MATA
DEIVI DAVAN JACOME VARGAS
DIANA EMILCE BERMUDEZ FIGUEROA
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
Anterior
Siguiente
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Angie:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
videoplayback.mp4
Mostrar todo

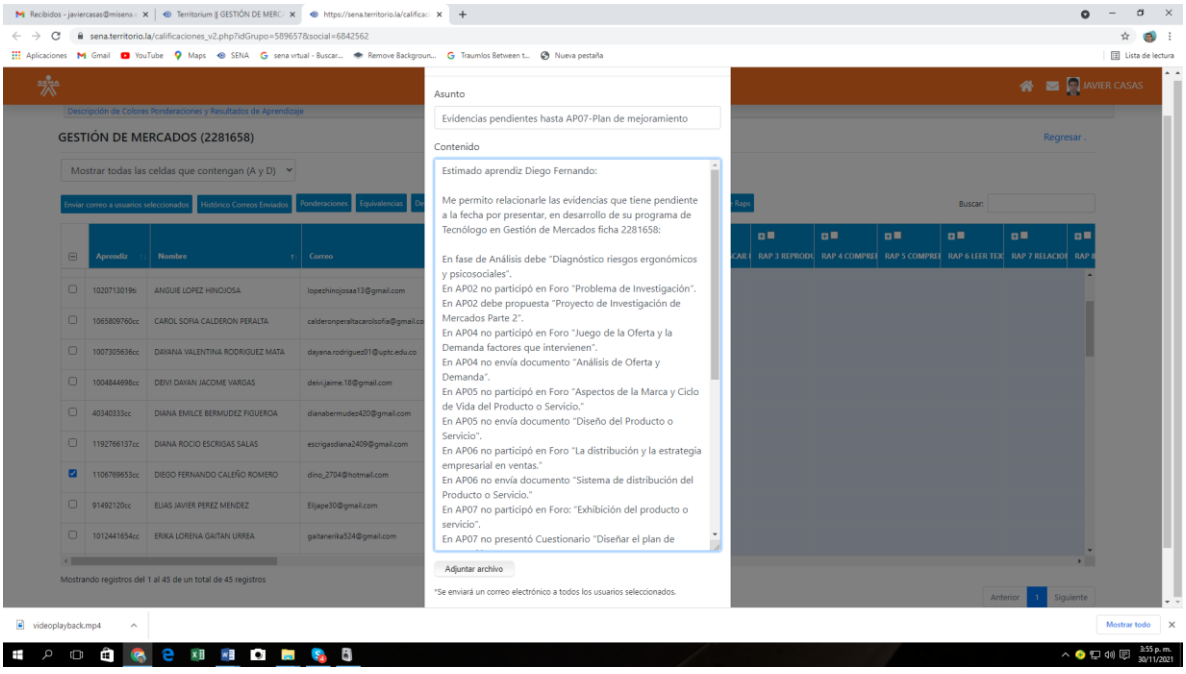

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Ana Lucía: En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias". En fase de Análisis no envía "Diagnóstico riesgos ergonómicos
15:49 (hace 2 minutos)
Territorium
para mí
15:51 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:51
Estimada aprendiz Angie:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

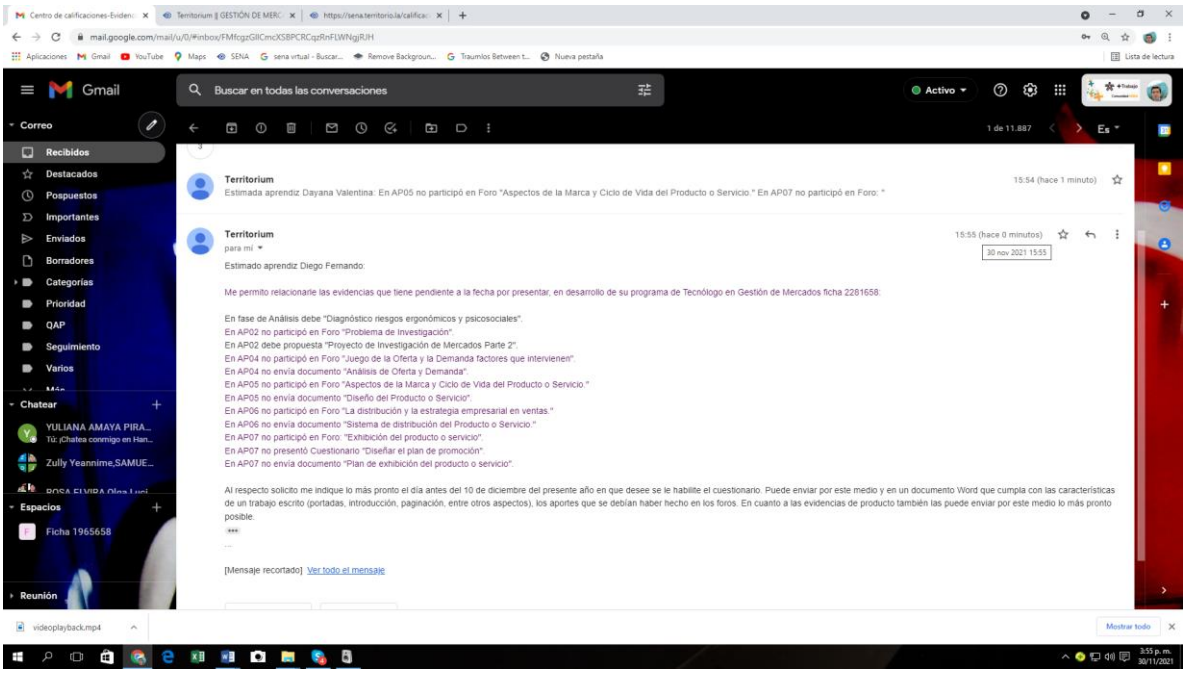

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Angie Paola:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), las evidencias de producto lo más pronto posible.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
JAVIER CASAS
Regresar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

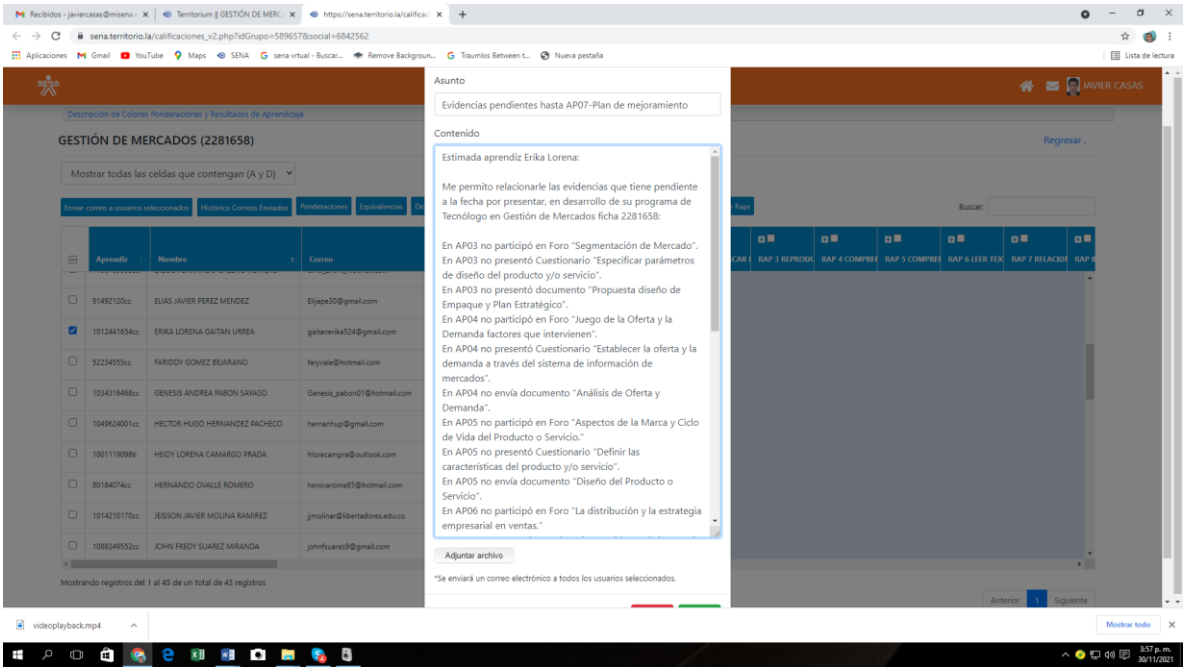

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Angie: En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio". En AP06 no envi
15:51 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
15:52 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:52
Estimada aprendiz Angie Paola:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), las evidencias de producto lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
BUENAS NOCHES.
Buenos días.
OK.
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

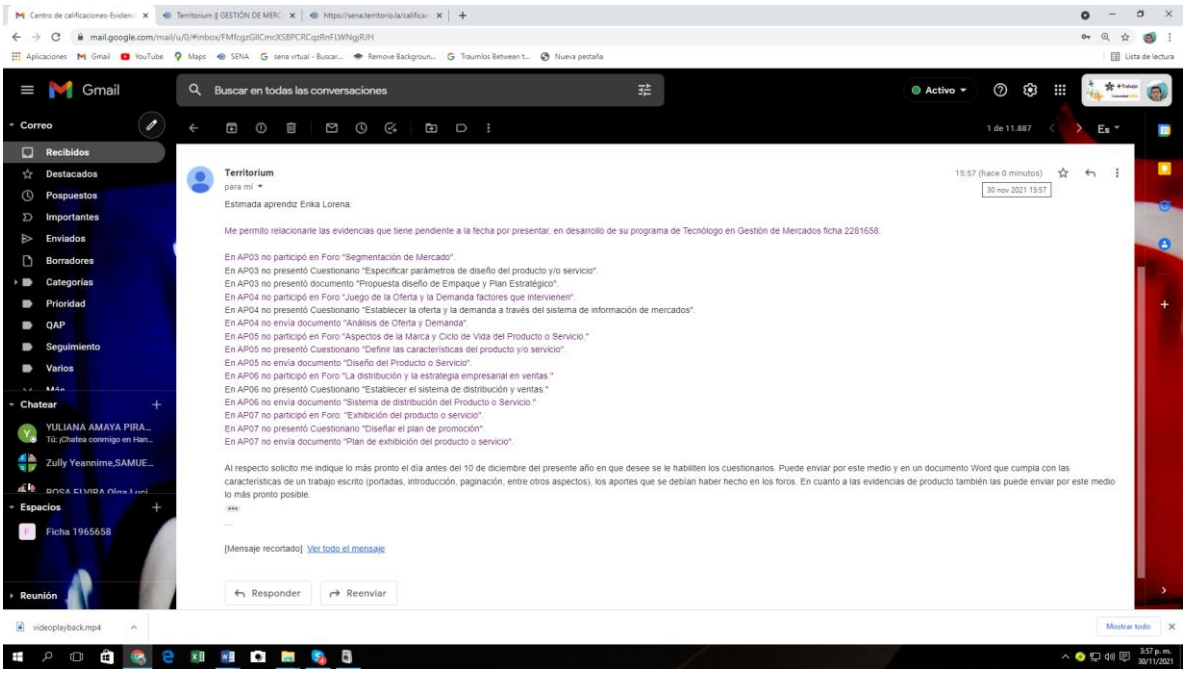

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar .
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico Correos Enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Buscar:
Aprendiz
Nombre
Correo
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
Anterior
Siguiente
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Dayana Valentina:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes
videoplayback.mp4
Mostrar todo

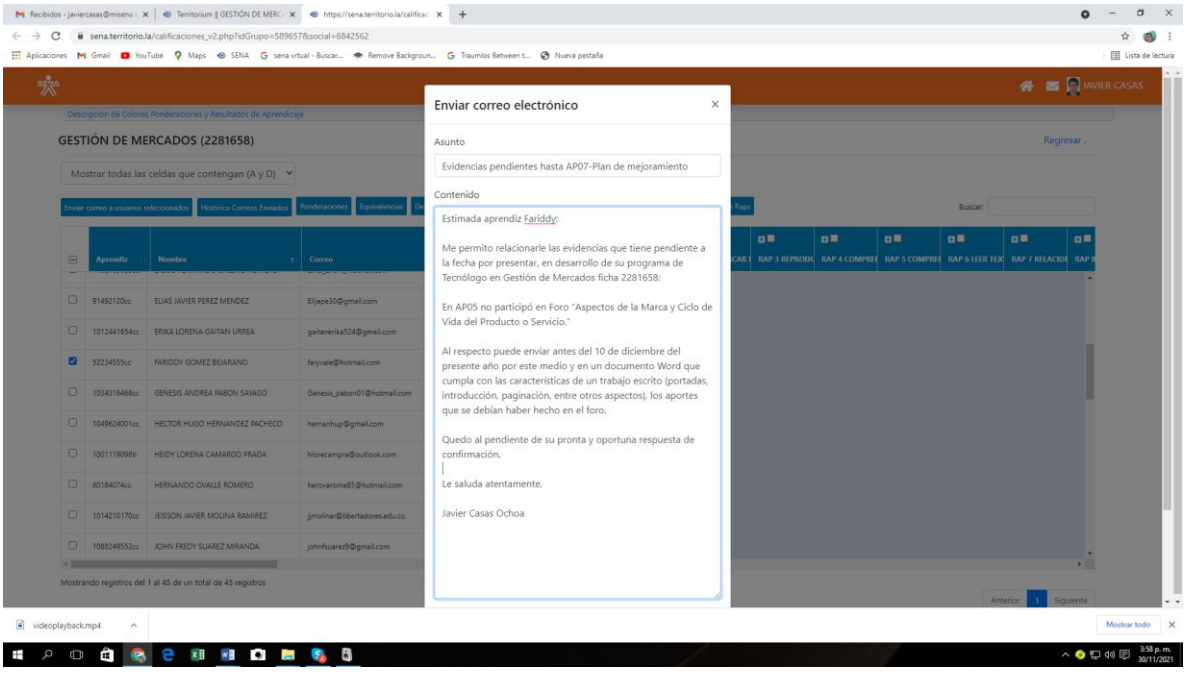

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Angie Paola: En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
15:52 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
15:54 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:54
Estimada aprendiz Dayana Valentina:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

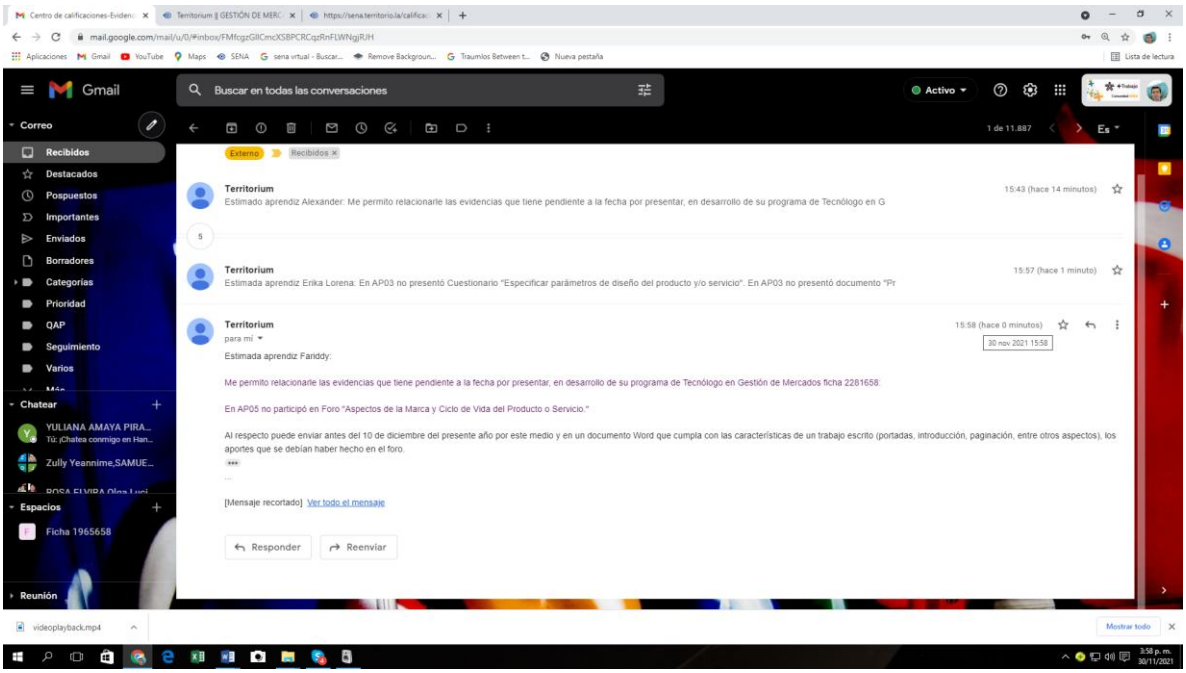

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimado aprendiz Diego Fernando:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En fase de Análisis debe "Diagnóstico riesgos ergonómicos y psicosociales".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP02 debe propuesta "Proyecto de Investigación de Mercados Parte 2".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
JAVIER CASAS
Regresar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

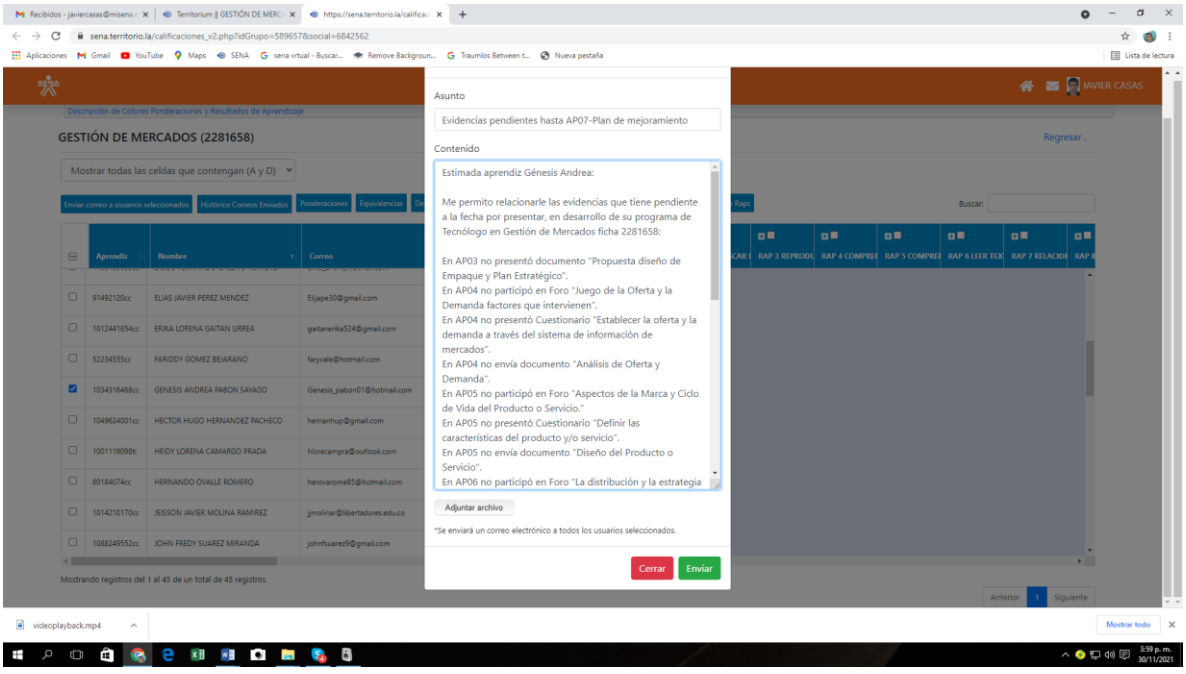

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Dayana Valentina: En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio." En AP07 no participó en Foro: "
15:54 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
15:55 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:55
Estimado aprendiz Diego Fernando:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658.
En fase de Análisis debe "Diagnóstico riesgos ergonómicos y psicosociales".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP02 debe propuesta "Proyecto de Investigación de Mercados Parte 2".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
videoplayback.mp4
Mostrar todo

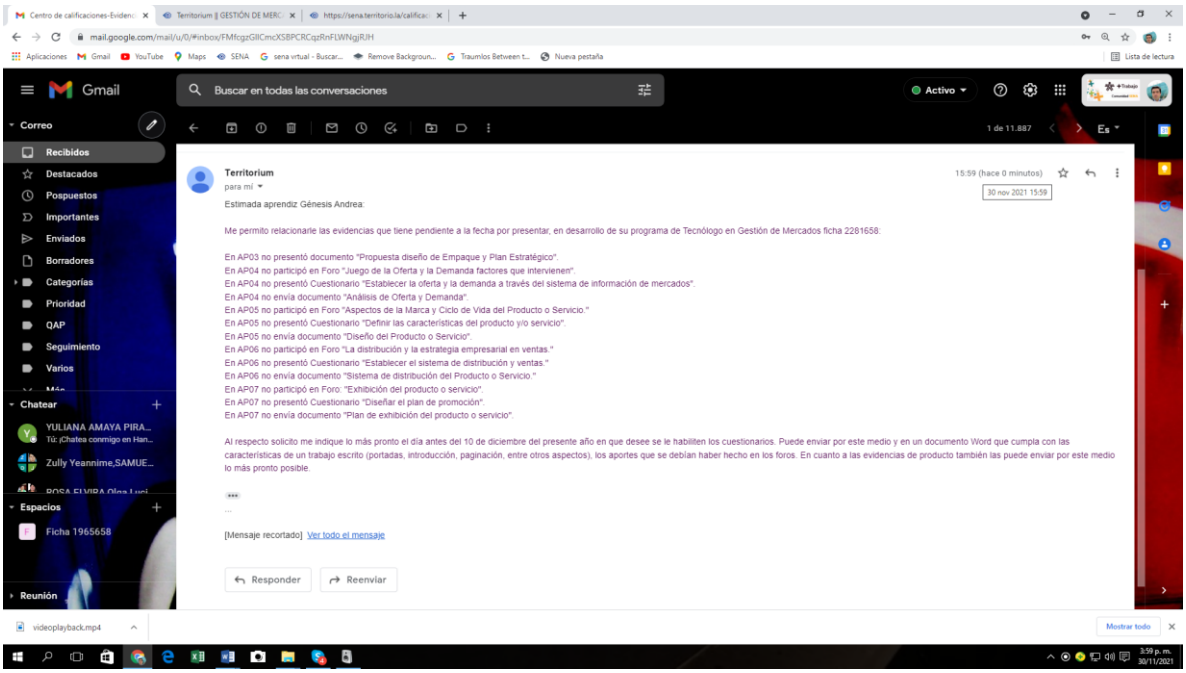

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Erika Lorena:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP03 no presentó Cuestionario "Especificar parámetros de diseño del producto y/o servicio".
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
JAVIER CASAS
Regresar .
videoplayback.mp4
Mostrar todo

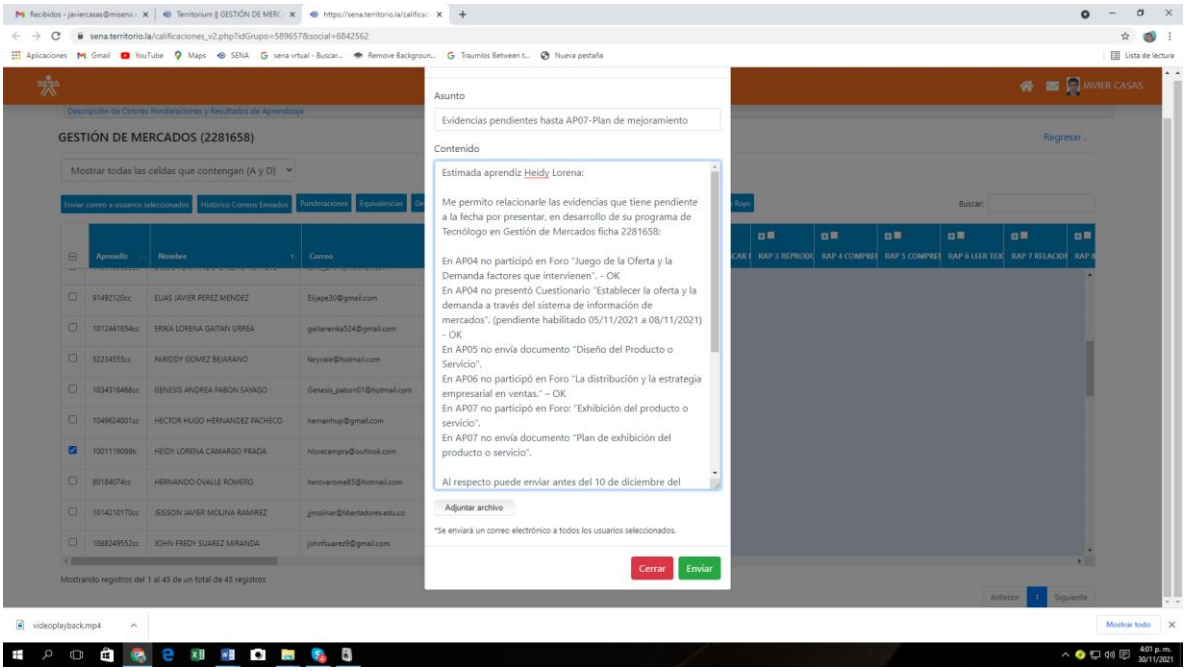

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
para mí
30 nov 2021 15:57
Estimada aprendiz Erika Lorena:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP03 no presentó Cuestionario "Especificar parámetros de diseño del producto y/o servicio".
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
3:57 p. m.
30/11/2021

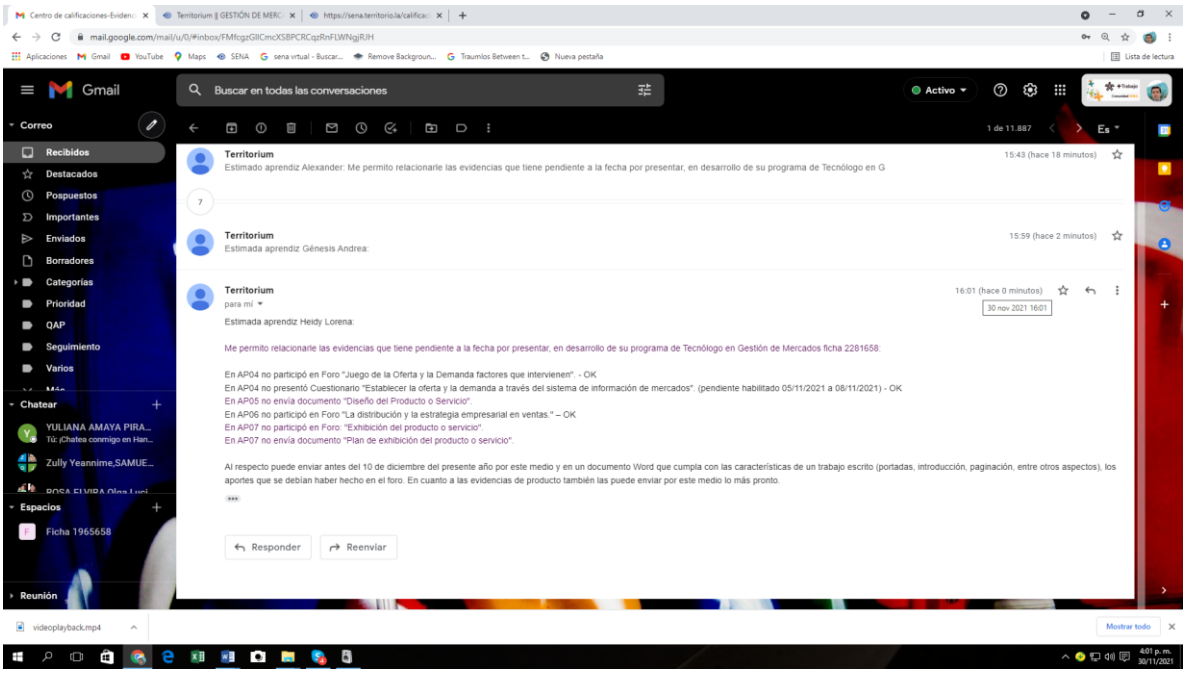

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Fariddy:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo
3:58 p. m.
30/11/2021

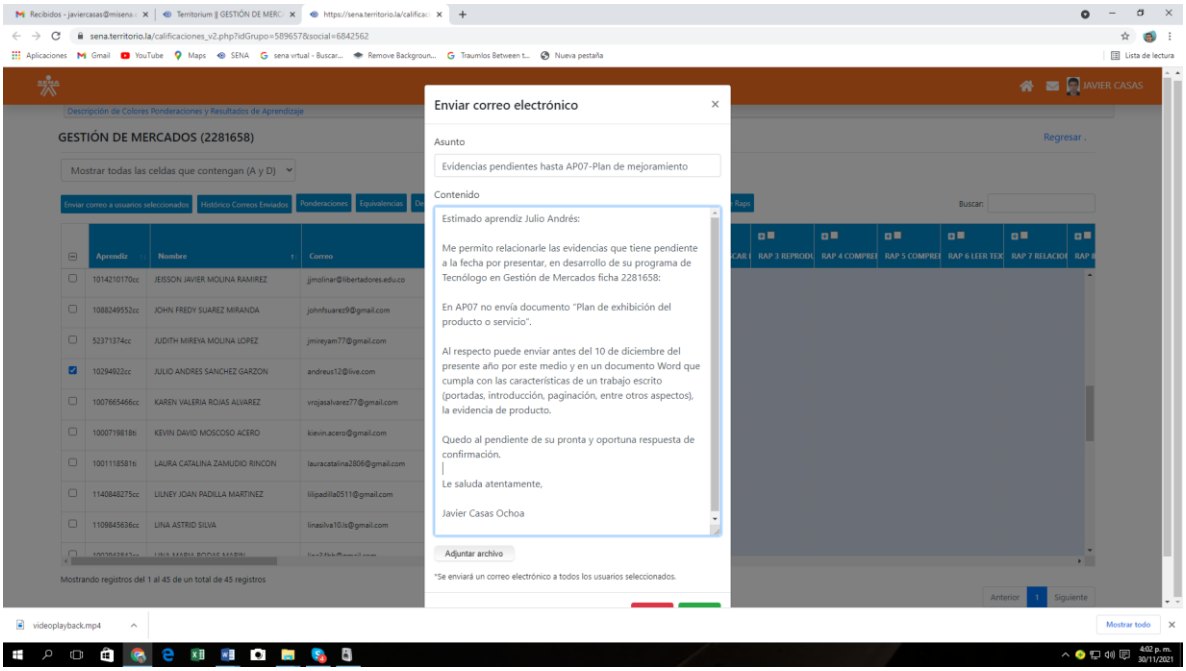

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 14 minutos)
Territorium
Estimada aprendiz Erika Lorena: En AP03 no presentó Cuestionario "Especificar parámetros de diseño del producto y/o servicio". En AP03 no presentó documento "Pr
15:57 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
15:58 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:58
Estimada aprendiz Fariddy:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

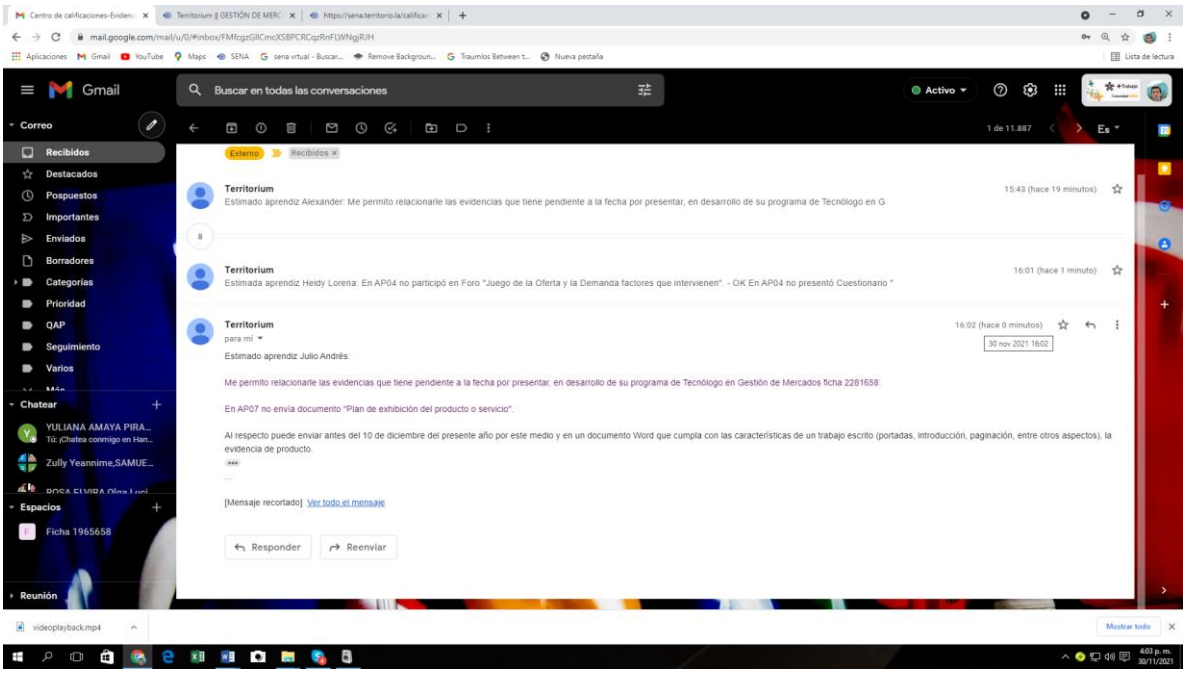

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Génesis Andrea:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
Regresar
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

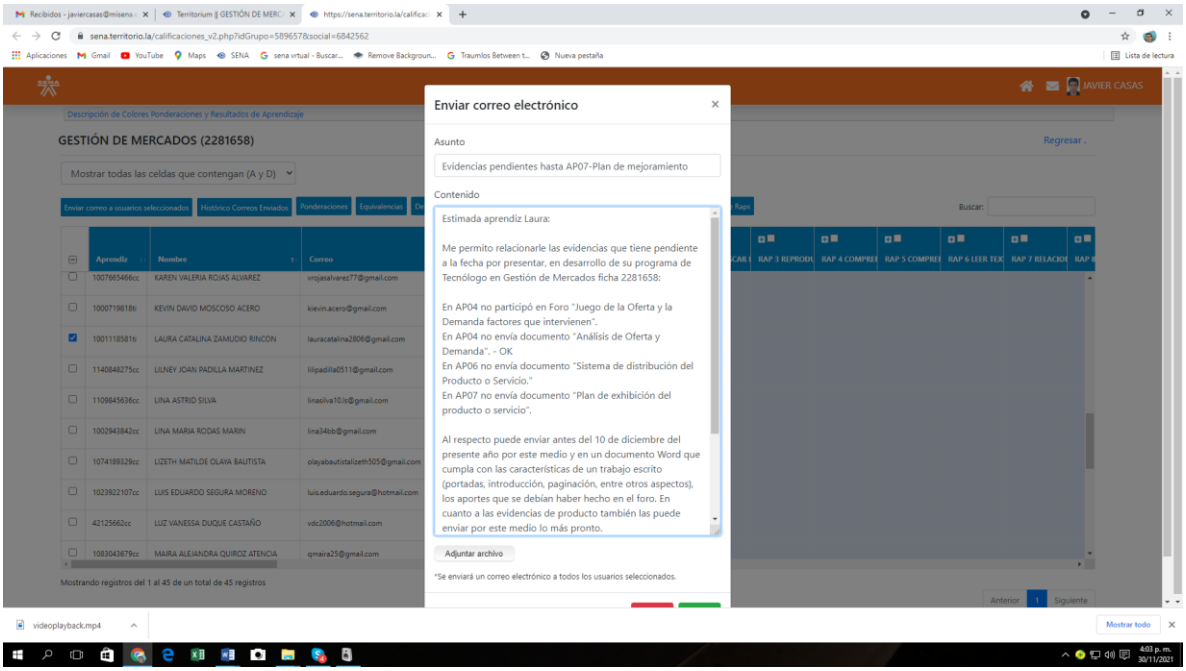

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
para mí
15:59 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 15:59
Estimada aprendiz Génesis Andrea:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

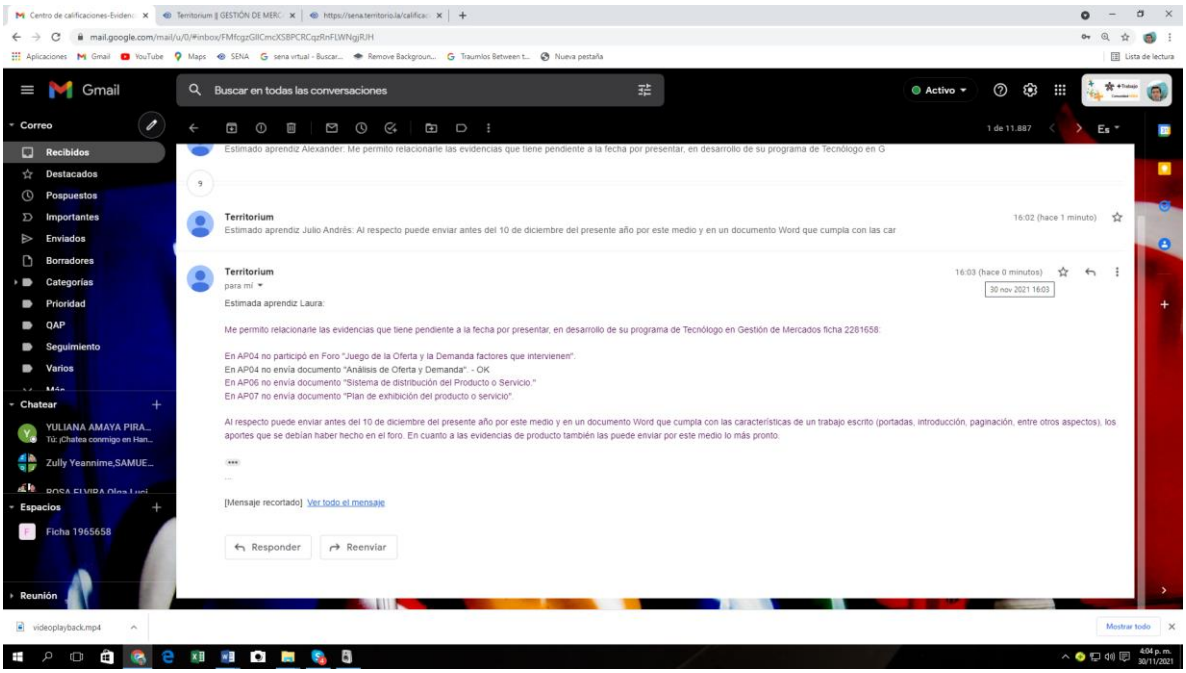

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Heidy Lorena:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen". - OK
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados". (pendiente habilitado 05/11/2021 a 08/11/2021) - OK
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas." – OK
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

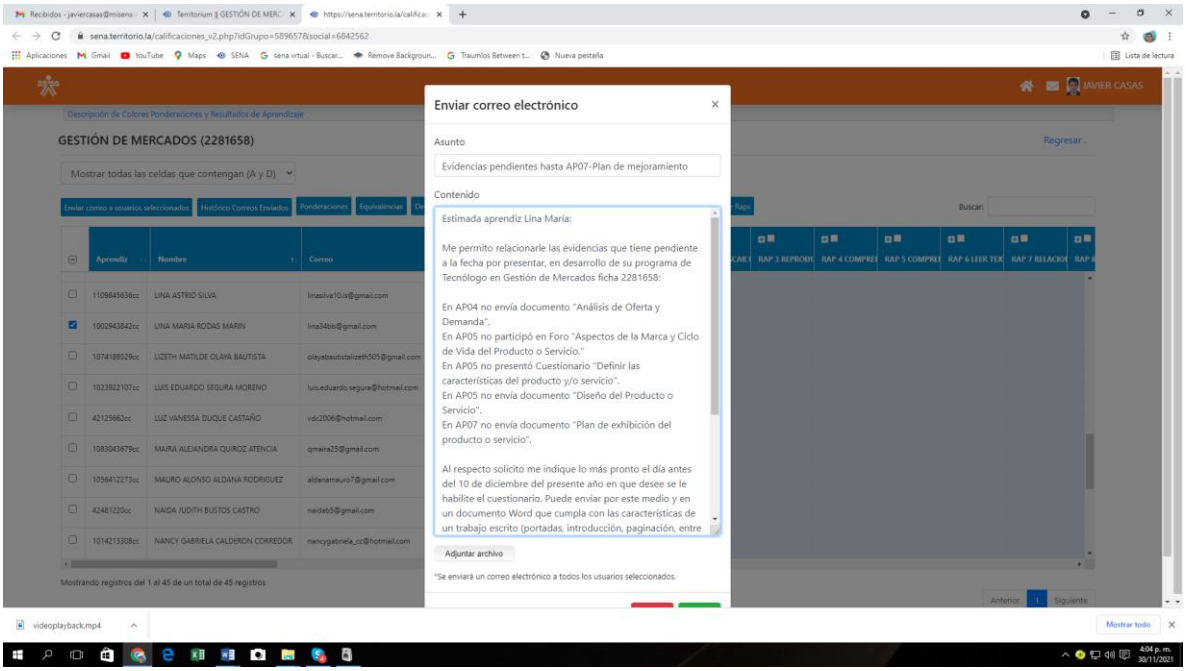

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 18 minutos)
Territorium
Estimada aprendiz Génesis Andrea:
15:59 (hace 2 minutos)
Territorium
para mí
16:01 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:01
Estimada aprendiz Heidy Lorena:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658.
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen". - OK
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados". (pendiente habilitado 05/11/2021 a 08/11/2021) - OK
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas." – OK
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto.
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

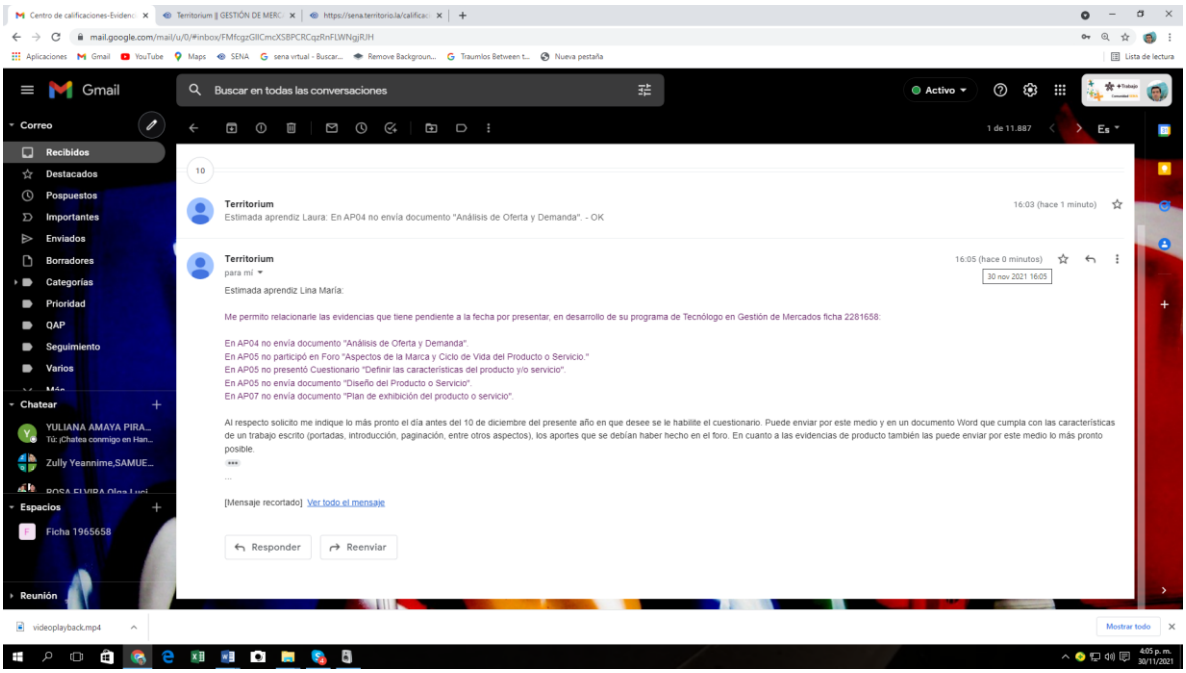

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimado aprendiz Julio Andrés:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
videoplayback.mp4
Mostrar todo

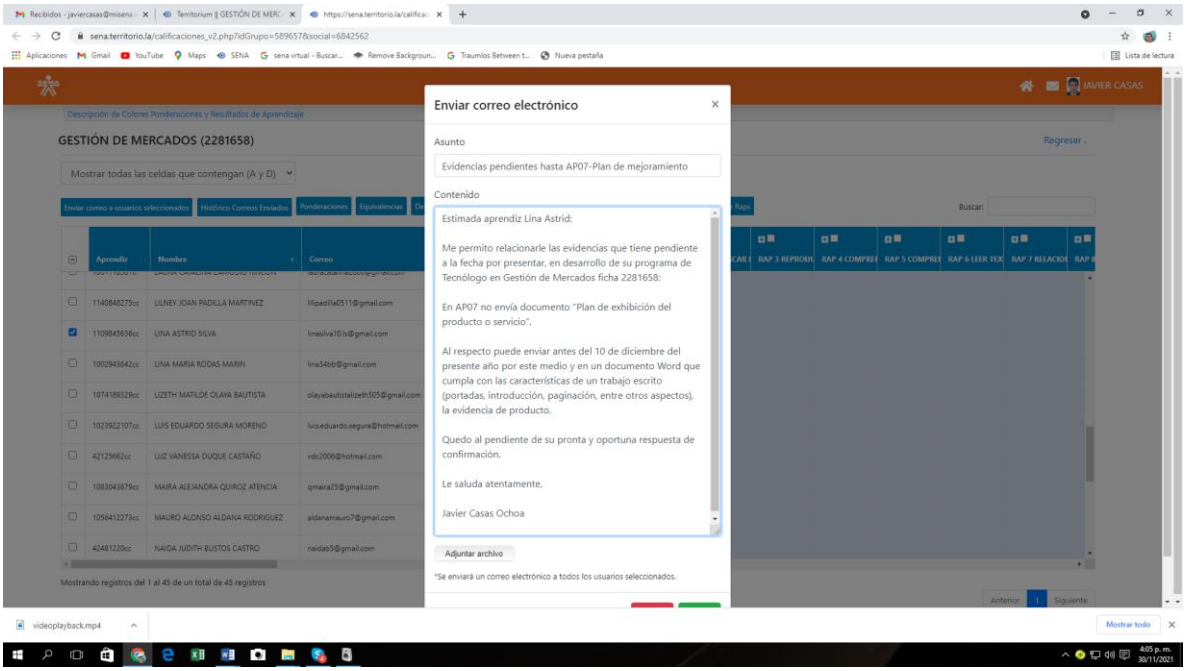

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 19 minutos)
Territorium
Estimada aprendiz Heidy Lorena. En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen". - OK En AP04 no presentó Cuestionario "
16:01 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:02 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:02
Estimado aprendiz Julio Andrés:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

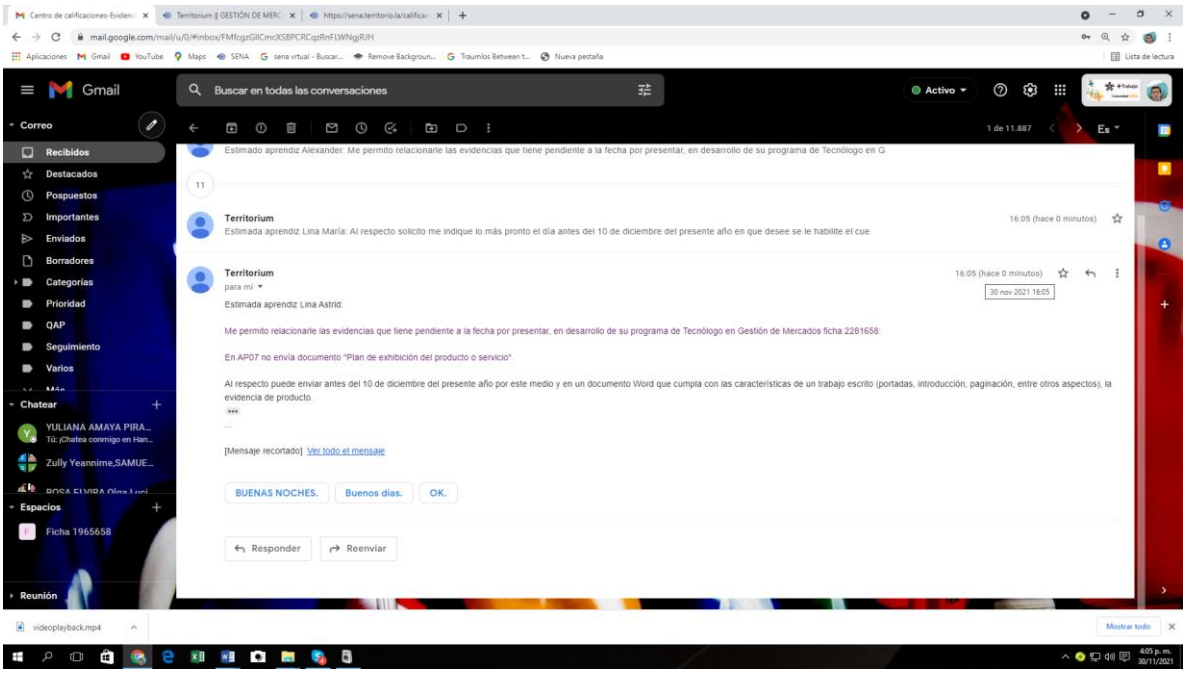

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Laura:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto.
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
videoplayback.mp4
Mostrar todo

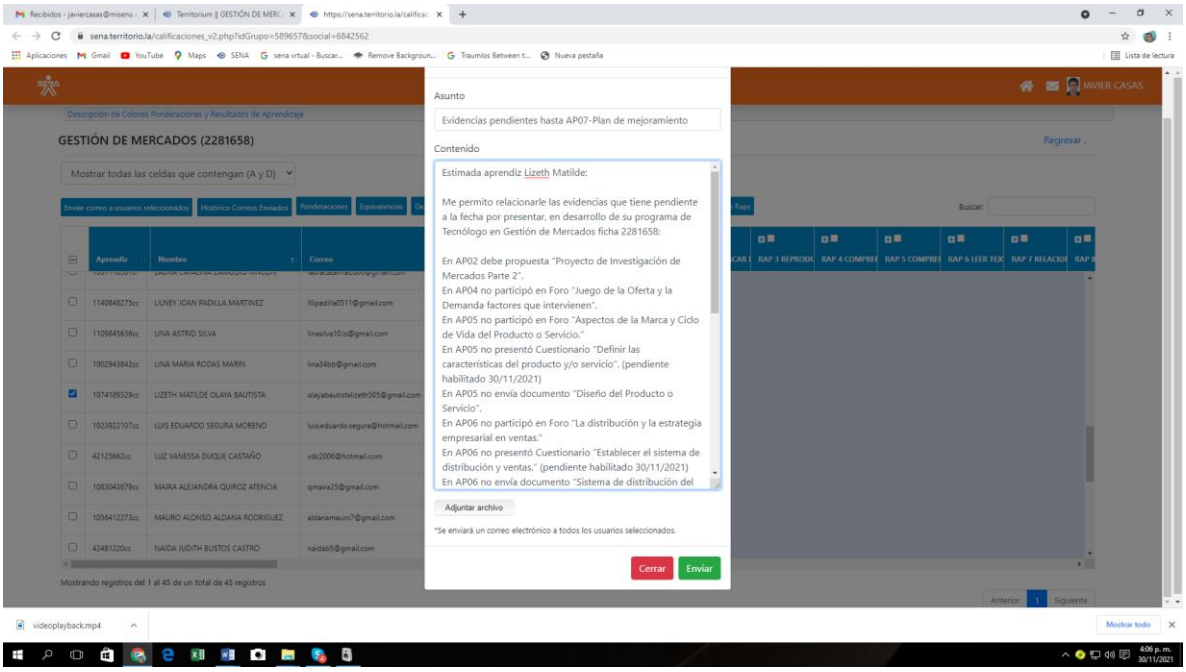

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Julio Andrés: Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las car
16:02 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:03 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:03
Estimada aprendiz Laura:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658.
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

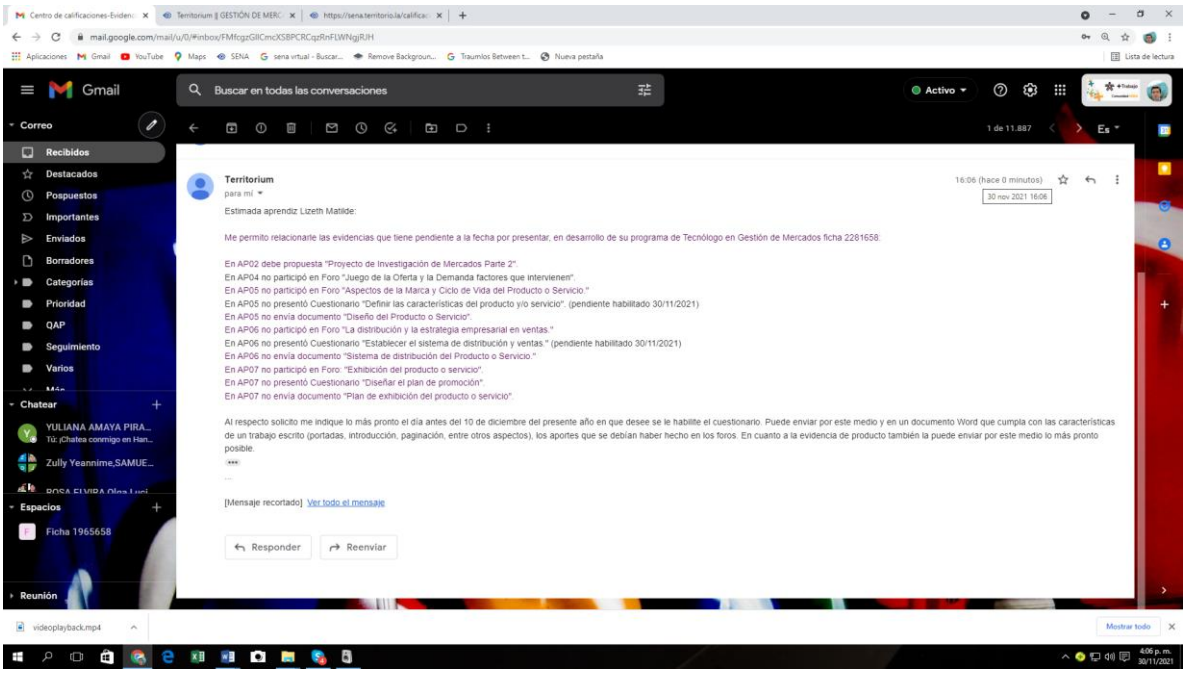

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Lina María:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

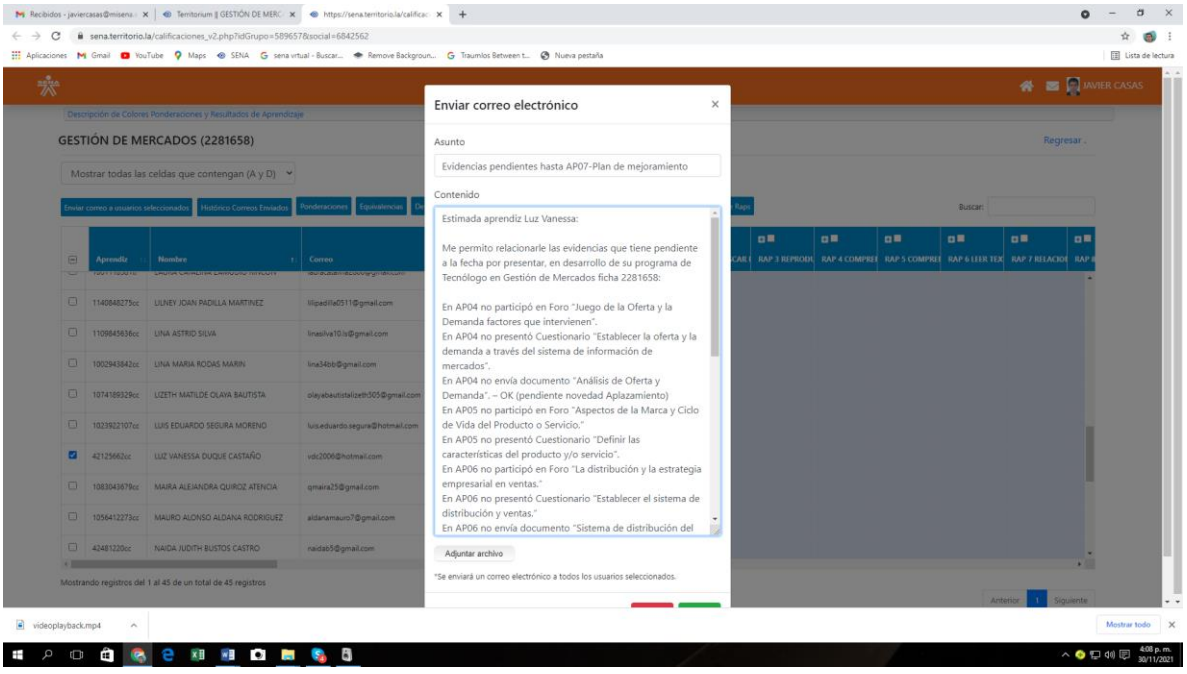

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Laura: En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". - OK
16:03 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:05 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:05
Estimada aprendiz Lina María:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en el foro. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:05 p. m.
30/11/2021

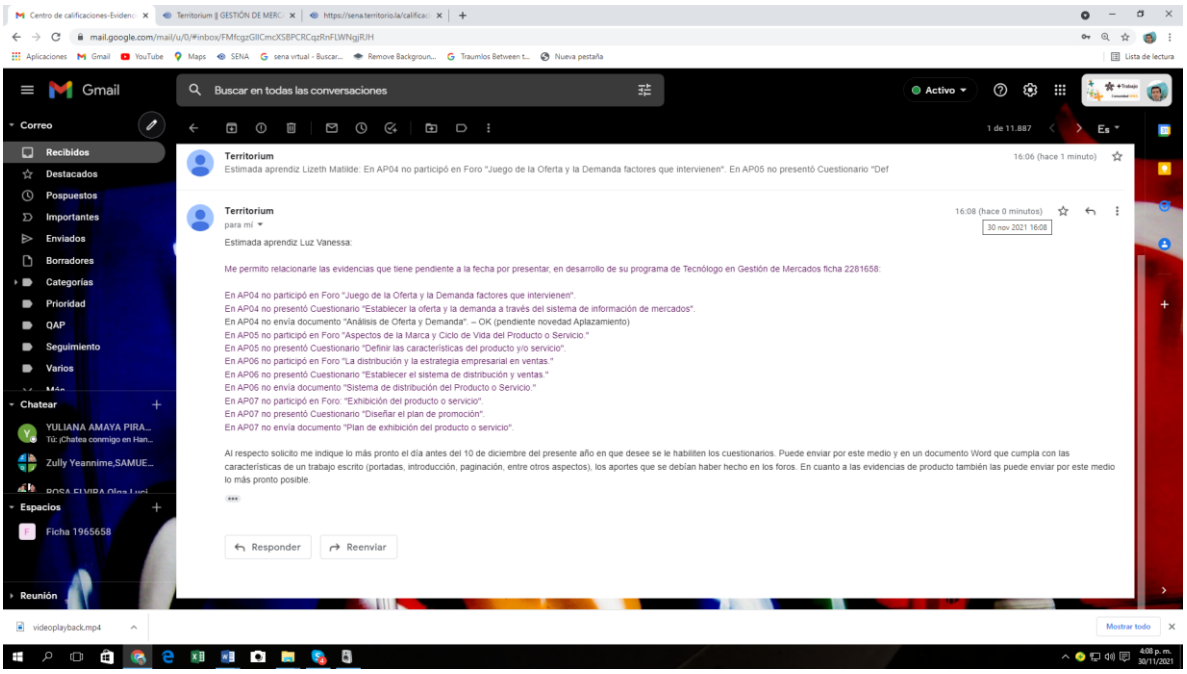

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Lina Astrid:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:05 p. m.
30/11/2021

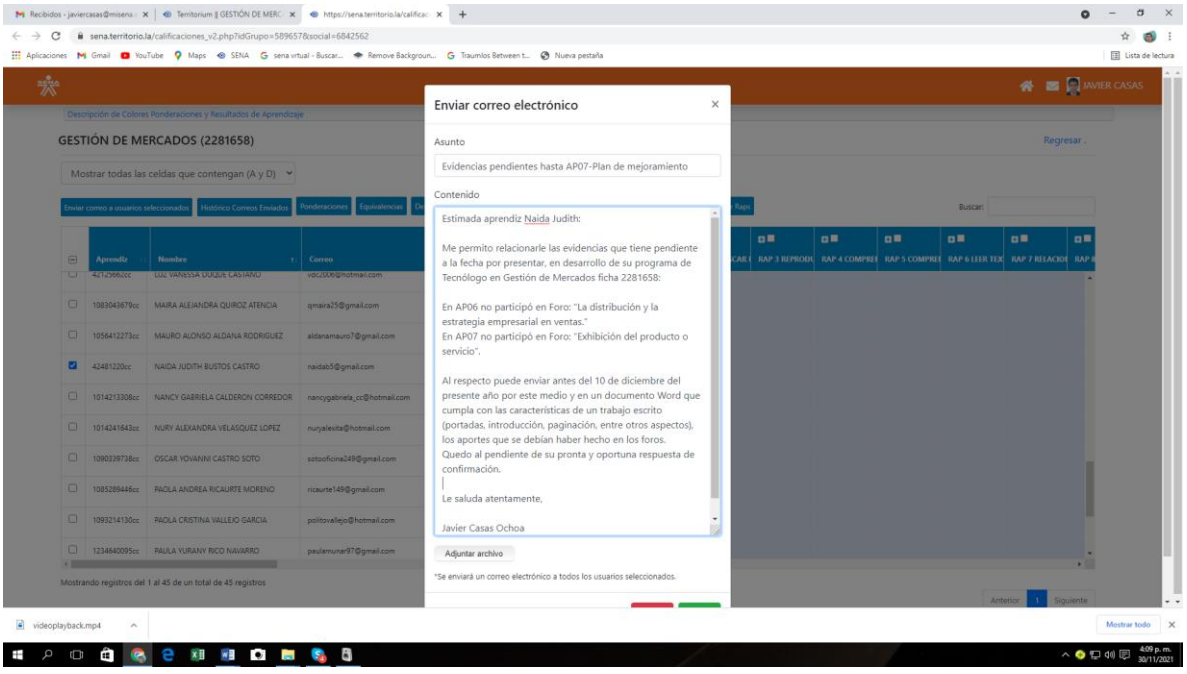

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
YULIANA AMAYA PIRA...
Zully Yeannime,SAMUE...
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Lina María: Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cue
16:05 (hace 0 minutos)
Territorium
para mí
16:05 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:05
Estimada aprendiz Lina Astrid:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658.
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
BUENAS NOCHES.
Buenos días.
OK.
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

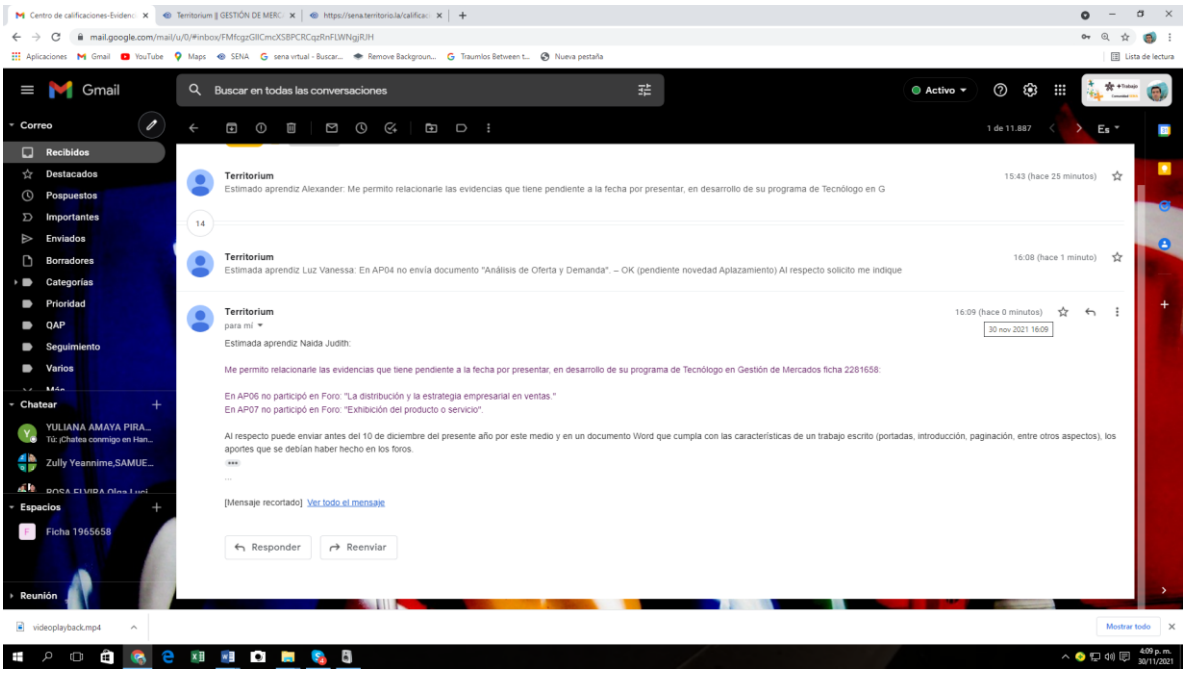

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Lizeth Matilde:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP02 debe propuesta "Proyecto de Investigación de Mercados Parte 2".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio". (pendiente habilitado 30/11/2021)
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas." (pendiente habilitado 30/11/2021)
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

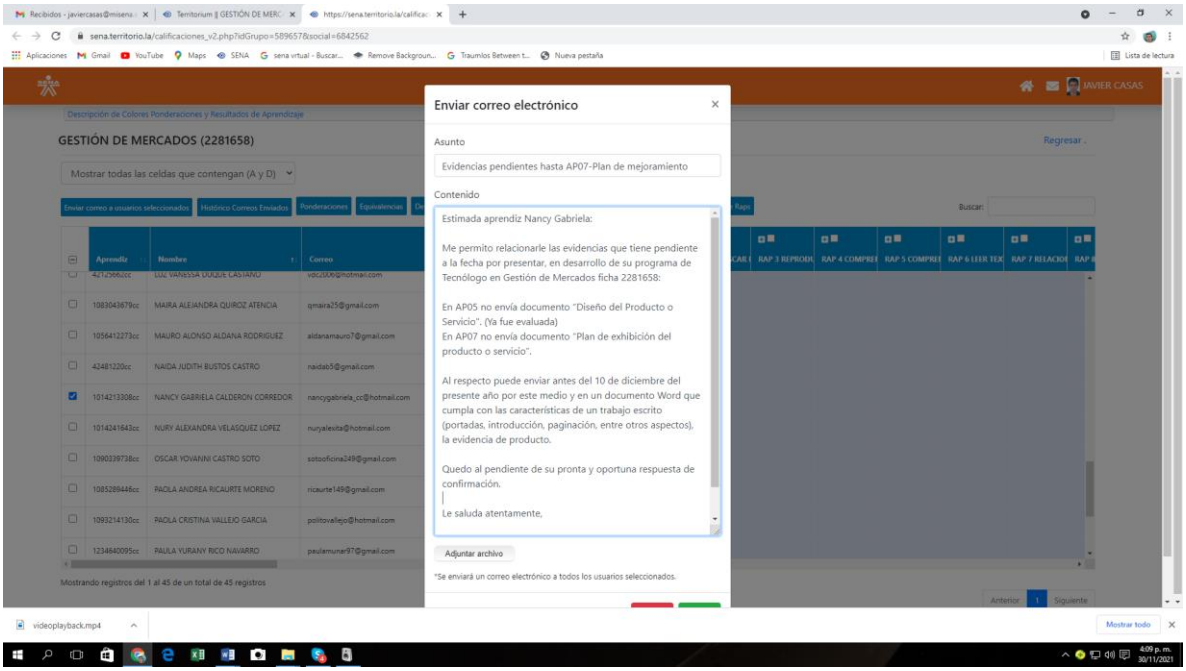

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
para mí
16:06 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:06
Estimada aprendiz Lizeth Matilde:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP02 debe propuesta "Proyecto de Investigación de Mercados Parte 2".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio". (pendiente habilitado 30/11/2021)
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas." (pendiente habilitado 30/11/2021)
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habilite el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a la evidencia de producto también la puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:06 p. m.
30/11/2021

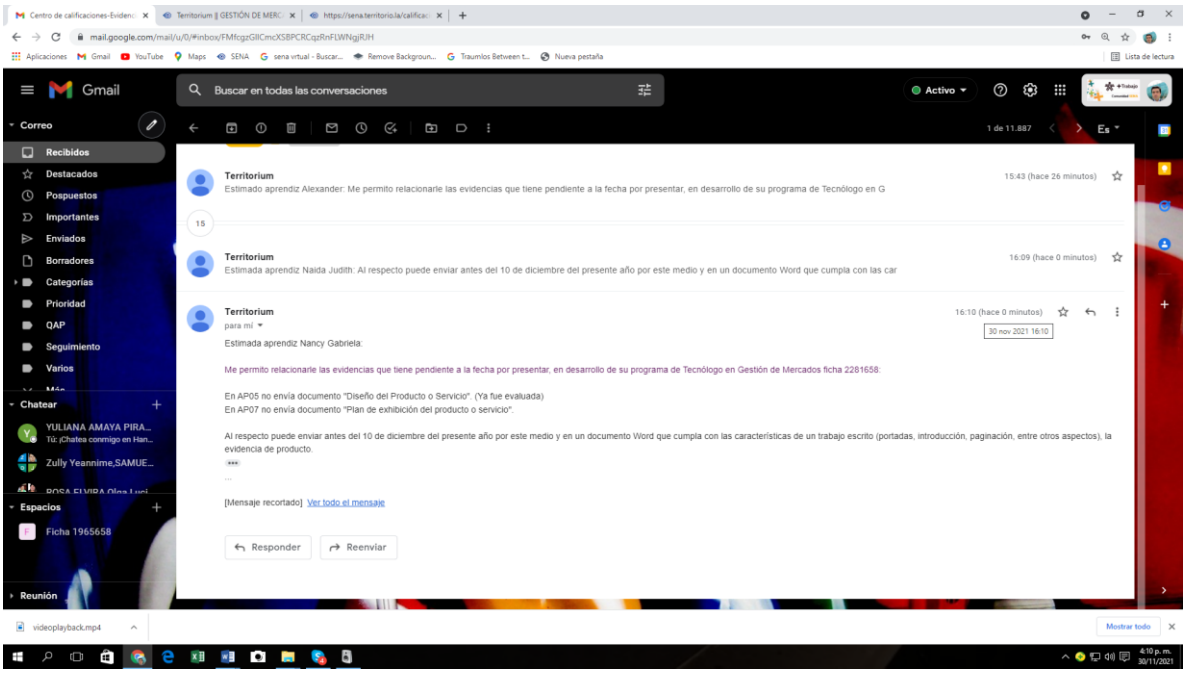

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico Correos Enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Buscar:
Aprendiz
Nombre
Correo
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
Anterior
Siguiente
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Luz Vanessa:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". – OK (pendiente novedad Aplazamiento)
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:08 p. m.
30/11/2021

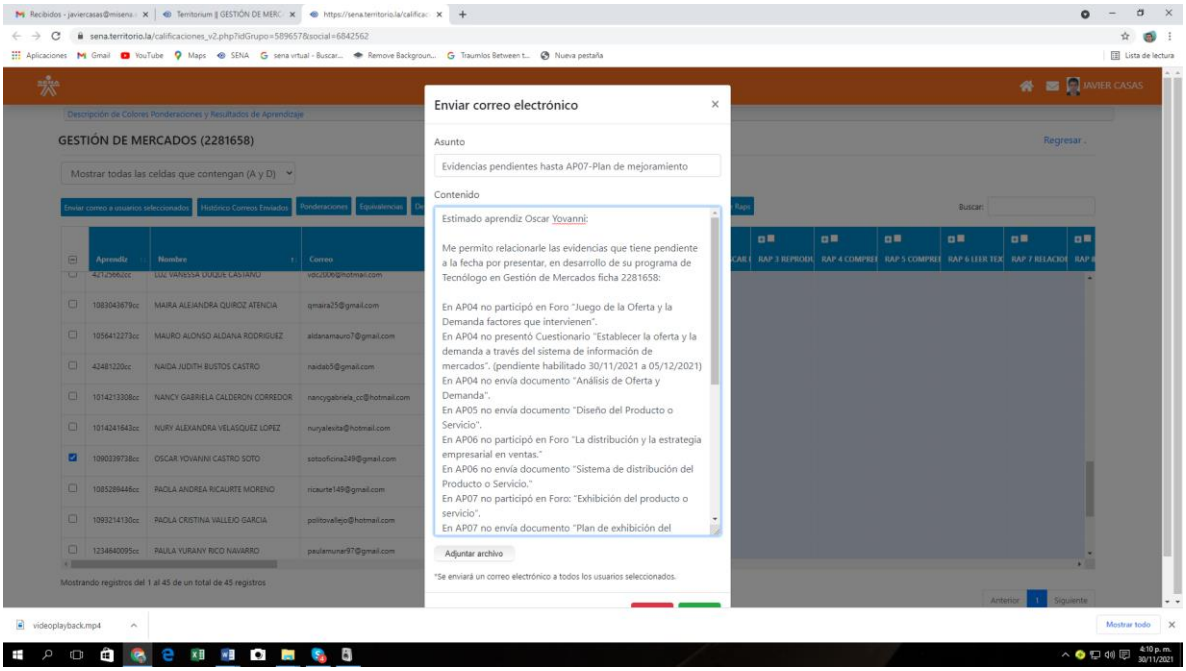

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Lizeth Matilde: En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen". En AP05 no presentó Cuestionario "Def
16:06 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:08 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:08
Estimada aprendiz Luz Vanessa:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". – OK (pendiente novedad Aplazamiento)
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:08 p. m.
30/11/2021

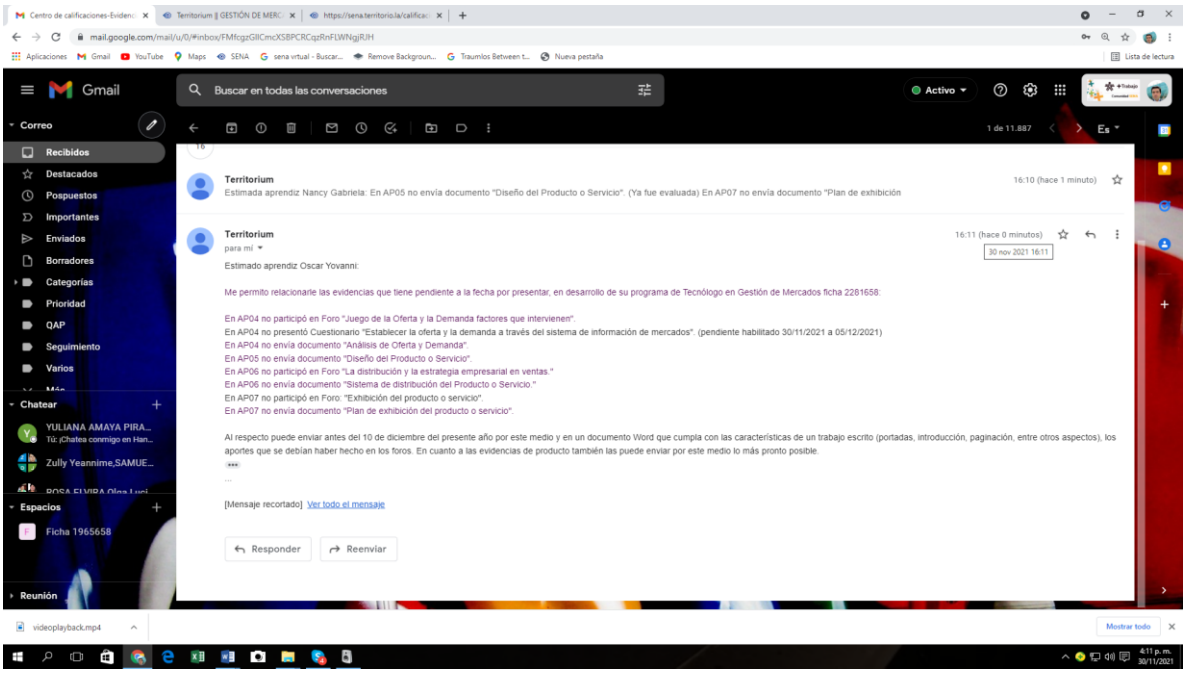

sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
JAVIER CASAS
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Naida Judith:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP06 no participó en Foro: "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Javier Casas Ochoa
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:09 p. m.
30/11/2021

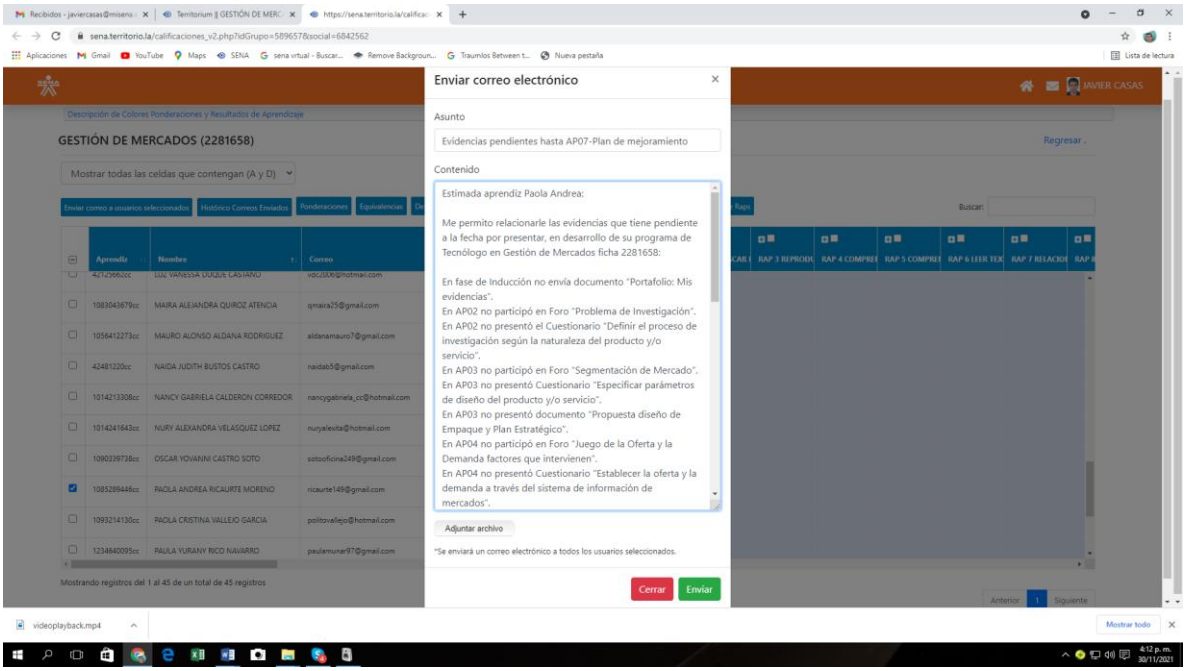

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 25 minutos)
Territorium
Estimada aprendiz Luz Vanessa: En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda". – OK (pendiente novedad Aplazamiento) Al respecto solicito me indique
16:08 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:09 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:09
Estimada aprendiz Naida Judith:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP06 no participó en Foro: "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

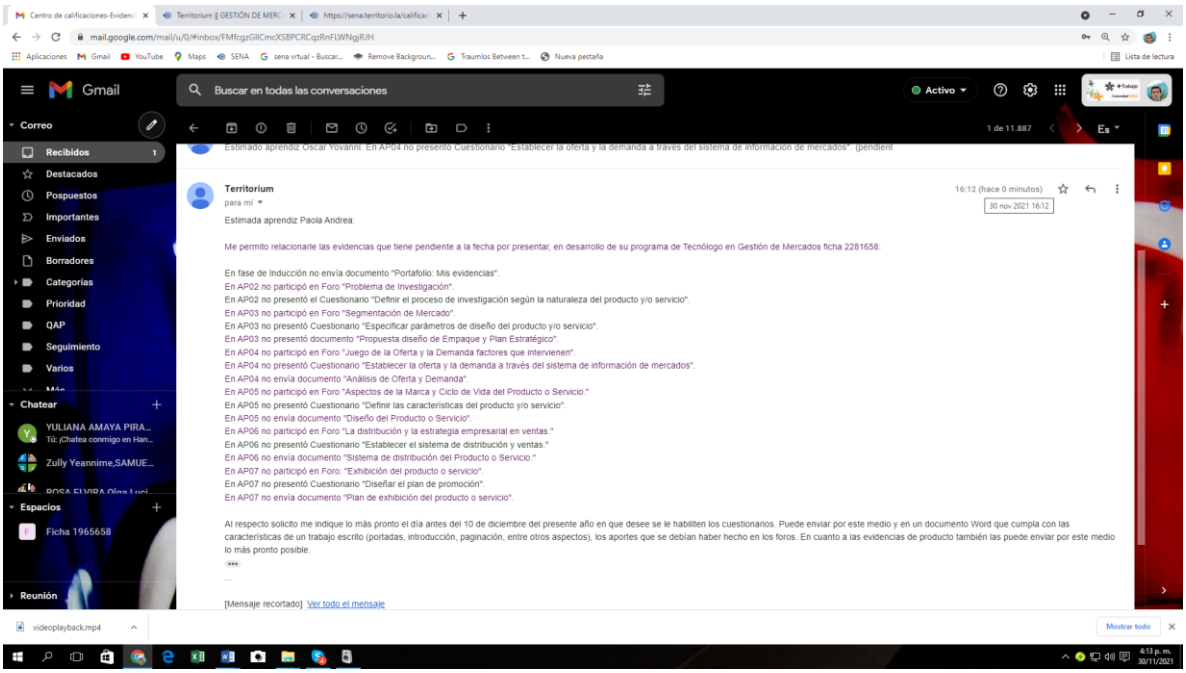

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Nancy Gabriela:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio". (Ya fue evaluada)
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
Quedo al pendiente de su pronta y oportuna respuesta de confirmación.
Le saluda atentamente,
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

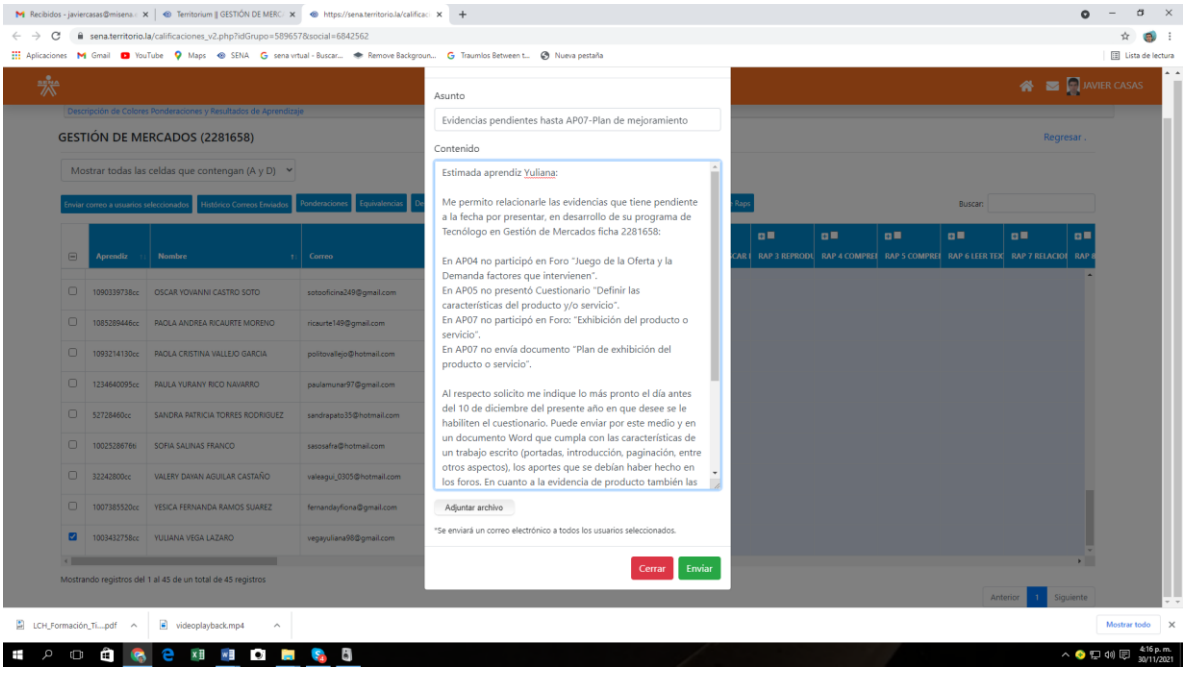

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimado aprendiz Alexander: Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en G
15:43 (hace 26 minutos)
Territorium
Estimada aprendiz Naida Judith: Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las car
16:09 (hace 0 minutos)
Territorium
para mí
16:10 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:10
Estimada aprendiz Nancy Gabriela:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio". (Ya fue evaluada)
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), la evidencia de producto.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo

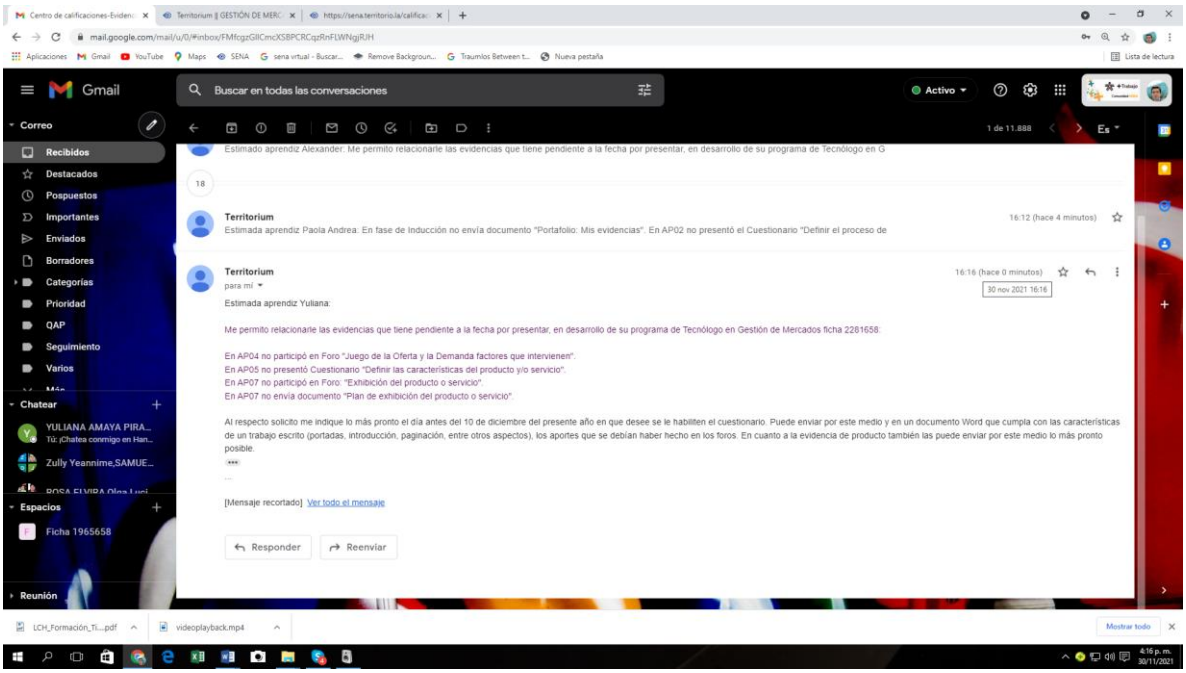

GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimado aprendiz Oscar Yovanni:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados". (pendiente habilitado 30/11/2021 a 05/12/2021)
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
videoplayback.mp4
Mostrar todo

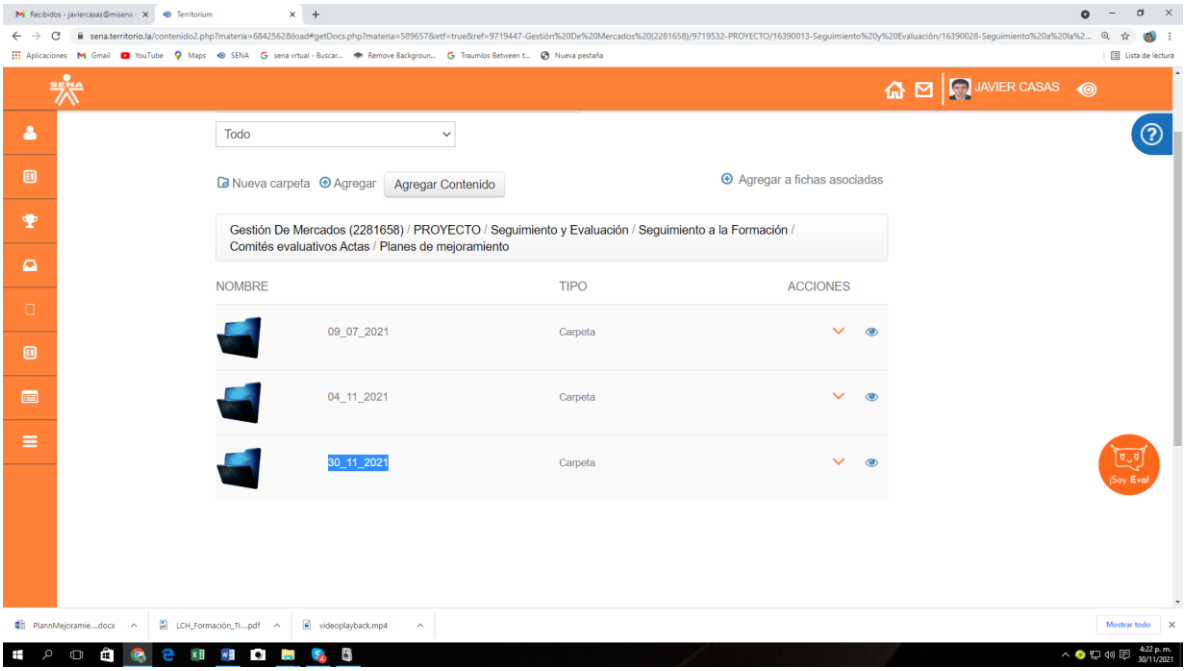

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Nancy Gabriela: En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio". (Ya fue evaluada) En AP07 no envía documento "Plan de exhibición
16:10 (hace 1 minuto)
Territorium
para mí
16:11 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:11
Estimado aprendiz Oscar Yovanni:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados". (pendiente habilitado 30/11/2021 a 05/12/2021)
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto puede enviar antes del 10 de diciembre del presente año por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:11 p. m.
30/11/2021

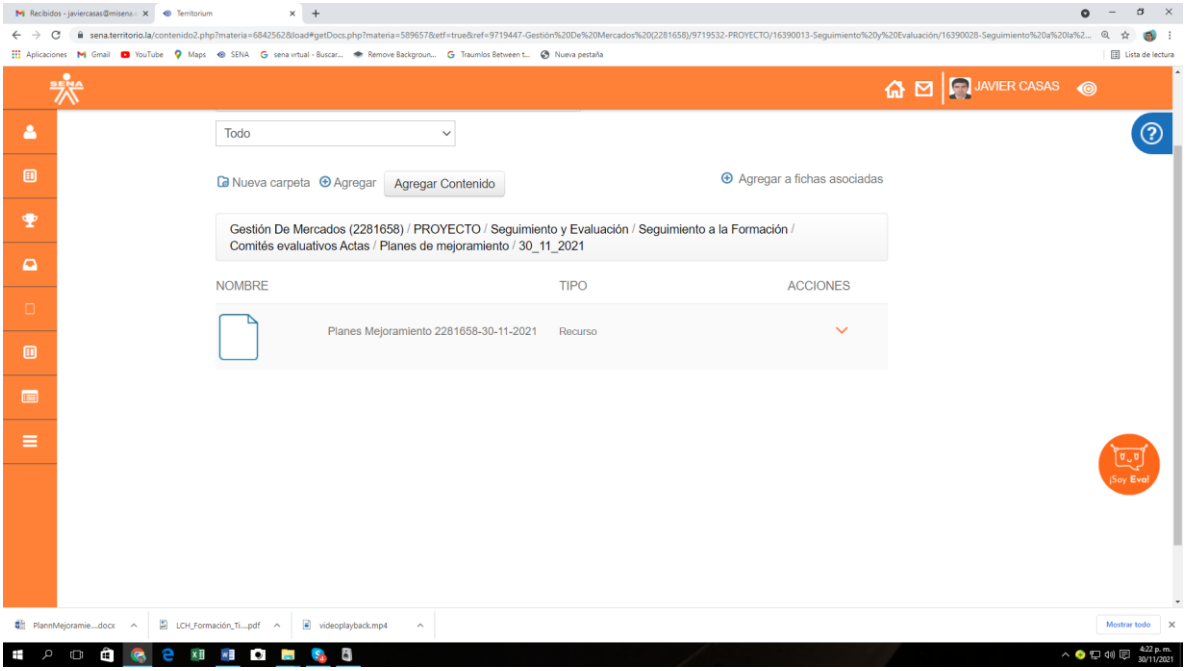

Enviar correo electrónico
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Paola Andrea:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP02 no presentó el Cuestionario "Definir el proceso de investigación según la naturaleza del producto y/o servicio".
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP03 no presentó Cuestionario "Especificar parámetros de diseño del producto y/o servicio".
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Regresar
videoplayback.mp4
Mostrar todo
4:12 p. m.
30/11/2021

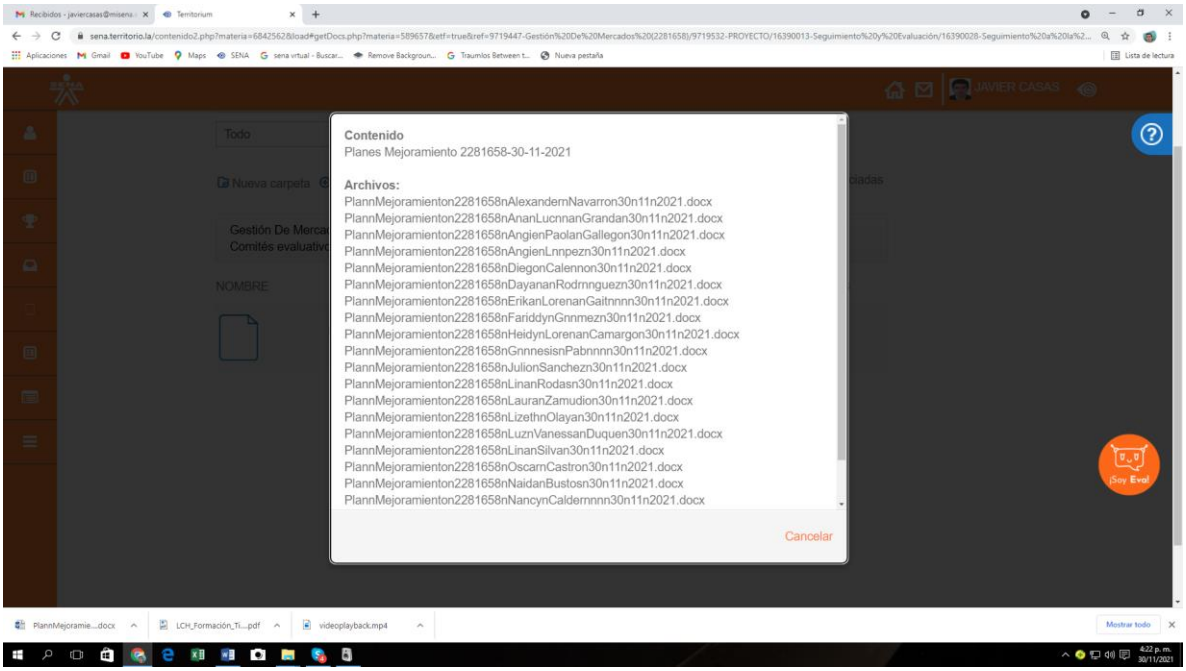

Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
para mí
16:12 (hace 0 minutos)
30 nov 2021 16:12
Estimada aprendiz Paola Andrea:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias".
En AP02 no participó en Foro "Problema de Investigación".
En AP02 no presentó el Cuestionario "Definir el proceso de investigación según la naturaleza del producto y/o servicio".
En AP03 no participó en Foro "Segmentación de Mercado".
En AP03 no presentó Cuestionario "Especificar parámetros de diseño del producto y/o servicio".
En AP03 no presentó documento "Propuesta diseño de Empaque y Plan Estratégico".
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP04 no presentó Cuestionario "Establecer la oferta y la demanda a través del sistema de información de mercados".
En AP04 no envía documento "Análisis de Oferta y Demanda".
En AP05 no participó en Foro "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio."
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP05 no envía documento "Diseño del Producto o Servicio".
En AP06 no participó en Foro "La distribución y la estrategia empresarial en ventas."
En AP06 no presentó Cuestionario "Establecer el sistema de distribución y ventas."
En AP06 no envía documento "Sistema de distribución del Producto o Servicio."
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no presentó Cuestionario "Diseñar el plan de promoción".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten los cuestionarios. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a las evidencias de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
videoplayback.mp4
Mostrar todo


sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=589657&social=6842562
GESTIÓN DE MERCADOS (2281658)
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Asunto
Evidencias pendientes hasta AP07-Plan de mejoramiento
Contenido
Estimada aprendiz Yuliana:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658:
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a la evidencia de producto también las
Adjuntar archivo
*Se enviará un correo electrónico a todos los usuarios seleccionados.
Cerrar
Enviar
Regresar
Mostrando registros del 1 al 45 de un total de 45 registros
LCH_Formación_Ti....pdf
videoplayback.mp4
Mostrar todo


Gmail
Buscar en todas las conversaciones
Correo
Recibidos
Destacados
Pospuestos
Importantes
Enviados
Borradores
Categorías
Prioridad
QAP
Seguimiento
Varios
Chatear
Espacios
Ficha 1965658
Reunión
Territorium
Estimada aprendiz Paola Andrea: En fase de Inducción no envía documento "Portafolio: Mis evidencias". En AP02 no presentó el Cuestionario "Definir el proceso de
Territorium
para mí
Estimada aprendiz Yuliana:
Me permito relacionarle las evidencias que tiene pendiente a la fecha por presentar, en desarrollo de su programa de Tecnólogo en Gestión de Mercados ficha 2281658.
En AP04 no participó en Foro "Juego de la Oferta y la Demanda factores que intervienen".
En AP05 no presentó Cuestionario "Definir las características del producto y/o servicio".
En AP07 no participó en Foro: "Exhibición del producto o servicio".
En AP07 no envía documento "Plan de exhibición del producto o servicio".
Al respecto solicito me indique lo más pronto el día antes del 10 de diciembre del presente año en que desee se le habiliten el cuestionario. Puede enviar por este medio y en un documento Word que cumpla con las características de un trabajo escrito (portadas, introducción, paginación, entre otros aspectos), los aportes que se debían haber hecho en los foros. En cuanto a la evidencia de producto también las puede enviar por este medio lo más pronto posible.
[Mensaje recortado] Ver todo el mensaje
Responder
Reenviar


JAVIER CASAS
Todo
Nueva carpeta
Agregar
Agregar Contenido
Agregar a fichas asociadas
Gestión De Mercados (2281658) / PROYECTO / Seguimiento y Evaluación / Seguimiento a la Formación / Comités evaluativos Actas / Planes de mejoramiento
NOMBRE
TIPO
ACCIONES
09_07_2021
Carpeta
04_11_2021
Carpeta
30_11_2021
Carpeta


JAVIER CASAS
Todo
Nueva carpeta
Agregar
Agregar Contenido
Agregar a fichas asociadas
Gestión De Mercados (2281658) / PROYECTO / Seguimiento y Evaluación / Seguimiento a la Formación / Comités evaluativos Actas / Planes de mejoramiento / 30_11_2021
NOMBRE
TIPO
ACCIONES
Planes Mejoramiento 2281658-30-11-2021
Recurso
¡Soy Eva!


Contenido
Planes Mejoramiento 2281658-30-11-2021
Archivos:
PlannMejoramienton2281658nAlexandernNavarron30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nAnanLucnnanGrandan30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nAngienPaolanGallegon30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nAngienLnnpezn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nDiegonCalennon30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nDayananRodrnnguezn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nErikanLorenanGaitnnnn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nFariddynGnnmezn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nHeidynLorenanCamargon30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nGnnnesisnPabnnnn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nJulionSanchezn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nLinanRodasn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nLauranZamudion30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nLizethnOlayan30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nLuznVanessanDuquen30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nLinanSilvan30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nOscarnCastron30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nNaidanBustosn30n11n2021.docx
PlannMejoramienton2281658nNancynCaldernnnn30n11n2021.docx
Cancelar